

Cinven compra Idealista por 2.900 millones



A PARTIR DEL
LUNES 1 DE JULIO
**DIRECTIVOS
EN VERANO**
P9

La gestora británica Cinven cierra la compra de Idealista por 2.900 millones, en una de las mayores operaciones corporativas del año. Cinven toma el 70%, mientras que un 18% se queda en manos del vendedor, el fondo EQT. El resto del capital estará controlado por los fundadores y el equipo directivo. **P3/LALLAVE**

La gestora británica toma el 70%, EQT mantiene el 18% y los fundadores el resto



Se trata de la mayor compra de una empresa online en la historia de España

Jesús Encinar, presidente y fundador de Idealista.

Pistoletazo de salida a los Presupuestos para 2025 **P2y21**

Consumo quiere poner IVA al alquiler de pisos turísticos **P22**



Carlos Ventura es director general de Empresas y de Red Comercial de Sabadell.

Carlos Ventura asume la gestión del día a día de Sabadell en plena opa

Josep Oliu y César González-Bueno centran sus esfuerzos en recabar apoyos para contrarrestar la opa hostil lanzada por BBVA y en evitar la pérdida de grandes clientes. Los dos principales directi-

vos de Sabadell han dejado la gestión del día a día del banco en manos de Carlos Ventura, que es el ejecutivo más veterano y que cuenta con la confianza de Oliu y González-Bueno. **P13**



CASAS Y ESTILO
Marbella, el Miami español



TOM BURNS

El naufragio del sanchismo **P25**

COMERCIO
Alimentación, el nuevo motor de El Corte Inglés **P2y7**



DEPORTE
Las empresas elevan un 35% el patrocinio **P42**

Criteria eleva al 10% su participación en Telefónica

P5

Grifols se desploma más de un 12% tras la rebaja de Moody's **P19**

PREMIOS EXPANSIÓN JURÍDICO

Martínez-Almeida: "Hay que reivindicar la seguridad jurídica"

El alcalde de Madrid, José Luis Martínez-Almeida, presidió anoche la ceremonia de entrega de los Premios a la Excelencia en la Práctica del Derecho de los Negocios de EXPANSIÓN. **P30**



JMCardenas

19 70

BODEGAS MARQUÉS DE CÁCERES

TU MOMENTO a tu manera

BODEGASMARQUESDECACERES.COM

Editorial

Unos presupuestos casi imposibles

El Ministerio de Hacienda escenificó ayer la puesta en marcha de los trámites para elaborar los Presupuestos de 2025 pidiendo a los diferentes departamentos que le remitan sus necesidades para el próximo año con el objetivo de fijar el techo de gasto. Y casi al mismo tiempo el ministro de Transportes, Óscar Puente, sembraba todas las dudas al señalar que no se descarta que se prorroguen las actuales cuentas. La realidad es que la posibilidad de que haya presupuestos se antoja casi quimérica, dada la debilidad parlamentaria del Gobierno, que necesita cerrar acuerdos con formaciones diversas cuyos intereses en muchos casos son discrepantes y contrarios. Y todo esto en un momento en el que Europa va a reclamar un ajuste fiscal, lo que impide tirar con pólvora de rey y agradar a todos. Demasiados obstáculos que hacen casi imposible un acuerdo. De momento, el primer objetivo de Pedro Sánchez en la elaboración de las cuentas del Estado va a ser satisfacer las exigencias de ERC y Junts para asegurarse la estabilidad del Gobierno. De hecho, es posible que las concesiones en materia presupuestaria sean en estos momentos el único argumento que tenga el presidente del Gobierno para intentar que los separatistas le den el plácat a Salvador Illa para presidir la Generalitat. No parece suficiente. La debilidad de este Gobierno es tan manifiesta que ambas formaciones van a maximizar sus exigencias y en las contrapartidas posibles no entra hacer presidente de la Generalitat a Illa. En el afán de Sánchez por allanarse el camino para mantenerse en el poder, el Gobierno acaba de perpetrar un nuevo atropello institucional al colar en la Ley de Paridad una enmienda que retira competencias al Senado, sólo para que el PP, que ahora tiene mayoría en esa cámara, no pueda vetar los objetivos de gasto y déficit y, por tanto, obstaculizar los presupuestos. La medida va en la línea que viene defendiendo Sánchez de que la soberanía reside en el Congreso, una idea que ignora el artículo uno de la Constitución, que dice que la soberanía reside en el pueblo español, del que emanan los poderes del Estado, entre los que, por supuesto, está el Poder Judicial y una institución como el Senado, a la que no parece muy democrático privar de sus competencias. Los letrados del Congreso señalan la posible inconstitucionalidad de la medida, aunque con un Constitucional tan heterodoxo cualquier cosa es posible ahora en España.

Sánchez necesita sacar las Cuentas Públicas para renovar el respaldo de ERC y Junts

La deriva de Francia, un aviso para toda Europa

Los sondeos en Francia avanzan una victoria de la Agrupación Nacional, que lidera Marie Le Pen, un crecimiento importante del Frente Popular por la agrupación de la izquierda radical, cuyo principal exponente sería el líder de Francia Insumisa, Jean Melenchon, y el hundimiento de Emmanuel Macron. La radicalización de Francia tanto hacia la izquierda como hacia la derecha estaría confirmando los peores temores que mostraba hace unos días la estrella del fútbol galo, Kylian Mbappée, que hacía un llamamiento al voto moderado, que no parece a la vista de las encuestas que vaya a ser atendido. Macron, en un intento desesperado por recuperar el protagonismo, ha querido elevar la alarma al advertir que Francia estaría caminando hacia una guerra civil si su opción es derrotada, pero no parece que los franceses le respalden. El proceso de radicalización no debiera pasar desapercibido en el resto de Europa por los problemas que subyacen en el mismo, que se pueden extender a todo el Viejo Continente. El primero y principal es el fracaso de las políticas de inmigración y, sobre todo, de integración, que están deteriorando la convivencia y despertando entre parte de la población un sentimiento de rechazo al inmigrante. El candidato de Le Pen, Jordan Bardella, ha propuesto en las últimas horas retirar la nacionalidad francesa a los inmigrantes e hijos de inmigrantes que delincan, y muchos franceses se suman a la iniciativa porque en la Europa idealista no encuentran una alternativa que frene el deterioro de la convivencia. Es necesario que una Europa centrada presente alternativas realistas.

La Llave

Idealista vuelve a romper moldes

Con veinte años de existencia, Idealista puede presumir de haber sobrevivido a la debacle de las *puntocom*, de capear los vaivenes inmobiliarios de las últimas dos décadas y de ser protagonista de la mayor adquisición en España de una empresa online. Cinven ha comprado el principal portal inmobiliario español a EQT por 2.900 millones de euros, multiplicando por 2,2 la valoración que alcanzó la compañía en 2020, cuando el fondo sueco se hizo con el control de la empresa por 1.300 millones. El precio ya fue récord en su momento. Casi desde sus inicios, Idealista ha sido objeto de deseo de los fondos. La firma de capital riesgo Bonsai Venture irrumpió en la empresa en 2003 y el fondo internacional Tiger Global Management lo hizo en 2007. Les siguió Apax Partners, que desembarcó en 2015 y volvió a invertir a principios 2021, tras la venta a EQT unos meses antes. Fundada en 2000 como una plataforma online de anuncios de venta o alquiler de vivienda, la compañía ha dado el salto a otros mercados y está presente ahora en España, Italia y Portugal. Asimismo, ha crecido con la compra de empresas y diversificado su negocio con, entre otros, servicios de intermediación en crédito inmobiliario, mediación en seguros o software y herramientas de análisis de datos para inmobiliarias. En sus dos décadas de vida, Idealista ha recortado ventas

solo en dos ocasiones: en 2009, por la caída de la obra nueva, y en 2013, por el efecto de la crisis. En todo este tiempo, Jesús Encinar, presidente y fundador de la empresa, junto con su hermano Fernando y César Oteiza, ha permanecido al frente del equipo directivo, compartiendo riesgos con los accionistas y manteniendo una participación en el capital. Tras la operación, que se cerrará en las próximas horas, como adelanta EX-PANSIÓN, Cinven controlará Idealista con un 70% del capital. EQT, por su parte, reinvertirá en la empresa, manteniendo el 18%. El resto del capital permanecerá en manos del equipo fundador y directivos de la compañía.

El Corte Inglés crece en alimentación

En su año fiscal 2023, a 29 de febrero, El Corte Inglés tuvo ingresos de 14.440 millones (+5%), ebitda de 1.081 millones (+13,6%) y beneficio atribuido recurrente de 359 millones (+73,7%). Dentro del progreso general destacó la evolución de la categoría de alimentación, que creció el 6,4%, contribuyendo al 19% de los ingresos totales y al 25,1% de las ventas de *retail*, cuatro puntos más que antes de la pandemia. La alimentación se estructura en tres negocios

muy diferenciados: supermercados, restauración y zonas gourmet. El primero es el grueso del negocio, a través de la red de Supermercados El Corte Inglés (54), Hipercor (35), Supercor (192), Sánchez Romero (10) y Supercor Stop&Go, situados en gasolineras de Repsol (cerca de 600). Por su parte, y al rebufo de la reforma de algunos de los grandes centros comerciales del grupo, en los últimos años la compañía ha reformulado y modernizado su oferta de restauración dentro de los centros, superando los 400 puntos de venta. Para ello ha migrado desde las cafeterías tradicionales a un mix formado por *food courts*, restaurantes de chefs de renombre, enseñas de cadenas, y restaurantes y cafeterías del propio grupo. La tercera pata de este segmento de negocio es El Club del Gourmet, donde se mezclan tienda y restauración *premium*, con nueve establecimientos a la fecha. El Corte Inglés aspira a un ebitda de 1.700 millones en 2026 y anticipa que el negocio de alimentación siga creciendo por encima de la media.

Cara y cruz para la textil H&M

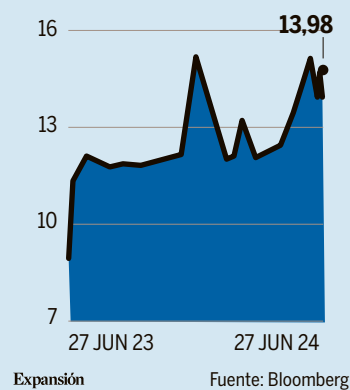
Los resultados de H&M en su primer trimestre, a 29 de febrero, fueron recibidos el pasado 27 de marzo con una subida de la cotización de hasta el 16%, debido a las fuertes mejoras de los márgenes bruto y operativo. Pero la presentación ayer de los resultados del segundo trimestre, cerrado el 31 de mayo, tuvo el impacto opuesto, tumbando la cotización hasta un 15% y cerrando con una caída del 13%. El desempeño del segundo trimestre puede calificarse, sin embargo, de positivo. Las ventas en moneda local crecieron un 3%, hasta el equivalente a 5.280 millones de euros; el beneficio operativo subió un 50% hasta 629 millones, mejorando el margen 3,7 puntos hasta el 11,9%; y el beneficio atribuido subió un 52%, hasta 444 millones. El varapalo bursátil se debió al débil arranque del tercer trimestre, dado que la compañía informó para junio de una previsión de caída de ventas del 6% en moneda local, atribuible a la inestabilidad meteorológica, que está teniendo un impacto negativo en las ventas en algunos mercados, y al buen desempeño de 2023. El CEO, Daniel Ervér, señaló que se ha complicado el objetivo de lograr un margen operativo del 10% en el año. Con todo, el progreso a mitad de ejercicio es positivo, con una subida del 68% en el beneficio operativo, hasta 813 millones de euros, y una mejora del margen de 3,3 puntos, hasta el 8,1%. Tras el ajuste de ayer, H&M capitaliza 24.180 millones de euros, muy alejada de los 144.862 millones de la española Inditex.

FCC aprueba la colocación en Bolsa de Inmocemento

La junta de accionistas de FCC aprobó ayer el plan de reorganización societaria consistente en la escisión de las divisiones de cemento (que incluye Cementos Portland Valderrivas y sus filiales) e inmobiliaria (que incluye, entre otras, las participaciones del 76,6% en Realia y del 21,2% en Metrovacesa). La operación está valorada en 1.597 millones de euros y ambas divisiones dependerán del holding Inmocemento, que pasará a cotizar en el cuarto trimestre mediante un *listing* técnico, sin previa colocación de acciones. Con la reestructuración, FCC busca diferenciar la estrategia, gestión y valoración de Inmocemento para facilitar la maximización de valor por separado de ambos grupos. La junta también aprobó el dividendo de 0,65 euros por acción con cargo a los resultados de 2023 en formato de dividendo flexible, que supone una subida del 30% sobre 2022, y que a la actual cotización procura una rentabilidad del 4,6%. Los principales accionistas de FCC son Grupo Slim (69,6%), Finver Inversio-

EN BOLSA

FCC, en euros.



nes (de Grupo Slim el 11,9%), Bill Gates (5,7%) y Esther Koplowitz (3,2%). Todos ellos serán titulares de las acciones de Inmocemento en la misma proporción en la que participan en FCC. En el primer trimestre la compañía tuvo ingresos de 2.186 millones de euros (+7,8%), ebitda de 355 millones (+7%) y atribuido de 105 millones (+7,9%), cerrando con deuda neta de 3.555 millones y cartera de 43.459 millones.

EMPRESAS

Cinven compra Idealista a EQT por 2.900 millones de euros



DUPLICA SU VALOR EN CUATRO AÑOS/ El fondo ultima la mayor adquisición de una empresa online en España con Idealista. La gestora británica controlará el 70% y EQT, que reinvierte, se quedará con un 18%.

R.Arroyo/P.Bravo. Madrid

Idealista vuelve a romper moldes. La gestora británica Cinven comprará el portal inmobiliario español, en una transacción que valora la compañía en 2.900 millones de euros, convirtiéndose así en la mayor adquisición de la historia de una empresa online cerrada en España y destacando, a su vez, como una de las grandes operaciones corporativas del año.

El precio al que finalmente se ha cerrado la operación implica multiplicar por 2,2 la valoración de Idealista cuando el fondo sueco EQT se hizo con su control, en septiembre de 2020, por 1.300 millones de euros.

Tras la transacción –que está previsto que se firme en las próximas horas a falta de cerrarse los últimos flecos– Cinven se convertirá en el principal accionista de Idealista, con un 70% del capital.

EQT, que hasta el momento controlaba el 55% del capital, reinvierte en Idealista y se queda el 18%, mientras que el 12% restante permanecerá en manos de los fundadores y equipo directivo, que seguirá al frente de la empresa, según informan a EXPANSIÓN fuentes conocedoras de la operación.

Apax, y Oakley, que tenían hasta ahora el 17% y el 12% de Idealista, respectivamente, hacen caja con la venta y salen del capital.

El cierre definitivo de la transacción podría dilatarse algunos meses todavía, ya que la operación deberá contar con la aprobación de los organismos de competencia de España, Italia y Portugal, los tres mercados en los que Idealista está presente.

Poca deuda

En el marco de la adquisición de Idealista, Cinven procederá a refinanciar la deuda de la compañía, pero a petición del equipo directivo mantendrá unos niveles de apalancamiento prudentes, en el entorno de las tres veces ebitda, por debajo de lo que es habitual en las compras apalancadas del capital riesgo.

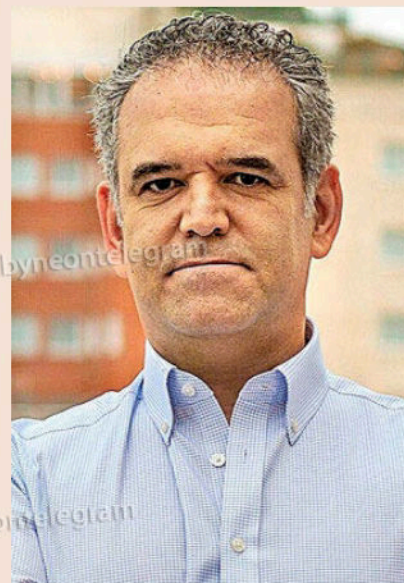
Así, el pasivo se situará en una horquilla de entre 360 y 420 millones de euros, según



Jorge Quemada es socio codirector de Cinven.



Carlos Santana, responsable de EQT Private Equity en España.



Jesús Encinar es el presidente y fundador de Idealista.

las fuentes consultadas.

Morgan Stanley ha sido el asesor del vendedor, mientras que JPMorgan ha asesorado a Cinven. Por su parte, el despacho de abogados Freshfields ha trabajado con la parte compradora; A&O Shearman, con EQT; y Clifford Chance y Garrigues, con Idealista.

Con más de dos décadas de vida, Idealista ha sabido capear varios ciclos inmobiliarios y es una de las firmas supervivientes a la crisis de las *puntocom*, siendo además uno de los pocos *unicornios* (empresas con más de mil millones de valoración) españoles. La compañía, fundada por Jesús Encinar en el año 2000, logró en sus orígenes el apoyo de las cajas de ahorro vascas y catalanas aunque, ya en sus primeros pasos, captó el interés de los fondos de inversión.

La firma de capital riesgo Bonsai Venture recaló en la empresa en 2003 y el fondo internacional Tiger Global Management le siguió en 2007. Relevó a estos fondos Apax Partners, que irrumpió en 2015 comprando las participaciones que Tiger Global Management, KutxaBank y Bonsai Venture tenían en la compañía, valorada entonces en 235 millones.

Un lustro después, Idealista dio el *campanazo*, siendo ya entonces la mayor compra de una empresa de Internet en España. EQT se hizo con el control del grupo en septiembre de 2020, en una operación

Cinven estrena en España su fondo de 13.500 millones

P.B./R.A. Madrid

Cinven, una de las gestoras internacionales de capital riesgo más activas en España, aborará la histórica compra de Idealista a través del *Eight Cinven Fund*, megafondo cerrado el pasado mes de enero y que levantó 14.500 millones de dólares. (13.500 millones de euros).

Se trata de la primera inversión que realiza el vehículo de la firma británica en España y la segunda que

ejecuta a nivel global, tras Alter Domus.

Entre sus operaciones más recientes en España, destacan la adquisición de Amara NZero a ProA por 800 millones de euros y la venta de Planasa a EW Group por 900 millones.

En la actualidad, la firma trabaja en el proceso de la salida a Bolsa del mayor banco de camas del mundo, Hotelbeds (rebautizada como HBX Group). Otras empresas controladas por

Cinven en España son Restaurant Brands Iberia (Burger King) y Tinsa. Es también uno de los accionistas de referencia de Masoranget, compañía resultante de la fusión entre MásMóvil y Orange en España, con más de un 15%.

La gestora británica está liderada por el español Jorge Quemada, que es el presidente de su comité de inversiones y uno de los tres socios codirectores de la firma.

que valoraba la empresa en más de 1.300 millones. Pocos meses después, daba entrada en el capital a Oakley (12%) y, de nuevo, a Apax (17%).

En 2022, últimos datos disponibles en el registro, Idealista obtuvo unos ingresos consolidados de 218,4 millones, un 22% más, y un beneficio bruto de explotación (ebitda) de 79,3 millones, un 31% más. Su resultado neto contable se mantuvo sin embargo en nú-

mero rojos, de 82 millones, por la amortización del fondo de comercio.

Su ebitda actual se movería en una horquilla de entre 120 y 140 millones, muy por encima de los últimos datos públicos. Por tanto, el precio que se maneja en la oferta implica cerca de veinte veces el ebitda actual. Esto se explica por la posición de liderazgo de la compañía en el mercado europeo y por el recorrido que todavía tiene por delante.

Además de con crecimiento orgánico, Idealista ha cerrado más de una decena de adquisiciones en los últimos ejercicios, incluyendo la compra del portal italiano Casa.it; de los

portales catalanes YaEncontre y YaEncontre Seguros, antes en manos del grupo Godó; del software de alquiler dirigido a propietarios particulares y profesionales Rentger; de los software inmobiliarios italianos Gestim y Miogest; y del portugués HCPro. También ha crecido con la compra de Inmóvil, una *proptech* de gestión de soluciones inmobiliarias en España, y de la italiana ReGold.

Idealista cuenta con un total de 16 oficinas repartidas en España, Portugal e Italia y, a cierre de 2022, empleaba a 1.128 personas.

La Llave / Página 2

Cepsa logra 285 millones del BEI para su planta de biocombustible

M. Á. Patiño. Madrid

El Banco Europeo de Inversiones (BEI) y Cepsa han suscrito un préstamo por un total de 285 millones de euros para financiar la construcción de una planta de biocombustibles de segunda generación de la petrolera situada junto al Parque Energético La Rábida, en Palos de la Frontera (Huelva).

Según ha informado la compañía, la planta, que Cepsa está construyendo junto a Bio-Oils, producirá combustible sostenible de aviación (SAF, por sus siglas en inglés), así como diésel renovable (HVO) a partir de residuos orgánicos, como aceites de cocina usados o desechos agrícolas, entre otros.

Una vez la infraestructura esté operativa, se espera que la planta pueda procesar 600.000 toneladas anuales (tpa) de residuos para la producción de hasta 500.000 tpa de biocombustibles de segunda generación, fomentando así la economía circular.

Los biocombustibles se destinarán a sectores de la economía en los que la descarbonización y la electrificación es especialmente compleja, como son el transporte aéreo, el transporte marítimo e incluso el transporte pesado por carretera.

Cepsa destaca que los biocombustibles son una solución inmediata para reducir las emisiones de dióxido de carbono (CO₂) de este sector, sin realizar cambios en los motores actuales.

Con Bio-Oils

La inversión de Cepsa y Bio-Oils tiene lugar en su totalidad en la comunidad autónoma de Andalucía. Para Gilles Badot, director de operaciones para España y Portugal del Banco Europeo de Inversiones, “este nuevo préstamo es un claro ejemplo de cómo el BEI también fomenta la transición energética en sectores difíciles de descarbonizar, como es el caso del transporte”, explica el directivo.

El proyecto liderado por Cepsa cuenta también con el respaldo del programa InvestEU, iniciativa pilotada por la Unión Europea que tiene como objetivo movilizar más de 372.000 millones de euros de inversión destinados al sector energético.



Beatriz Corredor es presidenta de Redeia.

Redeia logra otros 500 millones con bonos verdes

Miguel Á. Patiño. Madrid

Redeia, a través de Redeia Corporación, ha realizado una emisión de bonos verdes en el euromercado por un importe de 500 millones de euros. En concreto, esta emisión, con vencimiento a ocho años y fecha prevista de desembolso el próximo 9 de julio, tiene un cupón anual del 3,375% y un precio de emisión de 99,428%, lo que representa una rentabilidad del 3,458%.

Los fondos obtenidos se utilizarán para financiar o re-financiar proyectos de transición energética. Además, Redeia Corporación reforzará los fondos propios de Red Eléctrica de España permitiendo asumir “con una posición de mayor solidez financiera los exigentes retos derivados” del despliegue de líneas.

La demanda registrada en esta emisión ha triplicado la oferta, “reflejando el gran interés de los inversores”, situándose en torno a los 1.500 millones de euros, destacó la empresa.

El director corporativo Económico-Financiero de Redeia, Emilio Cerezo, indicó que la buena acogida de esta operación, en línea con las anteriores, “demuestra la confianza que mantienen en el grupo”.

En esta operación se ha contado con el apoyo de numerosos inversores nacionales e internacionales, desta-

Barclays, Santander, BBVA, BNP, Citi y CaixaBank, entre los bancos que colocan la emisión

cando el Banco Europeo de Inversiones y el Instituto de Crédito Oficial. Barclays y Banco Santander han participado como coordinadores y Bankinter, BBVA, BNP Paribas, CaixaBank, Citi, ING, Kutxabank Investment Norbolsa, Mediobanca, Mizuho y Morgan Stanley, como colocadores.

A principios de este año, el grupo ya realizó otra emisión de bonos verdes por un importe de 500 millones de euros en el euromercado, con una tasa de rentabilidad del 3,070%. Redeia se ha fijado el objetivo de que en 2030 toda su financiación esté contratada con criterios sostenibles, un porcentaje que ya asciende al 66%. Además, en 2023 el grupo presidido por Beatriz Corredor emitió bonos híbridos verdes por 500 millones de euros de carácter perpetuo y con un cupón del 4,625%, cuyos fondos obtenidos se destinaron a la ejecución de la Planificación eléctrica 2021-2026. En 2017, Redeia se convirtió en la primera empresa del sector en transformar su crédito sindicado de 800 millones de euros en una financiación sostenible.

FCC escinde Inmocemento para que cotice a final de año

JUNTA DE ACCIONISTAS/ “La escisión del negocio de cemento e inmobiliario permite una mejor gestión de la inversión por parte de los accionistas”, dice Esther Alcocer.

C. Morán. Madrid

La junta de FCC, dominada por Carlos Slim con más de un 82% de las acciones, aprobó ayer su proyecto de escisión del negocio de cemento e inmobiliario tras el lanzamiento de Inmocemento, una nueva cotizada con la misma proporción accionarial que su matriz, que ha sido valorada en libros en 1.596 millones de euros. Para ejecutar la escisión, FCC reducirá sus reservas de libre disposición por el importe total del nominal y prima de emisión de Inmocemento.

Según la constructora, el capital de la nueva filial será desembolsado a través de la transmisión en bloque del patrimonio escindido a Inmocemento. “En consecuencia, la escisión parcial no comportará reducción del capital de FCC y, por tanto, su capital social se mantendrá inalterado”, añade la empresa.

“Se trata de una operación que permitirá al accionista disponer de una mayor flexibilidad para gestionar su inversión y, en paralelo, la empresa podrá maximizar los negocios al distinguir de forma independiente las dos compañías”, aseguró ayer Esther Alcocer, presidenta de FCC. Según el calendario previsto, Inmocemento comenzará a cotizar en el último trimestre de este año.

A la nueva sociedad se traspasará el 80,03% que FCC tiene de FCYC, la división inmobiliaria que incluye el 92% de Realia y el 21% de Metrovacesa, y la totalidad de las acciones de Cementos Portland Valderrivas.

Las unidades de negocio que la constructora planea sacar al parque sumaron el año pasado una facturación de 877 millones de euros (253 millones la rama inmobiliaria y 624 millones la cementera), con un resultado bruto de explotación (ebitda) conjunto de 143 millones (139 y 104 millones, respectivamente).

Estrategia

FCC indicó ayer que la nueva sociedad habría obtenido en 2023 un beneficio de 225,2 millones de euros y, por tanto, el grupo habría pasado de ganar 591 millones a 368,4 millones.

Ambos negocios sumaron una deuda de 1.168 millones



Tras la separación, Slim decidirá si excluye a Realia de Bolsa y se lanza a por Metrovacesa

La compañía del inversor mexicano incrementa el dividendo un 30%, hasta 0,65 euros

Colio: “La escisión permitirá maximizar ambos negocios con una gestión independiente”

Esther Alcocer (presidenta) y Pablo Colio (CEO), en la junta de ayer de FCC.

Con el ojo puesto en Urbaser, valorada en 6.000 millones

“Urbaser es una empresa que sus propietarios han puesto a la venta”, explicó ayer Pablo Colio, consejero delegado de FCC, en un momento en el que la compañía está enseñando músculo inversor para seguir creciendo, lo que sitúa al grupo de Carlos Slim entre los candidatos a presentar oferta por la empresa del fondo de capital riesgo Platinum Equity. Como adelantó EXPANSIÓN el pasado 20 de mayo, Platinum ha contratado a Santander y Citi como asesores financieros de Urbaser, valorada en el entorno de los 6.000 millones de euros. FCC, a través de su división de medio ambiente, compró la filial británica del grupo el pasado mes de diciembre por 464 millones de euros, mientras que Platinum traspasó a Cube la división nórdica por 390 millones de euros el pasado verano. Un año antes, Urbaser vendió la filial de agua Socamex a Quaero Capital por 94 millones de euros.

de euros al cierre de 2023, de los que la mayor parte (1.037 millones) correspondía a la filial inmobiliaria.

Una vez completada la escisión, todo apunta a que Slim seguirá engordando el perímetro de Inmocemento. A finales de marzo, compró al fondo Polygon el 15,3% de Realia por 140 millones. Tras superar sobradamente el 90% del capital, Slim podría optar ya por una opa de exclusión sobre Realia dada la escasa liquidez de las acciones.

Al mismo tiempo, Slim es el segundo accionista, supe-

rando a BBVA, de Metrovacesa. De forma directa, a través de Control Empresarial de Capitales, y de forma indirecta con FCC, el empresario cuenta con un 21% del capital. Por delante de Slim se coloca Santander, con el 49,3%.

En 2022, el magnate azteca lanzó, a través de FCC, una opa para alcanzar el 29,4% de Metrovacesa. Ni BBVA ni Santander acudieron entonces a la opa y el empresario se quedó por debajo de su pretensión inicial. Es probable que, como ha hecho en otras operaciones, Slim repita in-

tenciones sobre Metrovacesa en el futuro.

Mientras no se designe un nuevo órgano de gestión independiente, el administrador único de Inmocemento será Felipe Bernabé García, histórico de la compañía que actualmente desempeña el cargo de secretario del consejo del grupo constructor.

Desde que FCC anunció la separación financiera de los negocios, ha consolidado su valor en Bolsa, superando el último precio marcado por la compañía a través de una autoopa por hasta el 7% del capital y un precio de 12,5 euros por título lanzada a finales del año pasado.

Ayer, FCC cerró a 13,9 euros, un 2,2% menos respecto a la sesión anterior. En lo que va de año, el grupo ha perdido una parte de la revalorización obtenida al final de 2023.

La buena evolución de los negocios en 2023 de la compañía dominada por el magnate mexicano ha permitido que la junta apruebe la distribución de un dividendo flexible de 0,65 euros por acción, lo que supone un 30% más que un año antes. El principal beneficiario de este incremento será Slim, con el 83% de la compañía.

Más y más dinero

● A principios de este año, el grupo ya realizó otra emisión de bonos verdes por un importe de 500 millones de euros.

● En 2023 el grupo presidido por Beatriz Corredor emitió bonos híbridos verdes por 500 millones de euros.

Criteria ejecuta derivados y llega ya al 10% en Telefónica

'TELECOS' / El holding del grupo catalán se equipara, así, al paquete que acumula el Gobierno a través de la Sepi y al que mantiene disponible la saudí STC.

Ignacio del Castillo. Madrid

CriteriaCaixa va a ejecutar previsiblemente hoy los derivados necesarios para incrementar su participación del 5% en Telefónica y alcanzar un paquete del 10%, con lo que se equipararía al que ha acumulado el Gobierno a través de la Sepi, el holding estatal de participaciones empresariales que depende del Ministerio de Hacienda, según señalan fuentes financieras. Fuentes de CriteriaCaixa declinaron comentar está información.

La subida de la apuesta de CriteriaCaixa, que supone una inversión de unos 1.200 millones, se produce en plena convulsión accionarial de la operadora, que está asistiendo, desde septiembre de 2023, a los cambios más importantes en su accionariado, desde la privatización por parte del Gobierno del PP en 1997.

El asalto de STC

La inestabilidad accionarial comenzó el 5 de septiembre de 2023 cuando la telefónica saudí STC, controlada mayoritariamente por PIF, el fondo soberano del país árabe, anunció sorpresivamente que controlaba el 4,9% de Telefónica de forma directa y que, además, disponía de otro 5% en forma de derivados. Telefónica siempre ha mantenido que la decisión de la operadora saudí no fue comunicada previamente ni a la operadora ni a sus principales accionistas ni al Gobierno español.

Desde entonces se espera algún movimiento oficial de la operadora árabe, ya que, aunque para mantener el 4,9% no necesita autorización del Gobierno, es preceptiva para superar esa participación o para reclamar un vocal en el consejo, tal y como parece ser la intención del grupo árabe.

La decisión de STC provocó, a su vez, la reacción del Gobierno de Pedro Sánchez, que el pasado diciembre anunció que entraría en el capital de la *teleco* por medio del holding estatal Sepi, comprando hasta un 10%.

Sepi fue adquiriendo paquetes en la operadora y el pasado 21 de mayo señaló que ya había alcanzado el 10% previsto con una inversión total de 2.284 millones de euros, y un precio medio por acción



José María Álvarez-Pallete, presidente de Telefónica, e Isidro Fainé, en la última junta de la 'teleco'.

Carácter estratégico y a largo plazo

Para CriteriaCaixa, su inversión en Telefónica "tiene carácter estratégico y a largo plazo" según señaló el holding catalán, que considera que "el principal objetivo" de su aumento de inversión en la *teleco* "es dotar a la operadora de telecomunicaciones, que es una compañía esencial tanto para el país como para el sector a nivel

internacional, de la mayor estabilidad accionarial". El aumento de la participación de Criteria en Telefónica tiene que ver, también, con la capacidad de la *teleco* de generar caja y dividendos como se ha comprometido en su plan estratégico GPS presentado en noviembre de 2023. Entonces, Telefónica blindó un dividendo mínimo de 0,30 euros por acción en efectivo

en el cuatrienio entre 2023 y 2026. Eso supone que con el 10% de la *teleco*, Criteria va a recibir al menos 510 millones en el trienio 2024-2026. Como la Fundación La Caixa va a destinar en 2024 unos 600 millones a su obra social, el impacto del dividendo de Telefónica supondría que Criteria recibiría el equivalente al 28% de la obra social de este ejercicio.

La compra de otro 5% de Telefónica supone invertir algo menos de 1.200 millones de euros

de 4,0295 euros.

Los observadores señalan que la apuesta de CriteriaCaixa y su escalada hasta el borde del 10% es una clara muestra de apoyo a la gestión del grupo de telecomunicaciones, encabezada por su presidente, José María Álvarez-Pallete, con la intención de marcar territorio y reivindicar su presencia en la operadora desde una óptica industrial y no financiera e incluso prevenir una potencial injerencia política del Gobierno socialista en la gestión de Te-

La subida al 10% de la *teleco* también sirve para prevenir una potencial injerencia política

lefónica. CriteriaCaixa comunicó recientemente, además, otro hecho muy significativo y es que en la pasada junta general de accionistas de Telefónica se votó la renovación del presidente de CriteriaCaixa, Isidro Fainé, en calidad de consejero dominical de Criteria, en lugar de en representación de CaixaBank, como lo había hecho hasta el momento.

Criteria y los dividendos

En los últimos años, Criteria ha ido elevando su participa-

ción en Telefónica, mientras que CaixaBank la ha ido reduciendo. De hecho, a finales de mayo, CaixaBank comunicó que había bajado del 3,5% al 2,5% y el pasado 10 de junio comunicó la venta definitiva de ese 2,5% y, por tanto, su salida del capital de la operadora.

Por su parte, CriteriaCaixa señaló -en el momento en que anunció que elevaba su participación al 5%, el pasado 8 de abril- que ese paquete "se ajusta a la política de inversión de CriteriaCaixa, caracterizada por una gestión eficiente y prudente de su portafolio, focalizado en compañías con una atractiva política de dividendos, como Telefónica, que le permiten financiar la acción social de la Fundación La Caixa".

Talgo: "Queremos la mejor opción para los accionistas"

C.Morán. Madrid

La junta de accionistas de Talgo, celebrada ayer a puerta cerrada, no despejó las dudas que se ciernen sobre el futuro del fabricante de trenes. Aunque el consejo de administración de la empresa se había manifestado hace meses a favor de la opa lanzada por el consorcio húngaro Magyar Vagon, la palabras del presidente del grupo y accionista, Carlos de Palacio, no expresaron un apoyo explícito.

"Queremos conseguir la mejor opción para todos los accionistas y trabajadores", señaló el directivo, que repitió como grandes líneas rojas "preservar el empleo y la capacidad industrial en España, mantener la sede y la dirección de Talgo en España".

Todas estas condiciones están recogidas en el folleto de la opa de Magyar Vagon que la CNMV analiza desde hace meses y del conjunto de respuestas que los inversores liderados por Andrés Tombor han dado a la subdirección de Inversiones Extranjeras, dependiente del Ministerio de Economía.

El sindicato CSIF señaló ayer que Tombor se reunió con sus representantes y trasladó su "voluntad de ampliar la capacidad productiva de la empresa salvaguardando los puestos de trabajo, las condiciones y la localización de las fábricas actuales en España".

Ganz Mavag, el consorcio húngaro participado por el fondo estatal Corvinus y un grupo de empresarios liderado por Andrés Tombor, presentó en marzo de este año la oferta pública de adquisición (opa) por el 100% de Talgo a 5 euros en metálico por acción (prima del 20%) tras pactar con la banca acreedora del fabricante español, cu-

Los húngaros han trasladar a los trabajadores que quieren invertir más en Talgo

De Palacio: "Las líneas rojas son preservar el empleo, capacidad industrial y sede en España"

yos principales accionistas han dado el visto bueno a la operación.

Trilantic, Torreal (familia Abelló) y los Oriol (fundadores) apoyan la venta del 40% que controlan a través de la sociedad Pegaso. La oferta, respaldada también por el consejo de Talgo, está condicionada a una aceptación del 50% más una acción.

"El consejo de administración de Talgo ha confirmado por unanimidad que la oferta es amistosa y que la contraprestación ofrecida es atractiva para los accionistas, expresando una opinión preliminar favorable sobre dicho precio ofrecido", señaló en su momento la compañía presidida por Carlos de Palacio.

El Gobierno mantiene bloqueada la opa magiar, mientras Moncloa se afana en buscar una alternativa amistosa que, a día de hoy, no existe.

Entre los grupos sondeados figuran firmas españolas como Criteria, el brazo inversor de La Caixa; la madrileña Escribano (accionista de Indra) y otros fabricantes extranjeros que han sonado, pero que no representan una alternativa seria. Se espera que el Gobierno dilate meses su dictamen sobre la opa de Magyar Vagon que, de momento, sigue en pie.



Carlos de Palacio, presidente de Talgo.

El consejo de Indra aprueba lanzar la compra de Hispasat

JUNTA DE ACCIONISTAS/ Se autoriza crear Indra Espacio, dar un vocal a Escribano y poder ejecutivo al presidente Murtra.

Ignacio del Castillo. Madrid

El consejo de administración de Indra, la empresa de tecnologías de la información y de defensa, aprobó ayer dar luz verde al inicio del proceso formal de negociación para la compra de Hispasat a Redeia. La decisión, como informó EXPANSIÓN ayer, supone, entre otras cosas, iniciar un proceso de análisis exhaustivo (*due diligence*) que hasta la fecha no se había realizado.

La potencial compra de Hispasat por parte de Indra está en línea con la estrategia marcada por la compañía de crecer aceleradamente en el segmento de Defensa y Espacio, como marca el nuevo plan estratégico del grupo, anunciado el pasado marzo.

Una de las herramientas para crecer en el negocio de Espacio es el nacimiento de la filial especializada Indra Espacio, cuya creación –partiendo de la segregación y aportación a la nueva firma de la actividad espacial que ya realizaba Indra– fue autorizada ayer por la junta de accionistas. Indra señaló en su plan estratégico que el negocio de Espacio debería suponer una facturación de unos 1.000 millones de euros anuales en 2030, es decir, alrededor de un 10% de la facturación total del grupo, que para esa fecha prevé casi triplicarse hasta los 10.000 millones de euros.

Diferencia de valoración

Uno de los escollos de la operación es la diferencia de valoración. Redeia pagó 933 millones por el 89,7% de Hispasat, valorando el 100% en 1.040 millones. Pero desde que se cerró esa compra, en noviembre de 2021, la competencia ha crecido mucho en el segmento satelital, especialmente con las nuevas constelaciones de satélites de baja órbita, lo que ha hecho bajar el precio de los servicios.

Indra considera que el valor actual de Hispasat estaría más cercano a los 800 millones, es decir, un 23% menos de lo que pagó Redeia en 2019. La negociación final por Hispasat se presenta, por tanto, compleja.

No obstante, el fuerte peso e influencia que tiene el Go-



Marc Murtra, presidente de Indra, y José Vicente de los Mozos, CEO, presentaron la nueva imagen del grupo tras la junta de ayer.

Redeia valoró el 100% de Hispasat en 1.040 millones; Indra estima ahora su valor en 800 millones

bierno en ambas firmas –aunque formalmente son privadas– jugará, previsiblemente, un papel fundamental de arbitraje entre ambas.

Redeia está participada en un 20% por el holding estatal Sepi –que depende del Ministerio de Hacienda que dirige María Jesús Montero–, que tiene una influencia directa en el nombramiento de su cúpula directiva, a cuya cabeza se sitúa, desde febrero de 2020, la exministra socialista de Vivienda, Beatriz Corredor.

En el caso de Indra, Sepi es el primer accionista con un 28% del capital y cuenta con tres consejeros. Además, su presidente es Marc Murtra, un ejecutivo vinculado al PSC, y que también es patrono de la Fundación La Caixa.

La junta lo aprueba todo

La junta general de Indra aprobó ayer todos los puntos del orden del día, lo que incluye la atribución de poderes ejecutivos al presidente, Marc

Murtra, así como los planes de incentivos a medio plazo para los directivos del grupo.

También dio luz verde al nombramiento de Javier Escribano como consejero dominical en representación de Advanced Engineering and Manufacturing, el segundo accionista del grupo de electrónica y defensa, que controla un 8% del capital de Indra.

A la junta asistieron, de forma presencial o mediante representación, 268 accionistas con el 82,04% del capital.

Por lo que respecta a la retribución al accionista, se aprobó el reparto de un dividendo en efectivo de 0,25 euros brutos por acción, con cargo a los beneficios del ejercicio 2023, que se abonará el próximo 11 de julio.

Nueva imagen

La cúpula de Indra aprovechó además la junta para desvelar la nueva imagen corporativa del grupo, en la que se destacan tanto Indra como Minsait. Para Murtra, esta imagen busca aportar “claridad y coherencia” a la nueva estructura surgida del plan estratégico 2024-2026, sustentada sobre cuatro negocios fundamentales: Defensa, Tráfico Aéreo, Espacio y Tecnologías de la Información.

Renfe: “No se crea valor al vender billetes de tren a precios de desayuno”

C.Morán. Madrid

La ofensiva del Gobierno y de Renfe, dependiente del Ministerio de Transportes, contra la estrategia comercial de la francesa Ouigo dio ayer una nueva vuelta de tuerca con una avalancha de ataques por parte del ministro Óscar Puente y de la propia alta dirección de la empresa pública, que acusan a la filial francesa de bajo coste de llevar al sector a pérdidas.

“No se crea valor cuando se vende a precios por lo que cuesta un desayuno o un aperitivo. Los negocios tienen que ser sostenibles; si no lo son, al final repercute en los clientes”, indicó ayer el director de Operaciones de Renfe, Óscar Gómez Barbero, en una jornada de *El Español*, en clara alusión a los precios a partir de nueve euros por trayecto que Ouigo lanzó en mayo de 2021 y con los que dio el banderazo de salida al abaratamiento de la alta velocidad.

Fruto de esta estrategia, Renfe también se apuntó al mismo modelo de negocio con la marca Avlo y empezó a vender billetes a partir de siete euros que contribuyeron a dinamitar el mercado.

Las acusaciones contra Ouigo por ofrecer precios de derribo en la alta velocidad a costa de supuestas pérdidas (*dumping*) es la nota recurrente lanzada desde el Ministerio de Transportes que, por otro lado, no divulga que Renfe siempre ha estado en pérdidas, tanto durante el régimen de monopolio, como cuando se liberalizó la larga distancia ferroviaria en 2021.

Denuncia

El ministro Óscar Puente volvió a elevar ayer el tono contra Ouigo al indicar que Renfe está preparando una denuncia contra la compañía gala ante la Comisión Europea por ir “contra el proceso de liberalización” ferroviario que Adif y todos los operadores acordaron en 2020.

En Bruselas, el caso de la liberalización ferroviaria y de las declaraciones del Gobierno contra las rebajas de precio

Óscar Puente ordena a Renfe denunciar a Ouigo en Bruselas por competencia desleal



Óscar Puente, ministro de Transportes.

FRANCIA

Renfe señaló ayer que dispone de viajes a Lyon y Marsella en los que ha conseguido ocupaciones altas, con trenes al 70% y al 80%, con unos 650.000 viajeros en total. La llegada a París se deja en manos de las autoridades galas.

están siendo analizadas con lupa. Según las fuentes comunitarias consultadas, España ha encendido las alertas en la dirección de Competencia de la Comisión Europea, que no ve con buenos ojos que el Gobierno critique los efectos de la liberalización ferroviaria sobre el aumento de la demanda y la descarbonización de la economía.

Desde Bruselas se preguntan qué opinan las asociaciones de consumidores sobre las declaraciones de Puente, que ha acusado a Ouigo de vender billetes a pérdidas para dañar los intereses de Renfe y de Iryo, sus dos rivales también estatales en la alta velocidad española.

Puente también se ha refe-

rido en múltiples ocasiones a las peticiones de Ouigo para que Adif baje los cánones por el uso de la infraestructura. El ministro se opone, pero Renfe lleva demandado lo mismo desde hace tiempo. La compañía estatal, que pertenece a la Asociación de Operadores Ferroviarios, ha indicado en público que Adif podría bajar los cánones hasta un 30% para seguir estimulando la demanda mediante la rebaja del precio de los billetes.

El presidente de Adif, Ángel Contreras, se refirió ayer al efecto de la liberalización sobre la marcha del administrador de la red. “La liberalización en España es diferente al resto de la UE. Tener tres operadores en un mismo corredor nos permite maximizar la capacidad de la red y el impacto de las inversiones”, señaló el directivo de la empresa pública.

Por su parte, la ex número dos de Transportes, Isabel Pardo de Vera, subrayó las bondades del actual modelo de negocio en competencia y aseguró que “la incorporación de nuevas líneas ha supuesto una serie de ventajas incuestionables, favoreciendo el acceso al ferrocarril de una gran cantidad de personas gracias al aumento de las frecuencias”.

El Corte Inglés sitúa la alimentación como su gran motor de crecimiento

SUPERA POR PRIMERA VEZ LOS 3.000 MILLONES/ La división, que agrupa sus supermercados, zonas gourmet y restaurantes, lidera el crecimiento del área de 'retail' y ya supone el 25,1% de las ventas en sus tiendas.

Víctor M. Osorio. Madrid

El Corte Inglés reconfigura el peso de las diferentes divisiones que configuran su negocio de *retail* con la alimentación como el gran motor de crecimiento de la compañía. El grupo de grandes almacenes finalizó 2023 con una cifra de negocio de 3.101 millones de euros de su división de alimentación, la cifra más alta desde que la compañía desagrega sus cifras y un 6,4% más que un año antes, lo que supone duplicar el crecimiento del resto de categorías de *retail*.

Moda y belleza, la que más aporta al grupo, tuvo unos ingresos de 4.728 millones, un 3,7% más; cultura y ocio facturó 2.280 millones, un 2,8% más; y hogar tuvo unas ventas de 1.389 millones, un 1,1% más. El resto de ingresos de *retail* ascendió a 853 millones, en línea con el año anterior.

La evolución del pasado ejercicio no fue puntual, sino que responde a una tendencia que se viene produciendo en los últimos años de forma continuada: la alimentación cada vez juega un rol más importante en la facturación de El Corte Inglés.

Supone ya el 25,1% de sus ventas de *retail*, casi cuatro puntos más que antes de la pandemia, y representa el 19% de sus ingresos totales, es decir, una vez sumados el resto de negocios como viajes, seguros o financiera.

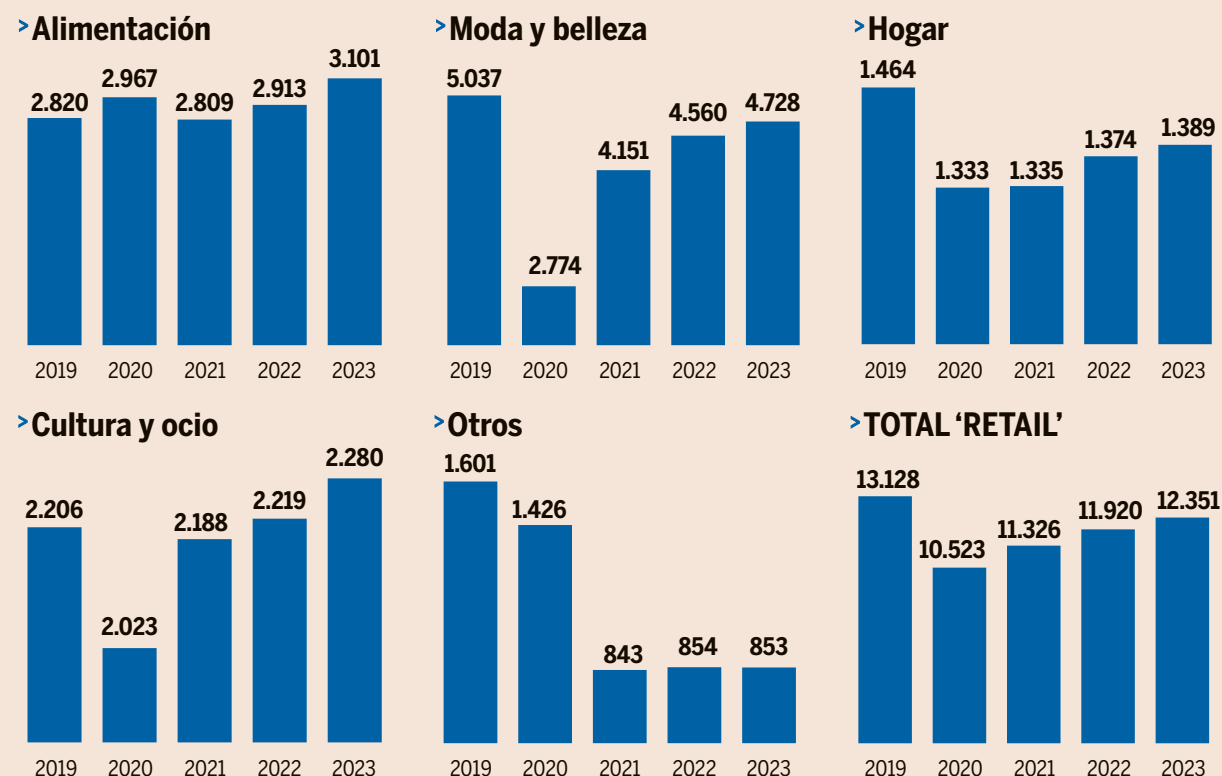
Si se toma como referencia 2019, antes de la pandemia, las ventas de alimentación del grupo se han incrementado en casi 300 millones en este periodo, pasando de 2.820 a 3.101 millones de euros. Sólo otro negocio de *retail*, el de cultura y ocio, ha crecido en estos cuatro años, pero lo ha hecho tres veces menos, al pasar de 2.206 a 2.280 millones.

En cambio, moda y belleza, que tradicionalmente ha sido el motor de la compañía, facturó en 2023 un total de 4.728 millones, 300 millones menos que antes de la pandemia. Hogar también está aún por debajo de sus cifras de 2019, con ingresos de 1.389 millo-

Su última gran apuesta es abrir Supermercados El Corte Inglés fuera de sus centros

ASÍ EVOLUCIONAN LOS NEGOCIOS DE 'RETAIL' DE EL CORTE INGLÉS

Datos, en millones de euros.



Expansión

Fuente: El Corte Inglés

nes, 75 millones menos que cuatro años antes.

Apuesta por la categoría

El Corte Inglés lleva apostando desde hace años por la alimentación a través del tridente de negocios que componen esta categoría: supermercados, restauración y zonas gourmet (donde ofrece tanto la opción de comprar como de consumir sus productos).

La apuesta por los supermercados, la categoría más importante dentro de este área, ha incluido mantener e incluso reforzar el número de establecimientos de Supermercados El Corte Inglés (54), Hipercor (35) y Supercor (192) en los últimos años, mientras el grupo reducía su huella en otros negocios.

Además, la compañía compró Sánchez Romero (tiene 10 establecimientos) en 2021 por 37 millones de euros y ha ido ampliando el número de Supercor Stop&Go –situados en gasolineras de Repsol– hasta en torno a 600.

Su último gran movimiento en este territorio se ejecutó en septiembre del año pasado y constó de dos fases. La primera fue la venta de 43 Supercor a Carrefour por cerca de 60



Imagen del restaurante RavioXo, de Dabiz Muñoz, en el gran almacén de Castellana (Madrid).

millones. A 28 de febrero de 2024, había traspasado 16 establecimientos, apuntándose un resultado positivo de 13,88 millones de euros, según sus cuentas. En paralelo, la desinversión llevó aparejado el anuncio de una mayor apuesta por Supermercados El Corte Inglés, sacando por prime-

ra vez esta marca de sus grandes almacenes. La primera tienda independiente se inauguró en Sotogrande (Cádiz) y la segunda abrió ayer en Francesc Macià (Barcelona).

Tanto los grandes almacenes como Hipercor operan un negocio de platos preparados que ha crecido con fuerza

en los últimos ejercicios y que la compañía prevé duplicar en los próximos cinco años, según avanzó el pasado diciembre Guillermo Arcene-gui, director de Restauración de El Corte Inglés. Se trata sólo de la punta del iceberg del crecimiento que ha tenido el negocio de la restaura-

El grupo cobra 48 millones en dividendos de sus participadas

El Informe Financiero 2023 de El Corte Inglés recoge que el grupo cobró el pasado ejercicio un total de 48 millones de euros en concepto de dividendos de sus participadas, lo que supone 12 millones menos que un año antes, cuando la cifra ascendió a 60 millones. Financiera El Corte Inglés, donde tiene un 49% (el resto es de Santander), le pagó 29,4 millones, mientras que las dos sociedades que componen su negocio de seguros (Centro de Seguros y Seguros ECI Vida, Pensiones y Reaseguros) le retribuyeron con 15,9 y 2,3 millones, respectivamente. La empresa le vendió el 50,01% de ambas a Mutua en 2022 y mantiene el control del resto. El Corte Inglés se desprendió el pasado año de la mayor parte de Gespevesa (mantiene un 5%), las gasolineras que controlaba al 50% con Repsol, y ha salido de Lecius, sociedad que tenía a partes iguales con Unión Suiza (esta sociedad tiene ahora el 100%).

La restauración suma más de 400 establecimientos de conceptos propios y de terceros

ción dentro de la compañía.

El Corte Inglés ha reformulado y modernizado en los últimos años la oferta de restauración dentro de sus centros, que supera los 400 puntos de venta, pasando de sus históricas cafeterías a un concepto más evolucionado que combina *food courts* (La Plaça de Alicante, Catalunya o Valencia), restaurantes de chefs de renombre (StreetXo o RavioXo, de Dabiz Muñoz; Cas-cabel, de Roberto Ruiz; u Okasan, de Julián Mármo) o enseñas de cadenas (Rodilla, Hamburguesa Nostra, La Máquina, Joselito...), además de restaurantes y cafeterías del propio grupo.

El trío ganador se completa con El Club del Gourmet, un concepto donde la empresa mezcla tienda y restauración premium y que suma ya nueve establecimientos en cinco provincias de España.

Codere: “La recapitalización de deuda es un punto de inflexión”

ENTREVISTA GONZAGA HIGUERO Consejero delegado de Codere / Tras sanear su balance, la empresa española de juego y apuestas se lanza a maximizar ingresos y rentabilidad en los siete mercados en los que opera.

Carlos Drake/Pepe Bravo.
Madrid

Codere ha dado la vuelta al calcetín. La compañía española de juego y apuestas deportivas ha dado carpetazo a una etapa de inestabilidad financiera con la reciente capitalización de deuda y ha pasado ahora a centrarse en el crecimiento orgánico, aunque no descarta alguna operación inorgánica puntual.

Para ello, presentó el pasado mes de junio un plan estratégico hasta 2028 que le tiene que llevar a mejorar sustancialmente tanto ingresos como ebitda respecto a 2023.

Tras varios cambios de timón y en la dirección de la empresa, los fondos propietarios de Codere, entre los que se encuentran PGIM, DK, Invesco o CQS, pusieron a mediados del año pasado a Gonzaga Higuero al frente de la empresa como consejero delegado. El directivo se puso rápidamente a trabajar en el plan estratégico para relanzar la compañía, para lo que no había otro camino que sanear la estructura financiera recapitalizando deuda.

El objetivo se cumplió y Codere acordó hace pocas semanas con sus acreedores y accionistas una recapitalización de deuda con una quita de 1.200 millones, que sitúa ahora la deuda corporativa en 128 millones, en comparación con los más de 1.300 millones anteriores. Este movimiento da aire a la compañía, reduciendo en casi un 90% sus costes financieros y dando margen para desarrollar su estrategia de crecimiento.

“La recapitalización de deuda ha sido un punto de inflexión”, explica Higuero en una entrevista con EXPANSIÓN, al tiempo que señala que con este hito se pone fin a una etapa de problemas financieros que se agravaron por la pandemia y por la forma en que se abordó la misma por parte de la compañía, impidiendo exprimir “todo su potencial”.

En menos de un año al frente de la empresa, el consejero delegado ha limpiado 1.200 millones de deuda y ha lanzado un plan estratégico hasta 2028, que tiene que llevar a la compañía a un crecimiento sostenido, aunque todavía inferior a los registros



previos a la pandemia del coronavirus.

“Es un plan realista, no un brindis al sol”, explica el directivo, que afirma que la intención de la empresa es crecer principalmente de forma orgánica, mejorando la operativa en los siete mercados en los que opera (España, Italia, México, Argentina, Uruguay, Panamá y Colombia).

Higuero considera que Codere tiene mucho margen de mejora en estos mercados y señala que la empresa no necesita expandirse a nuevos países para mejorar sus resultados ni su perímetro, aunque afirma que tiene, como todo el sector, la vista puesta en Brasil. Este mercado está regulando en la actualidad el juego, que hasta ahora tenía un

“Era inviable que Codere pudiera tener una posición compradora en el mercado, pero ahora sí es una opción”

“El nuevo plan estratégico es realista, no es un brindis al sol, y busca exprimir todo el potencial de Codere”

“Este año será de transición, ya que no hemos podido desplegar medidas hasta acordar la recapitalización”

“Codere tiene activos muy buenos en los siete mercados en los que está presente, pero habíamos perdido competitividad”

Gonzaga Higuero, consejero delegado de Codere.

tratamiento alegal. Tampoco se plantea salir de ninguno de los países en los que tiene actividad en el presente, pese a las dificultades que arrastra el grupo en Argentina y México por el cierre de algunas salas.

Centrado en el orgánico

En cuanto a operaciones inorgánicas, el primer ejecutivo de la firma española de juego está

tranquilo y asegura que el plan estratégico de la compañía no se sustenta ni en la diversificación de su cartera de producto, aunque habrá novedades, ni en las operaciones inorgánicas, aunque no descarta estudiar alguna operación ocasional en el caso de detectar sinergias.

El directivo destaca que hasta ahora era “inviable” que Codere pudiera tener una “posición compradora” en el mercado, pero asegura que en este momento sí es posible. “Los que me han precedido, desafortunadamente, no han tenido la oportunidad de tener una posición compradora y ahora eventualmente sí podríamos tenerla”, asegura.

Higuero afirma que su plan está basado ahora en un 99% de crecimiento orgánico, aunque apunta que si hay cosas interesantes que se ponen a tiro las estudiaría. Además, señala que la eventual salida a Bolsa de su competidor Cirsa “viene bien porque da visibilidad a la industria”, pero no se plantea un debut en el parque de Codere. “Desde luego, esa conversación, desde que yo estoy, no ha tenido lugar”.

La empresa está llevando a cabo una renovación tanto de sus salas de juego de todo el mundo como del parque de máquinas de juego, un proceso que se alargará todo el año. En España, la previsión pasa por actualizar cerca de un tercio de sus máquinas.

Codere analiza la mejor forma de invertir los 60 millones de euros de ‘new money’

C.D./P.B. Madrid

Codere, a través de su plan estratégico para el período comprendido entre 2024 y 2028, tiene intención de crecer en todas las magnitudes de su negocio.

En esta vocación de crecimiento de su negocio en los próximos años, 2024 será un año “de transición” para la empresa española, puesto que no han podido desplegar todas las iniciativas previstas hasta que se confirmase la nueva estructura de capital, que ha hecho que se

transfiera la propiedad de la empresa a los acreedores.

En el marco de la negociación con los accionistas y bonistas, la compañía también cerró un acuerdo para que estos, además de conceder una quita de casi 1.200 millones, también se comprometiesen a hacer una inyección de capital de 60 millones en Codere, cuyo primer tramo se prevé que se materialice en julio. La firma está identificando ahora mismo las partidas a las que destinará este *new money*.

El consejero delegado de la sociedad, Gonzaga Higuero, que confía en la vocación de permanencia de los fondos que conforman el accionariado, explica que la firma está reduciendo al máximo su estructura de costes para ganar en eficiencia y quiere también reforzar el posicionamiento de sus salas de juego, así como de sus productos, pensando más en lo que demandan los clientes y con la participación activa de su plantilla.

“Codere tiene activos

muy buenos en los siete países en los que tenemos presencia, pero habíamos perdido competitividad en esos mercados”, subraya el consejero delegado de la firma de juego y apuestas, que añade que la intención es apostar en Latinoamérica y por impulsar el formato de salas de póquer.

Codere mantuvo estables sus ingresos a cierre de 2023, con algo más de 1.428 millones, aunque sin contar con México y Argentina hubieran subido un 2%.

El Gobierno aprieta con el coche eléctrico tras el órdago de Griffiths

C.D. Madrid

El Gobierno ha querido salir rápidamente al paso de la dimisión de Wayne Griffiths como presidente de Anfac con un novedoso paquete de ayudas para impulsar las ventas de vehículos eléctricos. Griffiths, presidente de Seat y Cupra, y uno de los ejecutivos con más peso del sector, renunció hace dos semanas a la presidencia de la patronal Anfac por la “inacción” del Ejecutivo con la electrificación.

Este órdago cogió por sorpresa a sector y Ejecutivo, al que no le sentó bien. Ahora, ha decidido reaccionar con nuevas ayudas a la compra de eléctricos, aunque no son las que pedía el sector, que reclama incentivos que se cobren en el momento de la compra y no años después, como sucede con el *Plan Moves*.

El Gobierno ha apostado por una prórroga del *Plan Moves*, que tendrá 350 millones de presupuesto, de los que 200 provienen de los PGE y los otros 150 de los fondos europeos del Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia. Con esta partida, la tercera edición del *Plan Moves* ya suma 1.550 millones.

De forma paralela, se introducirá una línea adicional de 50 millones para el *Moves Flotas*, que busca acelerar la electrificación de las flotas de empresas. Asimismo, habrá otros 150 millones extra para el denominado *Moves Correidores*, programa con el que se quiere financiar el despliegue de puntos de recarga de vehículos eléctricos en las denominadas “zonas sombra”, que son aquellos tramos de carreteras en los que no hay una implantación suficiente de infraestructura de carga.

Este batallón de medidas se complementará, a su vez, con una ampliación del *Moves Mitma*, diseñado para renovar la flota de vehículos pesados por otros más respetuosos con el medio ambiente. Se dotará de un presupuesto adicional de 50 millones para satisfacer las solicitudes presentadas al plan, que finalizó el 30 de abril, y que no tuvieron respuesta. El *Moves Mitma* sumará 450 millones en total.

Otra novedad es la consulta pública lanzada por el Gobierno para regular un nuevo mecanismo de créditos de electricidad renovable en el sector del transporte –los denominados *ecredits*–.

El coste de la opa sobre Applus se dispara hasta los 3.000 millones

FINANCIACIÓN / I Squared y TDR, además de pagar por las acciones del operador de ITV y asumir su deuda, piden 375 millones a los bancos para renovar Idiada y se dejan 126 millones en comisiones.

Roberto Casado/Pepe Bravo.
Madrid

La batalla entre los fondos de capital riesgo por controlar Applus, que comenzó con una expectativa de valoración de unos 2.000 millones de euros, va a acabar como una transacción de 3.000 millones de euros, al menos desde el punto de vista de la estructura financiera final diseñada por I Squared y TDR Capital, las entidades que se han hecho con el 70,65% del capital de la empresa española.

Aunque todavía está pendiente la oferta pública de adquisición (opa) de exclusión con la que Amber EquityCo (sociedad conjunta de I Squared y TDR) quiere tomar el 100% de Applus y sacarla de Bolsa, la estimación definitiva es que estos fondos aporten 1.240 millones para financiar una parte de la compra.

Además, el vehículo de la adquisición cuenta con 1.695 millones de deuda bancaria, suministrada por un grupo de bancos liderado por Barclays y Morgan Stanley, que va a ser refinanciada mediante la titulización de un crédito por 900 millones y la emisión de 795 millones en bonos.

Es decir, el consorcio cuenta en total con 2.935 millones para ejecutar la integración de Applus, que ayer celebró junta ordinaria de accionistas.

Los fondos ponen 1.240 millones y los bancos 1.695 millones, liderados por Barclays y MS

En primer lugar, este dinero sirve para pagar los 1.650 millones de euros que implica la compra del 100% de las acciones de Applus. En la opa concluida al principio de junio, a 12,78 euros por acción, Amber ya se hizo con el 70,65% y el 18 de julio una junta extraordinaria de la empresa aprobará la oferta de exclusión para comprar el resto al mismo precio.

Además, el nuevo propietario utilizará la deuda captada para refinanciar la deuda de Applus, situada en unos 900 millones de euros.

La transacción va más allá porque Amber debe pagar 126 millones en gastos y comisiones. La mayor parte corresponde a los bancos que han participado como asesores y financiadores de la transacción. Además de Barclays y Morgan Stanley, han participado con diversos roles Bank of America, Goldman Sachs, Jefferies, Crédit Agricole, HSBC, Deutsche Bank y Standard Chartered. Otra parte de estos pagos es para Linklaters, el asesor legal.

Por último, los bancos han incluido en el préstamo principal una partida de 375 millones de euros que servirá para financiar la posible renovación de la concesión de Idiada, la empresa en la que Applus posee el 80% y que gestiona un circuito en Cata-

luña para realizar pruebas de coches.

Tras la retirada del proceso de TÜV Rheinland, el camino parece despejado para el alargamiento de la concesión de este negocio, que en 2023 supuso un 16% de la facturación de Applus. Si no se prorroga la

concesión, ese tramo de la deuda será cancelado.

Barclays y Morgan Stanley han lanzado la venta entre inversores del crédito de 900 millones, a un interés de euribor más 425 puntos básicos. S&P y Fitch han otorgado un rating de BB- a la emisión.



Joan Amigó, consejero delegado de Applus Services.

Paradores prevé ganar un 17% más

Expansión. Madrid
Paradores prevé un beneficio antes de impuestos de 35 millones de euros en 2024, lo que supone un 17% más respecto a las cifras del pasado año, y unos ingresos brutos de alrededor de 340 millones de euros, un 3% superiores a las ventas de 2023.

Los datos, que avanzó ayer la presidenta de la red estatal, Raquel Sánchez, en una jornada organizada por *El Español*, se explican, en parte, por un aumento de un 18% en las reservas de clientes internacionales, que representan el 36% de la cartera de la cadena hotelera.

De cara al verano, Sánchez

estima que la temporada estival será una campaña "muy positiva" para Paradores, destacando una mayor anticipación en las reservas para el mes de junio con respecto a otros años, lo que es "un síntoma más de esos meses tan positivos que están por venir y del avance de las reservas", recoge *Europa Press*.

En cuanto al *Plan Estratégico 2023-2026*, que tiene el objetivo de incrementar los ingresos hasta los 412 millones en 2028, la directiva avanzó que la compañía invertirá 170 millones de euros en los próximos años en los activos, sumados a otros 90 millones en fondos europeos.

A PARTIR DEL 1 DE JULIO GRATIS CON **Expansión**

YA ESTÁ AQUÍ, DIRECTIVOS EN VERANO

EL SUPLEMENTO DIARIO QUE COMPLETA EL VERANO

Tendencias | Gastronomía | Viajes | Tecnología

**DE LUNES A VIERNES
JULIO Y AGOSTO**

Expansión

TEATRO REAL
CERCA DE TI

Tubacex prevé un 2024 plano a la espera del tirón de Abu Dabi

Marián Fuentes. Bilbao

Tubacex da por hecho que no es sólo un fabricante de tubos para el sector de petróleo y gas –que aún supone el 43% de sus ventas–, tras diversificar sus productos y su negocio hacia nuevas industrias, como la multienergía, la movilidad, la aeronáutica, la nuclear y la aeroespacial.

El grupo alavés, que ayer celebró en Bilbao su junta general, ya no busca competir en volumen, sino hacerlo con productos de alto valor añadido para vender a clientes exigentes, algo que no está al alcance de todos los competidores asiáticos surgidos en los últimos años.

Su consejero delegado, Jesús Esmoris, y su presidente, Manuel Moreu, explicaron que la “nueva Tubacex” apuesta por la estabilidad, evitando los ciclos a los que se ha visto sometida por su dependencia del oil & gas y los vaivenes habituales en este sector.

Pese a esta estrategia, Tubacex considera que el gas va a ser una energía de transición durante las próximas décadas y por ello sus planes de crecimiento más inmediatos miran a la extracción de gas en Oriente Medio. A finales de 2024 arrancará en Abu Dabi su nueva planta de terminado de tubos para la industria gasista, que suministrará a la petrolera emiratí Adnoc, con la que ha firmado el mayor contrato de su historia: 1.000 millones de euros.

En esta región se ha aliado con el holding emiratí Mubadala, que ha comprado el 49% de su negocio de soluciones tubulares para gas y petróleo y que le aportará 182 millones; y con el fondo ADQ, para mecanizados de alta precisión.

Esmoris cree que 2024 va a ser un ejercicio de “transición y consolidación”, que irá de menos a más y que cerrará con resultados similares a los de 2023. En el primer trimestre, las ventas han caído casi un 20% y el beneficio neto se ha hundido un 62%, debido en buena parte a la caída del precio del níquel y al aumento



Manuel Moreu, presidente de Tubacex.

Las alianzas con las emiratíes Mubadala y ADQ impulsarán su negocio de 'oil & gas' en Oriente Medio

de existencias, que se venderán en los próximos meses.

El CEO explicó que la cartera se mantiene en niveles récord de 1.600 millones de euros, con carga de trabajo para 2024 y 2025, algo inusual en el negocio de la tubera, que históricamente limitaba este plazo a tres meses. Este año, Tubacex está aumentando stocks y fabricando “lo que venderemos en 2025”, que será un ejercicio de “fuerte crecimiento” gracias a los proyectos en Abu Dabi.

Cambios en el consejo

Esmoris ha restado trascendencia al efecto en la empresa y en la cotización de los movimientos en el consejo, con la dimisión primero del expresidente, Francisco Javier García Sanz, y después de la consejera dominical, Gema Navarro, esposa de José María Aristrain, el principal accionista. El miércoles, la tubera anunció la dimisión de Navarro tras perder la confianza de Aristrain, con el que estaría en trámites de divorcio. Tubacex cerró ayer en Bolsa a 3,22 euros, un 0,4% más.

Blue Banana crecerá un 45% y lanzará ropa técnica deportiva

PREVÉ FACTURAR 28 MILLONES/ El grupo textil estrena su enseña Athletics y trabaja en su oferta de ropa de surf, 'skate' y esquí.

Víctor M. Osorio. Madrid

Blue Banana, una de las sensaciones del sector textil español en los últimos años, impulsa su crecimiento diversificando negocios y mercados. La cadena ha cerrado el primer semestre del año en línea con su objetivo de crecer un 45% en el conjunto del ejercicio y alcanzar una facturación de 28 millones de euros, frente a los 19,3 millones de euros del año pasado.

La empresa está inmersa en un plan de crecimiento que le ha llevado a sumar ya 17 tiendas físicas propias en las principales ciudades españolas, así como 14 puntos de venta en El Corte Inglés. Antes de finalizar el año, su previsión es inaugurar otras tres tiendas propias y tres establecimientos más de la mano del grupo de grandes almacenes.

Además, Blue Banana está acelerando en su internacionalización. En enero, la compañía abrió su primera tienda física fuera de España, situada en México, y en marzo inauguró un establecimiento en Lisboa con El Corte Inglés.

Su presencia, a través de tiendas multimarca, se extiende también a Puerto Rico, Uruguay, Portugal y Andorra, mientras que, a través del canal online, la enseña vende ya en toda Europa, Estados Unidos y México. “Siempre hemos querido que Blue Banana sea una marca internacional”,



Juan Fernández Estada y Nacho Rivera, co-CEO de Blue Banana.

La empresa cerrará 2024 con 20 tiendas propias y 17 puntos de venta dentro de El Corte Inglés

señalan desde la compañía.

El otro proceso de diversificación emprendido tiene que ver con la oferta de productos. La empresa, que nació en 2016 como una firma que vendía sudaderas y camisetas, ha extendido su catálogo a todo tipo de ropa y, recientemente, ha lanzado una colección hecha de prendas antiguas recicladas bajo el nom-

bre de Cosmos Circularity.

Su última apuesta es Blue Banana Athletics, lo que supone su entrada en la ropa deportiva. “La idea de Blue Banana Athletics nació hace casi dos años. La diversificación del negocio va en línea con la evolución natural de la marca”, explican Nacho Rivera y Juan Fernández Estada, co-CEO de Blue Banana.

El grupo trabaja en extender su presencia en la categoría deportiva a través de productos técnicos asociados a deportes cercanos a la enseña, como el surf, el skate y el esquí, entre otros.

Agrosegvilla registra una facturación récord de 200 millones

C.D. Madrid

El productor español de aceitunas de mesa Agrosegvilla aprovechó su posicionamiento internacional para cerrar el ejercicio pasado con una subida de su cifra de negocio y sumar su quinto año consecutivo de ingresos récord.

La subida se explica por el fuerte incremento de los precios y la escasez de materia prima, como consecuencia de la reducida cosecha a causa de las condiciones meteorológicas, especialmente por la sequía que ha azotado España durante los últimos meses.

La compañía cerró el ejercicio pasado con una facturación de unos 200 millones de euros, un 4% de crecimiento en la comparativa con 2022. Con este dato, la empresa española ha logrado mejorar un 30% sus ingresos en los últimos cinco años. La firma, compuesta por 12 cooperativas, achaca esta mejoría en sus ventas a su presencia internacional –opera en 70 países–, donde concentra el 90% de su facturación anual.

España y Portugal concentran el 11% del negocio mundial de la compañía, después de crecer un 22% interanual. Además, Agrosegvilla opera en Estados Unidos, Arabia Saudí, Corea del Sur, Reino Unido, Canadá o Rusia, entre otras regiones.

Dos pilares

El consejero delegado de Agrosegvilla, Julio Roda, apuntó ayer que la subida de la facturación anual se explica, sobre todo, en dos pilares: Europa del Este y la Unión Europea (centro y norte). Además, remarcó la “fuerte competencia” de Egipto, que está aprovechando las últimas malas cosechas en España.

La exportación de aceitunas españolas sufrió especialmente el año pasado, con una caída del 14% de su volumen en toneladas, por la inflación global y la pobre cosecha. A pesar de ello, Agrosegvilla alcanzó una cuota del 14,2% sobre el conjunto de las exportaciones nacionales de aceituna de mesa, un dato que se sitúa por encima de 2022.

“Hemos tenido que hacer frente a una cosecha muy escasa, debido a la persistente sequía, que nos ha llevado a mejorar nuestras prácticas operativas”, explica el presidente del productor de aceituna, Gabriel Cabello.

PHI Industrial vende ITG a TJC y ultima dos nuevas compras

Carlos Drake. Madrid

Movimiento en el sector industrial. El fondo PHI Industrial, dueño de Lladro, ha alcanzado un acuerdo para vender el fabricante de aislantes cerámicos para la industria energética Insulation Technology Group (ITG) al fondo estadounidense TJC, antes The Jordan Company.

El socio gerente de PHI, Alex Wit, explica a EXPANSIÓN que esta operación surge ante un “gran interés” de varios fondos americanos por

entrar en el sector. No obstante, confirma que siguen rastreando la industria para cerrar nuevas adquisiciones. La intención de PHI es cerrar en verano dos operaciones, principalmente en el sector industrial, aunque también quiere reforzarse en restauración, después de adquirir en 2023 Compañía del Trópico, dueño de Café y Té y Panaria.

ITG surgió de la unión de dos adquisiciones (PPC y LAPP) que cerró PHI en 2021 y cuenta con una facturación

anual de unos 200 millones y un resultado bruto de explotación (ebitda) de 50 millones. La empresa da empleo a 1.200 personas y tiene plantas de producción en Estados Unidos, Europa y Brasil.

En la operación de venta, Harris Williams actuó como asesor, mientras que Tribeca Abogados ejerció como asesor legal y EY Abogados como asesor fiscal. Deloitte, por su parte, fue el asesor financiero tanto para PHI Industrial como para ITG.

Absentismo y costes laborales

● Las 25 plantas de Tubacex fueron rentables en 2023, incluidas las dos vascas, que vivieron una huelga de 7 meses en 2021.

● En 2025 tendrá que negociar nuevo convenio en las plantas vascas, que son las de más absentismo (14%) y más coste laboral.

Seat rebaja las previsiones de Martorell a 500.000 unidades

CON LOS CUPRA FORMENTOR Y LEÓN/ La marca prevé superar este año el récord de coches fabricados en 2019, pero no llegará a los 520.000 planteados inicialmente.

E. Galián/C. Drake. Barcelona

La marca automovilística Cupra se ha convertido en la principal impulsora de la evolución positiva que está experimentando el grupo Seat, ya que aporta un plus de ventas y de rentabilidad en un entorno de incertidumbre económica y de matriculaciones por debajo de las expectativas.

Seat espera, con este impulso de Cupra y la demanda positiva de la marca Seat, seguir registrando cifras récord de producción en su factoría de Martorell (Barcelona). La compañía produjo el año pasado 443.443 vehículos en dicha instalación y su previsión inicial para este ejercicio era rozar las 520.000 unidades, lo que supondría un récord al superar la cifra histórica de las 500.005 unidades contabilizadas en 2019.

Sin embargo, la compañía, aunque mantiene su ambición de registrar un nuevo récord productivo en Martorell a cierre de 2024, ha revisado a la baja su previsión comunicada en marzo (519.800 unidades), con motivo de la actual cadencia productiva y de las estimaciones que varían mes a mes. Ahora contempla superar las 500.000 unidades, lo que le serviría para sobrepasar el dato de 2019.

La factoría catalana, en la que se fabrican los Seat Arona, Ibiza y León; los Cupra Formentor y León; y el Audi



Imagen del interior de la factoría de Seat en Martorell (Barcelona).

La previsión de la compañía en marzo era rozar los 519.800 vehículos, una cifra muy optimista

El, está en pleno proceso de transformación y adaptación hacia la producción de modelos 100% eléctricos. Ahora produce vehículos diésel, gasolina e híbridos enchufables.

La factoría iniciará desde finales del año que viene la preproducción de los nuevos modelos basados en la plataforma de eléctricos pequeños

La transformación de la línea 1 para acoger vehículos eléctricos se espera durante este verano

del grupo Volkswagen, a la que pertenecerán el Cupra Raval y el Volkswagen ID.2all (la producción en serie dará comienzo en 2026).

Además, Seat está construyendo una planta de ensamblaje de baterías en los terrenos de Martorell para apoyar esta transformación hacia la electrificación.

La fábrica principal ya ha comenzado su lavado de cara con la adopción de un nuevo horno de secado de pintura en el que se han invertido 27 millones de euros y que está preparado para coches eléctricos. Estos tienen más masa metálica en la parte inferior, por lo que tienen que estar más tiempo en horno. El nuevo equipo permite ahorrar un 25% de consumo energético y solo utiliza electricidad sostenible, gracias al PPA firmado con Iberdrola.

Las obras en la línea 1, en la que se ensamblarán los nuevos eléctricos, se llevarán a cabo este verano. El Ibiza y el Arona pasarán de esta línea a la 3, que compartirán con el Audi A1, lo que obligará a incrementar los turnos a tres en la plataforma.

2.500 coches al día

En relación a este buen momento de las marcas Seat y Cupra, la fábrica de Martorell cerró los tres primeros meses con un volumen productivo de unas 138.000 unidades, con una media de 2.500 unidades al día.

La compañía automovilística acaba de iniciar la fabricación en la planta catalana de los nuevos Cupra Formentor y León, que forman parte de la inversión de 3.000 millones de euros que hará el grupo Volkswagen para electrificar el centro de Martorell.



Condis cuenta con 688 tiendas propias y franquiciadas.

Condis supera los 800 millones en ventas y sube un 38% el ebitda

J. Orihuel. Barcelona

Condis Supermercats superó de nuevo el año pasado la barrera de los 800 millones de euros, aunque la compañía catalana de distribución sigue lejos de los ingresos de 895 millones registrados en 2020. La empresa batió ese año su récord impulsada por las restricciones derivadas del Covid y antes de desprenderse de la red de tiendas que tenía en Madrid.

La cadena de supermercados, propiedad del equipo directivo, liderado por Manel Romero, y del fondo de capital riesgo Portobello, cerró el pasado ejercicio con unas ventas de 802 millones de euros, un 3,7% más que en 2022, cuando facturó 773 millones.

Condis ha cumplido las previsiones anunciadas en marzo de 2023, cuando anticipó que rebasaría la cota de los 800 millones. El grupo tiene actualmente una red de 688 establecimientos propios y franquiciados en Cataluña y Andorra.

La firma con sede en Montcada i Reixac (Barcelona) no ha detallado el beneficio, pero sí el ebitda, que ascendió el año pasado a 51 millones de euros, lo que supone un alza del 38% con respecto al ejercicio anterior.

Condis acaba de llevar a cabo su primera operación corporativa desde la salida de la familia Condal del accionariado, a finales de 2021, con la ad-

La cadena eleva un 3,7% la facturación y obtiene un resultado de explotación de 51 millones de euros

quisición de Roges Supermercats, una cadena con sede en Sallent (Barcelona) que cuenta con una red de 24 tiendas de alimentación en varias comarcas del interior de la provincia de Barcelona (ver EXPANSIÓN del 8 de junio).

Con esta transacción, cuyo precio no se ha desvelado, Condis obtendrá como mínimo una facturación adicional de 30 millones de euros, que es el volumen de negocio que alcanzó Roges el año pasado.

Mercado catalán

Fuentes de Condis explican que, con esta operación, la cadena "fortalece su presencia en la Cataluña central de la mano de un operador que tiene un alto conocimiento del mercado local".

Actualmente, las tiendas de Roges operan mayoritariamente bajo la marca Spar -dos de ellas lo hacen con la enseña Suma- en virtud de un acuerdo con Transgourmet Ibérica, la antigua Miquel Alimentació. De forma progresiva, estos establecimientos se irán desvinculando de la filial española del grupo suizo de distribución para incorporarse a Condis.

VW Group España gana un 6% más en 2023 y factura casi 3.800 millones

Expansión. Madrid

Volkswagen Group España Distribución, empresa que distribuye modelos de las marcas VW, Audi, Skoda y Volkswagen Vehículos Comerciales, cerró el pasado ejercicio con un beneficio neto de 34,53 millones de euros, un 6,4% más que en 2022.

Según sus cuentas anuales facilitadas por Infoempresa a Europa Press, la facturación de la compañía fue de 3.777 millones a cierre de 2023, un 17,15% de incremento anual.

El área que aportó más a la cifra de negocio fue Audi, con

unos ingresos de 1.072 millones de euros (+10,4%), por delante de los vehículos Volkswagen importados, con 795 millones (-21,9%), y de Skoda, con 530 millones de euros (+42,8%).

La empresa facturó 363 millones por la venta de vehículos usados, un 38,54% más. Al tiempo, subió un 7,71% su negocio de recambios y accesorios, hasta los 433 millones.

El pasado ejercicio, la entidad contabilizó un beneficio de explotación de 41,66 millones, un 2,5% menos, mientras que afrontó el pago de

11,2 millones (+5%) por impuestos sobre beneficios.

El informe de gestión de Volkswagen Group España Distribución apunta que la compañía comercializó el año pasado más de 136.907 vehículos en el mercado español, lo que supone una incremento del 16,51%.

En cuanto a los modelos

La división de coches usados mejoró un 37% sus ventas en 2023, hasta más de 15.700 vehículos

usados, a través de la firma Das WeltAuto, la corporación alcanzó un volumen comercial de 15.706 unidades al cierre de 2023, un 37% más, "muy por encima del incremento de mercado en los segmentos de edad en los que participamos, donde el incremento fue del 15%", asegura la empresa en el informe.

La plantilla a cierre de 2023 estaba formada por 456 personas, un 4,1% más. De este total, 261 eran hombres y 195, mujeres. La retribución media de la plantilla fue de 84.240 euros, un 1,1% menos.

Integración de la red de Roges

● Condis crecerá en el mercado catalán tras la adquisición de Roges, una pequeña cadena comarcal con 24 supermercados.

● Las tiendas de Roges, adscritas actualmente a Transgourmet, se integrarán en la red de Condis de forma gradual.

EMPRESAS

Las pérdidas y la rebaja de previsiones desploman la cotización

WALGREENS BOOTS ALLIANCE La cadena estadounidense de farmacias registró unas pérdidas de 5.631 millones de dólares (5.265 millones de euros) en los nueve primeros meses de su ejercicio, un 93,5% más, pese a que los ingresos crecieron un 6,2%, hasta 110.111 millones de dólares. En el tercer trimestre, Walgreens Boots Alliance, que posee unas 8.000 farmacias en EEUU y 2.000 en Reino Unido, casi triplicó el beneficio, hasta 334 millones de dólares. El grupo, que rebajó sus previsiones y prevé cerrar cientos de farmacias, se desplomó ayer un 22,1% en Wall Street.

SpaceX alcanzará una valoración récord de 196.000 millones

A.F.Madrid

El grupo aeroespacial y de satélites SpaceX, fundado y controlado por Elon Musk, venderá acciones internamente entre empleados e inversores a 112 dólares el título, lo que elevará la valoración de la compañía a un récord de 210.000 millones de dólares (196.000 millones de euros), según las fuentes consultadas por *Bloomberg*.

El pasado diciembre, SpaceX se valoró en 180.000 millones de dólares, lo que refleja un relevante incremento de su negocio y sus expectativas en pocos meses. De hecho, el precio de la oferta interna de acciones de SpaceX es superior al barajado debido al fuerte apetito inversor, ya que en mayo, la compañía aerospacial y de satélites apuntaba a una valoración de 200.000 millones de dólares.

A estos precios, la compañía de Musk, también consejero delegado y principal accionista individual de Tesla, es, con diferencia, la *start up* más valiosa de EEUU y la segunda del mundo por detrás de la china ByteDance, matriz de TikTok, que ronda los 268.000 millones de dólares (250.650 millones de euros).



Elon Musk, fundador y principal accionista de SpaceX.

La empresa, segunda 'start up' más valiosa tras TikTok, ultima una venta interna de títulos

Musk lleva tiempo barajando la salida a Bolsa de SpaceX –dueña de la nave espacial Starship y de la empresa que ofrece Internet desde el espacio Starlink–, para poner en valor la compañía, obtener recursos y facilitar las alianzas y acuerdos en un mercado en pleno auge como el espacial y satelital.

Aramco tomará el 10% de la empresa Horse

Expansión. Madrid

El gigante petrolero estatal saudí Aramco ultima la compra del 10% de Horse Powertrain, la sociedad mixta de Renault y la china Geely que fabrica transmisiones mecánicas, motores de combustión y sistemas híbridos, según *Bloomberg*.

Actualmente, Renault y Geely poseen cada una el 50% de la sociedad, pero reducirán su participación al 45% para

dar entrada a Aramco. El acuerdo, que podría anunciarse en los próximos días, valora Horse Powertrain en unos 7.400 millones de euros, por lo que la petrolera desembolsaría unos 740 millones.

Las compañías anunciaron el año pasado el plan para crear Horse para motores de combustión e híbridos. En aquel momento, la empresa saudí expresó su intención de controlar el 20%.

Entra en beneficios en el tercer trimestre, pero sigue en números rojos

MICRON TECHNOLOGY El grupo estadounidense de chips obtuvo un beneficio neto de 332 millones de dólares (310 millones de euros) en su tercer trimestre fiscal, finalizado el 30 de mayo, frente a los números rojos de 1.896 millones de dólares del año anterior, pero el resultado es un 58% inferior al del segundo trimestre. La cifra de negocio de Micron Technology creció un 81,5% en el periodo, hasta 6.811 millones de dólares, impulsada por la demanda relacionada con la inteligencia artificial (IA). En nueve meses, el grupo perdió 109 millones de dólares (102 millones de euros), un 97,5% menos.

H&M se hunde un 13% en Bolsa tras bajar ventas en junio

RESULTADOS/ La caída del 6% de las ventas y la dificultad para alcanzar objetivos ensombrecen la subida del beneficio.

A.Fernández. Madrid

La cadena textil sueca Hennes & Mauritz (H&M) se desplomó ayer un 13% en el parqué de Estocolmo por la caída de los ingresos en el mes de junio (comienzo de su tercer trimestre fiscal) y la advertencia de que será más difícil cumplir los objetivos de rentabilidad marcados para el conjunto del ejercicio.

El golpe a la cotización –llegó a hundirse hasta un 15%, la mayor caída intradía desde 2017– borró las ganancias en el parqué que acumulaba H&M este año, tras un buen arranque del ejercicio, y ensombreció el fuerte aumento de las ganancias obtenido en el segundo trimestre y en el semestre.

El castigo se produjo porque la compañía dirigida por Daniel Ervér apuntó que las ventas en junio caerán en torno al 6% en moneda local debido al impacto en su negocio del mal tiempo en mercados clave y a la comparativa con un muy buen 2023.

Además, el primer ejecutivo de H&M, que relevó a Helena Helmersson tras su abrupta salida el pasado enero, señaló que se ha vuelto más difícil lograr un margen operativo del 10% este año por el aumento del coste de las materias primas y el efecto del cambio de divisa en el segundo semestre.

Algunos analistas ya habían puesto hace meses en duda el objetivo de rentabilidad de H&M por la creciente competencia de plataformas online de precios ultrabajos, como las chinas Shein y Temu (PDD), y el empuje que sigue mostrando la española Inditex (matriz de Zara), líder mundial del sector, que au-



Daniel Ervér, consejero delegado de la cadena sueca H&M, ayer.

El CEO advierte de que será difícil lograr el objetivo de un margen operativo del 10% en el ejercicio

mentó los ingresos un 7,1% en su primer trimestre fiscal, hasta 8.150 millones de euros.

Sube beneficios

Las advertencias de H&M pesaron en el ánimo de los inversores y deslucieron el aumento del beneficio anotado en su primer semestre fiscal (diciembre-mayo).

En el segundo trimestre, H&M obtuvo un beneficio neto atribuido de 5.008 millones de coronas suecas (444 millones de euros), un 52% más que el año anterior, y las ventas netas crecieron un 3,4%, hasta 59.605 millones de coronas

La industria farmacéutica eleva su plantilla un 26% en España en seis años

FARMAINDUSTRIA La industria farmacéutica aumentó su plantilla un 25,8% en España en los últimos seis años, hasta alcanzar los 56.325 empleos directos en 2023, que, sumados a indirectos e inducidos, superan los 270.000 puestos de trabajo en todo el territorio nacional, según de la encuesta sobre el Empleo en la Industria Farmacéutica 2023, que ha elaborado la patronal Farmaindustria. Los datos de esta encuesta reflejaron un aumento de las mujeres en las plantillas, donde ellas representan ya el 56,1%, más del doble que la media de los sectores industriales.

Revés judicial a los Sackler en el pacto por la crisis de los opioides

A.F.Madrid

El Tribunal Supremo de EEUU determinó ayer que el acuerdo de quiebra del laboratorio Purdue Pharma –fabricante del potente analgésico OxyContin, responsable de la crisis de adicción a los opioides en EEUU–, que protegía de futuras demandas civiles el patrimonio de sus dueños, la multimillonaria familia Sackler, vulnera la ley.

El alto tribunal estipuló que dicho acuerdo incluye de manera inapropiada protecciones legales para los Sackler, a cambio de su contribución de 6.000 millones de dólares a un fondo para luchar contra la adicción a los opioides en EEUU, lo que supone un revés para la acaudalada familia y una victoria para los demandantes que reclamaban poder seguir litigando contra los dueños de Purdue Pharma.

Asimismo, deja en el aire la aportación que iba a realizar la familia Sackler para resarcir a las decenas de miles de víctimas por las adicciones que contribuyó a propagar el laboratorio con la venta descontrolada, y minimizando sus riesgos, del potente analgésico OxyContin, compuesto por opioides. La emergencia de salud en EEUU continúa en la actualidad.

Quiebra en 2019

Acosada por las miles de demandas de particulares, gobiernos y diferentes administraciones, Purdue Pharma se acogió a la Ley de Quiebras de EEUU en 2019 para hacer frente al coste de los litigios.

En su proceso de bancarrota Purdue acordó pagar indemnizaciones de hasta 10.000 millones de dólares y que la familia Sackler desembolsara 6.000 millones y cediera el control de la farmacéutica a cambio de protección contra futuras demandas. El Supremo ha invalidado ahora este acuerdo.

FINANZAS & MERCADOS

Carlos Ventura asume el liderazgo del negocio de Sabadell durante la opa

ESTRATEGIA/ Oliu y González-Bueno centran sus esfuerzos en los accionistas y los grandes clientes. El CEO acude a los comités de negocio, pero dedica mucho tiempo a recabar apoyos contra la oferta.

R. Lander. Madrid

La cúpula de Sabadell intenta que la opa paralice lo menos posible el negocio para evitar que competidores directos aprovechen para robar clientes. El objetivo es mantener los números comerciales récord del primer trimestre para que la cotización suba y pierda atractivo el precio ofrecido por BBVA.

Josep Oliu, que dejó todos los poderes ejecutivos hace tres años, está enarbolando esta bandera porque es, por su cargo, el enlace más directo con los 200.000 accionistas que tienen la llave del éxito o fracaso de la opa de BBVA. Conoce personalmente a algunos de ellos porque preside el banco desde hace 25 años, donde lleva cerca de 40 años.

Reparte esa tarea con el CEO, César González-Bueno. Defenderse de una opa hostil constituye un trabajo en sí mismo y ganar apoyos para la causa multiplica la necesidad de reuniones con gobiernos, accionistas, clientes, sindicatos y empleados.

En esta situación, Carlos Ventura, responsable de Empresas y Red Comercial y el ejecutivo más veterano del comité de dirección, ha asumido de facto un mayor protagonismo en la dirección del negocio, según afirman fuentes conocedoras.

Ventura lleva dieciocho años y medio en el banco y lo conoce de arriba abajo. Tiene la confianza plena del presidente. De hecho, su nombre se barajó como opción interna para cubrir la vacante del último CEO, Jaume Guardiola, cuando comunicó que quería jubilarse.

Junto con David Vegara, responsable de Regulación y



Carlos Ventura, director general de Empresas y de Red Comercial.



Josep Oliu, presidente no ejecutivo.



César González-Bueno, consejero delegado.

Control de Riesgos, es la única persona del organigrama de primer nivel que González-Bueno mantuvo cuando llegó en 2021 y reorganizó toda la alta dirección.

Además, lidera desde hace años banca de empresas, la especialidad histórica de la entidad que define su ADN. El banco tiene una cuota en esta actividad del 12%, que se dispara al 25% en el segmento de pymes. Una de cada dos empresas es cliente de Sabadell. Ese porcentaje sube por encima del 60% en el caso de las compañías catalanas y valencianas.

González-Bueno sigue participando en todos los comités de negocio, aseguran fuentes del banco. Pero la necesidad de movilizarse para evitar que la opa hostil triunfe ha obligado a que Ventura haya ganado peso específico ante

Ventura es el directivo más veterano del comité de dirección y dirige banca de empresas

esta especial situación, que puede alargarse un año.

Los hombres del CEO

Desde que BBVA lanzó la opa, el consejero delegado ha acudido a alguna reunión con inversores fuera de España, aunque normalmente desempeña este rol Leopoldo Alvear, como corresponde a su cargo de director financiero.

El consejero delegado también se está apoyando mucho, aunque en menor medida, en Jorge Rodríguez-Maroto y Cristóbal Paredes, los dos directivos que se trajo de ING, su casa durante muchos años.

su plantilla, apelando también a su sentido de pertenencia a un banco con más de 140 años de historia.

“Tenemos absoluta confianza en vuestro compromiso para impulsar los excelentes resultados del banco, que el año pasado fueron los mejores de la historia”, señalaba Josep Oliu en un vídeo mandado a la plantilla hace un mes. Cuanto mejores sean los números financieros, más subirán las acciones y menos interesante puede resultar la ecuación de canje de BBVA para los accionistas.

Comparativamente con otras grandes entidades comerciales, la rotación de directivos en Sabadell ha sido históricamente mucho más baja. Hay un número considerable de ejecutivos y empleados que empiezan y acaban su carrera en Sabadell.

Gran campaña publicitaria

La cúpula tiene limitado su poder de actuación en la defensa de una opa por el llamado deber de pasividad que exige la normativa española. Pero dentro de ese margen hay muchas cosas que se pueden hacer. Sabadell ha lanzado una campaña en prensa generalista y económica, así como en emisoras de radio, dirigida a todas las empresas, en la que apela a lo negativo que sería la desaparición de un banco que trabaja tanto con el tejido industrial. En Madrid ha colgado lonas publicitarias en la Castellana y ha puesto anuncios de gran formato en el interior de la estación de Atocha, en Serrano y en la plaza de Callao.

Tres cuartas partes de los accionistas minoritarios de Sabadell son también clientes.

Bruselas pregunta a bancos y fondos por su uso de la IA

Sandra Sánchez. Madrid

Nadie quiere quedarse atrás en la carrera de la inteligencia artificial (IA). Tampoco los grandes bancos e inversores institucionales, como fondos de inversión, planes de pensiones o aseguradoras, que buscan cómo implementar esta tecnología en sus procesos productivos y servicios para beneficiarse de su eficiencia.

En esta línea, la Comisión Europea está preguntando al sector financiero cuáles son sus planes respecto a la IA para tratar de obtener criterios comunes de cara a realizar un futuro reglamento sobre IA que afecte al sector. Bruselas ha lanzado una consulta a distintas entidades del sector financiero sobre el uso de la inteligencia artificial, o al menos su intención de usarla en el futuro.

La Comisión incluye diferentes preguntas, con preguntas tipo test y otras a elaborar sobre diferentes aspectos generales sobre el desarrollo de la inteligencia artificial; sobre usos concretos de la tecnología y otras relacionadas con el reglamento de la inteligencia artificial.

Entre las preguntas que la Comisión Europea ha realizado a bancos y fondos de inversión destacan por ejemplo algunas como “¿Utilizará la IA para procesos nuevos o adicionales a los ya existentes en su entidad? ¿Está desarrollando o planea desarrollar aplicaciones de IA propias?”.

Amenazas

Bruselas está especialmente interesada en conocer en qué campos de las finanzas las entidades prevén implementar esta tecnología. El organismo ha preguntado específicamente por algunos de los negocios que, *a priori*, han mostrado mayor apetito. Se trata de los servicios bancarios y de pagos, las infraestructuras de mercados, los mercados de valores, los seguros y planes de pensiones y el negocio de la gestión de activos.

Además, la Comisión Europea ha detectado dos amenazas altas en el uso de la IA por parte del sector financiero: aquel destinado a evaluar la solvencia de los clientes y los destinados a fijar precios o evaluar riesgos en los seguros de vida y de salud.

BBVA aprueba en una semana la ampliación de capital

Los directivos de BBVA están acelerando todos los trámites que dependen de ellos para lograr que la opa se cierre en ocho meses. El 5 de julio se celebra la junta extraordinaria que debe aprobar la ampliación de capital necesaria para atender el canje de la opa.

La operación no supone ningún desembolso para el accionista de BBVA. Se realizará a través de la aportación de dinero de los títulos de Sabadell. El sí de grandes fondos como BlackRock y Vanguard parece asegurado tras la recomendación de los dos

principales asesores de voto ('proxy advisors'): ISS y Glass Lewis. El 'proxy' español Corporate considera el precio "razonable", aunque alerta de la potencial destrucción de empleos en Sabadell y de la disminución del grado de competencia bancaria con la

desaparición de una entidad. Dicho esto, la participación es clave. Por eso algunos minoristas han recibido por primera vez una llamada de su gestor para que voten en la junta o deleguen el voto. Si el quórum de asistencia se sitúa entre el 25% y el 50% hace falta una mayoría

de dos tercios del capital para que la ampliación se apruebe. Con menos del 25%, no saldría adelante. En ese caso decaería la opa en un mes. La oferta de BBVA ofrece una prima al accionista de Sabadell del 6,94% a los precios de Bolsa actuales.



Ron Green, nuevo consejero de la filial de Santander en EEUU.

Santander USA ficha al exjefe de Ciberseguridad de Mastercard

M. Martínez. Madrid.

Santander refuerza la competencia del consejo de administración de su filial estadounidense en materia de ciberseguridad.

La entidad ha acordado el fichaje de Ron Green, responsable de Seguridad Corporativa (CSO) de Mastercard desde 2014 y que abandonó este rol a inicios de este año.

Green se incorporará al grupo como consejero de Santander Bank, la banca comercial del antiguo Sovereign, y de Consumer USA, la financiera de consumo.

El nombramiento será efectivo desde el 1 de julio.

Durante su etapa en Mastercard, Green estuvo al frente de la Seguridad de la Información (CISO), así como de la seguridad física de la multinacional estadounidense. Entre otros campos, es experto en arquitectura e ingeniería de seguridad, criptografía, continuidad del negocio y gestión de emergencias y recuperación de desastres (*disaster recovery*).

El ejecutivo también preside actualmente el Consejo asesor de Investigación Cibernética (CIAB) del Servicio Secreto de EEUU. Este órgano, creado en 2020, asesora a la agencia federal en ciberdelincuencia y fraudes informáticos.

Green, a su vez, es miembro del Comité asesor en Ciberseguridad de la Agencia de Ciberseguridad y Seguridad de Infraestructura de EEUU (CISA), encargada de la coordinación nacional de la seguridad de infraestructuras críticas.

La contratación realizada por Santander está en línea con la demanda que los supervisores internacionales vienen realizando al sector.

El avance de la digitaliza-

Ron Green, que es asesor del Servicio Secreto de EEUU, será consejero de la filial desde julio

ción, el continuo desarrollo de nuevas tecnologías y el aumento de las tensiones geopolíticas están incrementando los incidentes cibernéticos a escala global.

Los supervisores están instando a los bancos a reforzar el control de este riesgo y a incorporar a los consejos de administración a expertos con sólidos conocimientos de las oportunidades y riesgos asociados a la tecnología.

El propio Santander está gestionando actualmente los impactos del ciberataque que sufrió en mayo, con el robo de datos personales de clientes en España, Chile y Uruguay, así como de empleados y antiguos colaboradores.

Al margen de la comunicación oficial realizada por la entidad el 14 de mayo, hasta el momento ha trascendido que distintos despachos de abogados de EEUU y Reino Unido están intentando movilizar a las plantillas de ambas filiales para emprender acciones legales contra la entidad.

Desde el punto de vista de los supervisores, el único pronunciamiento público por ahora ha sido el de la Comisión para el Mercado Financiero (CMF) de Chile.

La CMF ha concretado que Santander le notificó la brecha de seguridad el 10 de mayo, cuatro días antes de la comunicación a los clientes y al público.

“La Comisión continuará monitorizando el incidente y evaluará las medidas que considere necesarias, en caso de ser pertinente”, ha señalado.

UBS reorganiza el negocio de gestión de patrimonios

PLANES A LARGO PLAZO/ Diseña una estrategia para vender más servicios de banca a clientes ultrarricos.

Owen Walker. Financial Times

UBS ha reorganizado su negocio de gestión de patrimonios para preparar la toma de posesión la próxima semana de los nuevos corresponsables de la división, Iqbal Khan y Rob Karofsky.

La reorganización, anunciada al personal el jueves por la mañana, está diseñada para que su negocio dominante de gestión de patrimonios esté más alineado con su banco de inversión y su división de gestión de activos.

Se basa en la estrategia a largo plazo del mayor banco suizo de intentar vender más servicios bancarios a sus clientes ultra ricos, convirtiendo al mismo tiempo a los clientes de banca de inversión en titulares de cuentas de gestión de patrimonios.

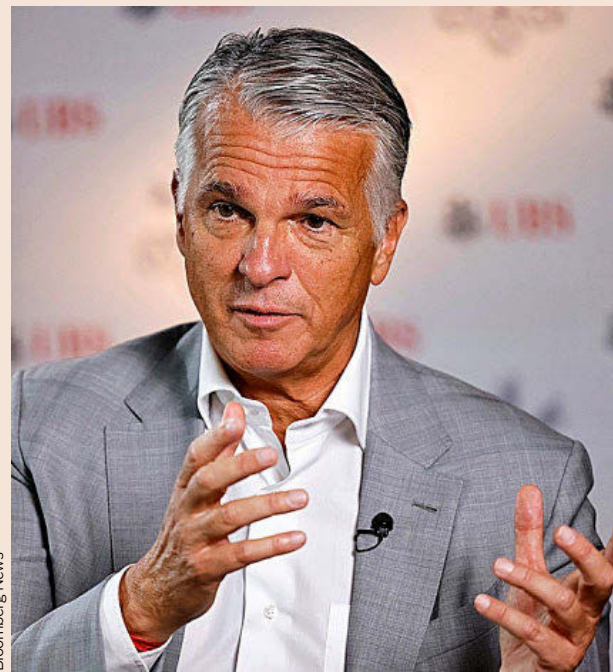
“Nuestra prioridad más importante seguirá siendo la misma: ofrecer resultados excepcionales a los clientes todos los días”, afirman Khan y Karofsky en una nota a los empleados, a la que ha tenido acceso *Financial Times*.

El mes pasado, UBS anunció que Khan, que anteriormente dirigía en solitario el negocio de gestión de patrimonios del banco, compartiría la responsabilidad con Karofsky, que previamente estaba al frente del banco de inversión del grupo.

Khan también fue nombrado responsable de Asia-Pacífico, mientras que Karofsky quedó a cargo de América.

Con esta reorganización, UBS prepara a dos de sus más probables sucesores del consejero delegado Sergio Ermotti.

Según los cambios anunciados el ayer, en los que



Sergio Ermotti, consejero delegado de UBS.

UBS convertirá a los clientes de banca de inversión en titulares de cuentas de gestión patrimonial

personas al corriente de los planes afirman que Khan y Karofsky llevaban trabajando desde principios de año, el exejecutivo de Credit Suisse Yves-Alain Sommerhalder estará al frente de varias líneas de negocio que acercan la gestión de patrimonios a otras partes del banco.

A partir de la próxima semana, Sommerhalder dirigirá una nueva división llamada GWM Solutions, que supervisará las áreas centradas en la gestión de inversiones, mercados, préstamos, clientes ul-

tra ricos e inversiones alternativas.

Como muestra de la creciente importancia del mercado asiático para UBS, el banco anunció que Patrick Grob, que se ocupará de la nueva división de inversiones alternativas dentro de GWM Solutions, se trasladará a la región y a partir de septiembre será presidente del negocio Asia-Pacífico.

UBS también indicó que su negocio latinoamericano, reforzado por equipos procedentes de Credit Suisse, se separará de su división de las Américas y seguirá estando dirigido por Marcello Chilov.

Por su parte, Jason Chandler pasará de responsable de GWM Americas a presidente, mientras que Michael Camacho, reclutado de JPMorgan, estará al frente de GWM US.

BiG baja al 3,75% el tipo del depósito estrella en España

E.Utrera. Madrid

A punto del cierre del primer semestre del año, la banca está dando los primeros pasos en la nueva estrategia en depósitos y cuentas remuneradas de cara a la segunda mitad de 2024. El movimiento más destacado lo protagoniza la entidad portuguesa Banco BiG, que ha dado un importante tijeretazo a la rentabilidad del que hasta ahora era el mejor depósito del mercado español en todos los plazos.

La entidad ha rebajado el tipo de interés de su depósito bienvenida para dinero nuevo a seis meses desde el 4,14% hasta el 3,75% TAE (Tasa Anual Equivalente). Un recorte significativo que hace que ahora el producto mejor pagado de la entidad lusa sea el depósito a tres meses, que ofrece el 4%, también en exclusiva para importes provenientes de otras entidades.

En cualquier caso, la oferta de BiG Banco está entre las más generosas del mercado español a plazos cortos.

Cetelem es su gran competidor en estos momentos. Paga el 4% a tres meses al menos hasta el este domingo 30 de junio. En la entidad aseguran que la firma propiedad de BNP Paribas trabaja en las nuevas condiciones. A la espera de nuevos movimientos, los depósitos al 4% a tres meses de Cetelem y BiG son los mejores de todo el escaparate de productos sin condiciones del mercado español en todos los plazos.

Cuentas

En paralelo, las entidades también están moviendo ficha en el segmento de las cuentas remuneradas, que traen buenas noticias a los ahorradores. Deutsche Bank ha ampliado la promoción de su *Cuenta DB* hasta el 31 de julio. Este producto ofrece 360 euros durante el primer año a los nuevos clientes con nóminas de importe igual o superior a 2.000 euros mensuales. Además, remunera con un 2,5% TAE los saldos entre 10.000 y 100.000 euros.

Por su parte, Banco Mediolanum extiende también hasta el 31 de julio la contratación de su depósito a seis meses al 4% con vinculación, ya que exige domiciliar la pensión o que el titular disponga de un patrimonio gestionado igual o superior a 3.000 euros en la entidad.

Schroders Capital usará la IA para agilizar análisis

GESTORAS Schroders Capital lanzó ayer una herramienta de inteligencia artificial (IA) con la que se agilizarán los análisis de grandes volúmenes de datos en el segmento del capital riesgo. Será solo de uso interno.

Unicaja elimina las comisiones del 'Plan Cero Profesional'

AUTÓNOMOS Unicaja Banco eliminó las comisiones del 'Plan Cero Profesional'. Los clientes autónomos que cumplan determinados requisitos no pagarán comisiones para los servicios habituales.

Ibercaja prevé pagar 40 millones por la tasa extraordinaria

TRIBUTOS Ibercaja Banco prevé pagar alrededor de 40 millones de euros por el gravamen extraordinario a cuenta de los resultados de 2024, que serán récord, de acuerdo con las proyecciones de la entidad.

BCE fía la rebaja de tipos en septiembre a la productividad y los salarios

DECIDIRÁ SU ACTUACIÓN EN FUNCIÓN DE TRES DATOS MACROECONÓMICOS/ La autoridad monetaria quiere mantener una flexibilidad total, pero revela las claves que centrarán el debate del Consejo de Gobierno.

Andrés Stumpf. Madrid

El Banco Central Europeo (BCE) deshoja la margarita después de su primer recorte de los tipos de interés. Con el precio del dinero al 4,25% y unos datos de inflación peores de lo esperado, un nuevo descenso en la reunión de julio está descartado. Pese a ello, la puerta todavía está abierta para la cumbre de septiembre.

La incertidumbre es total y el Consejo de Gobierno de la autoridad monetaria está comprometido a dejar que sean los datos los que dicten sus decisiones. El objetivo es limitar la información que trasladan al mercado para evitar atarse las manos con cualquier movimiento. Sin embargo, Christine Lagarde, presidenta del BCE, ha querido dar una suerte de caramelo a los inversores.

En su reciente entrevista con EXPANSIÓN, la presidenta del BCE indicó: “Necesitaremos más datos, entre ellos datos sobre salarios, sobre cómo los beneficios unitarios están aumentando y absorbiendo parte de los costes laborales, y sobre productividad. Son factores importantes que afectan a la inflación de los servicios, que es nuestro punto débil”.

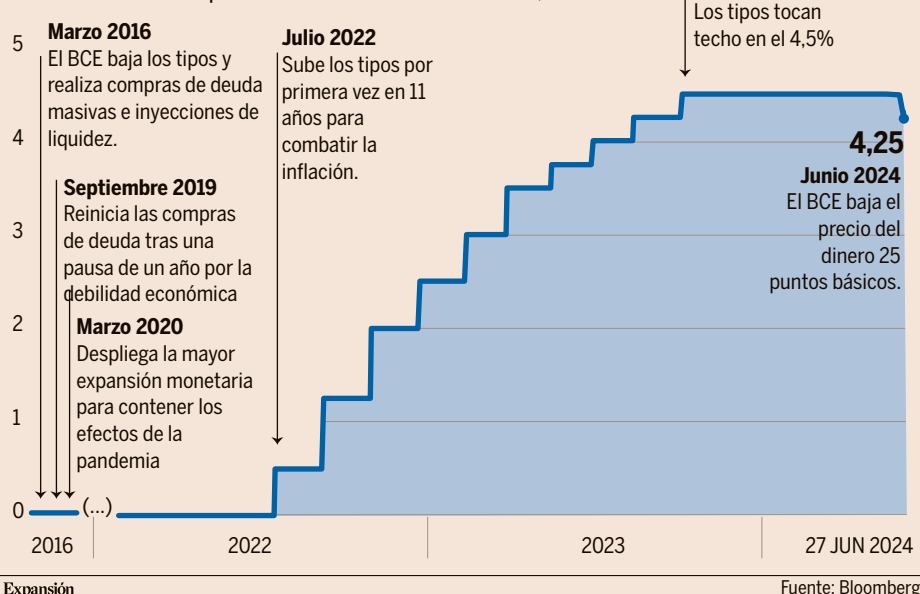
Según los expertos en política monetaria consultados, Lagarde, con sus palabras, ha telegrafado los tres datos macroeconómicos que la autoridad monetaria vigilará más de cerca a la hora de decidir si vuelve a bajar los tipos de interés o mantiene su actual nivel de restricción monetaria a la vuelta del verano.

Los datos sobre negociaciones salariales, que se publican el 22 de agosto; los datos sobre productividad, que saldrán a la luz el 14 de ese mismo mes, y los datos sobre los costes laborales unitarios y los márgenes empresariales, que podrán consultarse desde el 6 de septiembre, serán los pilares sobre los que se asiente el debate del Consejo de Gobierno. Todos ellos se conocerán antes de la cumbre monetaria de Fráncfort, que se celebra el 12 de septiembre.

Estas mismas indicaciones las corroboró también Luis de Guindos, vicepresidente

PRIMER RECORTE DESDE 2016

Evolución de los tipos de interés en la zona euro, en %



Expansión

Fuente: Bloomberg



Christine Lagarde, presidenta del Banco Central Europeo (BCE).

del BCE, al apuntar, en un evento organizado en Londres por MNI, que vigilarán “muy de cerca los salarios, productividad y beneficios empresariales”.

La parte negativa, señalan los expertos, es que la fecha de cierre de las nuevas proyecciones macroeconómicas

llegará antes de que el banco central conozca toda la información vital para tomar sus decisiones. De esta forma, si la perspectiva vuelve a ensombrecerse en el camino a la cumbre, podría complicar una bajada de tipos incluso aunque los datos relacionados con los salarios y los márgenes empresariales sean positivos.

genes empresariales sean positivos.

Según fuentes consultadas, el BCE no volverá a bajar los tipos de interés si se ve forzado a revisar nuevamente al alza sus proyecciones de inflación.

A ello hay que sumar los riesgos para la inflación que el BCE no puede controlar. Los elementos que afectan de forma exógena a la economía siguen más vivos que nunca y se incorporarán al debate monetario, pero resulta difícil anticiparse a ellos hasta que se materializan.

“Los elementos que pueden hacer descarrilar nuestro pronóstico están ahí, como las sorpresas geopolíticas o incluso sorpresas políticas que puedan producirse”, advirtió Guindos.

Flexibilidad

Por el momento, todas las opciones están sobre la mesa, incluida la posibilidad de no modificar el precio del dinero durante varias reuniones consecutivas, tal y como explicó Lagarde. Los futuros sobre los tipos de interés conceden una probabilidad del 70% a que se recorten las tasas en septiembre, lo que refleja que los inversores son bastante optimistas.

Sin embargo, este optimismo se ha reducido desde el casi 100% que manejaban en las últimas semanas. Por su parte, los expertos en política monetaria se inclinan más por una probabilidad del 50%

En agosto se conoce la productividad y el crecimiento salarial y en septiembre el dato de costes laborales

Los futuros sobre los tipos de interés dan una probabilidad del 70% a un recorte de tasas en septiembre

Lagarde ha señalado que el BCE podría mantener los tipos sin cambios durante más de una cumbre

Atom Bank prefiere la semana de 4 días al trabajo híbrido

Akila Quinio. Financial Times

El banco digital británico Atom asegura que la implantación de una semana laboral de cuatro días ha sido “considerablemente menos difícil” que el aumento del trabajo a distancia.

El banco, que en 2021 introdujo una semana laboral de cuatro días y 34 horas para todos los empleados sin recortar los salarios, ha experimentado desde entonces un menor número de bajas y enfermedades, asegura el director ejecutivo de la entidad, Mark Mullen.

“Planificar y poner en práctica nuestra iniciativa de cuatro días semanales ha sido considerablemente menos difícil que el trabajo flexible tras la pandemia”, afirmó. La política de teletrabajo de Atom ofrece una flexibilidad total, sin días obligatorios en la oficina.

“Con un trabajo de cuatro días, podemos planificar los turnos, planificamos los cambios, consultamos sobre los cambios en los contratos de los empleados... Eso no es lo que pasó con el trabajo flexible”, dice el directivo del banco que acaba de registrar por primera vez beneficios netos en sus cuentas.

CONVOCATORIA DE JUNTA GENERAL ANUAL

J.P.Morgan
Asset Management

Private Bank Funds I

La junta se celebrará en el lugar y a la hora que se indican en la columna de la derecha.

Orden del día de la Junta y votación de los Accionistas

1. Presentación del informe de los Auditores y del Consejo de administración correspondiente al ejercicio contable anterior.
2. ¿Deben los accionistas aprobar el Informe anual auditado del ejercicio contable anterior?
3. ¿Deben los accionistas aprobar la gestión del Consejo de administración durante el ejercicio contable anterior?
4. ¿Deben los accionistas aprobar los honorarios de los Consejeros correspondientes al ejercicio que finaliza el 31 de marzo de 2025? Dichos honorarios ascienden a 24.500 euros en el caso del Presidente y a 21.750 euros en el caso de los Consejeros no ejecutivos.
5. ¿Se debe renovar el nombramiento de Jacques Elvinger y Annabelle de Araujo como miembros del Consejo durante tres años?
6. ¿Deben los accionistas renovar el nombramiento de PricewaterhouseCoopers Société coopérative como Auditor del Fondo y autorizar al Consejo para que acuerde las condiciones de su nombramiento?
7. ¿Deben los accionistas aprobar el pago de las distribuciones que se recogen en el Informe anual auditado correspondiente al ejercicio contable anterior?

Para delegar su voto, utilice el formulario de representación disponible en <https://am.jpmorgan.com/lu/en/asset-management/sites/extra/>. El formulario deberá llegar, por correo electrónico o por correo postal, al domicilio social antes de las 18:00 horas (CEST) del viernes, 19 de julio de 2024.

Correo electrónico:
Lux.BBH.Transfer.Agent@bbh.com
Correo postal: 6 route de Trèves,
L-2633 Senningerberg, Luxemburgo

Para votar en persona, deberá asistir a la junta.

LA JUNTA

Lugar Domicilio social del Fondo (véase a continuación)
Fecha y hora Viernes, 26 de julio de 2024, a las 12:00 horas (CEST)
Quórum No es necesario
Votación de los puntos del orden del día Los asuntos se resolverán por mayoría simple de los votos emitidos

EL FONDO

Nombre Private Bank Funds I
Forma jurídica SICAV
Tipo de fondo OICVM
Auditor PricewaterhouseCoopers Société coopérative
Domicilio social 6, route de Trèves, L-2633 Senningerberg, Luxemburgo
N.º de inscripción (Registro Mercantil de Luxemburgo) B 114 378
Ejercicio contable anterior Periodo de 12 meses finalizado el 31 de marzo de 2024

Mutua revalida la apuesta por los activos alternativos

Mamen Ponce de León. Madrid
Cuando los tipos de interés estaban en niveles mínimos, los inversores tuvieron que buscar un extra de rentabilidad en la cartera con activos alternativos. Y Mutua Madrileña revalida en el nuevo plan a 2026 esta estrategia.

En 2023, la exposición a los activos alternativos aportó 31 millones a su beneficio consolidado de Mutua. Esto significa que, aunque el año pasado el entorno no fue propicio para este tipo de productos por el parón de la actividad y la corrección de valoraciones en el *private equity*, el grupo obtuvo un quinto del resultado de las inversiones (164,9 millones) por esta vía, en un momento de máximo resplandor para la renta fija y variable.

En el último trienio, la contribución de los activos alternativos se incrementa a 112 millones. Con esta rentabilidad “se han superado ampliamente los objetivos del plan estratégico 2021-2023”, recalcan. Para el periodo de 2024 a 2026, la aseguradora afirma que conserva intacta la apuesta por este tipo de inversión. Y confía en que en estas añadas se “van a generar retornos muy atractivos como consecuencia de los ajustes que se están produciendo en precios”.

“Esta clase de activo no es ajena a los efectos de la inestabilidad macroeconómica a corto plazo, pero la historia demuestra que ha proporcionado rentabilidades atractivas a largo plazo en comparación con los mercados cotizados”, añaden. “La asignación a activos privados continuará creciendo de forma significativa en los próximos años”, prevén den Mutua.

La firma inyectó 70 millones en alternativos en 2023, tanto en fondos como en participaciones directas y combinando inversiones de carácter defensivo con otras con un enfoque más oportunista, explica la entidad. Desde que entró en este mercado, hace 15 años la aseguradora ha comprometido más de 1.000 millones de euros, a través de un centenar de inversiones. “Se ha construido un programa sólido y diversificado”, que genera importantes retornos año a año”, señalan desde Mutua. La rentabilidad histórica de esta cartera en términos de TIR asciende al 12% anual.

Société Générale, MPS y ABN, en las quinielas de opa

BBVA Y MACRON ESPOLEAN LAS ESPECULACIONES/ Las fusiones y adquisiciones vuelven a la banca europea. UniCredit aparece como banco comprador.

Inés Abril. Madrid

La consolidación bancaria europea ha sido durante años más una materia de reflexión que una realidad, pero las operaciones de los últimos doce meses han cambiado el escenario. Se han anunciado siete transacciones en efectivo o acciones, incluida una opa hostil casi inédita en el sector financiero. El montante supera los 18.300 millones de euros y ha disparado las especulaciones de cuál será la siguiente pieza.

Hay un patrón que se repite: el banco grande va a por el pequeño. Eso significa que para hacer dinero con las potenciales fusiones y adquisiciones (M&A, por sus siglas en inglés) hay que posicionarse en la deuda o las acciones del opado para beneficiarse de una mejora de ránding al integrarse en un grupo más fuerte o de la prima ofrecida. Para eso hay que acertar con el posible objetivo. CreditSights ha hecho su quiniela.

Hay dos elementos que han elevado la temperatura especulativa del M&A bancario, según la firma de análisis. La opa hostil de BBVA sobre Sabadell es uno de ellos; la petición del presidente francés, Emmanuel Macron, de eliminar las trabas para que haya más consolidación transfronteriza es el otro.

Candidatos

Société Générale es el primero de la lista. La interpretación que han hecho los analistas es que Macron intenta abrir el paso para que BNP Paribas extienda sus fuerzas con adquisiciones de bancos en Europa. A cambio, el mandatario ha deslizado la idea de que no pondrá obstáculos a que Société sea el objeto de deseo de un rival no francés.

“Société Générale ya se percibía como una potencial adquisición y ahora el mercado interpreta que estas declaraciones lo ponen más en juego, lo que es una estrategia un poco extraña para un jefe de Estado”, apunta CreditSights.

Lo que no hay por el momento es un comprador para un banco que vale 17.600 millones en Bolsa. Tampoco hay una presa obvia para BNP Paribas, sobre todo porque va-



Sede de Société Générale en París.

rias fuentes señalan que Macron tiene razón y que sigue habiendo muchas dificultades que impiden el M&A bancario entre países.

Hacerse con una red de oficinas en otro país no parece un atractivo irresistible; más ahora que las entidades están intentando soltar lastre de los gastos fijos y están luchando por su digitalización.

“Las operaciones transfronterizas no son inminentes”, sentencia CreditSights.

Más probable es una operación doméstica y la que más papeletas tiene es la compra del banco italiano Monte dei Paschi di Siena (MPS), con 5.500 millones de capitalización, ahora que ha dado la vuelta a sus cuentas y a sus problemas.

La adquisición tendría sentido y hay un comprador evidente: UniCredit, que está buscando tanto transacciones domésticas como internacionales siempre que “sumen valor”, según la entidad.

Objetivo obvio

“Monte dei Paschi es un objetivo obvio para UniCredit, especialmente después de la fusión entre Intesa y UBI, que deja a UniCredit por detrás en cuota de mercado en Italia”, destaca CreditSights.

La tercera apuesta es ABN Amro, que vale 12.700 millo-

En los últimos doce meses se han anunciado siete transacciones por más de 18.300 millones

Los analistas apuestan por operaciones domésticas frente a las internacionales

Macron ha puesto a BNP Paribas en primera línea para protagonizar una adquisición

nes. Es el único que ha hecho una adquisición transfronteriza en el último año, con la compra del banco privado alemán Hauck & Aufhäuser, pero ahora su papel sería de presa, no de predador.

Lleva tiempo en las quinielas, pero tampoco hay un claro comprador, aunque CreditSights recuerda que Deutsche Bank es el nombre que más se asocia con ABN Amro. Claro que también Commerzbank ha sonado como objetivo del banco alemán y hasta la fecha ninguna de las dos operaciones se ha materializado.

De todas formas, el consejero delegado de Deutsche Bank, Christian Sewing, ha señalado que el M&A no es una prioridad este año.

Fuentes del mercado señalan que varias de estas combinaciones llevan tiempo en boca de todos sin que suceda nada, pero Sabadell también ha sido durante años uno de los candidatos a recibir una opa y BBVA acaba de hacerlo realidad, añaden.

Lo que no se ve tan claro en el sector es que cambie la dinámica y de repente cobren fuerza las compras internacionales. “Es muy posible que veamos operaciones domésticas, especialmente de un banco grande comprando un competidor más pequeño, pero nuestra visión es que la perspectiva de M&A transfronterizo en el sector bancario sigue siendo lejana”, resumen CreditSights.

Barreras regulatorias

“La resistencia política continúa siendo alta en algunos países y, a pesar de sus mejores esfuerzos, la Unión Europea ha sido incapaz hasta ahora de crear un mercado único bancario o de capitales. Eso significa que las barreras operativas y regulatorias para las compras transfronterizas son altas”, concluye.

GCO incrementa un 17% la inversión en innovación

M. Ponce de León. Madrid

Abrazar los cambios y anticipar las oportunidades que están por venir se ha convertido en un punto clave en la estrategia de las aseguradoras y GCO (antes, Grupo Catalana Occidente) no está fuera de esta corriente. En los últimos años la entidad ha acelerado la apuesta por la innovación, desplegando varios proyectos para construir su oferta futura de productos y servicios.

La aseguradora tiene activados varios programas de I+D+i, a través de los que canalizó 95,1 millones de euros en innovación en 2023, según recoge la memoria de sostenibilidad del grupo. Este importe revela un incremento de casi el 17% respecto a la inyección del año anterior (81,5 millones) y afianza la convicción de la entidad de que potenciar este enfoque es importante para captar las oportunidades.

La inversión en innovación de GCO se desplegó el año pasado en 47 proyectos concebidos dentro de las tres grandes iniciativas que el grupo asegurador alberga en este apartado: Programa Xplora, Programa Atradius Business Transformation y GCO Ventures.

Programas

Ésta última es también la más reciente. Se trata del brazo de inversión en *start up* de GCO. La entidad lanzó este vehículo de *corporate venturing* en mayo de 2023 con el objetivo de identificar y construir nuevas empresas en áreas como hogar, salud, servicios y seguros integrados.

GCO Ventures impulsa los proyectos en dos direcciones. En primer lugar, la del *venture building*, para lanzar de cero y escalar propuestas. Y en segundo lugar, la inversión en fondos de *venture capital* o financiación de *start up* ya existentes.

Adecua, compañía que ajusta las viviendas a las necesidades de los mayores, fue la primera en contar con el apoyo de GCO Ventures el año pasado. En marzo de 2024 se anunció la creación de Vivara, una *start up* de alquiler garantizado.

El Programa Xplora involucra a su plantilla. Aglutina la formación en materia de innovación y una plataforma para que éstos puedan aportar ideas que permitan al grupo mejorar sus productos.

LA SESIÓN DE AYER

El cóctel corporativo y político frena las bolsas

EL IBEX CEDE EL 0,72% Y PIERDE LOS 11.000 PUNTOS/ Los resultados y noticias empresariales a ambos lados del Atlántico junto a la proximidad de los comicios en Francia hacen que los inversores levanten el pie del acelerador de las compras.

R.P.M. Madrid

La sesión de ayer repitió el patrón de las dos últimas: cautela e incertidumbre entre los inversores por la conjunción de malas noticias corporativas sumadas, en el caso de Europa, a la tensión política.

Los sondeos para las elecciones francesas del domingo alejan cada vez más la opción de que Emmanuel Macron siga al frente del país. Los analistas de Citi calculan que la Bolsa francesa puede caer hasta un 20% si el resultado electoral se salda con una mayoría de la extrema derecha o izquierda, algo que descartan los expertos. Citi da a esta opción un 40% de probabilidad, la misma que da a un estancamiento parlamentario, con el que el mercado francés podría caer entre un 5% y un 10%. El escenario más “benigno” para los parqués, con un 20% de probabilidad según Citi, sería una coalición de centro-derecha, la actual, que provocaría un ascenso del 5% de las acciones. Aún saldadas las elecciones, los estrategas de Société Générale apuntan a una creciente volatilidad durante el verano por los riesgos políticos, que, junto con la debilidad económica, podría extenderse incluso hasta 2026.

Ibex 35. Cedió el 0,72% y perdió el nivel psicológico de los 11.000 puntos al dar un último cambio en los 10.951 puntos.

Grifols acaparó los titulares al desplomarse el 12,22% en medio de las dudas crediticias por la inesperada rebaja de rating emitida por Moody's, que dejó en un segundo plano a Fitch, que mantuvo su nota (ver pág. 19). Le siguieron **Endesa**, que se dejó el 4,35% al descontar el dividendo; y **Solaria**, que bajó el 2,77%.

Ocho valores concluyeron en positivo, pero solo uno, **Rovi**, consiguió sumar más de un 1%, el 1,81%.

Inditex aguantó la agitación que supuso para su sector la presentación de resultados de H&M y cedió el 0,28%, aunque llegó a subir hasta el 0,51%. El **retail** fue el peor sector del día en Europa, con un retroceso del 1,88%, después de que **H&M** se hundiese el 12,97% como consecuencia de unas previsiones mucho más débiles de lo esperado y unas ventas en el inicio de la campaña de verano peores de lo previsto, debido a la meteorología, según la compañía.

Resto de Europa. Salvo el Dax, que subió el 0,3%, caídas del 1,06% en el Ftse Mib; del 1,03% en el Cac 40; y del 0,56% para el Ftse 100.

EL IBEX CEDE SU NIVEL PSICOLÓGICO

Intradía Ibex 35, en puntos • 27/06/2024



Expansión

Fuente: Bloomberg

LOS PROTAGONISTAS DEL DÍA

Los valores que más suben y bajan, en %

LOS MEJORES	Rovi	1,81	LOS PEORES	Grifols	-12,22
	Sabadell	0,99		Endesa	-4,35
	Colonial	0,55		Solaria	-2,77
	BBVA	0,43		Indra	-2,62
	Redeia	0,37		Amadeus	-2,23
	Aena	0,21		ACS	-1,62

Expansión

Fuente: Bloomberg

Interactive Brokers se plantea demandar a NYSE

Interactive Brokers sufrió una pérdida de 48 millones de dólares (unos 45 millones de euros) por el fallo técnico que sufrió la Bolsa de Nueva York a principios de junio. El error provocó que las acciones de compañías como Berkshire Hathaway reflejasen caídas del 99%. El bróker asegura que

estos datos llevaron a muchos de sus clientes a lanzar órdenes de compra y venta, la mayoría a precios mucho más altos que el real, al fiarse de las cotizaciones vistas en pantalla. “La compañía continúa considerando sus opciones respecto a la recuperación de esta cantidad, incluyendo cualquier medida

legal que se pueda hacer contra NYSE o sus filiales”, señala Interactive Brokers en un comunicado. El fallo informático en la Bolsa de Nueva York se produjo el seis de junio como consecuencia de un fallo en la actualización de uno de sus software y afectó a más de 40 valores.

La **teleco** británica **Currys** cedió el 5,79% por sus resultados. También en Londres, la farmacéutica **GlaxoSmithKline** bajó el 4,6% tras restringir EEUU una de sus vacunas.

Wall Street. Llegó al cierre con ligeras alzas en el Dow Jones y en el S&P, de apenas el 0,09%. El Nasdaq sumó un 0,30%. La petición de subsidios por desempleo en EEUU subió hasta el nivel más alto desde finales de 2021, los pedi-

dos de fábrica cayeron inesperadamente y el PIB del primer trimestre se revisó al alza. Esta combinación hace pensar a los inversores que la Reserva Federal bajará los tipos de interés. El mercado de **swaps** descuenta un recorte de 49 puntos básicos hasta diciembre.

International Paper se dejó en la sesión un 7,21% tras conocerse que Suzano no quiere comprar la compañía. Ahora, el mercado especula con que International Pa-

per se hará con la británica **DS Smith**, cuyas acciones subieron el 15,69%.

Micron decepcionó con sus resultados y previsiones y cayó un 7,12%. Sus títulos suben un 55% en el año al calor de la IA.

eventos
by UNIDAD EDITORIAL

Infórmese de todos los eventos en:
www.eventosyconferenciasue.com

→ COTIZACIONES

	Cierre	Variación (%)	
		En el día	En el año
Ibex 35	10.951,50	↓ -0,72	8,41
Euro Stoxx 50	4.902,60	↓ -0,27	8,43
Dow Jones	39.164,06	↑ 0,09	3,91
Nikkei 225	39.341,54	↓ -0,82	17,56
Brent	86,41	↑ 1,69	12,1

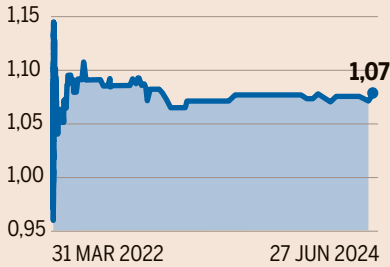
	Cierre	Variación diaria	
Euro/Dólar	1,0696	↑	0,07%
Euro/Yen	171,66	↑	0,14%
Bono español	3,383%	↑	0,02pb
Prima de Riesgo	90,49pb	↑	2,15pb

→ DE UN VISTAZO

Título	Última cotización	Variación (%)		
		Ayer	2023	2024
Acciona	112,400	-0,79	-22,45	-15,68
Acciona Ener	19,440	-0,72	-22,30	-30,77
Acerinox	9,505	-0,99	15,29	-10,79
ACS	40,020	-1,62	50,02	-0,35
Aena	188,100	0,21	39,90	14,63
Amadeus	62,360	-2,23	33,64	-3,88
ArcelorMittal	21,120	-1,22	4,37	-17,71
B. Sabadell	1,790	0,99	26,36	60,87
B. Santander	4,337	-0,17	34,86	14,75
Bankinter	7,600	-0,05	-7,53	31,12
BBVA	9,240	0,43	46,01	12,33
CaixaBank	4,954	0,08	1,47	32,96
Cellnex Telecom	30,590	-1,20	15,33	-14,22
Colonial	5,440	0,55	8,99	-16,95
Enagás	14,020	-1,06	-1,67	-8,16
Endesa	17,800	-3,86	4,68	-3,58
Ferrovial Se	36,500	-0,16	34,94	10,54
Fluidra	19,440	-1,02	29,82	3,13
Grifols	7,970	-12,22	43,50	-48,43
IAG	1,904	-1,60	28,08	6,93
Iberdrola	12,150	-1,18	8,60	2,36
Inditex	46,480	-0,28	58,67	17,88
Indra	19,340	-2,62	31,46	38,14
Logista	26,620	-0,67	3,73	8,74
Mapfre	2,156	0,09	7,35	10,96
Meliá Hotels Int.	7,580	-0,59	30,19	27,18
Merlin Properties	10,280	-0,19	14,64	2,19
Naturgy	20,320	-1,55	11,07	-24,74
Redeia	16,260	0,37	-8,30	9,05
Repsol	14,640	-0,10	-9,43	8,85
ROVI	86,950	1,81	66,94	44,44
Sacyr	3,288	-0,78	20,23	5,18
Solaria	11,590	-2,77	8,70	-37,72
Telefónica	3,993	-0,62	4,40	12,99
Unicaja Banco	1,261	-0,79	-13,68	41,69

EURO

Evolución del euro, en dólares.



Expansión

Fuente: Bloomberg

Qué ofrecen los cuatro mejores 'blue chip' europeos

ASML, UNICREDIT, SAP E INTESA SANPAOLO/ Diez grandes valores suben más de un 20% en el año. Alemania, Italia Francia y Países Bajos monopolizan la zona noble del selectivo.

Raúl Poza Martín. Madrid

El Euro Stoxx 50, que aglutina a las cotizadas con mayor capitalización bursátil de la eurozona, avanza el 8,47% este año, superior al avance del 4,08% que registraba el Dow Jones al cierre de los mercados europeos.

Diez de sus valores, conocidos en el mercado como *blue chip*, son capaces de duplicar la rentabilidad del índice desde enero. Alemania, con cinco *blue chip*; Italia, con cuatro; y Francia y Países Bajos, con dos cada uno; son los países que copan la zona noble (ver ilustración).











Cuatro de ellos suman más del 30% en lo que va de año. El incremento de los tipos de interés, la perspectiva de un precio del dinero elevado durante más tiempo del previsto y el furor por la tecnología en general, y la inteligencia artificial en particular, son los denominadores comunes para el ascenso y perspectivas de estos valores. Las caídas registradas por la incertidumbre política en Europa en la banca y por la recogida de beneficios en las tecnológicas abren una oportunidad de compra, según los analistas.

• **ASML.** El tótem tecnológico europeo, gracias a sus máquinas de litografía, con las que tiene casi un monopolio en el mercado de semiconductores, le blindan en Bolsa. Es el principal proveedor de Taiman Semiconductor Manufacturing (TSMC), que a su vez provee de chips a Nvidia.

Registró máximo histórico de 988 euros el 20 de este mes y su potencial a 12 meses es algo reducido, del 7,8% tras avanzar el 40,82% en el año,

LOS GIGANTES DE EUROPA EN 2024

Rentabilidad en Bolsa, en %.

	ASML	40,82
	UniCredit	40,69
	SAP	34,38
	Intesa Sanpaolo	31,06
	Ferrari	25,62
	Muenchener Rueckver	24,85
	Scheider Electric	24,49
	Safran	24,04
	Prosus	23,40
	Adidas	20,87

Expansión

Fuente: Bloomberg

El precio del dinero elevado durante más tiempo del previsto y el furor por la IA explican las alzas

pero se trata a largo plazo, a juicio de los expertos. "ASML ha dado una previsión de ventas de 44.000-60.000 millones para 2030, pero nuestra estimación pasa por un rango de 50.000-62.000 millones", asegura Deutsche Bank.

• **UniCredit.** Pese a que la entidad italiana se anota el 40,69% en el año y se revalorizó el 85,09% en 2023, el consenso de analistas que compila Bloomberg estima que subirá de media el 23,4% en los próximos 12 meses, hasta los

Las previsiones de beneficios y las políticas de dividendos blindan a estos valores

42,66 euros. UniCredit encandila al mercado con un *pay out* del 90%, vía dividendos y recompras de acciones.

"Los sólidos resultados, las previsiones y la distribución del capital a los accionistas justifican la visión positiva del mercado", comenta Citi. Los inversores vigilan ahora la política de fusiones y adquisiciones del banco, que públicamente ha reconocido que está abierto al crecimiento inorgánico.

• **SAP.** La alemana cotiza en máximos históricos, cerró

ayer en 187,44 euros, y también cotiza con el recorrido potencial prácticamente agotado al subir el 34,88% en 2024.

Como ASML, se trata de una oportunidad de inversión para el largo plazo, "pues está en un punto dulce y vemos revisiones al alza del flujo de caja libre hasta 2027, con recompras de acciones y una mejora de valoración conforme acelere el crecimiento, amplíe los márgenes, aumente los ingresos y crezca en inteligencia artificial", asegura JPMorgan.

Las firmas de inversión comienzan a actualizar sus precios objetivo para adecuarse a los máximos. Jefferies lo ha elevado hasta los 210 euros porque los resultados del segundo trimestre "proporcionarán tranquilidad sobre la migración a la nube y las perspectivas de crecimiento global".

• **Intesa Sanpaolo.** El banco italiano, que asciende el 31,06% este año, cotiza con la mejor valoración media de siempre, según los registros de Bloomberg. No cuenta con consejos de venta, podría subir en Bolsa el 17,6% adicional al calor de la consecución de buenos resultados y dividendos complementarios. "Es el campeón de Italia y el mercado no se lo ha recompensado. Ofrece la mejor combinación de resistencia del margen de intereses, los ingresos no financieros y la política de dividendos. El beneficio crecerá y a partir del año que viene esperamos que los pagos de dividendos extraordinarios sean la norma", considera Bank of America.

EL FOCO DEL DÍA

Por Roberto Casado



La Bolsa española puede caer hasta un 16% si Francia va hacia el caos



Jordan Bardella, candidato del RN a primer ministro francés.

Los inversores estarán muy atentos a los resultados de las elecciones legislativas que Francia celebra el domingo, para decidir si el lunes siguen huyendo de los activos vinculados al mercado galo o vuelven a tomar posiciones. Aunque es la primera vuelta de los comicios, los analistas esperan contar con pistas claras para anticipar la futura composición del Parlamento y el color del Gobierno con el que deberá cohabitar el presidente Emmanuel Macron.

De momento, la incertidumbre ya ha pasado factura. En renta fija, la prima de riesgo de Francia ha subido de 50 a más de 70 puntos básicos. En Bolsa, el índice Cac 40 acumula una pérdida del 7,4% en el último mes. Y en divisas, el euro ha caído de 1,09 a 1,07 dólares.

La mayoría de analistas considera que esa reacción de los inversores no descuenta los peores escenarios que pueden salir de la situación política francesa.

En el caso de la renta variable, Citi señala que "los mercados son abiertamente optimistas, ya que los escenarios con más probabilidades en las elecciones implican una mayor caída de la Bolsa francesa".

Según esta entidad de Wall Street, el Cac 40 puede sufrir descensos adicionales del 5% (si hay bloqueo par-

El peor escenario de las elecciones francesas llevaría a una caída del 20% en el Cac 40

Según Citi, cada 10% de ajuste en el índice parisino hace fluctuar un 8,4% al mercado español

lamentario), del 10% (si hay claras mayorías de la extrema derecha o de la extrema izquierda que les permite implementar sus respectivos programas de Gobierno) e incluso del 20% (si al giro político en el Gobierno se suma la dimisión de Macron).

Lo peor para los inversores europeos, según Citi, es que es difícil aislar a Francia. Según cálculos de este banco, por cada 10% que sube o baja la Bolsa de París, el Euro Stoxx lo hace en un 8,2%, y el Ibex en un 8,4%. Es decir, si el parqué galo baja un 20%, el español podría hacerlo en más del 16%.

De momento, la sensibilidad ha sido menor: el Ibex cae un 3,3% en el último mes. James Reilly, de Capital Economics, considera que solo en el peor caso de una gran crisis de deuda en Francia, habría un fuerte contagio al conjunto de las bolsas europeas.

PISTAS

Tressis espera volatilidad

Tressis espera volatilidad en el segundo semestre del año por la política y los movimientos de los bancos centrales, pero cree que cuando sucedan se abrirán oportunidades de inversión a largo plazo. Pone el foco en Bolsa en tecnología, servicios de comunicación, infraestructuras, eficiencia energética y demografía.

Mapfre AM clasifica tres fondos sostenibles

Mapfre AM, el brazo inversor de la aseguradora, ha conseguido el visto bueno del supervisor luxemburgués para clasificar tres fondos como artículo 8, el más sostenible dentro del reglamento de finanzas sostenibles de la Unión Europea. Son el Mapfre AM European Equities, el Mapfre AM Iberian Equities y el Mapfre AM Good Governance.

Mapfre, en euros.



Expansión Fuente: Bloomberg

BME colabora con el Eurosistema

BME, a través de Iberclear, formará parte del programa de experimentación del Eurosistema como operador de tecnología de registro distribuido. Su actividad se centrará en experimentos sobre nuevas tecnologías aplicables a la liquidación de operativa mayorista en dinero del banco central

Moody's desata una caída del 12,2% de Grifols en Bolsa

REBAJA EL RÁTING A 'B3' / La agencia ve apalancamiento elevado, liquidez "débil", y lenta generación de flujo de caja libre.

A. Sánchez. Madrid

Los intentos de remontada bursátil de Grifols se han visto truncados por el nuevo correctivo registrado por sus acciones. La inesperada rebaja de rating emitida por Moody's ha vuelto a acelerar las desinversiones en el valor. Los analistas advierten de su impacto sobre los bonos en circulación.

La deuda vuelve a convertirse en un lastre para la cotización de Grifols. El reciente cierre de la venta de un 20% de Shanghai Raas por un importe de 1.600 millones de euros no ha evitado un inesperado revés crediticio.

Una de las tres grandes agencias de rating, Moody's, ha rebajado la nota de Grifols al nivel de B3, desde B2, que es un grado de bono *high yield*.

Las dudas que traslada Moody's se han dejado sentir de lleno en la cotización de Grifols. Sus acciones se han desplomado un 12,22% hasta 7,97 euros, lejos de los niveles superiores a los 10 euros que alcanzó en su remontada el mes pasado.

La rebaja de Moody's relega a un segundo plano la decisión de Fitch de mantener sin cambio su rating de B+, con mejora incluida en su perspectiva, de 'negativa' a 'estable', al estimar que "los riesgos de refinanciación a corto plazo se han reducido significativamente" tanto por la emisión de 1.300 millones en bonos como por los 1.600 millones

SIN ENCONTRAR SUELO

Grifols en Bolsa en 2024, en euros



Expansión

Fuente: Bloomberg

lones obtenidos con la venta del 20% de Shanghai Raas.

El mercado, en cambio, ha reaccionado hoy en mayor medida al inesperado recorte de rating de Moody's. Su decisión ha reactivado la inquietud por los niveles de endeudamiento del grupo. La agencia calificación basa su decisión en una liquidez "débil", una generación de flujo de caja libre "más lenta de lo esperado", y un apalancamiento elevado, de 6,8 veces el *ebitda*, a pesar de la reciente venta del 20% de Shanghai Raas. Moody's también alude a una gobernanza corporativa con una "estructura organizativa compleja y opaca", resal-

tando las operaciones vinculadas entre Grifols, Scranton, Haema y BPC.

Los analistas de Bankinter llaman la atención sobre el "impacto negativo" de la rebaja de Moody's, no solo en Bolsa. En su opinión este recorte "debería influir negativamente en la cotización de las emisiones de bonos en circulación", porque ha perdido el grado de inversión.

Los analistas de XTB inciden en que si bien "es cierto que la empresa no tenía ya el grado de inversión, esta rebaja de la calificación refleja que incluso con la venta de la filial china sigue teniendo problemas financieros".

Los fondos agitan el capital de Arima tras la luz verde a la opa

E.Utrera. Madrid

El capital de la Socimi Arima Real Estate es un hervidero. Apenas tres días después de que la Comisión Nacional del Mercado de Valores (CNMV) admitiera a trámite el pasado lunes la opa de J.Safra Sarasin (JSS, que valora la inmobiliaria en cerca de 245 millones de euros, el fondo Syquant Capital ha elevado su participación en la inmobiliaria desde el 1,22% hasta el 3,09%.

Un movimiento que da continuidad al que, a gran escala, otras gestoras han realizado en Arima desde que JSS ofreció a mediados del pasado mes de mayo 8,61 euros por acción, con una prima en ese momento del 39% sobre el precio de mercado de la Socimi. Una oferta atractiva que JSS prevé financiar con una ampliación de capital.

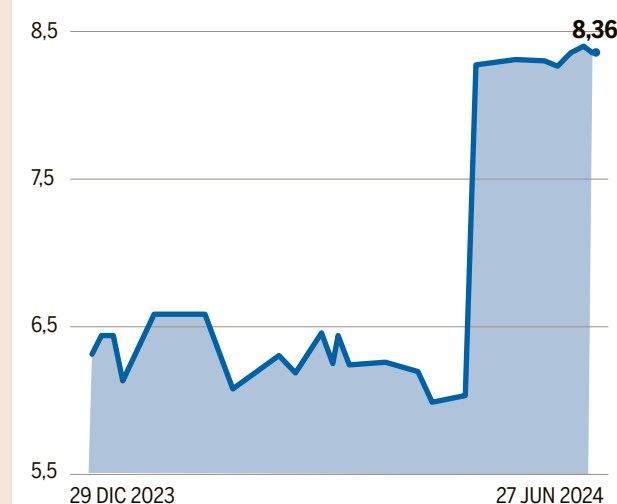
Desde el lanzamiento de la OPA, los movimientos en el capital han sido incesantes.

Este mes, la gestora Andbank Wealth Management ha afluado una participación del 1,03%; Decagon Asset Management un 1,41% a través de productos derivados; Samson Rock un 1,02% a través también de productos financieros; mientras que el fondo con sede en las Islas Caimán, Squarepoint, también acaba de doblar su presencia en el capital desde el 1% al 2%.

Antes, en la segunda mitad de mayo, el movimiento fue también incesante, con com-

LA ACCIÓN, ANTES Y DESPUÉS DE LA OPA

Cotización de Arima, en euros



Expansión

Fuente: Bloomberg

Syquant casi triplica su participación y sigue los pasos de Fidelity, BlackRock y Andbank

pras significativas de los grandes gigantes. Fidelity aumentó su presencia en la compañía hasta el 3,7%, mientras que BlackRock afluó un 1% de la compañía, que ayer cerró en Bolsa en 8,36 euros, un 2,9% por debajo del precio de la oferta de JSS.

La entrada constante de fondos (que suman sus participaciones al 20% de Ivanhoe Cambridge, al 7,9% de Víctor Urrutia o el 5% de

Torrblas) que creen que a los actuales niveles del valor en Bolsa no hay riesgo de pérdida con la OPA en marcha, está reduciendo sensiblemente la liquidez del valor en Bolsa.

Arima ha repetido cambio en seis de las 19 sesiones de este mes de junio, en el que se ha movido en una banda muy estrecha, entre los 8,26 y los 8,40 euros por acción. El valor acumula una subida del 31,65% en lo que va de año.

Las cifras de negociación de la cuarta mayor Socimi cotizada han sido discretas en junio y nunca han superado el nivel máximo diario de 2,7 millones de euros.

Grifols reacciona y dice que su deuda se reduce en junio

Rut Font. Barcelona

El grupo catalán asegura que su ratio de apalancamiento al cierre del primer semestre será de 5,4 veces el *ebitda*, frente al 6,8 veces reportado en marzo. Trata de calmar a los inversores, tras el recorte de rating que le ha aplicado Moody's y que ha hundido su cotización en Bolsa un 12%. Grifols anuncia que, tras embolsarse 1.600 millones de euros por la venta del 20% de

Shanghai Raas, su ratio de apalancamiento descenderá trimestre. Así lo ha comunicado el fabricante de hemoderivados, 24 horas después que Moody's pusiera la alerta sobre su endeudamiento, su liquidez. Grifols ha recordado algunas de las medidas emprendidas en los últimos meses para sanear su deuda: dice que ya dispone de los fondos de la

desinversión en China que le permitirán, junto a las últimas emisiones de bonos de 1.300 millones, asumir los vencimientos de deuda hasta 2027. Y asegura que cerrará los primeros seis meses del año con una caja positiva de cinco millones de euros. Sobre la liquidez, Grifols explica que alcanzará los 2.400 millones al cierre de junio, incluidos los fondos de la venta de Shanghai Raas.

Expansión & EMPLEO



Los más cualificados nos leen cada fin de semana,
CONSIGA AQUÍ EL MEJOR CANDIDATO.

Publique aquí su oferta de empleo.
900 878 050 | 91 443 54 06 | 690 065 582



Puertos de Las Palmas

Autoridad Portuaria de Las Palmas

Edicto

De conformidad con lo establecido en el artículo 11.3 del Convenio Internacional sobre los privilegios marítimos y la hipoteca naval, hecho en Ginebra el 6 de mayo de 1993, y en el artículo 482.2 de la Ley 14/2014, de 24 de julio, de Navegación Marítima, se notifica a través del presente edicto la **venta forzosa del buque AFSS 1**, con IMO 7219882, autorizada por el Juzgado de lo Mercantil nº 3 de Las Palmas de Gran Canaria.

La subasta pública tendrá lugar en la sede de la Autoridad Portuaria de Las Palmas, sita en calle Tomás Quevedo Ramírez, s/n, de Las Palmas de Gran Canaria, el próximo **26 de julio de 2024, a las 10:00 horas**, con un precio base de enajenación de 69.200,00 euros.

Las Palmas de Gran Canaria, a 25 de junio de 2024
EL DIRECTOR, Francisco Javier Trujillo Ramírez

FT

FINANCIAL
TIMES

LEX COLUMN

Cambio de rumbo inconcluso en Citi

La consejera delegada de Citigroup, Jane Fraser, tiene un mensaje para los inversores: ocuparse de la fontanería financiera mundial puede no ser glamuroso, pero es muy rentable.

La entidad de crédito estadounidense, que está tratando de deshacerse de su imagen de banco más débil de Wall Street, dedicó su día anual del inversor de este mes a ensalzar su negocio de “servicios”. Esta división, una de las cinco creadas recientemente, ayuda a las empresas a gestionar y mover su dinero por todo el mundo. También ofrece servicios de financiación de operaciones comerciales y de valores como la custodia.

Fraser llama a esta división la “joya de la corona” de Citi, y con razón. Aunque el negocio representó menos de una cuarta parte de los 78.500 millones de dólares (73.300 millones de euros) de ingresos del grupo el año pasado, generó la mitad del beneficio neto de la empresa. La unidad ofreció una rentabilidad sobre el capital ordinario tangible (RoTCE, por sus siglas en inglés) medio del 20% en 2023. Esta cifra contrasta con el RoTCE global de Citi, que fue de sólo el 4,9%.

Sin embargo, el brillo de esta joya no puede ocultar otros defectos del banco. Sus divisiones de banca de inversión y gestión de patrimonios siguen rezagadas en la industria. La banca minorista está bajo presión debido al aumento de los costes de financiación y al tibio crecimiento del crédito.

Citi ha previsto que el rendimiento de los servicios aumente al entorno del 25% a medio plazo. Incluso así, Citi necesita un gran impulso en la rentabilidad de sus otras divisiones si espera alcanzar el objetivo del grupo de un RoTCE del 11% al 12% para 2026. Cuenta con una nueva dirección en las unidades de banca y patrimonios, además de nuevos productos en mercados y banca personal, para ayudar a elevar la rentabilidad de estas cuatro unidades al entorno del 15%.

A pesar de haber subido alrededor de un 33% en el



Luis Camacho

Jane Fraser, consejera delegada de Citi.

último año, las acciones de Citi cotizan a una baja valoración de 0,6 veces su valor contable. Wells Fargo y Bank of America cotizan al doble. JPMorgan lo hace a casi 1,9 veces su valor contable.

Desde que tomó las riendas en marzo de 2021, Fraser se ha embarcado en una reestructuración radical para reducir costes. Ha abandonado varias operaciones de banca minorista en el extranjero, ha reducido niveles de gestión y ha anunciado planes para suprimir decenas de miles de puestos de trabajo. El objetivo: conseguir que la ratio de eficiencia de Citi (costes/ingresos) pase del 67,3% en el primer trimestre a menos del 60% en 2026.

Pero su capacidad para aplicar recortes afronta limitaciones regulatorias. Abordar las órdenes de consentimiento impuestas por los reguladores en 2020, que exigen al banco mejorar sus controles internos, ha mantenido altos los gastos. Su ratio de gastos no salariales, del 35% el año pasado, superó con creces el 28% de Bank of America y JPMorgan.

El reciente rechazo de la FDIC al “testamento vital” de Citi (el plan de resolución en caso de crisis) y la reprienda por los controles de datos del banco podrían mantener abierto el grifo de los gastos de Citi. Este cambio de rumbo de Citi, como todos los demás, aún tiene camino por delante.

El Banco de Inglaterra alerta de una “aguda corrección”

INFORME TRIMESTRAL/ Al aumento de la valoración de los activos durante las últimas semanas se añade la nueva incertidumbre que generan las elecciones en Francia.

Artur Zanón. Londres

El Banco de Inglaterra advirtió ayer del riesgo de recortes significativos en los mercados financieros del país tras varios meses en los que las valoraciones globales han alcanzado máximos. “Aunque los precios se han mostrado robustos dados los notables incrementos de los tipos de interés y los acontecimientos geopolíticos recientes, el ajuste por la situación de tipos más altos no se ha completado todavía y los precios permanecen vulnerables a una corrección aguda”, dice la institución británica en su informe trimestral de estabilidad financiera.

Esta situación podría perjudicar al coste y a la disponibilidad de financiación de la economía real por dos vías: la dificultad de las compañías para refinanciar la deuda que vaya venciendo, lo que incluye una reducción del valor de los colaterales, y el posible contagio a otros segmentos que podría conducir a un menor apetito por el riesgo o a un deterioro de los mercados.

“Los precios de muchos activos, como acciones y bonos, se mantienen relativamente altos en términos históricos, y muchos han seguido subiendo. Ello sugiere que los inversores continúan esperando que la economía se recupere y que la inflación caiga”, expone el informe, en el que advierte de que esas expectativas, que intentan ver el vaso medio lleno, puedan no corresponderse con los datos reales en su momento.

Estos problemas no son



Sede del Banco de Inglaterra.

nuevos, pero se han acentuado en los últimos meses. “El riesgo en general no ha cambiado respecto del primer trimestre, pero algunos de los retos son más preocupantes”, expone la institución dirigida por Andrew Bailey.

Uno de esos problemas que se arrastra procede del sector inmobiliario, cuya valoración bursátil ha caído en los últimos meses y que deberá refinanciar importantes cantidades de deuda en EEUU, lo que puede drenar los fondos que el mismo sector necesita al otro lado del Atlántico.

El Banco de Inglaterra apunta hacia “la incertidumbre política asociada con las próximas elecciones”, que ha “aumentado”, en referencia implícita a Francia, donde la posible llegada de la ultraderecha de

La institución dirigida por Andrew Bailey destaca la fortaleza del sector bancario británico

Reagrupamiento Nacional, el partido de Marine Le Pen, ha puesto en alerta a los mercados por un hipotético aumento del déficit y de la deuda pública, con políticas menos ortodoxas, como ha advertido Goldman Sachs.

Volatilidad

Menos claridad en los pronósticos y volatilidad en los mercados son algunas de las posibles consecuencias de la situación política en Europa. A ello habría que añadir “más presión aún sobre la deuda soberana” y “riesgos

asociados con la fragmentación global, todos relevantes para la estabilidad de Inglaterra”.

El informe es tranquilizador sobre el sistema bancario británico, del que destaca que tiene la “capacidad para apoyar a hogares y a empresas, aunque la condiciones económicas y financieras fueran sustancialmente peores de lo esperado”. No obstante, recuerda que es probable que varios factores les puedan afectar en su financiación y liquidez, entre los que figura la normalización del balance de los bancos centrales.

Uno de los riesgos más pronunciados se localiza en el capital privado (*private equity*). “El sector creció rápidamente en el periodo de intereses bajos y, aunque ha sido resistente, afronta retos con los tipos más altos”, subraya.

DE COMPRAS POR EL MUNDO

Por Joaquín Tamames

Houlihan Lokey brilla con fuerza

Houlihan Lokey (HL) es una firma de banca de inversión especializada en *corporate finance* y fusiones y adquisiciones (58% de los ingresos), mercados de capitales y reestructuraciones financieras (27%), y asesoramiento financiero y de valoración (15%).

Fue fundada en 1972 en Los Ángeles por dos ex de PricewaterhouseCoopers, Richard Houlihan y Kit Lo-

key, y cuenta con 36 oficinas en el mundo, 2.600 empleados y 316 *managing directors*.

En los últimos cinco años, los ingresos han crecido a una tasa anual acumulativa del 12% y en el año terminado el 31 de marzo tuvo ingresos y beneficio atribuido de 1.914 y 280 millones de dólares, respectivamente.

En 2023, asesoró en 352 operaciones de *M&A* y en 73

reestructuraciones, y en valoración y *fairness opinions* HL se considera líder de los últimos 25 años, habiendo participado en 1.247 operaciones.

La firma compite con otras empresas de banca de inversión y asesoramiento financiero, tanto “independientes” como los “*bulge-bracket*” (Goldman Sachs, Morgan Stanley y los grandes bancos). Entre las primeras, figuran:

Jefferies, Lazard, Moelis, Rothschild, Piper Sandler, Robert W. Baird, Stifel, William Blair, Evercore, Lazard y PJT Partners; y en valoraciones también son competidores las *big four*, además de Alvarez & Marsal, Kroll y Lincoln International.

La compañía capitaliza 9.050 millones de dólares en Bolsa y la cotización está en máximos históricos.

ECONOMÍA / POLÍTICA

Montero impulsa los Presupuestos tras arrebatarse el poder de veto fiscal al Senado

CUENTAS CLAVE PAR LA LEGISLATURA/ Hacienda da 10 días a los ministerios para remitir sus necesidades para 2025 a fin de fijar el techo de gasto, amoldar las cuentas al plan de ajuste fiscal que la UE exigirá en septiembre y presentar el proyecto en octubre.

Juande Portillo, Madrid

Hacienda dio ayer oficialmente el pistoletazo de salida para la elaboración del proyecto de Presupuestos Generales del Estado para 2025 al mismo tiempo que lograba el aval del Congreso para tumbar uno de sus principales escollos: el poder de veto del Senado –en manos del PP– sobre la senda fiscal del Gobierno. El Ejecutivo allana así el terreno para llevar en octubre ante el Parlamento unas nuevas cuentas públicas que serían claves para garantizar la estabilidad de la legislatura, pero que seguirán en vilo por el juego de exigencias y cesiones al independentismo catalán en plena negociación de investidura del president de la Generalitat.

El arranque formal de la elaboración de las nuevas cuentas públicas se dio ayer con la publicación en el *Boletín Oficial del Estado* (BOE) de la orden ministerial de elaboración de Presupuestos emitida por Hacienda. El departamento que dirige María Jesús Montero dio al resto de ministerios apenas 10 días para recopilar los proyectos, inversiones y necesidades de gasto que tienen previsto acometer en 2025, a fin de remitirlos a la Dirección General de Presupuestos “antes del 8 de julio”.

El documento anticipa que algunos de los principales ejes del Presupuesto serán potenciar la ejecución de los fondos europeos tras la aprobación de la adenda al Plan de Recuperación (hasta alcanzar 79.854 millones en ayudas y 83.160 millones en créditos blandos); aumentar el parque público de vivienda en alquiler; financiar la educación de 0 a 3 años; fortalecer la I+D+i; impulsar la reindustrialización y descarbonización de la economía; reforzar las políticas de empleo; e impulsar una “política fiscal justa”, que permita encarar la digitalización, la transición verde y cumplir las nuevas reglas fiscales europeas.

Una vez recopiladas las propuestas ministeriales, Hacienda procederá a diseñar el techo de gasto para 2025, que previsiblemente necesite hacer expansivo para cubrir tanto sus propias prioridades como las exigencias que los so-



La vicepresidenta primera del Gobierno y ministra de Hacienda, María Jesús Montero.

Puente abre la puerta ya a otra prórroga presupuestaria

La prueba de que el Gobierno no las tiene todas consigo en cuanto sus posibilidades de sacar adelante el proyecto de Presupuestos Generales del Estado para 2025 es que ayer, el mismo día en que se ponía en marcha la maquinaria para elaborarlas, se abrió ya la puerta a una nueva

prórroga de las cuentas públicas de 2023, que son las actualmente vigentes. El encargado de poner la venda antes de la herida fue el ministro de Transportes y Movilidad Sostenible, Óscar Puente, que ayer sostuvo que España “se puede permitir” continuar el año que viene con las cuentas públicas prorrogadas, dado

que “el Presupuesto prorrogado de 2023 es expansivo” y que “hay herramientas que permiten actualizarlo”. Así lo declaró Puente en ‘Onda Cero’, poco después de que el ‘Boletín Oficial del Estado’ (BOE) recogiera la orden ministerial de Hacienda de elaboración de las nuevas cuentas públicas,

asegurando que “los presupuestos tampoco lo son todo”. Por su parte, la vicepresidenta primera y titular de Hacienda, María Jesús Montero, prometió acudir al resto de grupos políticos con un “espíritu claro de llegar a acuerdo”, si bien ERC instó al PSOE a pactar las cuentas con el PP como ha hecho con el CGPJ.

cios parlamentarios pondrán sobre la mesa a cambio de su apoyo. A modo de guía, el límite de gasto no financiero previsto para el abortado proyecto presupuestario de 2024 era de 199.120 millones, un incremento del 0,5% respecto al de 2023 que en realidad contenía un incremento del 9,3% en gasto nacional, hasta los 189.215 millones, una vez descontadas las ayudas europeas.

En paralelo, Hacienda deberá diseñar la senda fiscal de los próximos años, que debe permitir cumplir el compromiso adquirido con Bruselas de rebajar el déficit público al

2,5% del PIB en 2025. Más allá, la senda deberá reflejar los efectos del plan de ajuste que la Comisión Europea exigirá a España en septiembre en cumplimiento de las nuevas reglas fiscales europeas. Esta hoja de ruta deberá garantizar que el país sitúa su deuda pública en senda descendente a 10 años vista desde su cumplimiento, lo que conllevará ajustes por 0,64 puntos del PIB al año (9.400 millones) en cuatro ejercicios, o previsiblemente de 0,36 puntos al año en siete ejercicios (5.300 millones) si incluye reformas estructurales, según

los cálculos de la Autoridad Independiente de Responsabilidad Fiscal (Airef).

Aunque tradicionalmente el Consejo de Ministros envía al Parlamento el techo de gasto y los objetivos de estabilidad presupuestaria y deuda pública en julio, ayer Montero admitió que el proceso podría retrasarse hasta septiembre. Su calendario depende de dos claves. De un lado lo que el Gobierno tarde en acordar la magnitud de los ajustes a acometer y, de otro, a la espera de que la supresión del derecho de veto del Senado sobre la senda fis-

cal sea definitiva. De momento, la mayoría del Congreso de los Diputados aprobó ayer la Ley de Paridad, en la que se incorporó una enmienda para que la Cámara Baja no tenga la última palabra sobre la senda de déficit. El texto debe ahora pasar por el propio Senado, donde la mayoría del PP se opone, pero volverá al Congreso que podrá ratificarlo. Así, Montero cuenta con presentar el proyecto presupuestario al Parlamento ya en octubre, aspirando a aprobarlo antes de fin de año.

La senda fiscal y, sobre to-

El parque de vivienda en alquiler, la I+D+i, la “justicia fiscal” o las ayudas europeas serán ejes clave

El Gobierno esquivo el bloqueo del PP, pero las cesiones a ERC y Junts serán decisivas

do, el plan de ajustes remitido a Bruselas serán clave para conocer el horizonte de aumento de impuestos o recortes del gasto que maneja el Gobierno para el conjunto de legislatura. La duración de esta, así como el devenir del proyecto presupuestario de 2025, dependerá, sin embargo, del juego de equilibrios que el Ejecutivo de Pedro Sánchez logre mantener con ERC y Junts, cuyos apoyos necesita para sacar adelante las cuentas.

Dos hitos

Dos hitos serán clave. Uno es el Consejo de Política Fiscal y Financiera que Montero ha convocado en julio, en el que se abrirá el melón la reforma del sistema de financiación autonómica para tratar de encajar el tratamiento “singular” a Cataluña prometido a ERC. Otro será la votación de investidura del president de la Generalitat, que el PSOE aspira a atar para Salvador Illa una vez contentadas las reivindicaciones fiscales de Esquerra. Pero su exigencia de un cupo al estilo vasco, que sería inconstitucional, y la pretensión de Carles Puigdemont de ser investido president amenazan con provocar una repetición electoral en Cataluña que dejaría en el aire el plan presupuestario. Después de todo, Hacienda ya renunció a impulsar Presupuestos para 2024 por la incertidumbre política que abría el adelanto electoral en Cataluña, y de ahí que el Ejecutivo entreabierto la puerta ya ayer a una nueva prórroga presupuestaria en 2025 (ver información adjunta).

Consumo plantea introducir el IVA en el alquiler de los pisos turísticos

ESTRATEGIA PARA LA VIVIENDA/ El Ministerio plantea modificaciones fiscales y una investigación sobre la publicidad en plataformas. Se une a la propuesta de Vivienda de cambiar la Ley de Propiedad Horizontal.

Carlos Polanco. Madrid

El Ministerio de Consumo fija su atención en los pisos turísticos. Ayer propuso a todos los municipios de España que se sumen a una investigación para acabar con la publicidad en plataformas de internet de aquellos pisos turísticos en régimen irregular y que sin embargo están anunciados. Pero también apuesta por introducir nuevas medidas en los alojamientos que están regularizados. De ahí su apuesta por que el arrendador de esas viviendas empiece a pagar el IVA. Lo verbalizó ayer el titular de la cartera, Pablo Bustinduy, en una entrevista en *Antena 3*.

Se da la circunstancia de que Bustinduy es uno de los ministros de Sumar en el Gobierno de coalición. Si bien el PSOE y Sumar comparten el diagnóstico de que los pisos turísticos tiene una influencia directa en el encarecimiento de los precios de la vivienda habitual en tanto en cuanto merman la oferta, la formación de Yolanda Díaz lleva meses tratando de diferenciarse de los socialistas con propuestas más tajantes en esta materia. El ministro aseguró que la vivienda turística “está afectando a la vida de muchas ciudades, haciendo que los precios del alquiler su-

ban una barbaridad y que la gente tenga que abandonar sus barrios y los comercios se vean afectados. Se calcula que hasta un 10% del parque en algunas ciudades se destina a pisos turístico. El turismo no puede ser a costa de dificultar el derecho a la vivienda”.

Así, Bustinduy defendió que el alquiler de una vivienda turística “tribute como cualquier actividad comercial”, algo que en la actualidad “no está pasando”. El ministro argumentó que el hecho de que no haya que pagar el IVA incentiva el alquiler turístico, cuando “hay que incentivar que se destine la vivienda de la que disponemos al uso principal, a que la gente viva en ella”.

En la actualidad, explica la Agencia Tributaria, “quien realiza arrendamientos de alojamientos turísticos tiene, a efectos del IVA, la condición de empresario. No obstante, están exentos y, por tanto, sujetos a Transmisiones Patrimoniales Onerosas del ITP, aquellos arrendamientos de alojamientos turísticos en los que el arrendador no presta servicios típicos de la industria hotelera. En estos casos, el arrendador no debe presentar ni ingresar el IVA. En caso de prestarse servicios propios de la industria, el arrenda-



Elena Ramón

De salir adelante su idea, tributarían al tipo reducido del IVA del 10%.

miento de un apartamento turístico no estará exento del IVA y deberá tributar al tipo reducido del 10% como un establecimiento hotelero”.

La Agencia Tributaria entiende que estos servicios típicos de la industria hotelera son, entre otros, la recepción de clientes, la atención permanente y continuada de los

mismos, la limpieza periódica del inmueble o servicios de lavandería, custodia de maletas y restauración. “Los servicios de hospedaje se caracterizan por extender la atención a los clientes más allá de la mera puesta a disposición de un inmueble o parte del mismo. Es decir, la actividad de hospedaje se caracteriza, a diferen-

cia de la actividad de alquiler de viviendas, porque normalmente comprende la prestación de una serie de servicios”, razona. Añade, además, que si para la gestión de ese arrendamiento turístico hay “al menos, una persona empleada con contrato laboral y jornada completa, los rendimientos obtenidos son rendi-

Así, tributaría al tipo reducido de este impuesto, del 10%, igual que lo hacen ahora los hoteles

mientos de actividades económicas”.

Oferta ilegal

La ofensiva de Consumo contra la oferta de alquiler turístico ilegal no es la única llevada a cabo en el seno del Gobierno de coalición en las últimas semanas. A finales de mayo, la ministra de Vivienda y Agenda Urbana, Isabel Rodríguez, se reunió con los gobiernos regionales para comunicarles la pronta adopción de un reglamento europeo por el cual existirá una plataforma única en todo el país en el que estén registrados todos los pisos turísticos legales. Con ello, se fomentará la transparencia y se podrá perseguir la oferta ilegal y, aunque la Unión Europea exige que esté en marcha antes de mayo de 2026, la intención del Gobierno es que llegue antes de que termine 2025. Además, Rodríguez propuso hace unos días cambiar la Ley de Propiedad Horizontal para que las comunidades de propietarios puedan prohibir los pisos turísticos.

La medida de Consumo, por su parte, trata de perseguir los “anuncios que se publican en plataformas de alquiler turístico de viviendas que no disponen de licencia para operar como alojamiento turístico”. Razona el ministerio que esta publicidad supone una infracción de la Ley General para la Defensa de Consumidores y Usuarios y que se consideraría una práctica comercial desleal.

La patronal de pisos turísticos de Barcelona se rearma en plena guerra con el Ayuntamiento

David Casals. Barcelona

Gesto de fuerza de la patronal de los pisos turísticos de Barcelona, Apartur, después de que la semana pasada el alcalde, Jaume Collboni (PSC) anunciase que quiere prohibir este tipo de alojamiento a finales de 2028, tal como establece un decreto que a finales de año aprobó la Generalitat y que luego convalidó el Parlamento.

La entidad empresarial anunció ayer el fichaje como directora general de Marian Muro, que acumula una larga experiencia en el sector público y también en la empresa privada. Además, en el pasado mantuvo discrepancias tanto

con el equipo de Collboni como con el gran beneficiado de esta medida si sale adelante: los hoteleros.

Muro fue entre principios de 2020 y mediados de 2022 directora general de Turisme de Barcelona, el consorcio dedicado a la promoción en el que participan el Ayuntamiento, la Cámara de Comercio y el Gremio de Hoteles.

Esta última entidad está presidida por Jordi Clos, quien también preside la cadena Derby y desde principios de otoño, Turisme de Barcelona, en cuya fundación participó muy activamente.

Muro fue directora general de Turismo de la Generalitat

entre 2011 y 2016, donde impulsó la tasa sobre las pernотaciones hoteleras, y la regularización de pisos turísticos. Luego, se incorporó a Juliá Tours hasta 2020, cuando fue elegida número dos de Turisme de Barcelona. Tras su salida, se incorporó en la plataforma de viajes CityMe y creó su propia consultora.

En los últimos meses, había rechazado públicamente el decreto sobre pisos turísticos, que está recurrido. El texto establece que si los ayuntamientos no renuevan las licencias de los establecimientos legales, automáticamente todos cerrarán a finales de 2028. Es lo que ocurrirá en

Barcelona, aunque esta estrategia choca con la que defienden otras localidades, como Salou (Tarragona). Su alcalde, Pere Granados (PSC), abandonó un manifiesto de alcaldes contrarios a la regulación. Finalmente, los socialistas y ERC llegaron a un acuerdo: el decreto que aprobó el Govern se aprobaría en el Parlament, pero en marzo, se modificaría a través de un proyecto de ley, donde se suavizaría la norma. Con la convocatoria de elecciones autonómicas, el plan no prosperó.

Mientras tanto, Barcelona ha optado por tirar adelante su plan, que vincula con la escasez de vivienda. Según

Collboni, los pisos turísticos permitirán ampliar la oferta para residencial.

Apoyo del Gobierno

Si Apartur, que preside Enrique Alcántara, anunció el fichaje de Muro, ayer el alcalde logró el aval explícito del Gobierno del PSOE y Sumar a su plan. “Tiene todo mi apoyo”, expuso desde la capital catalana la ministra de Vivienda, Isabel Rodríguez, quien instó a otros ayuntamientos y administraciones a seguir el ejemplo de Collboni. En su opinión, el alcalde “no ha mirado para otro lado, sino que ofrece soluciones”, afirmó Isabel Rodríguez.



Elena Ramón

Marian Muro, la nueva directora general de Apartur.

Prorrogado el veto a despidos por coste energético si se reciben ayudas

DECRETO DE MEDIDAS URGENTES POR LA GUERRA EN UCRANIA/ El Gobierno prorroga hasta diciembre la prohibición a las empresas, que reciban ayudas, de despedir por la subida de los costes energéticos.

M. Valverde. Madrid

El Gobierno ha prorrogado hasta diciembre de este año la prohibición a las empresas, que reciban ayudas públicas, de despedir a sus trabajadores, con el pretexto del aumento de los costes energéticos, como consecuencia de la guerra en Ucrania. En el caso de que no respeten esta prohibición tendrán que devolver las citadas ayudas.

Lo mismo ocurre con las empresas que quieran reducir la jornada laboral de sus empleados o suspender temporalmente los contratos de trabajo. Tampoco podrán despedir a los trabajadores que estén en esta situación hasta diciembre de este año.

El Gobierno ha prorrogado estas medidas, seis meses más, dentro del decreto ley de medidas urgentes contra las consecuencias de la guerra de Ucrania que el Consejo de Ministros aprobó el martes pasado, y publicó ayer el *Boletín Oficial del Estado*.

Entre una norma y otra, el Ministerio de Trabajo lleva con estas medidas de protección de los trabajadores desde que estalló la guerra por la invasión rusa de Ucrania, y su repercusión en el incremento de los costes energéticos. Aunque, en realidad, el modelo de exigir a las empresas que

mantengan las plantillas, a cambio de la percepción de todo tipo de ayudas pública, como las subvenciones de las cotizaciones sociales nació durante la pandemia del coronavirus, que estalló en febrero de 2020.

Con ese mecanismo inicial, y 40.000 millones de euros, el Gobierno, con el respaldo de la patronal y de los sindicatos, consiguió salvar entonces, de su desaparición, entre 2020 y 2021, a 3,7 millones de empleo y 500.000 empresas.

La redacción

El artículo 39 del real decreto de prórroga de las medidas urgentes de política económica por la guerra de Ucrania dice, en primer lugar, lo siguiente: “En aquellas empresas beneficiarias de las ayudas directas previstas en el presente real decreto ley, el aumento de los costes energéticos no podrá constituir causa objetiva de despido hasta el 31 de diciembre de 2024. Es decir que la empresa no podrá esgrimir una causa económica por esta razón”. “El incumplimiento de esta obligación –continúa la norma– conllevará el reintegro [por parte de la empresa] de la ayuda recibida”.

Bienes verdad que, de la redacción del precepto, se deriva que la empresa podrá des-



Yolanda Díaz, vicepresidenta segunda y ministra de Trabajo.

pedir trabajadores cuando no sea por “el aumento de los costes energéticos”. O cuando ésta no sea la causa de un despido por causas organizativas, tecnológicas, económicas y de la producción. Parece pues que, con respecto a otras ocasiones, el Gobierno abre la mano en cuanto a la posibilidad de despedir trabajadores

de aquí a final de año por cualquier otra causa.

En cambio, en el mismo artículo 39 del real decreto ley, el Gobierno amplía más el ámbito de la prohibición de despedir en relación con las causas de todo tipo relacionadas con la guerra en Ucrania y, en relación con la reducción de jornada o la suspen-

sión de los contratos. Así, la norma continúa: “además, las empresas que se acojan a las medidas de reducción de jornada o suspensión de los contratos reguladas en el artículo 47 del texto refundido de la Ley del Estatuto de los Trabajadores por causas relacionadas con la invasión de Ucrania y que se beneficien de apoyo

El Ejecutivo incluye la prohibición de los despidos en la prórroga de las medidas por Ucrania

público no podrán utilizar estas causas para realizar despidos [hasta final de año]”.

La invasión de Ucrania

El citado artículo del Estatuto de los Trabajadores, corresponde a la reducción de la jornada o suspensión del contrato por causas económicas, técnicas, organizativas o de producción o derivadas de fuerza mayor”. Y, dentro de ellas, en el real decreto de ayer “por causas de todo tipo relacionadas con la invasión de Ucrania”. Es un concepto amplísimo.

Por lo tanto, parece que el Gobierno anima a las empresas en una situación de crisis provocada por esta situación a que reduzcan la jornada de sus trabajadores o les suspendan el empleo, para luego recuperarlos, antes de hacer despidos. El ERTE permite al trabajador no perder el empleo definitivamente, a no ser que la empresa no tenga salida definitivamente.

Desde la pandemia, el Ejecutivo ha dirigido todas las medidas a intentar salvar los empleos de las empresas en crisis. En la reforma laboral, también puso en marcha los Mecanismos Red, que estos sí suponen la intervención de la Inspección de Trabajo y de la Seguridad Social. La empresa o el sector también necesita la autorización del Consejo de Ministros por el volumen de las ayudas que pueden requerir los sectores y empresas.

España, sexta potencia del mundo y segunda europea en construcción naval

Pablo Cereza. Madrid

España escala posiciones entre los principales fabricantes navales del mundo. Si al cierre del pasado ejercicio España era la décima potencia mundial en fabricación naval, medido por el volumen de negocio de la cartera de pedidos, al cierre del primer trimestre se sitúa como el sexto país del mundo y el segundo de Europa, solo por detrás de Países Bajos. Este avance se debe a que la cartera de pedidos ha pasado de 48 navíos al cierre de 2023, por un importe de 1.722 millones de euros, “hasta los 65 buques en marzo, por un importe superior a los 2.000 millones de euros”, de

acuerdo con los cifras presentadas ayer por Pymar, la sociedad que agrupa los principales astilleros privados españoles. “Estos barcos generarán más de 12,4 millones de horas de trabajo para los astilleros y la industria de la cadena de valor”, añaden desde la sociedad.

Pymar presentó estas cifras ayer en su Junta General de Accionistas, un acto en el que participaron tanto el ministro de Industria y Turismo, Jordi Hereu, como algunos presidentes autonómicos de algunas de las regiones en las que las compañías tienen mayor implantación, como es el caso de Alfonso Rueda (Galicia),

Adrián Barbón (Asturias) y Fernando Clavijo (Canarias), además de la propia consejera delegada de Pymar, Almudena López del Pozo. López del Pozo celebró los “magníficos resultados económicos del último ejercicio” y destacó el rol que la industria naval “puede desarrollar en la autonomía estratégica europea, al contribuir en ámbitos tan esenciales como la seguridad energética, económica, alimentaria, de

La cartera de pedidos escala hasta los 2.000 millones de euros, 300 millones más que en 2023

protección medioambiental, seguridad y defensa”.

Colaboración

Por su parte, Hereu puso a Pymar como ejemplo de colaboración público-privada para el desarrollo de la industria. “Soy un firme defensor de este modelo de colaboración público-privada, que es muy eficaz, porque sumar esfuerzos significa multiplicar oportunidades. Y hoy aquí, quiero volver a tender la mano del Ministerio de Industria y Turismo para que sigamos impulsando conjuntamente a nuestro sector naval, que es un sector estratégico para España”, añadió.



La consejera delegada de Pymar, Almudena López del Pozo, junto con el ministro de Industria, Jordi Hereu, ayer.

CEOE propone elevar las horas extras donde haya mayor absentismo

LA REDUCCIÓN DE LA JORNADA LABORAL/ La patronal ha decidido que no presentará ninguna propuesta por escrito a Trabajo. Pide un período de transición para ayudar a las empresas con las jornadas más largas.

M. Valverde. Madrid

Las patronales CEOE y Cepyme han planteado al Gobierno y a los sindicatos numerosas propuestas sobre la reducción de la jornada laboral, sin que hayan encontrado una respuesta por parte de sus interlocutores. Por ejemplo, muy importante, es la posibilidad de aumentar las horas extraordinarias en los sectores donde el absentismo laboral sea más elevado.

Con ello, los empresarios expresan su preocupación por el daño que está haciendo a la economía el hecho de que cada día haya una elevada ausencia de trabajadores de sus puestos en las empresas. Si se mide la pérdida de horas anuales por el número de puestos de trabajo que significan, los empresarios consideran que, en torno a 1,5 millones de empleados faltarían todo el año a su puesto de trabajo.

Por esta razón, han vinculado la realización de más horas extraordinarias en los sectores donde haya más absentismo laboral. O, directamente, CEOE y Cepyme han propuesto que la reducción de la jornada laboral ordinaria pueda ser compensada donde haga falta con la realización de más horas extraordinarias. En España, el límite está en

las ochenta horas anuales.

Muchos de los sectores con mano de obra intensiva expresaron ayer su profunda preocupación por el impacto que puede tener en sus empresas la medida del Gobierno: la hostelería, el comercio, la construcción, la agricultura o la limpieza. Un rechazo “unánime” a la propuesta del Gobierno de reducir, por ley, la jornada laboral en los dos próximos años, desde las 40 horas a las 37,5 horas a la semana.

Un período transitorio

La comisión de Trabajo y la Seguridad Social de CEOE recordó ayer que otra de sus propuestas al Gobierno y a los sindicatos ha sido pedir un período transitorio, para llevar a cabo el recorte del tiempo de trabajo. Porque, además, tendrá un impacto considerable en los costes laborales. Es una subida directa porque es el mismo salario con menos jornada laboral.

Así, el presidente de la logística, Francisco Aranda, dijo que está “absolutamente en contra de la medida, porque antes hay que poner en el centro la productividad”. Aranda explicó que los empresarios han pedido al Gobierno que, de momento, la reducción del tiempo de trabajo “no afecte a



El presidente de CEOE, Antonio Garamendi.

los convenios que están en vigor porque rompe el equilibrio acordado con los sindicatos en la negociación colectiva. Es decir, se entromete en los acuerdos alcanzados libre y legítimamente entre patronal y sindicatos, rompiendo las reglas del juego a mitad del partido”. Es decir, cuando ya han transcurrido seis me-

ses de la negociación colectiva.

Efectivamente, uno de los grandes temores de los sectores de CEOE es que los sindicatos empiecen a “reventar” los convenios reclamando la reducción de la jornada laboral en aquellos sectores que estén muy lejos de los criterios planteados por el Gobier-

no: 38,5 horas a la semana, en 2024, y 37,5, en 2025. Porque, además, los empresarios solicitan la distribución irregular de la jornada, allí donde haga falta. Es decir, la posibilidad de concentrar las horas de la producción en los momentos más necesarios, con una distribución irregular de la jornada. En este sentido, otra de

Los empresarios temen que los sindicatos ‘revienten’ los convenios que ya están firmados

las propuestas que reiteraron ayer los empresarios, y que ya se ha puesto sobre la mesa de negociación es la siguiente: la posibilidad de que las empresas de trabajo temporal contraten a sus trabajadores como empleados indefinidos, pero para cederlos a otras empresas como fijos discontinuos. Esta es una posibilidad que ya estuvo sobre la mesa en la negociación de la reforma laboral de 2021, pero, finalmente, fue descartada.

El consenso de la reunión de ayer en CEOE fue secundar la posición de su presidente, Antonio Garamendi, de ignorar el ultimátum que ha hecho el Gobierno a los empresarios y no llevar ninguna propuesta por escrito el próximo lunes a la reunión con Trabajo y los sindicatos.

Otros piensan que la vicepresidenta Yolanda Díaz no va a conseguir sacar adelante su propuesta en el Congreso de los Diputados, porque no tendrá el respaldo de Juntos y del PNV. Además, CEOE ha constatado que Sumar se está rompiendo en más formaciones, y ya Podemos obligó a Díaz a retirar la reforma del subsidio del desempleo.

Precisamente, también crecen las voces entre los empresarios que piensan que hay que salir a la sociedad y explicar por qué no aceptan la propuesta del Ejecutivo en un tema tan sensible para la opinión pública como la reducción de la jornada laboral sin recortar el salario.

Verónica García, nueva presidenta de Adefam

Carlos Polanco. Madrid

La Asociación de la Empresa Familiar de Madrid (Adefam) tiene nueva líder. Ayer, la Asamblea General de la asociación, que defiende los intereses de estas compañías de la región, designó a Verónica García Castelo como su nueva presidenta. García es CEO de los hoteles de lujo Orfila y Heritage, ambos situados en la capital de España, y que forman parte de la asociación Relais & Châteaux, y sucede en el cargo, que ha ocupado los últimos cuatro años, a Victoria Plantalamor, vicepresidenta y consejera delegada de Grupo Industrial Crimidesa. Junto al nombramiento de García, han pasado a formar parte de la Junta Directiva Raúl Lozano, presidente eje-

cutivo de Redur; Juan Luis Yagüe, CEO del Grupo Educativo Casvi; y Santiago Alió, socio director de Audalia Nexia.

García realizó su primer discurso como presidenta de Adefam en la Asamblea General de ayer, a la que acudieron la presidenta de la Comunidad de Madrid, Isabel Díaz Ayuso, y el alcalde de la capital, José Luis Martínez-Almeida. En sus primeras palabras al frente de la asociación de empresarios, García estableció los principales pilares en los que quiere basar su presidencia, en defensa de unas empresas familiares que en la Comunidad representan el 89,6% del total de compañías existentes, el 70% del empleo privado y el 60% del PIB. En

concreto, puso énfasis en la necesidad de poner en marcha “un plan-país para apoyar que las empresas ganen tamaño y, de esa manera, multipliquemos exponencialmente la generación de riqueza y el bienestar”.

García apuntó como uno de los principales problemas para la economía española el reducido tamaño empresarial, que se encuentra por debajo de la media europea. “Esta realidad genera un problema de productividad y de competitividad, que se traduce en

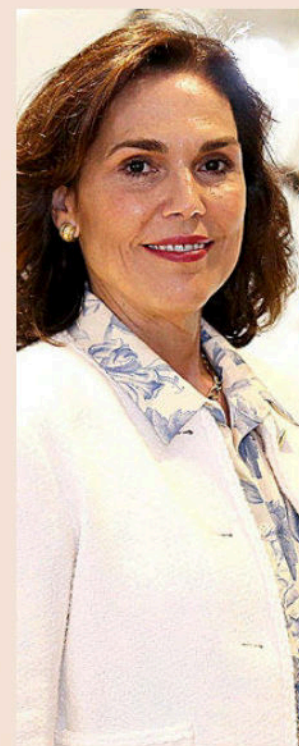
Entre sus objetivos, apoyar el crecimiento de tamaño de las empresas y conseguir incentivos fiscales

peores condiciones de acceso a financiación, a la innovación tecnológica, a la captación de talento o al abordaje de mercados exteriores”. En su apuesta por abordar el problema del tamaño de las empresas, García defendió ayudas en forma de “incentivos fiscales y regulatorios que no disuadan ni de la inversión ni del crecimiento empresariales”.

En su apelación a las administraciones para que faciliten la actividad empresarial, García se refirió también a la necesidad de apostar por modelos de colaboración público-privada para abordar los retos cruciales a los que se enfrenta la economía nacional, como por ejemplo, el de la captación de talento. A su juicio,

existe “la paradoja de que las empresas tengan dificultad para encontrar talento mientras mantenemos unas tasas comparativas de desempleo, y en especial de desempleo juvenil, más altas que las del resto de Europa”. “Queremos aproximar el mundo de la Universidad al de la Empresa, y fomentar todo lo posible el modelo de Formación Profesional Dual”, añadió.

García es graduada en Administración y Dirección de Empresas por la European Business School University; cuenta con un máster en gestión hotelera por la Universidad Politécnica de Madrid y ha seguido el programa de Dirección y Gobierno de Empresas Familiares de la IE Business School.



Verónica García, presidenta de Adefam.

El naufragio del Sanchismo



**Tom Burns
Maraño**

Qué va a decir ahora Pedro Sánchez cuando su militancia le exija “dales caña” a los impresentables que obstaculizan el progreso del pueblo? Sus *speechwriters* tienen una compleja tarea por delante. Era pan comido arrear a la derecha, a la extrema derecha y a la derecha extrema, por llevar un quinquenio bloqueando reemplazos en el Consejo General del Poder Judicial. No cabía mayor afrenta a la Constitución que votó la nación soberana que el boicot del Partido Popular a la renovación del CGPJ. Ni mejor prueba de su mínima lealtad con la democracia. En los mítines Sánchez gritaba que por ello la derecha no era mala sino lo siguiente.

Y ¿qué dirá Sánchez a sus socios en la izquierda de la izquierda y a sus aliados en esa otra utopía que es el separatismo identitario? ¿Qué explicaciones puede darles a los ultrasectarios que se aferran al cordón sanitario del Pacto del Tinell de hace veinte años? La anécdota ha pasado a ser categoría.

Resulta que los que apuntalan la mayoría social y parlamentaria del gobierno Frankenstein, los que afianzan el “somos más”, se han enterado por los medios de que el presidente del Gobierno progresista ha pactado el *Quién es Quién* en el órgano de gobierno de los jueces con el enemigo que está al otro lado del muro y de las barricadas. Y es por eso que impone preguntarse por el “qué dirá Sánchez” a partir de este pacto bipartidista, o de la rancia partitocracia.

La cuestión es que el relato lo es todo como saben muy bien los publicistas que hacen su agosto en estos tiempos líquidos de bravatas y de bulos. Hasta esta misma semana Sánchez ha venido machaconamente repitiendo un cuento que es tan viejo como Matusalén: todo lo que esté a la derecha del socialismo pertenece a la *fachoesfera*; la derecha no tiene lugar en la España democrática. El discurso político es así de mediocre. Y así de insostenible.

Los viejos que tienen buena memoria y los estudiosos de la historia, la de la historia como fue, saben que en el Régimen de los cuarenta años el que no era franquista no era español. Y que antes, la II República pertenecía exclusivamente a los aguerridos republicanos. La política en España es un buen ejemplo del *Führerprinzip*, la doctrina de que el líder siempre tiene razón porque define la verdad. Y Sánchez se tiene por el actual arcipreste del pensamiento nacional. De momento.

Por creer serlo Sánchez probablemente dirá con su habitual desparpajo que ha “cambiado de opinión”. Hasta ahora sus inconstancias –nunca gobernaré con Podemos, jamás aceptaré indultos y amnistías– no le ha mermado votos socialistas ni apo-

El presidente, Pedro Sánchez, dice que hay que hacer de la necesidad virtud, pero según se le acumulan las necesidades, es decir según va perdiendo elecciones ante el adversario político, el armario de las virtudes se va vaciando.



El vicesecretario de Acción Institucional del PP, Esteban González Pons, y el ministro de Presidencia y Justicia, Félix Bolaños, durante la firma del acuerdo para renovar el CGPJ, ante la mirada de la vicepresidenta de la Comisión Europea, Vera Jourová.

yos al Sanchismo. Incluso Felipe González, su más incisivo crítico, dice que sigue votando al Partido Socialista de sus frustrados amores. Lo cierto es que el bonapartismo del presidente del Gobierno le ha servido para transmitir un relato binario: la alternativa es yo y los derechos o ellos, los de la derecha liberticida.

¿Pero puede Sánchez en las actuales circunstancias continuar relatando las cosas en un primitivo blanco y negro como si nada hubiera ocurrido? Es lícito pensar que esto ya no cuela ni entre sus más incondicionales afiliados. Al pactar la elección de los vocales del CGPJ se ha visto forzado a reconocer el pluralismo de una sociedad que, precisamente por ser diversa, se escuda en la separación de poderes para afianzar su libertad.

El hilo conductor de lo que dice Sánchez es que en distintos momentos de su carrera política ha actualizado su base de datos mental y que gracias a la nueva información que procesa ha modificado su pensamiento sobre un determinado tema. El que no actualiza se queda en la estacada.

“Cuando los hechos cambian, cambio de opinión ¿Y usted que hace, caballero?”, dicen que dijo Maynard Keynes para acallar a sus detractores. Pero, la comparación no sirve. En Sánchez no hay una madura reflexión acerca de los tiempos, los valores y los principios. Hay una pasión de mandar y una oportunista huida hacia adelante.

Es bochornoso que haya tenido que intervenir la UE para la despolitización de la justicia

Sánchez se vio obligado a nombrar vicepresidente a Pablo Iglesias y ministra a la madre de sus hijos y a repartir más cargos a sus acólitos *podemitas* para formar un gobierno de coalición en 2020. Y necesitó absolver a Carles Puigdemont y a sus camaradas del Procés para asegurarse los votos de los de la sedición y volver a ser investido presidente el año pasado. Y la vida sigue y Sánchez, más resiliente que nunca, se mantiene en el puesto de mando.

Pero, ¿de verdad, es todo así de sencillo y no pasa nada? Sánchez dice que hay que hacer de la necesidad virtud, pero según se le acumulan sus necesidades, es decir según va perdiendo elecciones ante el adversario político, el armario de las virtudes se va vaciando. Lo normal es que este último volantazo que cierra el capítulo del CGPJ tenga consecuencias indeseadas para Sánchez. Desde luego los tiene para su relato.

Se ha de insistir en la trascendencia de un pacto con una derecha que Sánchez ha lapidado groseramente hasta ayer mismo. Sus cambios de opinión en el pasado han sido unidireccionales. En cada momento tiraba los tejos a los revanchistas y a los adanistas “nietos” de la Guerra (In)civil; a los “correctos” del eco-

gismo, del feminismo y del soberanismo y rupturismo de la España plurinacional y plurilingüe. El presidente del Gobierno buscaba su legitimación en el desordenado refrendo de todos ellos.

Ahora, y por primera vez, Sánchez ha recorrido el camino diametralmente opuesto en busca de respaldos. Ya pueden rasgarse las vestiduras sus socios y aliados en la anterior legislatura y en la actual. El paradigma del “no es no” ha negociado con la poco menos que golpista derecha y ha llegado a un pacto que no es un acuerdo más.

Sánchez ha permitido que el supuesto partido de los fachas nombre tantos miembros del CGPJ como los nombra el suyo. Ha dado carta de naturaleza a jueces conservadores y liberales que tendrán tanto derecho como los progres del social comunismo a ser lo que son. Adiós, por lo tanto, al relato que daba tanta caña a quienes incumplían la Constitución.

De hecho, y por mucho que lo niegue, el presidente del Gobierno ha cedido, se ha auto culpado y ha mostrado propósito de enmienda: en adelante no podrán ser vocales del órgano de los jueces ni podrá ser fiscal general del Estado quienes han ocupado un cargo político en los cinco años anteriores al nombramiento.

Se acabó con la práctica, tan querida por Sánchez, de puertas giratorias para politizar la justicia. El haber pactado perfiles independientes equivale a admitir que los nombramientos del Sanchismo amenazaban

la independencia judicial. Se pone punto final a una manera de actuar en política.

El acuerdo entre el Partido Socialista y el Popular firmado en Bruselas tras la mediación solicitada por el segundo es, por un lado, humillante. Es bochornoso que haya tenido que intervenir la Unión Europea para que los principales partidos españoles pacten algo tan elemental como es la despolitización de la justicia.

Por otro lado, es aleccionador. Una democracia “plena” debería de ser capaz de poner orden en su propia casa. Y la española no parece serlo porque la vigencia de un muy importante convenio político ha de ser vigilada por funcionarios del bloque continental. Cúlpele de ello al Sánchez que hacía de su necesidad la “virtud” que imponía a los demás.

El certificado de buen gobierno que presenta el Sanchismo no resulta, por decirlo suavemente, muy honroso y si se van atando los cabos de lo negociado y lo consensuado esta semana se llega a la conclusión de que Sánchez está dando inequívocas muestras de su debilidad como gobernante. ¿Naufraga?

El presidente del Gobierno tiene muchos frentes abiertos, siendo el familiar el que le ha de afectar de una manera insoportable, y una capacidad de maniobra cada vez más reducida. Su socio de coalición se asemeja a un convidado de piedra que no aporta ni coherencia ni pulso a su gobierno de coalición. Y su alianza con el separatismo catalán ha pasado de ser incómoda a convertirse en sumamente inoportuna.

El que salta a la mar porque su barco se hunde se agarra a cualquier cosa para mantenerse a flote. Pero Sánchez ha de tener cuidado con el salvavidas que le arroja el Partido Popular. El flotador puede ser el nudo corredizo que cuelga en el patíbulo. El deseo de la derecha no es socorrerle: es que se ahogue o que se ahorque de una vez y cuanto antes.

El Sanchismo, está siendo carcomido por sus contradicciones siendo la principal de ellas la incompatibilidad entre el socialismo democrático, léase el ideario de la sociedad de libres e iguales, y el exclusivismo del nacionalismo identitario. Sánchez se ha quedado sin discurso, ya no caben más “cambios de opinión” ni, menos aún, más engaños. Se debilita y la oposición parlamentaria se envalentona.

Al igual que Francia que vota en primera vuelta pasado mañana y en segunda el domingo siguiente, y al igual que el Reino Unido que celebra elecciones generales el jueves que viene, en España se está produciendo uno de esos procesos que marcan un punto y aparte. El que piensa que todo cambia para que todo siga igual, se equivoca.

La extrema derecha refuerza su ventaja en los sondeos en Francia

ELECCIONES DECISIVAS/ Según los sondeos, el partido de Le Pen y sus aliados podrían alcanzar el 36% en la primera vuelta, que tendrá lugar este domingo, frente al 29% del frente unitario izquierdista.

David Casals. Barcelona

La ultraderecha afronta con buenos pronósticos la primera vuelta de las elecciones legislativas francesas, que tendrán lugar este domingo. Ayer se hizo público el gran sondeo realizado por la empresa demoscópica Ipsos para varios medios públicos y privados, como la estatal *Radio France* y el periódico *Le Monde*, donde el partido de Marine Le Pen, Agrupación Nacional, y sus aliados amplían su ventaja.

Según la encuesta, la formación de Le Pen conseguiría el 32% de las papeletas, y sus aliados, el 4%. Juntos, alcanzarían el 36%, más de cuatro puntos del 31,4% que lograron en las europeas del pasado 9 de junio. Tras este resultado, el presidente de la República, el centrista Emmanuel Macron, anunció el adelanto de las legislativas y también su voluntad de situar su coalición, Juntos por la República, como garante de la gobernabilidad.

Sin embargo, esta jugada le ha salido mal, al menos en las encuestas, que sitúan en tercer lugar a Juntos por la República —donde se integra Renacimiento, el movimiento se fundó, y que anteriormente se denominaba En Marcha—. El candidato de los centristas es el actual primer ministro, Gabriel Attal. Fue nombrado a principios de año y se convirtió en la persona más joven en desempeñar el cargo, ya que nació en 1989.

El sondeo de Ipsos pronostica que Juntos por la República y sus aliados lograrían el 21% de las papeletas. Quedarían en tercer lugar, 15 puntos por detrás del bloque que encabeza Reagrupación Nacional.

Alianza izquierdista

La segunda plaza en la primera vuelta, con el 29% de los sufragios, sería para el Nuevo Frente Popular, una coalición izquierdista que recupera el nombre de la alianza antifascista que concurre en 1936. Aglutina a varias fuerzas: el Partido Socialista (PS), el Partido Comunista Francés, formaciones ecologistas y La Francia Insumisa. Esta última es una plataforma de extrema izquierda que se constituyó en 2017 para aupar a su enton-



Emmanuel Macron

Presidente de la República Francesa y fundador de Renaissance (Renacimiento)

Ganó las presidenciales de 2017 superando la barrera del 66% en la segunda vuelta, que tuvo lugar en abril de 2022 fue reelegido, con el 58,5% de los apoyos. Su mandato termina en 2027 y su gran desafío es dar continuidad a un espacio político que creció con su figura y que ha tenido diferentes denominaciones.

ces candidato en las elecciones legislativas, Jean-Luc Mélenchon.

En 2022, volvió a ser candidato, pero ahora, el Nuevo Frente Popular todavía no ha oficializado quién sería su primer ministro si ganase las elecciones legislativas. Hay otros nombres sobre la mesa, de perfil más moderado que Mélenchon.

En cuanto al resto de fuerzas, lograría un 1,5% otro partido de extrema derecha aun que enfrentado a Le Pen, Reconquista. Varias formaciones de extrema izquierda como los trotskistas de Lucha Obrera alcanzarían un 1%, y los gaullistas de Los Republicanos, el 8%. Este último es el partido que se repartió el po-

der en Francia junto a los socialistas desde el fin de la Segunda Guerra Mundial hasta el ascenso de Macron, en las presidenciales de 2017.

Las perspectivas que dibuja Ipsos son muy parecidas a otro sondeo que el pasado miércoles presentó otro de los grandes institutos demoscópicos galos, Ifop. Este último auguró que Reagrupación Nacional y sus aliados conseguirían el 36% de los votos; el Nuevo Frente Popular, un 28,5%; el bloque macronista, un 21%, y Los Republicanos, un 6%.

Otra de las tendencias que la gran mayoría de encuestas dibujan es que subiría la participación respecto a las legislativas de 2022. Entonces, en la



Marine Le Pen

Diputada de Rassemblement National (Reagrupación Nacional)

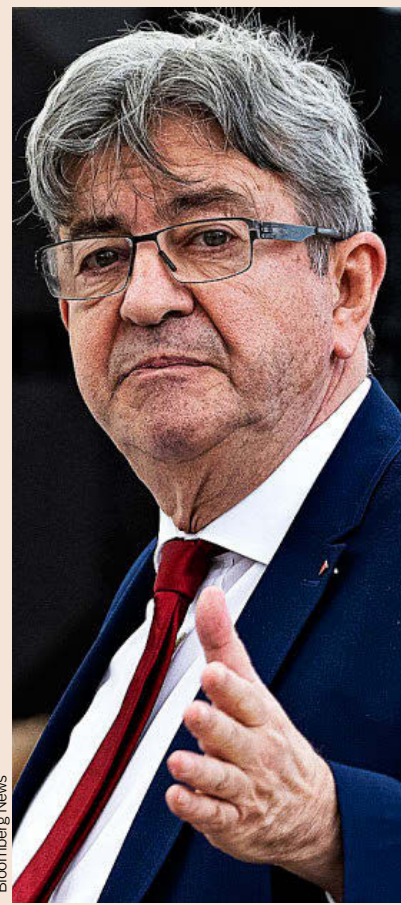
El partido de Marine Le Pen ganó a principios de mes las elecciones europeas con amplio margen. Consiguió 30 eurodiputados, ocho más de los que tenía, y superó la barrera del 31% de las papeletas. Es la artífice de la refundación de la ultraderecha con unas nuevas siglas, lo que implicó virar el proyecto que impulsó su padre, Jean Marie, en 1972.

primera vuelta, acudió el 47,5% del electorado, un dato que ahora los institutos de sondeos elevan entre el 63% y el 66%.

¿Hacia la cohabitación?

De confirmarse todas estas tendencias, Francia se abocaría tras la segunda vuelta a una cohabitación. Así es como se denomina en el país vecino cuando no son del mismo color político el primer ministro y presidente de la República, que tiene funciones ejecutivas, según su Constitución, y no únicamente representativas.

Macron ya ha dicho que su objetivo es mantenerse en el cargo hasta que concluya su mandato, en 2027. Desde la



Jean-Luc Mélenchon

Diputado de La Francia Insumisa, uno de los socios del Nuevo Frente Popular

El Nuevo Frente Popular aglutina socialistas, verdes, comunistas, La Francia Insumisa de Jean-Luc Mélenchon y otras fuerzas. No ha dicho quién será su candidato a primer ministro y en las quinielas aparecen, además de Mélenchon, perfiles más moderados, como el cineasta François Ruffin y el eurodiputado Raphaël Glucksmann.

proclamación de la Quinta República, en 1958, la cohabitación ha ocurrido en tres ocasiones, la última de ellas entre 1997 y 2002, con los gaullistas en la presidencia de la República —de la mano de Jean Chirac— y el socialista Lionel Jospin al frente del Ejecutivo.

Fue entonces, en 2002, cuando la política gala vivió un punto de inflexión. El padre de Marine Le Pen, Jean Marie, quedó en segundo lugar en la primera vuelta de las presidenciales francesas. Su hija tomó las riendas de la ultraderecha gala en 2011, y dio totalmente la vuelta a la organización con un objetivo muy claro: normalizarla en el debate político.

El bloque centrista de Macron quedaría relegado a tercera fuerza, con el 21% de los sufragios

El vilipendiado Frente Nacional dio paso a Reagrupación Nacional, y el cambio de nombre y de logotipo vino acompañado por nuevas formas y estilo, sin renunciar a sus consignas clásicas como el euroescépticismo, la islamofobia y el rechazo a la migración. Intentó suavizar el discurso para ampliar su base electoral, en pleno crecimiento de este espacio político a nivel europeo.

En 2021, Marine Le Pen puso fin a su etapa como presidenta del partido y este puesto recayó en Jordan Bardella. Nació en 1995, se forjó en sus juventudes, donde inició una meteórica carrera. En 2017 fue elegido portavoz del partido y, en 2019, candidato principal en las elecciones europeas, donde consiguió cinco millones de papeletas, el 23% del total. El pasado 12 de junio, Reagrupación Nacional logró 7,76 millones de sufragios dentro de la coalición Francia Vuelve.

La derecha radical también se impuso en Austria, Hungría, Italia y Bélgica. Estos dos últimos son estados fundadores de la UE. El resultado de las elecciones legislativas galas podría ser la primera gran prueba de fuego del mandato comunitario, después del acuerdo que se ha alcanzado esta semana para que la democristiana Ursula Von der Leyen siga al frente de la Comisión Europea.

Macron se ha implicado a fondo en las negociaciones, y al mismo tiempo, no ha dudado en apoyar activamente a su candidato y delfín, Gabriel Attal. Según el presidente, si Reagrupación Nacional o Nuevo Frente Popular llegan al Ejecutivo galo, la situación política va a ser muy complicada. “Los dos extremos conducen a la guerra civil”, aseguró.

El diagnóstico de Macron no se limita exclusivamente a nivel interno. En política exterior y seguridad, Bardella ha dicho que apoya a Ucrania, pero rechaza totalmente un eventual envío de misiles. Es una petición que Kiev viene formulando con mucha insistencia, ante la desigualdad de fuerzas en primera línea de combate. Sin embargo, según el candidato ultraderechista, la medida implicaría una “escalada en Europa del Este”. También reclama “reducir la contribución francesa al presupuesto de la UE”.

La empresa británica pide acercarse a la UE: el plan del Brexit no funciona

ELECCIONES/ Las Cámaras de Comercio Británicas exigen un nuevo acuerdo comercial con el bloque al que dirigen el 42% de sus exportaciones, tras constatar que estas ahora son “más caras y burocráticas”.

Artur Zanón. Londres

“Debemos dejar de ir de puntillas y comenzar a llamar a las cosas por su nombre. El plan actual no funciona para nuestros socios”. Justo a una semana de las elecciones en Reino Unido, las Cámaras de Comercio Británicas (BCC, por sus siglas en inglés) lanzaron ayer un mensaje contundente sobre uno de los temas que laboristas y conservadores intentan soslayar, pero que sigue condicionando de alguna manera la política en Reino Unido: el Brexit.

“La Unión Europea es el principal mercado para Reino Unido, con un 42% de todas nuestras exportaciones. Dejar la UE ha hecho más caro y burocrático enviar bienes y servicios a través del Canal [de la Mancha]. Pero una mejor relación comercial es posible si el gobierno de Reino Unido y la UE alcanzan un acuerdo en áreas de mutuo beneficio para los negocios de ambas partes”, sostuvo la directora general de las BCC, Shevaun Haviland, durante la conferencia anual que celebró ayer en Londres la institución, que representa a 50.000 empresas con seis millones de empleados.

Igual que el Brexit polarizó la campaña de 2019, en la que Boris Johnson consiguió barrer en la *Muralla Roja* (las zonas industriales del norte de Inglaterra, tradicionalmente laboristas) para lograr una mayoría absoluta, el divorcio con la UE subyace en la campaña para los comicios del próximo 4 de julio, pero es un asunto molesto para los dos principales partidos.

El diferente enfoque sobre la cuestión europea se evidenció en el cara a cara de los líderes conservador, Rishi Sunak, y laborista, sir Keir Starmer, en la noche del miércoles en la BBC. “Tengo una empresa de vinilos de jazz con mi pareja. Tras el Brexit he perdido el 90% de mi negocio con Europa. ¿Cómo podemos arreglar la relación rota con Europa?”, inquirió una persona del público. Para conocer la opinión de Sunak y de Starmer, ambos tuvieron que ser repreguntados por la presentadora en más de una ocasión.

Sunak, a quien nadie le tuvo que convencer de que era bueno dejar la UE, le respon-



Las Cámaras de Comercio Británicas buscan un nuevo acuerdo entre Reino Unido y la UE que reduzca costes y burocracia.

Sube la exportación de servicios, se estanca la de bienes

Un esclarecedor análisis de ‘UK in a Changing Europe’ concluye que el Brexit ha exacerbado la tendencia de la economía británica de depender, en sus exportaciones, cada vez más de los servicios y cada vez menos de los bienes. Esto, además, acentúa la separación de la economía de Londres respecto del resto del país, que parecen ir por derroteros cada vez más separados. El estudio detalla que, en todos los

casos, el peso de la Unión Europea en las exportaciones e importaciones de bienes y servicios oscila entre el 40% y el 55%, aunque se aprecia una lenta tendencia –frenada en los últimos años– a ir bajando en todos los casos, salvo en la importación de bienes. Las exportaciones de bienes se han “comportado peor en comparación con otros países de la OCDE, particularmente tras la

introducción del Acuerdo de Cooperación y Comercio con la UE en enero de 2021”, dice el estudio. En concreto, Reino Unido tiene la peor evolución desde 2016 dentro del club de los países más industrializados y está entre las últimas posiciones en las importaciones de bienes. Maquinaria y transporte (incluido el motor) han superado el nivel pre-Covid, pero el sector químico y el de los combustibles están aún por

debajo. En cambio, la exportación de servicios, cuyo peso superó recientemente al de los bienes, se ha disparado un 29% en términos nominales desde la pandemia, pero no tanto por los servicios financieros como se podría pensar, sino gracias al epígrafe de otros servicios a empresas, que incluye consultoría, servicios profesionales y legales, arquitectura e investigación y desarrollo.

dió que, tras el referéndum del Brexit, hay que centrarse en las oportunidades y vender al resto del mundo gracias a los acuerdos que Londres impulsa con países a cada cual más lejano. ¿Cómo puede ayudar el Gobierno para exportar más a la UE? “Bajando impuestos” fue la respuesta del actual primer ministro.

En coherencia con el programa electoral *tory*, que se centra en seguir derogando o reformar leyes heredadas de la UE, Sunak no abogó por una mejora de las relaciones con la UE porque ello supon-

dría ceder en aspectos como la libertad de movimientos, lo que implicaría más inmigración en Reino Unido, que es otro de los debates centrales de la campaña. El saldo migratorio es récord en los últimos años y más que dobla al previo al Brexit.

Por su parte, Starmer, que votó en contra del Brexit, ha-

Los laboristas quieren acercarse a la UE y los ‘tories’ temen la llegada de más inmigrantes

bló de la posibilidad de mejorar el acuerdo comercial, investigación y desarrollo, seguridad y defensa. En su programa electoral, los laboristas plantean un *reset* con la UE, demoler “las barreras innecesarias” y “negociar un acuerdo veterinario para evitar controles innecesarios en frontera” en alimentos y plantas. También prevén facilitar la entrada al país de profesionales como ingenieros y arquitectos, así como músicos. No obstante, un estudio del *think tank* UK in a Changing Europe concluye que la inci-

dencia de las medidas propuestas por los laboristas para reducir los costes del Brexit será “mínima”.

Varios estudios en los últimos meses han incidido en las consecuencias del Brexit comercialmente (cuesta encontrar alguna positiva). La London School of Economics ha dicho que 20.000 empresas han dejado de exportar a la UE por las nuevas trabas creadas. Y la Oficina para la Responsabilidad Presupuestaria concluyó que el PIB de Reino Unido es un 4% inferior por culpa del Brexit.

Los Veintisiete se reúnen para renovar la cúpula de la UE

Expansión. Madrid

Los líderes de la Unión Europea iniciaron ayer una cumbre de dos días centrada en renovar la cúpula de la UE y aprobar su agenda estratégica para el próximo mandato comunitario, en un encuentro en el que las tensiones con la primera ministra italiana, Giorgia Meloni, por haber sido excluida de las negociaciones, han sido el principal escollo. La actual presidenta de la Comisión Europea, Ursula von der Leyen, se perfila para renovar su mandato al frente del Ejecutivo comunitario. Al cierre de esta edición la reunión no había concluido.

Los Veintisiete llegaron al Consejo Europeo con los puestos para los “altos cargos” ya pactados en unas negociaciones que culminaron la semana pasada durante una cena informal en las que los negociadores de los populares, socialdemócratas y liberales aprovecharon para mantener una reunión privada a la que no invitaron a Meloni, perteneciente al grupo de extrema derecha de los conservadores y reformistas. Por ello, uno de los objetivos del encuentro es rebajar las tensiones con la jefa de Gobierno de la tercera economía de la eurozona.

“Una cosa tiene que quedar clara: nadie respeta a Giorgia Meloni y a Italia más que yo. Es un malentendido. A veces necesitamos plataformas políticas específicas para facilitar los procesos”, dijo a su llegada a la cumbre de Bruselas el primer ministro de Polonia y antiguo presidente del Consejo Europeo, el popular Donald Tusk. El polaco agregó que la única intención de ese formato era avanzar más rápido en las negociaciones y aseguró que “no hay Europa sin Italia y no hay decisión sin la primera ministra Meloni”.

Los nombres pactados –que Meloni y sus socios como el primer ministro húngaro, Viktor Orbán, no podrán impedir porque no reúnen una minoría de bloqueo– son el de la alemana Ursula von der Leyen para repetir el frente de la Comisión Europea, la liberal estonia Kaja Kallas como alta representante para la Política Exterior y el socialdemócrata portugués António Costa como futuro presidente del Consejo, mientras que los nombres de los distintos comisarios están en el aire.

Fira de Barcelona

Gastronomic Forum apunta a un récord de asistencia

COCINA Y RESTAURACIÓN/ El salón ya supera las 350 empresas confirmadas, en un certamen que abordará los retos y los cambios a los que se enfrenta el sector.

Sergi Sánchez. Barcelona
El Gastronomic Forum de Barcelona prevé a superar su récord de asistencia de la pasada edición con más de 350 empresas confirmadas. El certamen se celebrará del 4 al 6 de noviembre en el recinto de Montjuïc de Fira de Barcelona y reunirá a expertos y chefs de todo el mundo, además de marcas como Damm, bonÀrea, Macro, Welbilt, Cuinats Jotri, Collverd, Grupo Borrás, Triticum y Vins Estela, entre otras.

La organización ya cuenta con más del 80% de la superficie reservada y cerca de 50 nuevas compañías expositoras para la próxima edición. El salón permitirá reflexionar sobre la situación actual, los cambios que se dan y la deriva general del sector, todo bajo el



Asistentes a la anterior edición de Gastronomic Forum.

lema *Repensar la restauración*.

La cita promete acoger una buena cantidad de grandes proveedores de la restauración, sin olvidar los pequeños productores autóctonos, de manera que todos los actores que intervienen en el sector tengan su representación. Según

Josep Alcaraz, director del Gastronomic Forum, el pequeño productor encuentra "un interlocutor a su nivel, que aprecia ese producto, que sabe distinguir la diferencia y su valor añadido".

Pep Palau, codirector del evento, plantea que la restauración está a las puertas de

La feria contará con la participación de empresas como Damm o el grupo bonÀrea

La pastelería, la coctelería o la pizza ganarán protagonismo en la edición de este año

una reinención: "Es momento de repensar y compartir ideas inspiradoras, tanto de nuevos modelos de restaurantes, como de clásicos que se están reinventando para adaptarse a los nuevos tiempos y ganar competitividad", dice Palau.

La edición de 2024 contará



El certamen ya tiene el 80% de la superficie reservada.

por primera vez con expositores dedicados a la pizza, dado el gran auge que ha experimentado en los últimos años. Por otro lado, los productos de pastelería y panadería ganarán protagonismo, a la vez que la oferta de coctelería, destilados, café de especialidad y la de vinos naturales.

Este año, el salón dispondrá de diferentes espacios como un auditorio, talleres, el *ForumLab*, *La Cuina de l'Espai Catalunya*, el *Aula Makro* y el *Aula Assolim*. Los espectáculos de cocina en directo, las catas de vinos y las demostraciones de pastelería completarán el Gastronomic Forum.

Los domingos EL MUNDO + ¡HOLA! ¡por sólo 4€!

Los domingos con **EL MUNDO**, la revista **Actualidad Económica** y nuevos contenidos de **Yo Dona** y **Viajes**.

Y además, también la revista **¡HOLA!**, con las mejores exclusivas, bodas y eventos, de los personajes del momento. **¡Todo por solo 4 €!**

También puedes llevarte sólo EL MUNDO al precio de siempre.



EL MUNDO

Promoción válida hasta agotar existencias y disponible a nivel nacional excepto en Cataluña.

ENCUENTRO EXPANSIÓN-BBVA

Claves para superar las barreras y sacar adelante un pequeño negocio

EMPREDIMIENTO/ Las pymes y autónomos son mayoría en el tejido empresarial español, pero tienen menos recursos que las grandes compañías para afrontar retos como la financiación y la digitalización.

Jesús de las Casas. Madrid

España es un país de pymes y autónomos. Las pequeñas y medianas compañías representan el 98% del tejido empresarial nacional y generan el 75% de la creación de empleo. Detrás de estos emprendedores y autónomos que se atreven a poner en marcha un nuevo proyecto, hay un esfuerzo titánico que en la mayoría de las ocasiones no obtiene recompensa: en torno al 60% de las empresas no logran superar los cinco años de vida, según Cepyme. Los factores a tener en cuenta para superar estas barreras protagonizaron el encuentro *Avanzando juntos: Claves en el crecimiento de las pymes*, organizado por EXPANSIÓN y *El Mundo* en colaboración con BBVA.

“Los emprendedores nos trasladan que necesitan acompañamiento en las primeras etapas del negocio, cuando realmente tienen necesidades financieras”, explicó José Luis Serrano, director de Pymes de BBVA en España, que destacó la labor de acompañamiento que ejerce la entidad en este sentido. Además, Serrano añadió que “otro de los temas que más les preocupan es la dificultad de los trámites burocráticos para constituir una nueva empresa”. Por ello, el banco ha activado soluciones como la posibilidad de abrir una cuenta para negocios de manera



Marta Sánchez Zornoza, fundadora de MSZ Estudio; Daniel Rodríguez, viceconsejero de Economía y Empleo de la Comunidad de Madrid; José Luis Serrano, director de Pymes de BBVA en España; Charo García Silgo, directora de Apartosuites Jardines de Sabatini; y Esteban Díaz Gutiérrez, CEO de Crusoe.

100% digital y ha puesto en marcha herramientas como una guía que resume los pasos a dar para abrir un negocio.

Potencial

Pese a las asignaturas pendientes, hay motivos para el optimismo en cuanto al futuro emprendedor en España. El 11,2% de la población se mostraba dispuesta a emprender en 2023, una cifra

que supone un notable incremento respecto al 9,4% registrado el año anterior, según el último informe GEM España elaborado por el Observatorio de Emprendimiento de España. Sin embargo, “creo que en España no existe una cultura de emprendimiento como en Estados Unidos”, lamentó Charo García Silgo, directora de Apartosuites Jardines de Sabatini, que también se refi-

rió a la complejidad que plantea el cumplimiento normativo.

¿Cuáles son los valores que diferencian a aquellas empresas que logran sobrevivir? García Silgo señaló que “vivimos en un entorno de cambios constantes y hay que preparar al personal para ello”. Así, el emprendedor debe hacer un trabajo diario para encontrar la mejor forma de en-

focar la comunicación, el posicionamiento y la mejora de los procesos del negocio a partir de las nuevas tecnologías. “La digitalización ya no es un plus, sino una necesidad”, aseguró.

En la misma línea, “la capacidad de adaptarse a los cambios es muy importante a la hora de emprender: quizá empieces con una idea fija, pero hay que saber cambiar a tiempo y evolucionar”, coincidió

Marta Sánchez Zornoza, fundadora de MSZ Estudio. Tras los primeros pasos del camino del emprendimiento, Sánchez Zornoza lamentó que el periodo en que un autónomo puede disfrutar de ventajas como las cuotas reducidas termina demasiado pronto: “Llegas muy rápido a un punto en el que necesitas una financiación inicial que te ayude a impulsar el proyecto”.

Por ello, la fundadora de MSZ Estudio hizo hincapié en que “es clave rodearse de un buen asesoramiento que pueda complementar tu actividad y te ayude a encontrar el mejor camino para crecer”.

Daniel Rodríguez, viceconsejero de Economía y Empleo de la Comunidad de Madrid, puso en valor el posicionamiento de la región hacia los emprendedores: “En Madrid se está generando un ecosistema de emprendimiento y unas condiciones que dotan a las personas de la confianza necesaria para hacer realidad sus proyectos e ilusiones”. Entre las iniciativas impulsadas por la comunidad autónoma, subrayó la llamada Tarifa Cero para nuevos autónomos y su decidida “lucha contra la hiperregulación”, que en los últimos tres años ha servido para suprimir o mitigar 340 normas burocráticas. Asimismo, Rodríguez recalcó que “otra característica de la Comunidad de Madrid es que tenemos un modelo fiscal predecible”.

Para Esteban Díaz Gutiérrez, CEO de Crusoe, “el éxito de una pyme se fundamenta en cuatro pilares: el producto, el equipo, la financiación e inversión, y la gestión empresarial”. No obstante, ¿por dónde hay que empezar para poner en marcha un negocio? Aunque la pasión es el motor que impulsa a los emprendedores, el responsable de Crusoe indicó que el proyecto debe responder a una necesidad real para ser vendible. Una vez aclarado este punto, “la herramienta fundamental para iniciar una actividad es el plan de negocio y, a partir de este, el estado de tesorería”. Ambos documentos constituyen la base para un proyecto viable y con futuro.



JOSÉ LUIS SERRANO
Director de Pymes de BBVA en España

“ Los emprendedores nos dicen que necesitan acompañamiento durante las primeras etapas del negocio”



DANIEL RODRÍGUEZ
Vicecons. de Economía y Empleo Com. de Madrid

“ La Comunidad de Madrid es el mejor sitio para emprender: es una ventaja competitiva”



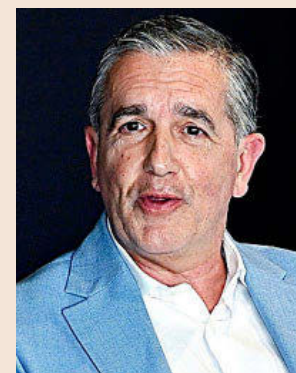
CHARO GARCÍA SILGO
Directora de Apartosuites Jardines de Sabatini

“ Vivimos en un entorno de cambios constantes, y hay que preparar al personal para ello”



MARTA SÁNCHEZ ZORNOZA
Fundadora de MSZ Estudio

“ La capacidad de adaptarse a los cambios es muy importante a la hora de emprender”



ESTEBAN DÍAZ GUTIÉRREZ
CEO de Crusoe

“ El éxito de una pyme se fundamenta en el producto, el equipo, la financiación y la gestión empresarial”

APOYO

Los emprendedores consideran clave el acompañamiento de expertos en ámbitos como el financiero para gestionar los retos del día a día.

IX EDICIÓN PREMIOS EXPANSIÓN JURÍDICO

Martínez-Almeida: “Hay que reivindicar la seguridad jurídica”

EXPANSIÓN celebró ayer la novena gala de entrega de los Premios Jurídicos, presidida por el alcalde de Madrid, que destacó que “el imperio de la ley es el pilar sobre el que sustentamos nuestra convivencia”.

Expansión. Madrid

El diario EXPANSIÓN, líder en información económica, financiera y empresarial, celebró ayer en el hotel NH Collection Eurobuilding de Madrid la gala de entrega de los Premios a la Excelencia en la Práctica del Derecho de los Negocios, certamen que cuenta con el apoyo de Santander como patrocinador principal, además de IE Law School como encargado de la secretaría técnica y Lefebvre y CSC Group como copatrocinadores.

La novena edición de estos galardones, que se han convertido en la gran cita de la abogacía de nuestro país, estuvo presidida un año más por José Luis Martínez-Almeida, alcalde de Madrid.

En la ceremonia estuvieron presentes los presidentes, socios directores y socios de los principales bufetes que operan en España, así como secretarios del consejo de compañías del Ibex 35 y otras grandes empresas. También se dieron cita reconocidos juristas, entre los que se encontraba el exministro de Justicia Alberto Ruiz-Gallardón.

Este año, un total de 111 despachos de abogados y asesorías jurídicas de empresas han remitido a los Premios Expansión Jurídico más de 300 candidaturas para unos galardones que en la presente edición reconocerá en 21 categorías la importante labor de los bufetes y departamentos legales internos dedicados al derecho de los negocios, además de los abogados que trabajan en ellos.

Futuro

El alcalde de Madrid destacó que la ciudad vive “el mejor momento de su historia reciente” y tiene “las mejores perspectivas de futuro que nos pudiéramos haber dado”. Para que este potencial llegue a desarrollarse, señaló que “es imprescindible que haya actividad económica y que esta tenga un marco nor-



Jaime Pérez Renovales, secretario general y del consejo de Santander; Alberto Ruiz-Gallardón, exministro de Justicia; Marco Pompignoli, presidente ejecutivo de Unidad Editorial; José Luis Martínez-Almeida, alcalde de Madrid; Ana I. Pereda, directora de EXPANSIÓN; Laura Múgica, directora general y consejera de Unidad Editorial; y Eugenio Ribón, decano del Ilustre Colegio de la Abogacía de Madrid.

JM Cadenas

José Luis Martínez-Almeida, ayer en su discurso durante el acto de entrega de los Premios Jurídicos.



JM Cadenas

mativo que le permita desenvolverse con la seguridad necesaria”.

En este sentido, el abogado del Estado en excedencia abogó por “reivindicar la se-

guridad jurídica y el imperio de la ley”, como “pilar” sobre el que se sustenta una

sociedad cohesionada.

Martínez-Almeida añadió que “el futuro de Madrid y de cualquier gran ciudad pasa sin duda por el talento”. De este modo, el regidor de la capital se mostró convencido de que “somos una ciudad capaz de competir con cualquier otra del mundo”, aunque advirtió que “sólo desde el talento y la excelencia seremos capaces no sólo de haber llegado, sino de consolidar el momento que vivimos”.

Por su parte, Ana I. Pereda, directora de EXPANSIÓN, puso de relieve el actual entorno de crecimiento y la reactivación del mercado de fusiones y adquisiciones, y definió a los abogados como “el pilar de la economía y los garantes de las operaciones empresariales”.

Asimismo, subrayó la importancia de la seguridad jurídica como “factor esencial para el progreso económico y la creación de empresas”.

“Es imprescindible un marco normativo que permita a la actividad económica desenvolverse con seguridad”

“Somos una ciudad capaz de competir con cualquier otra del mundo”

“El futuro de Madrid y de cualquier gran ciudad pasa sin duda por el talento”

Especial Premios

El próximo martes 2 de julio EXPANSIÓN publicará un suplemento especial con un amplio despliegue fotográfico de la entrega de galardones

Desde Orbyt, actualice los datos pulsando en los cuadros con este logotipo

LOS PROTAGONISTAS DE LA BOLSA ESPAÑOLA

27-06-2024

Los valores que más suben

	%
Ence	4,45
Duro Felguera	3,34
Urbas Gr.Financiero	2,94
Técnicas Reunidas	2,93
N. Correa	2,13
Pescanova	2,09
ROVI	1,82
Gestamp	1,65

Los valores que más bajan

	%
Grifols Cl.B	-13,14
OHLA	-12,45
Grifols	-12,23
Borges Agri	-7,97
Ezentis	-5,98
Nyesa	-4,55
Amrest Holdings	-4,01
Endesa	-3,86

Los valores más negociados

	Títulos
B. Santander	23.526.706
Dia	20.516.594
Urbas Gr.Financiero	15.074.405
OHLA	11.658.507
B. Sabadell	10.631.775
Grifols	10.439.734
Iberdrola	9.137.169
IAG	6.840.429

➤ Bono español a 10 años

Rentabilidad en porcentaje.



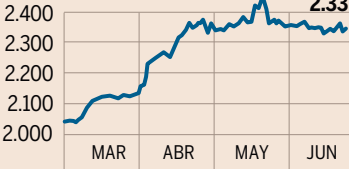
➤ Petróleo

Barril de Brent, en dólares.



➤ Oro

En dólares por onza.



ÍNDICES MUNDIALES Y SECTORIALES

27-06-2024

	Cierre	Variación diaria		Máximo anual	Mínimo anual	Variación anual(%)
		Puntos	%			
ESPAÑA						
Ibex 35	10.951,50	-79,00	-0,72	11.444,00	9.858,30	8,41
Ibex Medium Cap	14.639,80	41,80	0,29	15.204,60	12.984,10	8,05
Ibex Small Cap	8.428,20	-134,50	-1,57	8.850,90	7.709,00	6,07
Latibex Top	4.852,10	-51,40	-1,05	6.038,20	4.804,60	-19,22
Madrid	1.080,43	-7,28	-0,67	1.132,07	972,17	8,36
B. Consumo	6.176,99	-45,53	-0,73	6.316,22	5.210,06	11,69
Mat. / Const.	1.700,81	-10,36	-0,61	1.780,65	1.628,22	2,06
Petróleo / Energía	1.797,50	-27,21	-1,49	1.846,46	1.617,48	0,74
S. Fin./Inmobiliar.	643,21	0,82	0,13	714,64	532,23	18,22
Tecnol. / Comunic.	707,93	-10,34	-1,44	781,52	667,37	-0,18
Serv. Consumo	1.083,23	-5,53	-0,51	1.107,38	947,40	11,01
Barcelona	890,90	-5,64	-0,63	938,43	789,09	9,73
BCN Mid-50	25.813,64	-159,82	-0,62	26.932,34	23.262,06	6,35
Bilbao	1.702,70	-13,11	-0,76	1.779,19	1.549,45	6,82
Valencia	1.689,35	-12,34	-0,73	1.769,82	1.521,82	7,89
ZONA EURO						
Dax Xetra	18.210,55	55,31	0,30	18.869,36	16.431,69	8,71
CAC 40	7.530,72	-78,43	-1,03	8.239,99	7.318,69	-0,17
Aex 25	925,11	1,98	0,21	933,84	771,43	17,58
Ftse Mib	33.186,89	-355,09	-1,06	35.410,13	30.077,46	9,34
PSI-20	6.522,65	-23,30	-0,36	6.971,10	6.055,53	1,97
Austria-Atx Vienna	3.601,18	3,53	0,10	3.775,49	3.327,04	4,84
Grecia-Atenas	1.400,43	-5,81	-0,41	1.502,79	1.301,34	8,30

	Cierre	Variación diaria		Máximo anual	Mínimo anual	Variación anual(%)
		Puntos	%			
RESTO EUROPA						
FT-SE 100	8.179,68	-45,65	-0,55	8.445,80	7.446,29	5,77
SMI	12.004,31	-11,41	-0,09	12.254,76	11.091,58	7,78
Dinamarca-Kfx Copenh.	2.889,65	-21,65	-0,74	2.952,52	2.283,27	26,54
Rusia-Rts Moscu	1.168,05	37,32	3,30	1.211,87	1.064,44	7,81
OMX Stockholm 30	2.557,87	-14,37	-0,56	2.641,47	2.297,85	6,66
PANEUROPEOS						
FTSE Eurotop 100	4.068,83	-16,78	-0,41	4.149,65	3.683,01	8,57
FTSE Eurofirst 300	2.035,82	-9,06	-0,44	2.080,55	1.850,49	7,79
DJ Stoxx 50	4.498,87	-20,05	-0,44	4.574,44	4.033,40	9,91
Euronext 100	1.488,28	-5,09	-0,34	1.557,64	1.368,00	6,65
S&P Europe 350	2.085,45	-9,26	-0,44	2.133,28	1.900,94	7,32
S&P Euro	2.123,41	-6,75	-0,32	2.225,04	1.261,91	6,66
Euro Stoxx 50	4.902,60	-13,34	-0,27	5.100,90	4.403,08	8,43
AMERICA						
Dow Jones	39.164,06	36,26	0,09	40.003,59	37.266,67	3,91
S&P 500	5.482,87	4,97	0,09	5.487,03	4.688,68	14,95
Nasdaq	17.858,68	53,52	0,30	17.862,23	14.510,30	18,97
Bovespa	124.307,83	1.666,53	1,36	132.833,95	119.137,86	-7,36
Merval	1.635.667,43	61.195,22	3,89	1.659.247,61	930.419,67	75,93
IPC	52.310,96	-157,05	-0,30	58.711,87	51.863,39	-8,84
Colombia Colcap	1.376,64	7,74	0,57	1.441,68	1.220,31	15,18
Venezuela-Ibc Caracas	77.421,72	-116,71	-0,15	77.538,43	47.998,11	33,87
Canada-Tse 300	21.942,16	148,26	0,68	22.468,16	20.584,97	4,69

	Cierre	Variación diaria		Máximo anual	Mínimo anual	Variación anual(%)
		Puntos	%			
Chile-Ipsa	6.504,53	-8,05	-0,12	6.810,91	5.844,56	4,95
ASIA-PACIFICO						
Nikkei	39.341,54	-325,53	-0,82	40.888,43	33.288,29	17,56
Hang Seng	17.716,47	-373,46	-2,06	19.636,22	14.961,18	3,92
Kospi Seul	2.784,06	-7,99	-0,29	2.807,63	2.435,90	4,85
St Singapur	3.343,35	11,65	0,35	3.348,87	3.107,10	3,18
Australia-Sidney	8.002,80	-20,10	-0,25	8.153,70	7.575,60	2,21
AFRICA-ORIENTE MEDIO						
Egipto-Cma El Cairo	6.194,17	18,96	0,31	7.854,63	5.444,38	13,17
Israel-Tel Aviv 100	1.947,48	-15,11	-0,77	2.040,82	1.830,41	-5,30
Sudafrica-Jse All Share	78.969,33	-283,06	-0,36	80.713,72	71.693,09	2,70
DIVISAS FRENTE AL EURO						
Euro/Dólar	1,0696	0,0007	0,0655	1,0987	1,0632	-3,20
Euro/Yen	171,6600	0,2400	0,1400	171,6600	155,6800	9,81
Euro/Libra	0,8459	0,0014	0,1622	0,8665	0,8420	-2,67
Euro/Franco Suizo	0,9604	0,0019	0,1982	0,9924	0,9305	3,71
BONOS A 10 AÑOS						
						Puntos
B. España 10 años	3,383	0,01	0,48	3,495	2,987	-0,26
B. Alemania 10 años	2,442	0,00	-0,29	2,695	2,000	-0,11
B. EEUU 10 años	4,280	-0,02	-0,67	4,706	2,366	0,41
B. Reuno unido	4,165	0,00	-0,14	4,456	3,639	0,46
B. Japón	1,049	0,02	2,54	1,067	0,562	0,63
Dif. EEUU/Alemania	1,838	-0,02	-1,18	2,192	1,715	0,53

(1)A media sesion. (2)Festivo.

IBEX

27-06-2024

Valor	ÚLTIMA SESIÓN					ANUAL		NEGOCIACIÓN 12 MESES		HISTÓRICO		DIVIDENDOS				RENTABILIDAD			CAPITAL		VALORACIÓN			Sigla	Sector
	Cierre	Dif. (%)	Máximo	Mínimo	Títulos	Máximo	Mínimo	Títulos	Rotación	Máximo	Mínimo	Año ant.			Por divi. 12 m. (%)	Reval. 2024 (%)	Total con divi.	Número acciones	Capitaliza- ción (mill.)	PER		Valor contable			
																				Año act.	Año sig.				
Acciona	112,400	-0,79	113,600	111,300	108.268	131,700	En 100,300	Fe 102,731	0,48	203,989	Aq22 17,523	My00 4,51	Jl-22 U 4,11	Jl-23 A 4,51	3,98	-15,68	-15,68	54.856.653	6.166	14,28	12,72	1,14	ANA	CON	
Acciona Ener	19,440	-0,72	19,800	18,950	338.639	26,545	En 18,322	Ab 441,431	0,34	41,736	Aq22 18,322	Ab24 0,70	Jn-23 U 0,70	Jn-24 U 0,49	2,49	-30,77	-29,03	329.250.589	6.401	15,90	17,05	1,03	ANE	ENR	
Acerinox	9,505	-0,99	9,615	9,505	626.173	10,565	Fe 9,460	Mz 700,671	0,66	11,054	En22 2,225	En99 0,60	Jl-23 C 0,30	En-24 A 0,31	6,35	-10,79	-7,88	270.546.193	2.572	7,88	6,47	0,97	ACX	MET	
ACS	40,020	-1,62	40,820	39,960	379.867	41,660	Jn 35,660	En 502,363	0,47	41,660	Jn24 1,941	Fe00 1,96	Jl-23 A 1,48	Fe-24 C 0,46	4,77	-0,35	1,93	271.664.594	10.872	15,82	13,99	1,91	ACS	CON	
Aena	188,100	0,21	188,800	187,200	112.516	188,100	Jn 153,071	En 136,285	0,23	188,100	Jn24 47,372	Fe15 4,75	My-23 A 4,75	My-24 A 7,66	4,08	14,63	19,29	150.000.000	28.215	16,41	15,32	3,24	AENA	TRS	
Amadeus	62,360	-2,23	63,880	62,280	649.371	68,140	Jn 54,380	Fe 627,848	0,36	78,594	Oct18 8,742	My10 0,74	En-24 A 0,44	Jn-24 A 0,80	3,10	-3,88	-1,97	450.499.205	28.093	21,59	19,31	4,66	AMS	TUR	
ArcelorMittal	21,120	-1,22	21,550	21,120	156.099	26,284	Fe 21,120	Jn 240,214	0,07	120,588	Jn08 5,836	Fe16 0,35	Di-23 A 0,17	Jn-24 A 0,20	1,74	-17,71	-16,94	877.809.772	18.539	4,89	4,17	0,34	MTS	MET	
B. Sabadell	1,791	0,99	1,800	1,755	10.631.775	1,940	My 1,089	Fe 25.718.193	1,21	3,749	Oct7 0,228	Oct20 0,03	Di-23 A 0,03	Ab-24 C 0,03	3,38	60,87	63,57	5.440.221.447	9.741	7,23	8,14	0,54	SAB	BCO	
B. Santander	4,337	-0,17	4,352	4,306	23.526.706	4,878	My 3,502	En 31.754.399	0,51	5,089	Di07 1,299	Se20 0,14	No-23 A 0,08	My-24 C 0,10	4,05	14,75	17,26	15.825.578.572	68.636	6,13	5,78	0,69	SAN	BCO	
Bankinter	7,600	-0,05	7,630	7,536	1.396.242	8,041	Jn 5,361	Fe 2.865.306	0,82	8,041	Jn24 0,667	Jl12 0,43	Mz-24 A 0,11	Jn-24 A 0,11	7,45	31,12	34,95	898.866.154	6.831	7,68	8,49	1,15	BKT	BCO	
BBVA	9,240	0,43	9,284	9,150	6.070.021	10,985	Ab 7,713	En 11.022.619	0,49	10,985	Ab24 1,765	Se20 0,47	Oct-23 A 0,16	Ab-24 C 0,39	5,98	12,33	17,07	5.763.285.465	53.253	6,53	6,55	1,07	BBVA	BCO	
CaixaBank	4,954	0,08	4,973	4,924	4.797.502	5,294	Jn 3,519	En 11.212.533	0,39	5,294	Jn24 0,898	Mz09 0,23	Ab-23 A 0,23	Ab-24 A 0,39	7,92	32,96	43,48	7.268.087.682	36.006	7,20	7,86	0,96	CABK	BCO	
Cellnex Telecom	30,590	-1,20	31,030	30,460	1.124.846	35,809	En 29,601	Ab 1.124.185	0,42	60,876	Aq21 9,438	No16 --	No-18 A 0,05	No-21 A 0,03	--	-14,22	-14,17	679.327.724	20.781	--	--	1,57	CLNX	TEL	
Colonial	5,440	0,55	5,440	5,400	540.336	6,220	En 4,681	My 1.066.739	0,51	1,052	Di06 1,234	Jl12 0,20	Jn-24 C 0,01	Jn-24 A 0,27	8,79	-16,95	-12,70	539.615.637	2.936	17,00	16,00	0,60	COL	INM	
Enagás	14,020	-1,06	14,250	13,980	1.299.896	15,885	En 13,000	Mz 1.017.525	0,99	18,352	Fe20 1,591	Se02 1,73	Jl-23 C 1,03	Di-23 A 0,70	12,19	-8,16	-8,16	261.990.074	3.673	13,88	15,75	1,26	ENG	ENE	
Endesa	17,800	-3,86	18,555	17,800	2.101.925	19,279	En 15,555	Mz 1.208.113	0,29	19,279	En24 1,006	Se02 1,59	Jl-23 A 1,59	En-24 A 0,50	11,26	-3,58	-0,87	1.058.752.117	18.846	11,06	10,32	2,56	ELE	ENE	
Ferrovial Se	36,500	-0,16	36,680	36,160	1.060.811	37,400	My 33,220	Ab 904.014	0,31	37,400	My24 27,350	Oct23 0,43	--	No-23 R 0,43	1,17	10,54	10,54	745.408.147	27.207	--	--	--	FER	ATP	
Fluidra	19,440	-1,02	19,780	19,360	312.524	24,340	Jn 18,310	En 336.646	0,44	34,563	Oct21 1,452	Di11 0,70	Jl-23 R 0,35	Di-23 R 0,35	3,56	3,13	3,13	195.629.070	3.803	16,90	14,29	2,25	FDR	ING	
Grifols*	7,970	-12,22	8,780	7,770	10.439.734	14,940	En 6,898	Mz 2.488.910	1,50	33,423	Fe20 1,894	My06 --	Oct-20 C 0,16	Jn-21 R 0,36	--	-48,43	-48,43	426.129.798	4.885	9,72	7,38	0,78	GRF	FAV	
IAG	1,905	-1,60	1,980	1,905	6.840.429	2,166	Jn 1,656	En 10.039.003	0,52	5,223	En20 1,078	No11 --	Jl-19 C 0,17	Di-19 A 0,15	--	6,93	6,93	4.971.476.010	9.468	4,23	3,77	1,47	IAG	TRS	
Iberdrola	12,150	-1,18	12,355	12,115	9.137.169	12,450	Jn 10,480	Fe 9.054.971	0,36	12,450	Jn24 1,010	Oct02 0,19	En-23 A 0,19	En-24 A 0,20	1,63	2,36	5,76	6.423.299.000	78.043	15,58	14,64	1,51	IBE	ENE	
Inditex	46,480	-0,28	46,850	45,880	1.457.583	47,430	Jn 36,981	En 2.066.959	0,17	47,430	Jn24 1,821	Se01 1,20	No-23 C 0,20	My-24 A 0,77	2,94	17,88	19,83	3.116.652.000	144.862	26,87	24,46	7,00	ITX	TEX	
Indra	19,340	-2,62	19,950	19,240	4.752.027	21,760	Jn 13,930	En 426.374	0,62	21,760	Jn24 2,718	My99 0,25	Jl-22 A 0,15	Jl-23 A 0,25	1,26	38,14	38,14	176.654.402	3.416	12,98	11,55	2,43	IDR	ELS	
Logista	26,620	-0,67	26,900	26,580	122.511	27,420	Jn 23,572	En 148.909	0,29	27,420	Jn24 7,714	Oct14 1,44	Aq-23 A 0,49	Fe-24 C 1,36	6,90	8,74	14,30	132.750.000	3.534	10,73	10,82	5,35	LOG	TRS	
Mapfre	2,156	0,09	2,164	2,148	1.080.546	2,285	Ab 1,848	Fe 2.409.848	0,20	2,285	Ab24 1,021	Jl00 0,15	No-23 R 0,06	My-24 C 0,09	7,00	10,96	15,62	3.079.553.273	6.640	7,43	7,13	0,81	MAP	SEG	
Melia Hotels Int.	7,000	-0,59	7,165	7,065	223.876	8,120	Jn 5,795	En 5.202.331	0,60	16,548	Ab07 1,509	Mz09 --	Jl-18 A 0,17	Jl-19 A 0,18	--	27,18	27,18	220.400.000	1.671	15,76	13,95	2,54	MEL	TUR	
Merlin Properties	10,280	-0,19	10,290	10,160	582.638	11,220	Jn 8,568	Fe 684.074	0,37	11,220	Jn24 4,481	Oct20 0,44	Di-23 A 0,20	Jn-24 C 0,01	2,02	2,19	2,27	469.770.750	4.829	17,31	15,34	0,75	MRL	INM	
Naturno	20,320	-1,55	20,720	20,260	490.659	26,653	En 19,161	Mz 561.620	0,15	27,669	Aq22 3,335	Mz09 1,00	No-23 A 0,50	Ab-24 C 0,40	6,78	-24,74	-23,26	969.613.801	19.703	11,95	12,58	2,42	NTGY	ENE	
Redeia	16,260	0,37	16,430	16,150	1.277.085	16,669	Jn 13,787	Fe 1.005.030	0,48	17,604	Aq22 0,482	Fe00 1,00	Jl-23 C 0,73	En-24 A 0,27	6,17	9,05	10,88	541.080.000	8.798	17,48	17,12	1,66	RED	ENE	
Repsol	14,640	-0,10	14,720	14,615	2.437.636	16,175	Ab 12,930	En 3.545.560	0,75	16,175	Ab24 3,490	Jn02 0,70	En-24 R 0,38	En-24 A 0,03	5,12	8,85	11,82	1.217.396.053	17.823	4,66	5,05	0,64	REP	PET	
ROVI	86,950	1,81	87,450	85,700	77.830	91,500	My 60,750	En 83.454	0,40	91,500	My24 3,008	Mz09 1,29	Jl-22 U 0,96	Jl-23 U 1,29	1,52	44,44	44,44	54.016.157	4.697	27,43	22,53	6,67	ROVI	FAV	
Sacyr	3,288	-0,78	3,310	3,276	1.125.810	3,748	My 2,954	Mz 1.795.254	0,60	27,930	No06 0,675	Jl12 1,14	Jl-23 C 0,08	En-24 R 0,06	4,22	5,18	9,20	762.286.580	2.506	13,70	12,29	1,99	SCVR	CON	
Solaria	11,590	-2,77	11,910	11,430	672.935	17,870	En 9,430	Ab 769.218	1,58	30,940	En21 0,300	My12 --	My-11 A 0,02	Oct-11 A 0,02	--	-37,72	-37,72	124.950.876	1.448	14,86	12,14	2,02	SLR	ENE	
Telefonica	3,993	-0,62	4,021	3,991	6.202.559	4,294	Jn 3,425	Fe 11.455.802	0,52	8,338	Mz00 1,906	Oct02 0,30	Di-23 R 0,15	Jn-24 R 0,15	7,47	12,99	17,23	5.670.161.554	22.641	12,88	12,10	0,99	TEF	TEL	
Unicaja Banco	1,261	-0,79	1,276	1,259	3.043.443	1,350	My 0,803	En 7.413.609	0,71	1,377	My18 0,369	Mz00 0,05	Ab-23 A 0,05	Ab-24 A 0,05	3,91	41,69	47,27	2.654.833.479	3.348	6,85	7,42	0,45	UNI	BCO	



Desde Orbyt, actualice los datos pulsando en los cuadros con este logotipo



RESTO DE MERCADO CONTINUO (Continuación)

27-06-2024

Valor	ÚLTIMA SESIÓN					ANUAL		NEGOCIACIÓN 12 MESES		HISTÓRICO		DIVIDENDOS				RENTABILIDAD			CAPITAL		VALORACIÓN			Sigla	Sector	
	Cierre	Dif. (%)	Máximo	Mínimo	Títulos	Máximo	Mínimo	Títulos	Rotación	Máximo	Mínimo	Año ant.				Por div.	Reval.	Total con div.	Número acciones	Capitaliza- ción (mill.)	PER		Valor contable			
																12 m. (%)	2024 (%)	2024			Año act.	Año sig.				
Ebro Foods	15.520	1,17	15.560	15.300	65.460	15.932	My 14.222	Fe 65.345	0,11	16.595	Di20 2.848	Fe03 0,57	Oc-23	A 0,19	Ab-24	A 0,22	3,91	0,00	--	153.865.392	2.388	12,72	12,42	1,05	EBRO	ALI
Ecoener	3.750	0,81	3.800	3.750	3.476	4.290	En 3.400	Mz 16.724	0,08	6.500	Jl22 3.070	Oc23 --	--	--	--	--	--	-11,56	-11,56	56.949.150	214	--	--	--	ENER	ENR
Edreams Odigeo	6.290	-3,08	6.500	6.220	78.965	7.540	En 6.040	Ab 71.116	0,14	11.400	Ab14 1.023	Oc14 --	--	--	--	--	--	-17,99	-17,99	127.605.059	803	--	13,10	3,10	EDR	TUR
Elecnor	19.940	-0,20	20.100	19.820	16.546	20.842	My 17.499	Fe 32.570	0,10	20.842	My24 1.198	No02 0,37	My-23	C 0,37	Jn-24	C 0,40	1,99	1,99	4,03	87.000.000	1.735	16,15	14,35	0,86	ENO	FAB
Ence	3.618	4,45	3.630	3.432	1.254.793	3.618	Jn 2.710	En 588.341	0,61	6.701	Oc18 0.684	Mz09 0,58	Mz-23	A 0,29	My-23	C 0,29	--	27,75	27,75	246.272.500	891	18,09	16,45	1,33	ENC	PAP
Ercros	3.490	-0,43	3.520	3.480	208.489	3.590	Ab 2.280	Fe 114.783	0,32	197.146	Se87 0.309	Jn13 0,15	Jn-22	A 0,09	Jn-23	C 0,15	4,28	32,20	32,20	91.436.199	319	13,42	8,95	--	ECR	QUI
Ezentis	0.173	-5,98	0.185	0.169	5.562.755	0.216	En 0.089	En 7.004.719	1,60	55.529	Aq98 0.040	Oc22 --	Ab-91	C --	Ab-92	U --	--	93,51	93,51	463.640.800	80	--	--	--	EZE	TEL
Faes	3.590	-1,64	3.670	3.535	221.194	3.805	My 2.935	Mz 207.010	0,17	6.537	Ab07 0.664	My12 0,16	Ab-23	A 0,12	En-24	A 0,04	1,07	13,61	14,84	316.223.938	1.135	12,82	12,38	1,37	FAE	FAR
FCC	13.980	-2,24	14.660	13.980	15.187	15.200	Jn 11.920	Fe 43.895	0,03	33.695	Fe07 3.874	Ab13 --	Jl-21	A 0,40	Jl-22	A 0,40	--	-3,98	-3,98	436.106.917	6.097	12,94	12,37	1,37	FCC	CON
Gam	1.350	-3,57	1.410	1.350	30.311	1.485	My 1.210	En 19.507	0,05	199.158	Jl07 0.832	Se20 --	--	--	--	--	--	14,41	14,41	94.608.106	128	7,50	--	0,95	GAM	ING
Gestamp	2.775	1,65	2.780	2.730	578.879	3.487	En 2.730	Jn 386.623	0,17	6.490	Jn18 1.847	Jl20 0,14	Jl-23	C 0,07	En-24	A 0,07	5,30	-20,90	-18,90	575.514.360	1.597	4,93	4,28	0,69	GEST	FAB
Global Dominion	3.265	0,62	3.280	3.255	118.545	3.610	My 3.200	Ab 100.172	0,16	4.901	Jn18 2.040	Jn16 0,10	Jl-22	C 0,09	Jl-23	U 0,10	3,04	-2,83	-2,83	160.701.777	525	10,37	8,82	1,41	DOM	TEL
Grenergy Renovables	33.550	-0,45	33.650	32.900	22.789	34.800	Jn 22.900	Mz 43.687	0,37	44.400	En21 1.300	Fe17 --	--	--	--	--	--	-2,02	-2,02	30.611.911	1.027	16,61	10,31	1,91	GRE	ENR
Grifols CLB	5.620	-13,14	6.470	5.410	658.020	10.590	En 4.934	Mz 255.636	0,25	22.803	Fe20 2.979	No11 --	Jn-21	C 0,01	Jn-21	R 0,36	--	-46,73	-46,73	261.425.110	1.469	--	--	--	GRF.P	FAR
Grupo Catalana Occ.	37.850	0,80	38.100	37.350	8.729	39.150	Jn 30.290	En 20.864	0,04	39.150	Jn24 1.504	Fe00 1,06	Fe-24	R 0,19	My-24	A 0,54	2,98	22,49	24,86	120.000.000	4.542	8,23	8,37	0,87	GCO	SEG
Grupo Sanjosé	4.230	-2,98	4.360	4.230	29.155	4.920	Jn 3.375	En 33.078	0,13	12.252	Jl09 0.625	Di14 0,10	My-23	U 0,10	My-24	U 0,15	3,44	22,25	26,59	65.026.083	275	--	--	--	GSJ	CON
Iberpapel	19.350	-1,53	19.800	19.200	2.600	19.850	Jn 16.675	Fe 4.603	0,11	32.383	Jl18 5.096	Mz09 0,90	Jn-23	C 0,15	Di-23	A 0,50	2,54	7,50	10,28	10.749.829	208	10,63	10,18	0,59	IBG	PAP
Inmobiliaria Del Sur(F)	8.250	=	8.500	8.250	6.065	8.348	Jn 6.779	En 2.428	0,03	32.300	No07 2.404	Jl13 0,32	Jl-23	C 0,17	En-24	A 0,14	3,76	17,86	19,86	18.669.031	154	12,79	8,25	0,84	ISUR	INM
Innovative Solutions Eco.	0.565	=	0.576	0.564	301	0.565	Jn 0.564	Mz 301	0,00	79.031	Se89 0.283	Oc20 --	Jl-90	U --	Jl-91	U --	--	0,18	0,18	57.688.133	33	--	--	--	ISE	COM
Lar España	6.870	0,59	6.870	6.820	28.103	7.690	Ab 6.120	Fe 68.961	0,21	9.870	Ab18 3.060	Oc20 --	My-18	A 0,19	My-24	U 0,74	10,81	11,71	24,56	83.692.969	575	9,74	9,81	0,67	LRE	INM
Libertas 7	1.460	=	1.460	1.460	2.574	1.740	My 1.008	En 4.235	0,05	13.885	Jl10 0.810	Mz23 0,04	No-23	A 0,02	Jn-24	C 0,02	2,74	43,14	45,10	21.914.438	32	--	--	--	LIB	INM
Línea Directa	1.150	=	1.158	1.140	464.790	1.200	Jn 0.840	Mz 504.044	0,12	1.728	Jn21 0.800	Jn23 0,00	Di-22	A 0,01	Ab-23	C 0,00	--	35,14	35,14	1.088.416.840	1.252	--	--	--	LDA	SEG
Lingotes Especiales	8.320	-1,42	8.340	8.020	3.645	8.600	Jn 6.360	En 2.584	0,07	19.842	My17 1.126	Se01 0,40	Mz-21	U 0,70	Jl-23	U 0,40	4,74	35,95	35,95	10.000.000	83	21,33	15,41	--	LGT	MET
Mediaforeurope	3.200	0,95	3.200	3.184	3.853	3.386	My 2.051	Mz 8.679	0,01	3.386	My24 1.728	No23 0,04	--	--	Jl-23	A 0,04	1,34	37,16	37,16	331.702.599	1.061	--	--	--	MFEA	PUB
Metrovacesa	8.110	-0,86	8.200	8.100	18.121	9.600	My 7.210	Mz 22.988	0,04	10.021	My18 3.024	No20 --	--	--	--	--	--	0,37	4,83	151.676.341	1.230	--	--	--	MVC	INM
Minor Hotels	4.010	-0,25	4.055	3.960	84.087	4.700	My 4.010	Jn 25.594	0,02	22.870	Se87 1.438	Mz09 --	Jl-18	U 0,10	Jn-19	A 0,15	--	-4,30	-4,30	435.745.670	1.747	13,59	16,71	1,69	NHH	TUR
Miguel y Costas	13.350	-1,11	13.500	13.350	4.440	13.500	Jn 10.908	Fe 9.721	0,06	14.003	Di17 1.005	Oc08 0,45	Di-23	A 0,11	Ab-24	A 0,12	3,35	13,33	14,31	40.000.000	534	6,65	5,63	1,36	MCM	PAP
Montebalito	1.400	=	1.400	1.360	5.105	1.500	My 1.330	Jn 5.059	0,04	15.727	Fe07 0.311	Di12 --	No-14	A 0,08	Jn-15	A 0,04	--	-4,11	-4,11	32.000.000	45	--	--	--	MTB	INM
N. Correa	6.720	2,13	6.740	6.540	858	7.040	My 5.972	Fe 7.022	0,15	7.040	My24 0.503	Jl12 0,23	My-23	U 0,23	My-24	A 0,27	4,10	3,38	7,54	12.316.627	83	8,00	7,15	1,08	NEA	FAB
Naturhouse	1.615	=	1.635	1.610	9.033	1.680	Jn 1.509	Fe 18.927	0,08	3.061	Se16 0.858	Oc20 0,10	En-24	A 0,05	Ab-24	A 0,05	12,38	-0,31	5,86	60.000.000	97	9,50	9,50	--	NTH	ALI
Neinor Homes	12.400	-0,32	12.500	12.380	26.383	12.440	Jn 9.690	Mz 49.957	0,17	16.546	Jl17 5.778	Mz20 --	--	--	--	--	--	17,42	27,18	74.968.751	930	14,25	14,25	0,93	HOME	INM
Nextil	0.333	-0,30	0.340	0.333	362.969	0.392	My 0.283	Mz 155.554	0,12	12.072	Fe99 0.121	Aq14 --	--	--	--	--	--	-12,37	-12,37	345.541.654	115	--	--	--	NXT	TEX
Nysa	0.004	-4,55	0.004	0.004	3.548.760	0.006	Fe 0.004	Jn 10.189.440	2,62	371.464	Fe07 0.004	Jn24 --	Jl-06	U 0,12	Jl-07	U 0,12	--	-12,50	-12,50	995.688.289	4	--	--	--	NYE	INM
OHLA	0.335	-12,45	0.367	0.335	11.658.507	0.468	My 0.314	Mz 2.921.266	1,27	15.623	Jn14 0.314	Mz24 --	Jl-16	U 0,05	Jn-18	A 0,35	--	-25,58	-25,58	591.124.583	198	22,31	7,44	--	OHL	CON
Oryzon Genomics	1.822	-2,67	1.898	1.810	133.984	2.215	En 1.602	Mz 124.728	0,50	5.140	No16 1.602	Mz24 --	--	--	--	--	--	-3,50	-3,50	63.511.069	116	--	--	--	ORY	FAR
Pescanova	0.390	2,09	0.396	0.371	181.635	0.436	Fe 0.200	Fe 238.380	2,12	30.577	No07 0.200	Fe24 --	Ab-11	U 0,50	Ab-12	U 0,55	--	90,24	90,24	28.377.718	11	0,12	0,10	0,71	PVA	ALI
PharmaMar	32.700	-2,79	33.840	32.360	35.656	41.703	En 25.796	Ab 39.921	0,56	128.534	Jl20 10.444	Oc18 0,65	Jl-22	A 0,65	Jn-23	A 0,65	--	-20,40	-18,82	18.354.907	600	77,86	16,52	2,08	PHM	FAR
Prim	10.500	-0,47	10.550	10.450	1.573	10.700	Jn 9.800	Ab 4.266	0,06	14.792	Ab22 1.380	En00 0,37	Di-23	A 0,11	Mz-24	A 0,11	3,48	0,48	1,53	17.036.578	179	9,21	--	1,20	PRM	FAR
Prisa	0.383	0,26	0.394	0.369	172.792	0.389	Jn 0.272	En 141.983	0,03	432.516	Se00 0.272	En24 --	Mz-07	U 0,16	Mz-08	U 0,18	--	32,07	32,41	1.086.367.193	416	25,53	7,66	--	PRS	PUB
Prosegur	1.724	-1,60	1.748	1.714	260.603	1.836	Jn 1.534	Mz 487.569	0,23	5.204	En18 0.351	Oc99 0,07	Di-22	R 0,07	Di-23	R 0,07	3,77	-2,05	-2,05	548.604.222	946	9,58	8,84	1,18	PSG	SER

BME GROWTH (Continuación)

Valor	ÚLTIMA SESIÓN					ANUAL		NEGOCIACIÓN 12 MESES		HISTÓRICO		DIVIDENDOS		RENTABILIDAD			CAPITAL		VALORACIÓN			Sigla	Sector		
	Cierre	Dif. (%)	Máximo	Mínimo	Títulos	Máximo	Mínimo	Títulos	Rotación	Máximo	Mínimo	Año ant.			Por divi. 12 m. (%)	Reval. 2024 (%)	Total con divi. 2024	Número acciones	Capitaliza- ción (mill.)	PER				Valor contable	
																				Año act.	Año sig.				
Intercity	0,031	2,00	0,031	0,030	170.384	0,118 En	0,029 Jn	780.337	--	2,000 No21	0,029 Jn24	--	--	--	--	--	-92,75	-92,75	59.403.358	2	--	--	--	CITY	SER
Inv. Doalca	25,800	=	--	--	--	26,200 Fe	25,400 Fe	317	0,01	26,200 Fe24	23,731 J17	0,91	Di-23 A 0,43	My-24 C 0,18	3,58	-1,53	-0,85	6.123.000	158	--	--	--	YDOA	INM	
Inversa Prime	1,440	=	1,440	1,440	17.629	1,440 Jn	1,192 Mz	27.047	0,09	1,455 Jn21	1,026 Mz19	0,00	Jn-23 A 0,00	Jn-24 A 0,03	2,49	13,39	16,00	78.352.654	113	--	--	--	YAC1	INM	
Isc Fresh Water	16,200	=	--	--	--	16,200 Jn	16,200 Jn	308	0,01	17,041 Ag19	15,438 J122	1,32	Jl-23 A 0,80	Jl-23 C 0,52	8,15	0,00	--	7.497.003	121	--	--	--	YISC	INM	
Izertis Br	9,120	=	9,040	9,040	88	9,140 Jn	8,320 Mz	5.389	0,05	9,680 Mz21	2,280 No19	--	--	--	--	-0,65	-0,65	26.409.667	241	--	--	--	IZER	HAR	
Jaba I Inversiones	1,060	=	--	--	--	1,060 Jn	1,060 Jn	5.019	0,04	1,120 J120	1,021 Ab16	--	--	Jl-17 A 0,01	--	0,00	--	33.623.028	36	--	--	--	YABA	INM	
Jss Real Estate Br	8,600	=	--	--	--	9,300 En	8,600 Jn	538	0,03	9,977 No22	8,600 Jn24	0,93	Jl-23 A 0,31	Di-23 A 0,48	10,79	-7,53	-7,53	5.000.000	43	--	--	--	YJSS	INM	
Knowmad Mood	4,500	2,74	4,500	4,480	2.601	4,500 Jn	2,760 Ab	1.243	0,01	7,755 En23	2,760 Ab24	0,02	--	Se-23 U 0,02	0,46	38,04	38,04	50.000.000	225	--	--	--	ATSI	HAR	
Kompuestos	0,780	-3,70	0,780	0,780	6.301	0,870 Mz	0,700 Mz	3.543	0,07	3,600 Fe20	0,700 Mz24	--	--	--	--	0,00	--	12.155.700	9	--	--	--	KOM	FAB	
Ktesios	16,900	0,60	16,900	16,600	508	16,900 Jn	15,400 Ab	523	0,07	16,900 Jn24	14,000 My23	--	--	--	--	6,29	6,29	1.797.120	30	--	--	--	YKTS	INM	
La Finca	4,180	=	--	--	--	4,180 Jn	4,140 Jn	1.062	0,01	4,562 Mz22	3,265 No21	0,22	Jl-23 A 0,22	Jn-24 A 0,18	9,55	-3,24	1,00	37.817.310	158	--	--	--	YLFG	INM	
Labiana Health	2,700	1,50	2,700	2,700	1.660	2,700 Jn	1,180 En	3.483	0,12	4,750 J122	1,080 Oc23	--	--	--	--	116,00	116,00	7.221.255	19	--	--	--	LAB	FAR	
Lleidanetworks	1,240	-0,40	1,245	1,185	7.385	1,355 My	0,688 Fe	56.835	0,91	10,328 Oc20	0,506 Oc17	--	Jn-21 A 0,02	Jn-22 A 0,02	--	61,04	61,04	16.049.943	20	--	--	--	LLN	TEL	
LLYC	9,300	=	9,300	9,300	350	9,900 My	8,150 En	1.269	0,03	13,769 Fe22	8,150 En24	0,13	Jl-22 U 0,13	Jl-23 E 0,13	1,42	11,38	11,38	11.639.570	108	--	--	--	LLYC	PUB	
Making Science	8,500	-2,30	8,600	8,500	976	10,043 En	8,253 Ab	1.209	0,04	33,028 Mz21	3,174 Fe20	--	--	--	--	-14,52	-14,52	8.418.903	72	--	--	--	MAKS	HAR	
Matritense	1,010	=	--	--	--	1,010 Jn	1,010 Jn	1.727	0,02	1,010 Jn24	0,918 Ag22	--	--	--	--	0,00	--	20.275.817	20	--	--	--	YMAT	INM	
Mercal Inmuebles	49,800	1,22	50,000	49,800	200	49,800 Jn	47,809 En	130	0,04	49,800 Jn24	17,427 J14	1,66	Di-23 A 0,65	Jn-24 A 0,98	3,32	2,47	4,48	919.907	46	--	--	--	YMEI	INM	
Meridia Real Estate III	0,835	=	--	--	--	0,835 Jn	0,825 Mz	2.336	0,00	0,835 Jn24	0,322 Di17	0,11	Se-22 A 0,01	Mz-23 A 0,11	--	1,21	1,21	122.723.624	102	--	--	--	YMBRE	INM	
Miciso Real	1,000	=	--	--	--	1,000 Jn	1,000 Jn	1.000	0,06	1,010 My23	1,000 Jn24	--	--	--	--	0,00	--	4.148.000	4	--	--	--	YMCs	INM	
Milepro	27,000	=	--	--	--	27,000 Jn	26,600 My	209	0,02	27,600 No23	26,000 J123	--	--	--	--	1,50	1,50	2.399.200	65	--	--	--	YMLI	INM	
Millenium Hospitality	2,860	=	2,860	2,860	335	2,860 Jn	2,220 Ab	6.022	0,02	5,500 En20	2,220 Ab24	--	--	--	--	9,16	9,16	76.926.101	220	--	--	--	YMHRE	INM	
Miogroup	4,060	-0,49	4,240	4,060	1.282	4,480 Ab	3,740 Ab	556	0,02	10,100 Ag21	3,740 Ab24	--	--	--	--	-7,73	-7,73	6.666.667	27	--	--	--	MIO	SER	
Mistral Iberia Br	1,090	=	--	--	--	1,090 Jn	1,090 Jn	34.310	0,40	1,105 Di19	0,971 Jn23	--	--	Di-21 A 0,10	--	0,00	--	22.011.618	24	--	--	--	YMIB	INM	
Mistral Patrim.	0,965	=	--	--	--	0,965 Jn	0,960 My	3.666	0,08	1,549 Mz21	0,960 My24	0,08	No-23 A 0,05	En-24 A 0,10	18,44	-8,96	0,47	11.358.000	11	--	--	--	YMPI	INM	
Natac Natural Ingr.	0,610	-4,69	0,625	0,610	25.852	0,770 En	0,595 My	35.633	0,02	2,000 Ag19	0,302 Jn21	--	--	Jn-14 A 0,00	--	-16,44	-16,44	434.830.325	265	--	--	--	NAT	FAR	
NBI Bearings Europe	4,500	=	4,520	4,520	100	4,980 En	4,300 Mz	1.375	0,03	7,400 Ab21	1,049 Mz16	--	My-18 A 0,03	Di-18 A 0,04	--	-9,64	-9,64	12.330.268	55	--	--	--	NBI	ING	
Netex Br	4,680	=	4,700	4,680	6.022	4,700 Jn	3,300 Ab	3.698	0,11	5,100 Fe21	1,160 Oc19	--	--	--	--	18,18	18,18	8.865.610	41	--	--	--	NTX	ELE	
Nextpoint Cap.	10,300	=	--	--	--	10,300 Jn	10,300 Jn	5.724	1,40	10,700 Jn23	10,300 Jn24	--	--	--	--	0,00	--	1.043.783	11	--	--	--	YNPC	INM	
Nordeste	12,400	-1,61	--	--	--	12,600 Jn	12,400 Jn	--	--	12,600 Jn24	12,400 Jn24	--	--	--	--	--	--	49.970.000	620	--	--	--	SCST	INM	
Numulae	1,830	=	--	--	--	1,980 Fe	1,830 Jn	3.816	0,06	2,055 Ag20	1,702 No19	--	Jl-21 A 0,02	Jl-22 A 0,02	--	-7,58	-7,58	15.018.111	27	--	--	--	YNUM	INM	
NZI Technical	0,880	-1,12	0,880	0,880	4.136	0,910 Jn	0,880 Jn	6.279	0,00	0,910 Jn24	0,880 Jn24	--	--	--	--	--	--	16.490.102	15	--	--	--	NZI	AUT	
Optimum III	7,450	=	--	--	--	8,050 My	7,450 Jn	597	0,01	8,229 Ab23	4,314 J123	0,31	My-23 A 0,31	My-24 A 0,07	0,92	-13,37	-5,00	5.403.000	40	--	--	--	YOVA	INM	
Optimum Re.	13,000	=	--	--	--	13,000 Jn	13,000 Jn	3	0,00	14,000 Jn19	10,300 Se16	--	--	Ab-21 A 1,75	--	0,00	--	5.000.000	65	--	--	--	YORS	INM	
Ores	1,050	=	--	--	--	1,090 Ab	0,985 Ab	7.463	0,01	1,090 Ab24	0,655 Jn20	0,02	My-24 R 0,03	My-24 A 0,01	6,10	0,00	--	196.695.211	207	--	--	--	YORE	INM	
Pangaea Oncology	1,750	-1,13	1,750	1,750	556	1,900 En	1,710 Ab	1.531	0,02	3,128 En17	0,958 Ag20	--	--	--	--	-4,89	-4,89	25.328.480	44	--	--	--	PANG	FAR	
Parlem	3,800	3,26	3,820	3,680	2.160	3,800 Jn	2,190 En	7.010	0,10	7,820 No21	2,190 En24	--	--	--	--	31,03	31,03	17.622.556	67	--	--	--	PAR	TEL	
Prevision Sanitaria Ntl Socimi	16,000	=	--	--	--	16,100 My	16,000 Jn	1.272	0,16	16,684 En22	11,827 Se19	0,30	Jl-23 A 0,16	No-23 A 0,14	1,88	-0,62	-0,62	1.979.469	32	--	--	--	YPSN	INM	
Proeduca Altus	25,000	=	25,000	24,800	337	25,000 Jn	16,521 En	1.794	0,01	25,000 Jn24	4,852 Mz19	0,50	En-24 A 0,33	Ab-24 A 0,27	3,72	45,35	48,82	45.178.967	1.129	--	--	--	PRO	TEL	
QPQ Alquiler	1,220	=	--	--	--	1,220 Jn	1,220 Jn	53	0,00	1,220 Jn24	0,930 Jn21	0,04	Jn-22 A 0,03	Jl-23 A 0,04	3,20	0,00	--	10.606.539	13	--	--	--	YQPP	INM	
Quonia Socimi	1,300	=	--	--	--	1,356 En	1,250 My	38.497	0,36	1,942 Mz18	1,250 My24	0,02	My-23 A 0,02	My-24 A 0,06	4,35	-7,80	-3,79	27.301.408	35	--	--	--	YQUD	INM	
Revenge Smart Solutions	2,900	=	--	--	--	3,180 En	2,820 Ab	2.791	0,05	3,440 Oc23	2,820 Ab24	--	--	--	--	-3,33	-3,33	11.055.967	32	--	--	--	RSS	HAR	
Robot	1,360	=	--	--	--	1,460 Fe	1,330 Ab	1.133	0,10	7,396 My18	1,330 Ab24	--	--	Jl-18 A 0,05	--	-6,85	-6,85	2.850.483	4	--	--	--	RBT	ELE	
Secuoya	14,400	=	--	--	--	14,400 Jn	8,241 En	266	0,01	14,400 Jn24	2,909 My14	0,07	Mz-24 A 0,04	Jn-24 R 0,15	1,78	73,49	75,73	8.073.574	116	--	--	--	SEC	PUB	
Seresco	4,600	=	--	--	--	4,818 En	4,441 Fe	1.169	0,03	4,818 En24	2,914 No23	0,04	Jn-23 A 0,04	Jn-24 A 0,04	0,90	2,22	3,14	9.602.962	44	--	--	--	SCO	HAR	
Serrano 61 Desarrollo Socimi	21,400	=	--	--	--	21,400 Jn	21,400 Jn	250	0,01	21,400 Jn24	20,806 Ab18	--	Jl-19 A 0,29	Jl-20 A 0,14	--	0,00	--	5.000.014	107	--	--	--	YSRR	INM	

CUADROS

PAGO DE DIVIDENDOS

VALOR	Día (*)	Concep.	Bruto	Neto	VALOR	Día (*)	Concep.	Bruto	Neto	VALOR	Día (*)	Concep.	Bruto	Neto	VALOR	Día (*)	Concep.	Bruto	Neto
JUNIO																			
Ebro Foods	28-6	A	0,2200	0,1782	Amadeus	4-7	C	0,8000	0,6480	Grupo Catalana Occ.	10-7	R	0,2070	0,1677	OCTUBRE				
JULIO																			
Endesa	1-7	C	0,5000	0,4050	Enagás	4-7	C	1,0440	0,8456	Indra	11-7	A	0,2500	0,2025	Noviembre	1-10	A	0,2200	0,1782
Inmobiliaria Del Sur	1-7	C	0,1500	0,1215	Azkoyen	5-7	A	0,3590	0,2908	Vidrala	15-7	C	0,3864	0,3130	Inditex	4-11	C	0,2700	0,2187
Nordeste	1-7	A	0,2120	0,1717	Prevision Sanitaria	5-7	A	0,2101	0,1702	Cementos Molins	17-7	C	0,5200	0,4212	Inditex	4-11	E	0,5000	0,4050
Redeia	1-7	C	0,7273	0,5891	Ntl Socimi	5-7	A	0,1624	0,1315	Axon Partners	18-7	A	0,6300	0,5103	Inditex	4-11	E	0,5000	0,4050
Cevasa	3-7	E	0,2200	0,1782	Quonia Socimi	5-7	A	0,2121	0,1717	Inmobiliaria					DICEMBRE				
Fluidra	3-7	A	0,3000	0,2430	C.A.F.	8-7	U	1,1000	0,8910	Park Rose	18-7	C	0,0090	0,0073	Fluidra	3-12	C	0,2500	0,2025
Gestamp	3-7	C	0,0773	0,0626	Cie Automotive	8-7	C	0,4500	0,3645	Miquel y Costas	18-7	A	0,1225	0,0992	ArcelorMittal	4-12	A	0,1978	0,1602
Acciona	4-7	A	4,8883	3,9595	Faes	8-7	C	0,1160	0,0940	Acerinox	19-7	C	0,3100	0,2511	Aperam	6-12	A	0,4250	0,3443
					Repsol	8-7	C	0,5000	0,4050	SEPTIEMBRE					Secuoya	13-12	R	0,1500	0,1215
					Global Dominion	9-7	R	0,0977	0,0791	Aperam	12-9	A	0,4250	0,3443	Telefónica	19-12	R	0,1500	0,1215

A = A cuenta. C = Complementario. R = Reservas. U = Único. E = Extra. (*) Día de pago. El dividendo se descontará de la cotización cuatro días hábiles antes.

VALORES DEL MERCADO DE CORROS

Valor	ÚLTIMA SESIÓN			ANUAL			Sigla Bolsa
	Cierre	Dif.(%)	Títulos	Máximo	Mínimo		
Ayco	0,680	=	1.918	0,680 Jn	0,680 Jn	MAD	
Cementos Molins	21,800	=	300	21,800 Jn	17,700 En	BAR	
Cevasa	6,000	=	30	6,700 Mz	5,900 My		
Ecolumber	1,000	=	200	1,000 Jn	1,000 Jn	BAR	
Liwe España	12,800	En. 23	--	--	--	MAD	
Minersa	8,000	=	--	8,000 Jn	8,000 Jn	MAD	

Cuando aparece el precio de cierre pero no los títulos negociados significa que sobre el valor existió una orden de compra o venta en la sesión, pero que finalmente no se ha realizado la operación al no encontrar contrapartida. Se incluyen los valores que cotizan en el mercado de corros y que no son sicav. Todas las sicav se pueden encontrar en [www.expansion.com](#) Las sicav que han cotizado durante la semana anterior estarán en las páginas del periódico del lunes. Siglas de las bolsas: MAD: Madrid; BAR: Barcelona; BIL: Bilbao; VAL: Valencia

S&P EUROPE 350

Nombre (*)	Precio (**)	Cambio %	Reintab. anual	Máxima 52 ult. semanas	Mínima 52 ult. semanas	Valor Free float euros (mil.)
ALEMANIA (1)						
Adidas AG (C)	222,60	0,20	20,90	232,90 Jn	156,16 Oc23	39.466,90
Allianz SE (F)	259,40	0,10	7,20	277,80 Mz	203,20 JI23	108.791,00
Basf SE (M)	45,35	0,30	-7,00	54,92 Ab	40,59 Oc23	43.330,72
Bayer AG (S)	26,11	0,50	-22,40	53,14 JI23	25,62 Jn	27.463,34
Bayer Motoren Werke (C)	88,10	0,20	-12,60	114,75 Ag	86,90 Jn	27.344,42
Beiersdorf AG (BC)	138,45	-2,50	2,00	147,25 My	114,30 JI23	14.394,76
BMW Nvtg (C)	82,20	-0,30	-8,60	105,40 Ab	80,15 Oc23	5.185,40
Brenntag AG (I)	63,50	-0,90	-23,70	85,86 Mz	63,50 Jn	9.816,20
Commerzbank AG (F)	14,13	-0,20	31,30	15,74 My	9,13 Se23	15.054,49
Continental AG (C)	53,08	-0,10	-31,00	77,50 Fe	53,08 Jn	6.137,84
Covestro AG (M)	54,40	0,50	3,30	54,50 Jn	46,49 JI23	11.008,00
Daimler Truck AG (I)	36,47	-0,50	7,20	47,64 Mz	28,22 No23	20.244,09
Delivery Hero AG (C)	22,75	-2,60	-9,90	43,96 JI23	16,65 Fe	5.093,13
Deutsche Bank AG (F)	14,78	0,80	19,60	16,66 Ab	9,08 JI23	31.573,09
Deutsche Boerse AG (F)	193,90	0,90	4,00	194,00 Jn	155,10 Oc23	39.443,82
Deutsche Post AG (I)	37,97	-0,80	-15,30	46,89 JI23	36,37 Oc23	38.281,92
Deutsche Telekom AG (T)	23,37	0,20	7,40	23,37 Jn	18,56 Ag23	87.336,65
E.ON SE (SB)	12,39	-0,90	-1,90	13,40 My	10,59 Oc23	29.770,31
Fresenius Medical (S)	35,72	0,10	-5,90	49,33 JI23	31,19 Oc23	7.630,40
Fresenius SE & CO (S)	28,03	0,20	-0,10	31,11 Se23	24,24 Oc23	12.339,13
GEA AG (I)	39,46	1,30	4,70	39,80 Jn	31,77 Oc23	6.272,42
Hannover Ruck SE (F)	235,30	0,20	8,80	255,70 Mz	186,30 JI23	15.190,64
Heidelberg Materials AG (M)	96,38	1,90	19,10	102,95 My	66,02 Oc23	13.339,10
Henkel AG & CO (BC)	83,70	0,30	14,90	85,04 Jn	66,32 Se23	14.528,87
Henkel AG & CO, KgaA (BC)	74,15	0,40	14,10	75,10 Jn	58,62 Oc23	7.837,45
Infineon Technol. (IT)	33,99	-1,10	-10,10	40,00 JI23	27,28 Oc23	47.524,28
LEG Immobilien AG (IN)	76,28	2,60	-3,80	87,24 My	50,46 Jn23	6.052,42
Mercedes-Benz (C)	63,43	-1,30	1,40	76,61 Ag	55,43 Oc23	54.490,54
Merck KGaA (S)	155,55	=	7,90	175,85 Jn	135,45 Di23	21.523,91
MTU Aero Engines AG (I)	233,20	5,60	19,40	237,60 Jn23	161,20 Se23	13.438,54
Munich RE AG (F)	468,30	0,60	24,80	468,30 Jn	326,80 JI23	67.065,31
Porsche AG VZ (C)	69,82	-1,10	-12,60	114,70 JI23	68,46 Jn	6.809,98
Porsche Automobil (C)	41,80	-1,00	-9,80	55,16 Jn23	41,80 Jn	6.852,83
Puma SE (C)	44,00	0,10	-12,90	65,00 Oc23	37,60 En	4.760,45
Qiagen NV (S)	38,36	0,60	-2,70	43,00 JI23	33,35 Oc23	9.371,11
Rheinmetall AG (I)	475,80	-2,90	65,80	560,60 Ag	233,00 Oc23	22.189,62
RWE AG (SB)	32,60	-1,90	-20,80	41,74 Di23	30,36 Fe	23.625,81
SAP SE (IT)	187,44	0,80	34,40	187,44 Jn	119,34 JI23	204.628,00
Sartorius AG Nvtg - Pref (S)	216,60	-2,70	-35,00	381,70 Mz	209,40 Jn	6.251,36
Siemens AG (I)	173,54	2,60	-2,10	188,40 My	121,20 Oc23	139.722,00
Siemens Energy AG (I)	24,64	0,70	105,30	26,83 My	6,87 Oc23	13.495,33
Siemens Healthineers AG (S)	55,36	1,70	52,00	57,70 Mz	44,64 Se23	16.673,24
Symrise AG (M)	115,15	-0,40	15,60	115,65 Jn	88,28 Ag23	16.370,25
Volkswagen AG (C)	112,00	-0,70	-5,40	126,20 JI23	106,40 Oc23	3.538,51
Volkswagen AG Nvtg (C)	103,95	-0,80	-7,00	158,50 Ab	99,14 Oc23	20.424,96
Vonovia SE (IN)	26,47	1,50	-7,30	29,94 My	17,37 Jn23	23.087,13
Zalando SE (C)	21,32	-2,20	-0,60	31,40 JI23	16,32 En	4.997,37

AUSTRIA (1)						
Erste GR. Bank AG (F)	44,20	0,50	20,30	47,57 My	30,76 Jn23	16.532,56
OMV AG (E)	40,66	0,70	2,20	48,08 My	37,81 En	6.126,23
Verbund AG (SB)	74,85	-1,80	-10,90	89,25 My23	62,60 Fe	6.684,70
BÉLGICA (1)						
Aegaeas (F)	42,46	-0,50	8,80	48,30 My	36,04 Oc23	7.776,06
Anheuser Busch (BC)	55,16	-0,50	-5,60	62,12 My	49,45 Oc23	53.668,58
Argenx SE (S)	416,40	-0,80	21,20	491,80 JI23	298,70 Di23	26.389,79
Gr.E Bruxelles Lambert (F)	67,00	=	-5,90	75,82 Se23	66,75 Jn	6.945,39
KBC GR. NV (F)	65,94	=	12,30	71,38 My	51,04 No23	23.863,61
Sjensgo (M)	86,54	1,90	-8,20	105,32 Di23	-- En23	6.768,79
UCB SA (S)	137,45	0,50	74,20	139,10 Jn	65,78 No23	17.746,67
Umicore (M)	14,30	0,60	-42,60	27,80 JI23	13,47 Jn	3.055,69

DINAMARCA (2)						
AP Møller - Maersk (I)	12.105,00	1,10	-0,30	14.230,00 JI23	8.852,00 Mz	8.170,13
AP Møller - Maersk ASA (I)	11.860,00	1,00	-1,00	13.920,00 JI23	8.660,00 Mz	4.473,94
Carlsberg AS B (BC)	845,80	-1,50	-0,10	1.090,50 Jn23	819,60 Di23	10.622,18
Coloplast AS B (S)	840,40	-0,80	8,90	976,00 Mz	697,40 No23	14.961,70
Danske Bank A/S (F)	205,50	-1,00	13,90	212,80 Jn23	152,00 No23	20.093,23
DSV A/S (I)	1.073,00	-1,90	-9,50	1.489,00 JI23	958,40 Oc23	27.070,15
Genmab AS (S)	1.778,50	-0,70	-17,50	2.787,00 JI23	1.757,00 Jn	17.023,93
GN Store Nord AS (C)	196,75	-0,50	14,50	224,20 Jn	111,00 Oc23	4.262,38
Novo Nordisk AS B (S)	1.002,60	-0,40	43,60	1.367,80 Se23	625,70 Oc23	458.651,00
Novonordis (Novozymes) B (M)	431,70	=	16,30	442,70 Jn	276,60 Oc23	21.837,02
Orsted (SB)	376,90	-3,10	0,70	652,40 Jn23	252,50 No23	10.239,53
Pandora A/S (C)	1.057,00	-1,00	13,30	1.179,50 Mz	591,40 Jn23	12.442,26
Tryg A/S (F)	151,00	-0,30	2,80	153,70 Jn	126,55 Oc23	7.348,64
Vestas Wind Systems (I)	166,55	-5,40	-22,30	215,00 JI23	135,60 Oc23	24.144,55

ESPAÑA (1)						
ACS (I)	40,02	-1,60	-0,30	41,66 Jn	29,23 JI23	8.380,90
Aena SA (I)	188,10	-0,20	-1,40	188,10 Jn	132,60 Oc23	14.802,11
Amadeus IT GR. SA (C)	62,36	-2,20	-3,90	69,70 Jn23	52,80 Oc23	30.077,90
Banco DE Sabadell SA (F)	1,79	1,00	60,90	1,94 My	1,02 Se23	10.384,51

Nombre (*)	Precio (**)	Cambio %	Reintab. anual	Máxima 52 ult. semanas	Mínima 52 ult. semanas	Valor Free float euros (mil.)
FRANCIA (1)						
Banco Santander SA (F)	4,34	-0,20	14,80	4,88 My	3,20 Jn23	73.484,64
Bbva (F)	9,24	0,40	12,30	11,24 Ab	6,78 Jn23	57.753,61
Caixabank (F)	4,95	0,10	33,00	5,29 Jn	3,52 Se23	21.487,31
Cellnex Telecom S.a. (T)	30,59	-1,20	-14,20	38,40 JI23	26,26 Oc23	19.204,45
Enagas SA (SB)	14,02	-1,10	-8,20	18,02 Jn23	13,00 Mz	3.539,34
Endesa SA (SB)	17,80	-6,40	-3,60	21,45 Jn23	15,98 Mz	6.053,17
Ferrovial SE (I)	36,50	-0,20	10,50	37,40 My	27,35 Oc23	19.603,99
Grifols SA (S)	7,97	-12,20	-48,40	15,46 DI23	6,90 Mz	2.508,98
Iberdrola SA (SB)	12,15	-1,20	2,40	12,45 Jn	9,89 Oc23	76.036,71
Inditex SA (C)	46,48	-0,30	17,90	47,43 Jn	32,55 Oc23	55.834,73
Naturgy Energy GR. SA (SB)	20,32	-1,60	-24,70	28,12 Ag23	19,54 Mz	4.007,96
RED Electrica Corp. (SB)	16,26	-3,90	9,10	17,41 Jn	14,40 Fe	7.064,65
Repsol SA (F)	14,64	-0,10	8,80	16,18 My	12,64 JI23	19.081,85
Telefonica SA (T)	3,99	-0,60	13,00	4,46 Jn	3,51 JI23	24.240,54
FINLANDIA (1)						
Elisa Corporation (T)	42,58	-0,10	1,70	49,65 JI23	39,42 Oc23	6.865,66
Fortum Oyj (SB)	14,32	-1,20	9,60	14,75 My	10,31 Oc23	6.738,38
Kesko Oyj B (BC)	16,47	-0,60	-8,10	18,82 En	15,14 Oc23	4.814,68
Kone Corp B (I)	46,13	0,10	2,10	51,14 My	38,17 Oc23	19.920,42
Metsa Corporation (I)	9,91	-0,30	8,10	11,87 My	8,07 No23	7.479,20
Neste Oyj (E)	16,78	0,40	-47,90	37,89 JI23	16,64 Jn	7.738,77
Nokia Oyj (IT)	3,51	1,10	14,80	3,92 JI23	2,82 My23	19.801,97
Sampo Oyj A (F)	39,75	0,70	0,40	41,84 Se23	36,52 Oc23	19.852,84
Stora Enso Oyj R (M)	12,80	1,40	2,20	13,84 My	10,11 JI23	8.391,07
Upm-Kymmene Oyj (M)	32,98	0,50	-3,20	35,77 My	27,16 Jn23	18.846,24
Wartsila Oyj ABP (I)	18,31	2,40	39,50	19,66 Jn	9,48 Oc23	9.509,32

CUADROS

27-06-2024

S&P EUROPE 350 (Continuación)

Nombre (*)	Precio (**)	Cambio %	Reentab. anual	Máxima 52 ult. semanas	Mínima 52 ult. semanas	Valor Free float euros (mil.)
Industriarden AB C (F)	355,60	-0,10	8,30	374,20 Mz	276,60 Oc23	5.455,35
Investor AB B (F)	289,25	0,10	23,90	292,75 Jn	199,56 Oc23	49.634,16
Nibe Industrier AB B (I)	45,51	-2,50	-35,70	102,40 Jn23	45,51 Jn	6.572,32
Nordea Bank ABP (F)	125,85	0,40	0,90	133,80 My	112,88 Jn23	41.510,81
Sandvik AB (I)	212,10	-0,10	-2,80	246,20 Mz	182,55 Oc23	21.550,04
SCA - B Shares (M)	155,30	1,20	2,80	169,50 My	132,10 JI23	8.770,70
Skand Enskilda Bank. (F)	154,55	1,40	11,30	156,35 Mz	115,20 Jn23	24.330,71
Skanska Ab-B (I)	189,60	-0,90	4,00	201,60 My	145,30 Jn23	6.361,99
SKF AB B (I)	211,90	1,40	5,30	238,80 My	169,45 Oc23	7.482,84
Ssab AB (M)	54,88	-1,60	-28,80	84,82 Fe	53,06 Oc23	3.281,12
Svenska Handelsban. (F)	99,94	0,10	-8,70	124,95 Mz	88,78 Jn23	14.827,64
Swedbank AB (F)	216,50	0,80	6,50	232,80 Mz	178,00 Jn23	18.696,89
Tele2 AB B (T)	105,70	-0,10	22,10	106,70 Jn	75,48 Ag23	5.539,22
Telia Company AB (T)	28,23	0,50	9,70	28,23 Jn	21,03 Ag23	6.168,31

Nombre (*)	Precio (**)	Cambio %	Reentab. anual	Máxima 52 ult. semanas	Mínima 52 ult. semanas	Valor Free float euros (mil.)
Trelleborg AB B (I)	411,80	1,70	22,00	428,20 Jn	250,80 JI23	7.023,58
Volvo AB B (I)	267,10	-0,40	2,10	318,00 Mz	214,85 Jn23	39.960,37

SUIZA (2)

Nombre (*)	Precio (**)	Cambio %	Reentab. anual	Máxima 52 ult. semanas	Mínima 52 ult. semanas	Valor Free float euros (mil.)
ABB LTD (I)	49,80	0,30	33,50	51,52 Jn	29,54 Oc23	89.747,72
Adeco GR. AG REG (I)	29,84	-0,60	-27,70	42,23 DI23	28,64 Jn23	5.596,10
Alcon (S)	80,32	0,20	22,40	82,76 My	62,26 No23	44.689,79
Baloise Hldg REG (F)	156,60	-0,10	18,80	159,80 Jn	126,90 Oc23	7.986,06
Barry Callebaut AG (BC)	1.456,00	-2,50	2,60	1.727,00 Jn23	1.230,00 Se	5.784,20
Compagnie Fin. Richemont (C)	142,00	-0,10	22,70	153,95 JI23	104,40 Oc23	84.997,93
Geberit AG REG (I)	537,20	-0,70	-0,30	568,80 My	416,40 Oc23	19.995,94
Givaudan AG (M)	4.351,00	0,30	24,90	4.362,00 Jn	2.740,00 Ag23	38.472,70
Holdim LTD (M)	79,36	1,50	20,20	81,88 Jn	54,92 Oc23	47.080,07
Julius Baer GR. (F)	50,74	-0,40	7,60	63,12 JI23	43,40 No23	11.638,51

Nombre (*)	Precio (**)	Cambio %	Reentab. anual	Máxima 52 ult. semanas	Mínima 52 ult. semanas	Valor Free float euros (mil.)
Kuehne & Nagel Intl (I)	257,00	-1,30	-11,30	301,30 Ab	237,00 Mz	15.895,27
Lindt & Sprüngli AG PTG (BC)	104.030,00	=	3,40	11.420,00 Fe	9.560,00 Oc23	11.926,97
Lindt & Sprüngli AG REG (BC)	104.000,00	-0,20	2,00	113.000,00 Fe	95.200,00 Oc23	12.350,07
Logitech International SA (IT)	86,44	0,20	8,40	91,16 Jn	51,10 Jn23	15.328,16
Lonza AG (S)	486,80	0,10	37,60	557,80 Ag	311,50 Oc23	40.364,67
Nestle SA REG (BC)	92,14	-0,80	-5,50	108,00 JI23	91,18 My	268.797,00
Novartis AG REG (S)	95,45	-0,50	12,50	96,01 Jn	83,23 No23	211.798,00
Partners GR. Hldg (F)	1.137,50	-0,50	-6,20	1.310,00 Mz	788,80 JI23	27.730,12
Roche Hldgs AG BR (S)	275,40	0,40	5,40	297,20 JI23	231,60 My	8.179,13
Roche Hldgs Genus (S)	250,40	0,30	2,40	276,80 JI23	214,10 My	195.882,00
Sandoz AG (S)	32,86	1,80	21,40	32,94 Jn	-- Oc23	15.769,58
Schindler-Hldg AG PTG (I)	225,60	1,10	7,30	241,20 My	178,20 Oc23	10.227,99
Schindler-Hldg AG REG (I)	222,50	0,90	11,50	236,00 My	172,70 Se23	4.985,40
SIG GR. AG (M)	16,51	-2,80	-14,70	25,24 JI23	15,92 Jn	6.394,92

Nombre (*)	Precio (**)	Cambio %	Reentab. anual	Máxima 52 ult. semanas	Mínima 52 ult. semanas	Valor Free float euros (mil.)
Sika AG (M)	260,10	=	-5,00	284,80 My	211,20 Oc23	46.476,55
SOC GEN Surveil (I)	80,28	-0,60	10,70	88,22 Mz	70,32 Oc	13.926,42
Sonova Holding AG (S)	275,90	0,40	0,50	297,50 My	208,90 Oc23	14.654,13
Straumann AG REG (S)	113,65	1,10	-16,20	150,95 Mz	101,25 Oc23	14.730,10
Swatch GR. Ag-B (C)	187,55	-0,90	-18,00	289,70 JI23	184,70 Jn	6.042,70
Swatch GR. Ag-Req (C)	37,35	-1,30	-15,20	54,90 JI23	36,60 Jn	2.285,35
Swiss Life REG (F)	658,40	0,70	12,70	666,00 Mz	512,60 JI23	21.639,74
Swiss Prime Site AG (IN)	84,85	0,50	-5,60	91,10 DI23	76,20 Jn23	7.248,20
Swiss RE REG (F)	111,75	0,20	18,20	116,75 Mz	83,18 Ag23	35.950,41
Swisscom AG REG (T)	499,80	-0,50	-1,20	564,00 JI23	489,80 My	14.125,84
Temenos GR. AG (IT)	61,50	0,80	-21,40	89,00 Fe	53,95 My	4.375,42
UBS GR. AG (F)	26,37	0,30	1,00	28,56 Ab	17,31 JI23	89.455,33
VAT GR. AG (I)	509,00	1,00	20,80	515,20 Jn	310,90 Se23	15.302,30
Zurich Insurance GR. AG (F)	480,10	=	9,20	488,10 Mz	405,30 Ag23	78.237,96

Datos y precios facilitados por S&P. * Sector: (C) Consumo. (BC) Bienes de consumo. (E) Energía. (F) Finanzas. (S) Salud. (I) Industrias. (IT) Información y Tecnología. (M) Materiales. (T) Telecomunicaciones. (SB) Servicios básicos. ** (1) En euros. (2) En moneda local. Free float: % del capital que circula libre en el mercado.



BOLSAS RESTO DEL MUNDO

	Cierre	Difer. (%)	Reentab. anual (%)	Máx. anual (divisa)	Min. anual (divisa)
ARGENTINA					
Pesos					
Agrometal	62,50	6,11	18,82	69,80	44,50
Aluar	978,00	7,95	6,25	1.086,00	718,00
Banco Macro	7.848,00	2,60	190,88	8.475,00	2.790,00
Bco. Francés	4.280,00	3,78	141,13	4.810,00	1.775,50
Comercial del Plata	192,00	-2,22	161,58	196,35	74,00
Cresud	1.133,00	3,56	22,75	1.241,00	805,50
Edenor	1.134,40	3,60	20,42	1.330,75	790,00
Grupo Galicia	4.275,00	2,76	155,00	4.449,50	1.688,00
Irsa	1.250,65	3,96	46,02	1.406,00	781,00
Ledesma	1.317,50	2,13	75,67	1.400,00	718,00
Metrogas S.A.	1.108,00	2,31	43,90	1.320,00	658,00
Molinos Río Plata	4.329,00	6,92	84,29	4.975,00	2.340,00
Pampa Energía	2.449,00	3,86	26,89	2.569,00	1.605,00
Transener	1.808,50	1,63	50,33	1.800,00	898,00
YPF S.A.	27.950,00	2,19	67,37	29.248,00	16.500,10
BRAZIL					
Reales					
Banco Do Brasil	26,70	-0,04	-51,80	59,60	26,08
Bradesco	12,42	0,40	-27,33	16,88	12,31
Bradespar	18,26	0,33	-28,84	25,44	17,83
C.E.De Minas Gerais	12,30	-2,07	-18,70	15,60	11,44
Elektrobras	35,66	2,91	-15,96	44,46	34,49
Embraer	38,22	0,53	70,70	39,97	21,07
Gerdau	18,26	0,27	-23,15	23,57	16,85
Itau Unibanco	32,44	0,19	-4,50	35,68	31,03
Itausa	9,84	-0,10	-5,11	10,86	9,52
MRV Engenharia e Parti	6,96	3,26	-38,02	10,66	6,32
Petrobras	37,71	1,67	1,26	42,90	34,68
Sabesp	74,11	-2,81	-1,67	84,96	72,06
Siderurgica	12,90	2,87	-34,38	19,58	11,90
TIM	15,98	0,95	-10,88	18,95	15,53
CHILE					
Pesos					
Banco de Chile	107,50	-0,58	3,87	114,40	98,60
Banco Itau	10.460,00	-1,18	21,91	10.871,00	8.521,40
Cervecerías U.	5.454,00	1,66	-2,78	6.130,00	5.325,00
Colbun	122,00	-0,25	-12,86	136,99	117,00
Copec	7.218,00	-0,44	12,61	7.811,00	5.910,00
Enel Chile	54,51	1,13	-4,35	59,93	51,62
Engie Energía	861,00	1,29	-6,41	910,00	770,00
Entel	2.807,80	0,28	-13,08	3.660,00	2.790,00
Falabella	2.951,00	0,72	34,14	3.055,00	2.000,00
LAN Chile	12,85	-0,39	34,55	13,30	9,00
Masisa	19,04	0,21	6,97	20,50	16,69
Quinenco	3.050,00	0,67	6,46	3.500,00	2.889,50
Sonda	417,11	-2,52	8,35	443,40	355,00
COLOMBIA					
Pesos					
Banco de Bogota	--	--	--	33.480,00	26.000,00
Ecopetrol	2.325,00	0,43	-0,64	2.445,00	1.995,00
Grupo Argos	16.680,00	0,48	34,30	16.700,00	12.200,00
HONG KONG					
Dolares H.K.					
Bank of East Asia	9,87	-0,80	2,39	10,84	8,75
Cathay Pacific Air	8,00	-0,74	-1,96	9,18	7,70
Cheung Kong Hld.	36,85	-1,47	-11,95	42,60	35,60
China Telecom	75,00	0,60	15,74	76,25	63,80
Citic Pacific	6,95	-8,07	-10,90	8,71	6,78
CLP Holdings Ltd	62,15	-1,74	-3,57	67,35	59,70
CNOOC Ltd.	21,75	-3,55	67,31	23,50	12,98
Hang Lung Prop.	6,66	-1,48	-38,79	10,84	6,63
Hang Seng Bank	100,70	-1,37	10,60	115,20	79,25
Henderson Land	21,15	-0,94	-12,06	27,25	20,30
Hong Kong & China Gas	5,80	-1,19	-3,01	6,53	5,47
Hong Kong Electr.	41,60	-0,36	-8,07	48,00	41,30
Hsbc Holdings	68,30	=	8,41	70,35	57,95
Lenovo Group	11,18	-1,76	2,38	12,08	7,89
MTR Corporation	24,35	-1,22	-19,64	30,15	23,45
PCCW Ltd	3,85	-0,77	-7,45	4,24	3,80
Shanghai Industrial H	11,56	-2,86	19,30	12,66	9,05
Sino Land Co Ltd	8,06	0,25	-5,06	9,16	7,69
Television Broadc.	3,31	-2,36	4,75	4,00	2,86
Wharf Holdings	22,40	-1,54	-10,93	28,95	21,85
JOHANESBURGO					
Rands					
Angloplat	58.291,00	-5,08	-39,53	94.344,00	56.252,00
Aspen Pharmacare	23.550,00	2,75	15,72	24.700,00	18.750,00
Bidvest	27.689,00	-0,86	9,75	28.735,00	22.628,00
Harmony	17.170,00	3,73	43,57	18.535,00	10.457,00
MTN Group	8.269,00	-2,95	-28,41	11.530,00	7.812,00
Nedcor	24.843,00	-1,95	14,89	26.801,00	20.700,00
Richemont	291.486,00	0,52	13,52	317.468,00	231.445,68
Sasol Limited	13.287,00	-4,41	-28,29	18.528,00	11.596,00
Telkom	2.357,00	0,73	-20,75	3.120,00	2.260,00
WBHO	16.026,00	-0,15	23,22	16.144,00	12.750,00
Woolworths Hldgs	6.087,00	-0,02	-15,69	7.199,00	5.365,00
MEXICO					
Pesos					
Alfa	10,93	2,15	-19,57	14,20	10,26
América Móvil	15,44	-0,45	-1,91	16,97	14,56
Arca Continental	181,74	1,82	-1,75	198,74	161,77
Cemex	11,72	1,03	-11,28	15,13	11,39
Cuervo	33,35	0,36	0,30	41,32	30,55
Fomento E. Mexicano	194,91	0,29	-11,99	243,51	187,46
GP Aeroportuario	285,58	1,27	-4,12	326,99	237,81
Gruma	332,11	-0,56	6,87	350,38	287,03

	Cierre	Difer. (%)	Reentab. anual (%)	Máx. anual (divisa)	Min. anual (divisa)
Grupo Carso	128,96	-1,52	-31,85	186,51	126,18
Grupo Ind. Bimbo	65,37	-0,06	-23,86	88,34	63,80
Kimberly Clark	31,70	-0,94	-16,69	39,89	31,85
Megacable	45,78	-0,26	20,95	56,33	37,76
Regional SAB	134,80	-1,84	-16,99	168,82	126,37
Televisa	9,91	1,95	-12,61	11,46	8,91
Vitro	9,00	=	-63,86	22,74	8,65
NUUEVA YORK					
Dolares					
Dow Jones					
American Express	228,40	-0,99	21,92	243,08	179,79
Apple Computer	214,10	0,40	11,20	216,67	165,00
Boeing Co.	182,51	2,25	-29,98	251,76	164,33
Caterpillar	327,46	0,22	10,75	379,30	278,63
Chevron Corp.	156,32	0,24	4,80	166,33	141,56
Cisco Systems	47,45	1,26	-6,08	52,33	45,52
Coca Cola	63,91	-0,22	8,45	64,15	58,06
Disney	102,17	-0,01	13,16	122,82	89,29
Dow Inc.	52,96	-0,45	-3,43	59,99	52,47
E Exxon	114,90	0,43	14,92	122,20	96,65
Goldman Sachs	445,96	-2,17	15,60	470,41	376,91
Home Depot	341,49	-0,10	-1,46	395,20	325,10
IBM	170,85	-0,59	4,46	197,78	159,16
Intel Corp.	30,59	0,16	-39,12	49,55	29,85
Johnson & Johnson	145,80	-0,69	-6,98	162,74	144,38
J.P. Morgan	199,17	0,88	17,09	204,79	167,09
McDonalds	258,17	0,13	-12,93	300,44	249,37
Merck Co.	129,82	-1,28	19,08	132,96	113,24
Microsoft Corp.	452,85	0,15	20,43	454,22	367,75
Nike Inc.	94,19	0,14	-13,24	107,18	88,84
Pfizer Inc.	27,80	1,39	-3,44	29,73	25,26
Procter & Gamble	166,62	-0,50	13,70	168,56	147,42
Raytheon Tech	100,62	-0,63	19,59	108,44	85,02
Travelers Grp	206,95	0,59	8,64	230,89	191,30
UnitedHealth	486,44	0,50	-7,60	545,42	439,20
Verizon	40,82	-0,49	8,28	42,84	37,90
Visa	266,59	-2,56	2,40	290,37	257,98
Wal Mart Stores	67,88	-0,60	-56,94	175,86	58,61
Walgreens Boots	12,19	-22,16	-53,31	26,66	11,76
3M Company	103,17	1,70	-5,63	110,00	90,54
Nasdaq					
Adobe Systems Inc.	546,76	3,42	-8,35	634,76	439,02
Adtran	4,99	3,53	-32,02	7,43	4,38
ADV Micro Devi	159,47	1,23	8,18	211,38	135,32
AirBnb Inc	151,61	1,07	11,36	168,18	133,42
Akamai Technologies	89,94	1,71	-24,01	128,32	88,25
Alcoa	38,82	-1,55	14,18	44,54	25,34
Alibaba	72,37	-2,43	-6,63	88,54	68,05
Alphabe Inc	185,41	0,83	32,73	184,64	131,40
Amazon.com Inc	197,85	2,19	30,22	198,69	144,57
American Airlines	11,28	1,44	-17,90	15,68	11,12
American Electronic	88,30	1,31	8,72	92,67	75,94
Amer.Tel & Tel	18,75	-0,05	11,74	18,76	16,09
Amgen	313,69	0,28	8,91	323,19	262,68
Applied Materials	232,53	0,16	43,48	247,83	149,00
Atlassian	172,99	0,77	-27,27	257,43	153,18
Atrion	453,14	0,05	19,63	495,99	308,30
Autodesk	243,68	0,16	0,08	266,68	199,93
Automatic Data	237,30	-0,30	1,86	255,87	232,51
Baidu	87,04	-1,34	-26,91	118,32	87,20
Bank of America	39,25	0,64	16,57	40,02	31,73
Biogen Idec	228,72	1,90	-11,61	267,71	190,52
Broadcom Lim.	1.586,66	-0,34	42,14	1.828,87	1.049,01
C H Robinson	87,73	-1,71	1,55	89,50	67,89
Check Point Soft.	162,70	3,92	6,49	166,48	146,79
Cintas	711,64	0,59	18,08	714,93	577,26
Comcast	38,28	0,16	-12,70	46,83	36,90
Costco	850,62	-0,73	28,87	870,75	644,69
Dentsply Int.	25,29	0,52	-28,94	37,39	25,01
Dollar Tree	105,21	1,72	-25,93	150,02	103,43
Dropbox	22,42	2,75	-23,95	33,16	20,76
EBay Inc.	53,05	-1,19	21,62	54,55	40,67
Enphase Energy Inc	105,23	2,21	-20,36	136,39	97,80
Ericsson	6,13	1,83	-2,70	6,32	4,79
Fastenal Co.	63,33	-0,13	-2,22	78,42	61,98
Fiserv	149,08	-0,45	12,23	159,82	131,75
Flextronics Inc.	29,37	-3,07	-3,58	33,78	22,13
Frsh	0,90	1,12	2,27	1,00	0,86
Garmin	162,01	0,53	26,04	170,94	119,49
Gen Digital	24,62	1,78	7,89	25,46	19,68
Gentex Corp	33,38	-0,42	2,20	37,10	31,36
Gilead Sciences	68,83	-0,69	-15,04	87,03	63,15
Google Inc.	186,86	0,80	32,59	186,17	132,56
Gral.Electric	160,50	-0,09	25,75	180,12	124,06
Groupon	15,04	1,01	17,13	18,98	9,51
Hancock Whitney	46,37	0,96	-4,57	48,59	41,83
Health Thpk	19,24	-0,67	-2,83	20,84	16,18
Henry Schein	64,09	-0,73	-15,35	80,57	63,91
Honeywell Intl.	214,38	0,45	2,23	215,89	190,36
Intuit	651,44	2,19	4,23	670,27	562,97
Intuitive Surg	445,11	0,58	31,94	442,56	322,13
JD.com	26,26	-4,54	-9,10	35,27	21,44

	Cierre	Difer. (%)	Reentab. anual (%)	Máx. anual (divisa)	Min. anual (divisa)
JetBlue Airways Corp.	5,90	2,79	6,31	7,51	4,69
KLA-Tencor	814,87	0,19	40,18	863,31	544,31
Lamar Advert.	118,74	1,50	11,12	122,82	101,23
Mercury Interactive	26,76	-1,65	-26,83	36,05	26,03
Meta Plataforma	519,56	1,26	46,78	527,34	344,47
Microchip Tech.	89,43	-0,69	-0,83	99,49	80,58
Micron Technology	132,23	-7,12	54,94	153,45	79,50
NetApp	129,03	0,47	46,36	128,81	84,60
Netflix	684,34	0,98	40,56	686,12	468,50
News Corp.	27,69	-0,65	12,79	27,89	23,48
NVIDIA Corp.	123,99	-1,91	-74,96	1.224,40	118,11
Oracle	140,18	1,41	32,96	144,64	102,46
PACCAR Inc.	103,97	-0,31	6,47	124,46	93,59
Patterson Dental Co.	23,77	-0,17	-16,45	30,36	22,63
Patterson UTI Ener.	10,16	0,69	-5,93	12,52	9,83
Paychex	117,84	0,38	-1,07	126,98	116,84
PayPal					

CUADROS

Desde Orbyt, actualice los datos pulsando en los cuadros con este logotipo

EMISIONES DE WARRANTS

27-06-2024

Vendim.	Precio ejercicio	Precio compra(*)	Precio venta	Emisor
Sobre: IBEX 35				
Ago.(C)	11.500	0,05	0,06	SGEG
Sep.(P)	11.500	0,63	0,64	SGEG
Jul.(C)	11.300	0,04	0,05	SGEG
Jul.(P)	11.300	0,44	0,45	SGEG
Jul.(C)	11.200	0,06	0,07	SGEG
Jul.(P)	11.200	0,36	0,37	SGEG
Sep.(C)	11.100	0,29	0,3	BNPP
Jul.(C)	11.000	0,13	0,14	SGEG
Ago.(C)	11.000	0,22	0,23	SGEG
Sep.(C)	11.000	0,31	0,32	SGEG
Jul.(C)	10.800	0,24	0,25	SGEG
Sep.(C)	10.600	0,6	0,61	BNPP
Jul.(C)	10.500	0,46	0,47	SGEG
Jul.(C)	10.400	0,55	0,56	SGEG
Sep.(C)	10.300	0,82	0,83	BNPP
Dic.(C)	--	1	1,01	SGEG
Sobre: DJ INDUSTRIAL AVERAGE				
Sep.(P)	40.000	1,09	1,1	BNPP
Sep.(C)	39.000	1,23	1,24	BNPP
Dic.(C)	37.000	3,36	3,37	BNPP

Vendim.	Precio ejercicio	Precio compra(*)	Precio venta	Emisor
Sobre: NASDAQ 100				
Sep.(C)	22.000	0,14	0,15	SGEG
Dic.(P)	--	0,98	0,99	SGEG
Sobre: XETRA DAX INDEX				
Sep.(P)	19.000	0,81	0,82	SGEG
Jul.(C)	18.750	0,06	0,07	SGEG
Jul.(P)	18.500	0,39	0,4	SGEG
Dic.(C)	18.500	0,74	0,75	SGEG
Dic.(P)	18.250	0,69	0,7	BNPP
Jul.(C)	18.000	0,43	0,44	SGEG
Sep.(P)	18.000	0,39	0,4	BNPP
Jul.(C)	17.500	0,83	0,84	SGEG
Sobre: ACS,ACTIVIDADES DE CONSTRUCCION Y SERVICIOS,S.A.				
Sep.(C)	35	0,91	0,94	SGEG
Sobre: AMADEUS IT GROUP,S.A.				
Dic.(C)	--	0,25	0,26	SGEG
Sobre: BANCO SANTANDER				
Dic.(C)	4,5	0,25	--	SGEG
Dic.(C)	--	0,85	0,88	SGEG
Sobre: ENDESA				
Dic.(C)	20,5	0,22	0,24	SGEG

Vendim.	Precio ejercicio	Precio compra(*)	Precio venta	Emisor
Sobre: FLUIDRA, S.A.				
Sep.(C)	22	0,04	0,05	SGEG
Sobre: GRIFOLS S.A.				
Sep.(C)	16	0,03	0,06	BNPP
Sep.(C)	15	0,05	0,06	BNPP
Dic.(C)	15	0,15	0,16	BNPP
Dic.(P)	--	0,81	0,83	SGEG
Sobre: IBERDROLA				
Sep.(C)	13	0,1	0,11	BNPP
Sep.(P)	11,5	0,29	0,3	BNPP
Sep.(C)	11	1,08	1,12	SGEG
Sobre: INDRA SISTEMAS				
Mar.(C)	20	0,98	1,03	SGEG
Sobre: INTERNATIONAL CONSOLIDATED AIRLINES GROUP,S.A.				
Mar.(C)	2	0,24	0,26	SGEG
Sep.(C)	1,8	0,24	0,25	BNPP
Sobre: LABORATORIOS ROVI				
Dic.(P)	--	0,59	0,6	SGEG
Sobre: NATURGY ENERGY GROUP,S.A.				
Sep.(C)	25	0,01	0,02	SGEG
Dic.(C)	20	0,3	0,32	SGEG

Vendim.	Precio ejercicio	Precio compra(*)	Precio venta	Emisor
Sobre: REPSOL				
Dic.(P)	--	3,49	3,55	SGEG
Sobre: ALPHABET INC CLASS C				
Sep.(C)	185	0,56	0,57	SGEG
Sobre: ARCELORMITTAL				
Dic.(C)	24	0,42	0,45	SGEG
Dic.(C)	--	1,51	1,58	SGEG
Sobre: NVIDIA CORPORATION				
Sep.(C)	115	1,72	1,73	SGEG
Sep.(C)	110	2	2,01	SGEG
Dic.(P)	80	0,2	0,21	SGEG
Sobre: TESLA MOTORS, INC				
Jun.(C)	260	0,23	0,24	SGEG

Vendim.	Precio ejercicio	Precio compra(*)	Precio venta	Emisor
Sobre: TIPO DE CAMBIO DOLAR YEN				
Sep.(C)	155	0,32	0,33	BNPP
Dic.(P)	140	0,03	0,04	BNPP
Sobre: ORO				
Dic.(C)	2.300	1,38	1,39	BNPP

(*) Precios a cierre en euros. FUENTE: Bolsa de Madrid.

TURBO WARRANTS

DIVISAS Y TIPOS DE INTERÉS

27-06-2024

TIPOS DE CAMBIO CRUZADOS

	Euro	Dólar	100 Yenes	Libra	Franco suizo	Dólar canadiense	Corona sueca	Corona danesa	Corona noruega	Dólar neozelandés	Dólar australiano
Euro		0,93440	0,5815	1,1817	1,0406	0,6823	0,0880	0,1341	0,0876	0,5687	0,6210
Dólar	1,0702		0,6223	1,2646	1,1137	0,7302	0,0941	0,1435	0,0938	0,6087	0,6646
Yen	171,97	160,69		203,208	178,95	117,34	15,13	23,06	15,0719	97,7991	106,7858
Libra esterlina	0,8463	0,7908	0,4921		0,8806	0,5774	0,0744	0,1135	0,0742	0,4813	0,5255
Franco suizo	0,9610	0,8979	0,56	1,1356		0,6557	0,0845	0,1288	0,0842	0,5465	0,5967
Dólar Canadá	1,4656	1,3695	0,8523	1,7319	1,5251		0,1289	0,1965	0,1285	0,8335	0,9101
Cor. sueca	11,3688	10,6232	6,6109	13,4343	11,8303	7,7569		1,5243	0,9964	6,4654	7,0595
Cor. danesa	7,4583	6,9691	4,3370	8,8134	7,7611	5,0888	0,6560		0,6537	4,2415	4,6313
Cor. noruega	11,4100	10,6624	6,6349	13,4830	11,8732	7,7850	1,0036	1,5298		6,4889	7,0851
Dólar neozelandés	1,7584	1,6428	1,0225	2,0779	1,8298	1,1998	0,1547	0,2358	0,1541		1,0919
Dólar australiano	1,6104	1,5047	0,9365	1,9030	1,6758	1,0988	0,1417	0,2159	0,1411	0,9158	

Datos de Madrid. 17:00 h., facilitados por InterMoney.

CAMBIOS OFICIALES DEL BCE

1 euro	Divisa	1 euro	Divisa
Asia y Sudáfrica			
1,0696	Dólares USA	39,393	Baht Tailandés
171,66	Yen Japonés	62,705	Peso Filipino
7,4583	Corona Danesa	5,048	Ringitt Malayo
0,8459	Libra Esterlina	1.482,71	Won Surcoreano
11,338	Corona Sueca	8,3521	Dólar de Hong Kong
0,9604	Franco Suizo	7,7745	Yuan Chino
11,398	Corona Noruega	17,530	Rupia Indonesia
1,4647	Dólar Canadiense	1,4519	Dólar de Singapur
Europa emergentes y Mediterráneo			
24,933	Corona Checa	19,6609	Rand Sudafricano
397,68	Forint Húngaro	1,6078	Dólar Australiano
4,3188	Zloty Polaco	1,7543	Dólar Neozelandés
148,9	Corona Islandesa	89,242	Rupia India
4,0171	Shekel Israeli	Sudamérica	
1,9558	Lev Búlgaro	19,678	Peso Mexicano
4,9779	Lev Rumano	5,8887	Real Brasileño
35,172	Lira Turca		

DIVISAS LATINOAMERICANAS

1 dólar	1 euro	Divisa	1 dólar	1 euro	Divisa
911,00	977,00	Pesos argentinos	18,37	19,69	Pesos mexicanos
5,52	5,91	Reales brasileños	1,00	1,07	Dólares Bahamas
4.124,14	4.422,53	Pesos colombianos	3,82	4,09	Nuevos soles peruanos
944,78	1.012,87	Pesos chilenos	155,15	166,31	Dólares jamaicanos
24.900,00	26.690,00	Sucres ecuatorianos			

TIPOS DE INTERÉS DEL INTERBANCARIO

LOS TIPOS DEL MERCADO (*)						SWAPS SOBRE TIPOS INT.				
1 semana	1 mes	2 meses	3 meses	6 meses	12 meses	1 año	3 años	5 años	10 años	
Euro (Euribor)										
--	--	--	--	--	3,575	--	--	--	--	--
Dólar										
--	5,46	--	5,60	5,69	--	--	--	--	--	--
Yen Japonés										
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
Libra Esterlina										
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
Franco Suizo										
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
Dólar Canadiense										
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
Dólar Australiano										
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--

(*) Los datos de 'Tipos del Mercado' son del día anterior.

FUTUROS/MATERIAS PRIMAS

AGRÍCOLAS

LONDRES 27-06			
CACAO (+)			
	Alto	Bajo	Cierre
Julio	7.800,00	6.971,00	7.010,00
Septiembre	6.641,00	5.979,00	6.008,00
Diciembre	5.425,00	4.995,00	5.009,00
CAFÉ (●)			
Julio	4.275,00	4.251,00	4.251,00
Septiembre	4.113,00	4.028,00	4.046,00
Noviembre	3.924,00	3.850,00	3.862,00
AZÚCAR (●)			
Agosto	593,30	569,90	585,50
Octubre	568,90	550,40	564,10
Diciembre	556,70	540,00	553,00
N. YORK (Cotton Exchange) 27-06			
Centavos por libra			
ALGODÓN			
	Alto	Bajo	Cierre
Octubre	75,17	73,17	73,77
Diciembre	75,84	73,55	74,56
Marzo	77,09	75,02	76,00
ZUMO DE NARANJA			
Julio	430,30	423,75	429,05
Septiembre	431,30	422,20	424,20
Noviembre	426,45	419,20	420,80

CHICAGO (Board of Trade) 27-06			
(●)Centavos/Bushel (+) Centavos/libra (+) Dólares por Tm.			
	Alto	Bajo	Cierre
SOJA/SOYBEANS(●)			
Julio	1.169,50	1.150,75	1.152,75
Agosto	1.149,25	1.133,75	1.137,00
Septiembre	1.111,50	1.099,75	1.103,25
HARINA DE SOJA/SOY MEAL (*)			
Julio	365,70	357,30	360,90
Agosto	351,90	344,10	348,40
Octubre	337,40	333,50	335,10
ACEITE DE SOJA/SOYBEAN OIL (+)			
Julio	44,06	42,98	43,34
Agosto	44,34	43,28	43,57
Septiembre	44,35	43,35	43,59
TRIGO/WHEAT (●)			
Julio	562,50	539,50	560,25
Septiembre	581,50	558,25	580,75
Diciembre	602,75	581,25	602,50
MAIZ/CORN (●)			
Julio	421,25	413,50	415,00
Septiembre	427,50	422,25	422,50
Diciembre	438,00	433,00	433,75
AVENA/OATS (●)			
Julio	314,75	288,50	307,00

Septiembre	319,75	296,25	315,00
Diciembre	326,75	308,00	323,00
PETROLÍFEROS			
📍 LONDRES			27-06
Dólares barril	Alto	Bajo	Cierre
PETRÓLEO BRENT			
Agosto	86,50	84,88	86,41
Septiembre	85,58	84,10	85,31
Octubre	84,83	83,47	84,47
Dólares/tonelada	Alto	Bajo	Cierre
GASÓLEO			
Julio	803,50	786,25	792,25
Agosto	800,25	784,00	789,50
Septiembre	798,75	783,50	789,00
📍 NUEVA YORK			27-06
Dólares barril	Alto	Bajo	Cierre
CRUDO			
Agosto	82,04	80,51	81,85
Septiembre	81,21	79,81	80,92
Octubre	80,38	79,11	80,06
GASÓLEO CALEF.			
Julio	258,49	252,87	255,08
Agosto	260,05	254,33	256,41

FONDOS DE INVERSIÓN



Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
-------	------	--	------------------------------	----------------------

ABANCA Gestion de Activos SGIIC

Serrano 45 3ª Planta 28001 Madrid. Tfno. 91 578 57 65. Fecha v.l.: 26/06/24

1)Abanca Fondopósito	F	12,12	1,49	51/140
1)Abanca G. Agresivo*	V	15,24	10,31	108/262
1)Abanca G. Conservador*	I	10,14	1,22	8/10
1)Abanca G. Decidido*	I	13,13	2,29	3/5
1)Abanca G. Moderado*	I	11,21	2,73	6/23
1)Abanca Rendimiento*	F	103,63	1,68	13/89
1)Abanca R. Fija Patrimonio*	D	12,21	1,20	71/74
1)Abanca RF Gobiernos*	F	8,95	-1,07	74/76
1)Abanca RF Trans Clim 360*	F	8,86	-0,22	71/76
1)Abanca R. Fija Flexible*	F	11,82	0,23	132/140
1)Abanca R. Fija Mixta*	M	11,16	2,16	77/137
1)Abanca Rentas Crec. 2026	F	9,85	-0,16	44/89
1)Abanca Rentas Crec. 2027	F	9,61	-0,38	48/89
1)Abanca RV Dividendo*	V	11,13	-	-
1)Abanca R. Variable Europa*	V	6,24	8,46	50/119
1)Abanca R. Variable Mixta*	R	776,40	4,46	12/23
1)Abanca RV ESG 360*	V	13,73	15,73	39/262
1)Bankoa-Ahorro Fondo*	D	112,31	0,87	72/74
1)Bankoa Seleccion Estrat 50*	R	122,05	5,79	89/193
1)Imantia Fondopósito Inst	D	12,62	1,59	52/74
1)Imantia Futuro*	V	28,03	8,13	161/262
1)Imantia R Fija Flexible*	F	1.791,01	0,49	122/140
1)Imantia RF Flexible Insti*	F	1.792,32	0,00	134/140

Abante Asesores Gestión

Plaza de la Independencia 6 28001 Madrid. Mariví Herrera. Tfno. 917815750.

Fecha v.l.: 25/06/24

1)Abante Asesores Global*	X	19,96	6,16	55/177
1)Abante Bolsa*	V	23,61	10,10	117/262
1)Abante Cartera Renta Fija	F	10,02	0,77	28/89
1)Abante Índice Bolsa A*	V	15,99	10,92	93/262
1)Abante Índice Bolsa L*	V	16,54	11,15	88/262
1)Abante Índice Selec. A*	R	12,52	6,29	79/193
1)Abante Índice Selec. L*	R	12,91	6,41	73/193
1)Abante Life Sciences A*	V	10,56	13,41	4/41
1)Abante Life Sciences C*	V	8,95	13,41	3/41
1)Abante Moderado A*	I	15,80	4,12	5/14
1)Abante Patrimonio Global*	X	20,50	6,98	43/177
1)Abante Renta*	M	12,23	1,59	97/137
1)Abante R. F. Corto Plazo	D	12,55	1,86	21/74
1)Abante Quant Value SM	V	12,61	8,78	1/7
1)Abante Sect. Inmobiliario	V	18,05	8,05	1/8
1)Abante Selección*	R	16,93	5,49	103/193
1)Abante Valor*	M	13,52	2,75	37/137
1)AGF-Abante Pangea-A*	X	8,25	-	-
1)AGF-Abante Pangea-B*	X	7,71	-1,13	165/177
1)AGF-Abante Pangea-C*	X	8,17	-	-
1)AGF-European Quality-A*	V	19,92	9,54	30/119
1)AGF-European Quality-B*	V	19,49	9,21	35/119
1)AGF-Europ. Quality-C*	V	15,07	9,54	29/119
1)AGF - Equity Manager A *	I	12,18	8,28	2/23
1)AGF - Equity Manager B *	I	11,08	7,74	3/23
1)AGF - Equity Manager C *	I	12,82	8,29	1/23
1)AGF- Global Selection*	R	14,00	5,61	96/193
1)AGF- Spanish Opp.- A*	V	16,08	16,82	3/77
1)AGF- Spanish Opp.- B*	V	15,05	16,44	5/77
1)AGF- Spanish Opp.- C*	V	9,83	16,83	2/77
1)Kalahari	R	14,90	8,67	1/23
1)Okavango Delta A	V	17,10	15,93	7/77
1)Okavango Delta I	V	19,32	16,03	6/77
1)Rural Selección Decidida*	V	13,63	8,01	163/262
1)Rural Selección Equilib.*	R	122,12	4,82	123/193
1)Tabor*	M	10,32	1,76	90/137

Alken Asset Managant

61 Conduit Street, London W15 2GB Londres, UK. Isabel Ortega / Jaime Mesia. Tfno. +44207 440 1951. Fecha v.l.: 26/06/24

1)ALKEN Abs Rtn Europ A	I	142,77	4,25	7/37
1)ALKEN Abs Rtn Europ I	I	163,67	4,48	6/37
1)ALKEN European Opps A	V	270,20	6,81	80/119
1)ALKEN European Opps R	V	339,29	7,04	78/119
1)ALKEN Sm Cap Europ R	V	331,65	6,44	8/20

Allianz Global Investors GmbH

Serrano 49 2ª planta 28006 Madrid. María Castellanos. Tfno. 910477400. Web. www.allianzglobalinvestors.es. Fecha v.l.: 26/06/24

1)AGI Adv FI Euro AT	F	94,61	-0,21	46/89
1)AGI AdvFI SD AT	F	100,03	0,77	104/140
1)AGI Artificial Intell ATH	V	225,81	5,79	33/35
1)AGI Best Styles Glb E ATH	V	200,52	15,52	42/262
1)AGI Capital Plus AT	M	114,88	1,48	28/36
1)AGI Clean Planet AT	V	141,58	9,57	7/26
1)AGI Climate Transition AT	V	149,23	9,45	8/26
1)AGI Credit Opportun AT	F	104,36	3,00	9/94
1)AGI Credit Opps Plus	F	107,49	4,27	4/94
1)AGI Cyber Security AT	V	112,88	6,29	31/35
1)AGI Dynamic MA Str 15 AT	V	111,35	3,05	27/137
1)AGI Dynamic MA Str 50 AT	R	155,71	8,52	27/193
1)AGI Dynamic MA Str 75 AT	R	170,12	12,71	2/193
1)AGI E Oblig CT ISR RC	F	1.033,36	1,90	24/140
1)AGI Enhanced ST Eur AT	D	110,10	1,48	63/74
1)AGI Euro Credit SRI AT	F	104,00	1,53	32/76
1)AGI Emerg Markets SD ATH	V	101,01	2,60	52/58
1)AGI Euroland Eq Grw AT	V	287,28	5,73	46/49
1)AGI Euro Inflation LB AT	F	105,98	-2,39	14/14
1)AGI Europe Eq Grw AT	V	406,64	9,15	36/119
1)AGI Europe Eq Grw S AT	V	245,99	8,28	55/119
1)AGI European Eq Div AT	V	339,50	8,65	44/119
1)AGI Floating Rate Note AT	F	103,58	1,88	25/140
1)AGI Food Security AT	V	86,83	3,90	3/5
1)AGI German Equity AT	V	215,58	6,32	1/6
1)AGI Global Eq Insights AT	V	195,12	8,33	153/262
1)AGI Global Floating RIN AT	F	103,74	2,67	1/140
1)AGI Green Bond AT	F	88,08	-1,00	66/94
1)AGI Gb Sustainability AT	V	154,54	9,52	134/262
1)AGI Global Water ATH	V	146,34	5,85	18/26
1)AGI Global Eq Growth ATH	V	108,12	4,98	228/262
1)AGI Gb Metals & Mining AT	V	71,24	4,30	2/2
1)AGI Income & Growth ATH	R	154,19	4,09	1/1
1)AGI Japan Equity ATH	V	209,23	19,55	6/22
1)AGI Multi Asset LS ATH	I	111,53	2,74	6/13

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
-------	------	--	------------------------------	----------------------

1)AGI Oriental Inc AT	V	398,38	10,83	9/11
1)AGI Pet & Animal Well ATH	V	128,14	0,39	250/262
1)AGI Positive Change AT	V	107,03	9,68	128/262
1)AGI Securicash SRI	D	1.049,18	1,93	12/74
1)AGI Smart Energy ATH	V	126,36	-1,17	3/6
1)AGI Strategy 15 CT	M	154,71	1,40	106/137
1)AGI Strategy 50 CT	R	233,58	7,36	53/193
1)AGI Strategy 75 CT	R	31,76	11,93	3/193
1)AGI Thematica AT	V	162,55	6,10	206/262
1)AGI US Investment GC ATH	F	101,58	-0,71	73/76
1)AGI US Short Durat HI ATH	F	117,49	1,97	15/30
1)AGI Valeurs Durables RC	V	1.016,89	9,48	16/49
1)AGI Volatility Strat PT2	O	1.059,75	2,08	3/5
2)AGI China A AT USD	V	9,38	3,47	9/14
2)AGI US Large Cap V AT USD	V	11,30	10,19	71/87

Amundi

ASSET MANAGEMENT

Amundi Iberia

Pº de la Castellana, 1 28046 Madrid. Tfno. 914327200. Fecha v.l.: 26/06/24

1)AF Absol Ret MultiStrat	I	60,15	2,37	16/37
1)AF Cash EUR*	D	102,44	1,80	28/74
1)AF Emerg Mkt Bond	F	51,46	2,49	12/30
1)AF Euro Agg Bond	F	125,14	-0,79	62/89
1)AF Euroland Equity	V	11,97	6,88	39/49
1)AF Europe Eq Conservat	V	202,17	5,70	89/119
1)AF European Eq Value	V	163,24	6,39	83/119
1)AF Global Agg Bond	F	104,28	0,13	41/94
1)AF Global Ecology ESG	V	444,23	15,48	1/26
1)AF MultiAsset Conservat	M	104,25	0,68	125/137
1)AF MultiAsst Sustain Fut	R	104,42	2,56	169/193
1)AF Pio US Eq Fundmt Grwth	V	569,74	19,25	20/87
1)AF Pioneer US Bond	F	44,84	-1,08	16/16
1)AF US Pioneer Fund	V	187,70	16,85	36/87
1)AF Volatility Euro*	O	110,47	-3,51	4/5
1)AM Enhncd Ultra ST Bd SRI*	F113.260.98	2,46	4/140	
1)AM Indx MSCI Emg Mkts*	V	130,36	6,66	39/58
1)AM Indx MSCI EMU*	V	248,75	8,64	19/49
1)AM Indx MSCI Europe*	V	287,29	10,84	20/119
1)AM Indx MSCI Nrth-Amer*	V	526,84	12,62	61/87
1)AM Indx MSCI World*	V	318,87	14,78	47/262
1)AM Indx S&P500*	V	338,04	15,49	41/87
1)AM RI Impact Green Bd*	F	91,44	-0,71	59/94
1)Amundi Corto Plazo*	D	12.787,47	1,78	30/74
1)Amundi Estrategia Glob*	M	1.053,90	2,43	60/137
1)Amundi Rend Plus*	X	127,27	0,72	157/177
1)Best Manager Conserv*	M	650,46	1,56	26/36
1)Best Manager Seletion*	X	859,82	6,38	51/177
1)CPR Inv Climate Action*	V	175,28	14,85	2/26
1)CPR Inv Education*	V	112,30	3,23	239/262
1)CPR Inv Food for Gen*	V	129,16	4,76	2/5
1)CPR Inv Glb Disrupt Opp*	V	1.951,23	15,16	44/262
1)CPR Silver Age*	V	2.725,58	7,54	69/119
1)First Eagle Am Int AHE*	X	195,28	6,33	52/177
1)JING Cart.Naranja 0/100*	F	10,27	0,74	107/140
1)JING Cart.Naranja 10-90*	M	9,73	0,36	127/137
1)JING Cart.Naranja20-80*	M	10,30	1,26	112/137
1)JING Cart.Naranja30-70*	M	10,87	2,28	68/137
1)JING Cart.Naranja40-60*	R	11,20	3,47	153/193
1)JING Cart.Naranja50-50*	R	11,81	4,49	128/193
1)JING Cart.Naranja75-25*	R	13,51	8,40	29/193
1)JING Cart.Naranja90*	V	15,52	11,26	87/262
1)JING D FN Eurostoxx50	V	22,05	10,82	9/49
1)JING DIR FN Conservad	I	12,19	0,93	9/10
1)JING DIR FN Dinámico	I	16,41	3,62	7/14
1)JING DIR FN Ibox35	V	21,52	11,09	28/77
1)JING DIR FN Moderado	I	13,70	1,66	17/23
1)JING DIR FN S&P500	V	33,98	18,73	25/87
2)First Eagle Am Int. AU*	X	9.388,55	10,84	6/177

Andbank Asset Management

4, Rue Jean Monnet L-2180Luxemburgo. Severino Pons. Tfno. +352 26 19 39 3938. Fecha v.l.: 25/06/24

1)Merchbank Merchfondo	V	78,97	-7,40	257/262
1)Merchbank RF Flexible	F	107,94	2,22	12/94
1)Merchbank Universal	R	104,94	6,34	77/193
1)SIH Balanced A	R	133,96	3,64	146/193
1)SIH Balanced B	R	130,79	3,86	142/193
1)SIH Best BlackRock	X	1,12	5,32	71/177
1)SIH Best Carmignac	X	1,16	8,65	28/177
1)SIH Best JP Morgan	X	1,12	8,42	31/177
1)SIH Equity Europe A	V	121,88	-2,16	116/119
1)SIH Best M&G	X	1,09	1,21	151/177
1)SIH Best Morgan Stanley	X	1,10	11,32	3/177
1)SIH Equity Spain A	V	107,72	1,34	68/77
2)SIH Flexible Fixed Inc US	F	111,17	5,15	1/16
1)SIH Global Equity	V	119,82	10,58	102/262
1)SIH Global Sustainable Imp	X	113,69	4,03	105/177
1)SIH Multi Agresivo	R	12,42	5,85	87/193
1)SIH Multi Dinámico	R	11,74	4,52	126/193
1)SIH Multi Equilibrado	M	10,46	2,21	74/137
1)SIH Multi Inversión	R	11,02	3,54	149/193
1)SIH Multi Moderado	M	9,92	1,25	113/137
1)SIH Short Term A	F	103,39	1,08	86/140

Andbank Wealth Management

Serrano 37 28001 Madrid. Roberto Santos Hernández. Tfno. +34 917453400.

Fecha v.l.: 26/06/24

1)AndBank Megatrends FI*	V	14,73	10,96	91/262
1)Foncess Flexible*	R	13,07	2,64	166/193
1)Fondibas	M	12,41	4,98	2/36
1)Gestión Talento*	V	12,68	3,70	237/262
1)Gestión Value A*	V	14,68	7,94	164/262
1)Medigestión	I	11,44	4,00	6/14
1)Merchfondo	X	123,91	-7,07	173/177
1)Merch-Fontemar	M	27,15	2,52	50/137
1)Merch-Oportunidades	X	10,30	-10,60	174/177
1)Merch-Universal	R	63,73	6,88	64/193
1)Sigma Inv. House Ahorro	F	12,77	1,31	71/140

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
-------	------	--	------------------------------	----------------------

1)Sigma Inv. House Flex Gbl*	X	21,29	2,34	143/177
1)Sigma Inv. House Healthc	V	35,07	7,44	22/41
1)Sigma Inv. House R. Fija	F	20,22	1,15	20/89
1)Sigma Inv House Seleccion*	X	3,86	-0,53	162/177

Arquia Banca

Barquillo 6 1ª Izda. 28004 Madrid. Alfonso Castro. Tfno. 934464536. Fecha v.l.: 26/06/24

1)Arquia Ahorro CP	F	10,36	1,87	26/140
1)Arquia B. Lideres Del Fut	V	11,95	22,81	8/262
1)Arquia Banca Din 100Rv B*	V	16,64	10,20	113/262
1)Arquia Banca Equil 60Rv B*	R	13,52	6,60	68/193
1)Arquia Banca Income RvMI	R	22,52	15,38	100/193
1)Arquia Banca Lideres Glob	V	15,94	17,36	20/262
1)Arquia Banca Prud 30Rv B*	M	11,92	3,98	196/137
1)Arquia Banca RF Euro	F	7,33	1,77	37/140
1)Arquia Banca RF Flex A*	F	10,10	3,33	7/94



Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Reintab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)CBK Renta F. Flex. Est.	F	6,57	-0,73	60/94
1)CBK Renta F. Flex. PI	F	8,98	-0,56	54/94
1)CBK Renta Fija Dólar	F	0,49	-5,18	4/13
1)CBK Rentas Euribor	G	6,44	1,48	33/67
1)CBK Rentas Euribor 2	G	6,16	2,04	14/67
1)CBK RF Alta Cal Cred.	F	8,02	-1,85	81/89
1)CBK RF Enero 2026 Pla	F	6,50	0,74	30/89
1)CBK RF Enero 2026 Ext	F	6,08	0,87	25/89
1)CBK RF Corp Dur Cub Est	F	9,05	2,24	24/76
1)CBK RF Corp Dur Cub Plus	F	6,30	2,39	20/76
1)CBK RF Corporativa	F	7,63	0,08	65/76
1)CBK RF Subordinada PI	F	7,08	1,40	13/14
1)CBK Sel Futuro Sost E*	X	11,63	4,71	91/177
1)CBK Sel Futuro Sost P*	X	10,61	5,05	75/177
1)CBK Sel Ret Absoluto Est*	I	6,13	1,74	19/37
1)CBK Sel Ret Absoluto PI*	I	6,62	1,79	16/23
1)CBK Sel Tendencias Est.*	X	15,77	9,63	14/177
1)CBK Sel Tendencias Plus*	X	17,10	9,99	9/177
1)CBK Selección Alternativa*	I	6,44	3,43	4/5
1)CBK SI Impacto 0/30 RV*	M	14,69	1,36	107/137
1)CBK SI Impacto 0/30 RV E*	M	13,98	1,26	111/137
1)CBK SI Impacto 0/30 RV P*	M	15,04	1,44	104/137
1)CBK SI Impacto 0/60 RV*	R	12,68	2,46	171/193
1)CBK SI Impacto 0/60 RV E*	R	12,21	2,32	172/193
1)CBK SI Impacto 50/100 RV*	V	14,68	5,26	224/262
1)CBK Small & Mid C Esp Uni	V	465,37	10,38	36/77
1)CBK Soy Asi Cauto Univ*	M	134,03	2,71	41/137
1)CBK Soy Asi Flex Univ*	R	136,54	6,91	63/193
1)CBK Soy Asi Din. Univ*	R	153,41	10,32	6/193
1)Microbank Fondo Ético	I	10,06	6,38	1/15
1)Microbank SI Imp RV	V	12,22	5,37	21/26

Caja Ingenieros Gestión

Ramblla Catalunya, 2-4, 22ª planta 08007 Barcelona. Virginia Prieto. Tfno. 9331167111. Web. www.ingenierosfondos.es. Fecha v.l.: 26/06/24

1)CdE ODS Impact ISR A	R	7,89	9,17	19/193
1)CdE ODS Impact ISR I	R	8,19	9,65	13/193
1)ICI Balanced Opp A	I	6,08	1,77	3/10
1)ICI Balanced Opp I	I	6,43	2,22	2/10
1)ICI Bolsa Euro Plus A	V	8,92	7,01	35/49
1)ICI Bolsa Euro Plus I	V	9,59	7,49	30/49
1)ICI Bolsa USA A	V	20,35	17,26	35/87
1)ICI Bolsa USA I	V	22,72	19,45	18/87
1)ICI CIMS 2026	F	105,15	0,90	98/140
1)ICI CIMS 2027	F	108,56	0,33	38/89
1)ICI CIMS 2027 2E	F	104,86	0,64	32/89
1)ICI Emergentes A	V	16,64	10,58	12/58
1)ICI Emergentes I	V	18,10	12,06	5/58
1)ICI Environment ISR A	R	135,87	9,45	17/193
1)ICI Environment ISR I	R	147,33	10,10	9/193
1)ICI Fondtesoro CP I	D	899,07	1,57	57/74
1)ICI Fondtesoro CP I	D	914,34	1,72	39/74
1)ICI Global A ISR	V	11,03	16,28	34/262
1)ICI Global I ISR	V	12,06	16,80	25/262
1)ICE Horizon 2027	F	104,39	1,27	73/140
1)ICI Iberian Equity A	V	11,94	6,63	56/77
1)ICI Iberian Equity I	V	12,82	7,70	46/77
1)ICI Premier A	F	688,54	0,84	27/94
1)ICI Premier I	F	713,81	1,11	23/94
1)ICI Renta A	R	14,69	4,27	14/23
1)ICI Renta I	R	15,59	4,73	11/23
1)ICIG Dinámica A*	I	106,01	3,66	12/14
1)ICIG Dinámica I*	I	112,56	2,35	10/14
1)Fonengin ISR A	M	12,57	1,72	91/137
1)Fonengin ISR I	M	13,29	2,17	76/137

Caja Laboral Gestión

P. José M. Arizemendiarieta, 5 20500 Mondragón. Aitor García Santamaría. Tfno. 943790114. Fecha v.l.: 25/06/24

1)CL Bolsa Japón	V	10,70	15,60	9/22
1)CL Bolsa USA	V	16,77	10,18	72/87
1)CL Bolsas Europeas	V	10,15	8,19	58/119
1)Laboral Kutxa Horiz 2027	F	11,28	1,75	11/89
1)Laboral Kutxa Horizonte 2	F	6,69	-	-
1)Laboral Kutxa Eurí Gar II	G	7,68	1,06	48/67
1)LK Bolsa Universal	V	11,54	12,33	79/262
1)Laboral Kutxa Ahorro	F	10,45	0,91	97/140
1)Laboral Kutxa Aktibo Eki	M	5,92	0,82	122/137
1)Laboral Kutxa Aktibo Hego	F	8,99	-1,01	67/94
1)Laboral Kutxa Aktibo Ipar	R	7,08	3,89	141/193
1)Laboral Kutxa Avant	F	7,69	0,62	31/94
1)Laboral Kutxa Bolsa	V	21,73	8,89	42/77
1)Laboral Kutxa Bolsa GVI	G	9,88	1,66	25/67
1)Laboral Kutxa Futur E	V	8,26	8,27	158/262
1)LK. Euribor Garantizado	G	6,25	1,17	46/67
1)Lab. Kutxa Euribor GIII	G	11,01	1,06	47/67
1)Laboral. Kutxa B.G.XXIV	G	6,03	1,44	34/67
1)Laboral Kutxa Konpromiso	R	7,71	6,41	74/193
1)Laboral Kutxa Horiz 2027	F	11,88	-0,06	42/89
1)Laboral Kutxa RF Gar. X	G	7,49	0,69	9/31
1)Laboral Kutxa RF Gar. XI	G	9,51	0,49	11/31
1)LK.RF Garant. XVIII FI	G	6,00	0,48	12/31
1)Laboral Kutxa RFGar XVII	G	6,07	0,98	5/31
1)LK Mercados Emergentes	V	8,78	7,95	36/58
1)Laboral Kutxa RFG XIX	G	8,90	0,83	8/31
1)LK Selek Balance	R	6,14	3,25	159/193
1)Laboral Kutxa RF Gar. XX	G	12,25	0,07	20/31
1)LK Selek Base	M	7,22	2,31	63/137
1)Laboral Kuxta RF Gar XXI	G	10,65	-0,18	23/31
1)LK Selek Extraplus	R	8,54	7,70	41/193
1)LK Selek Plus	R	7,72	5,35	111/193



Candriam

Pedro Teixeira, 8 Pta. 4 28020 Madrid. Tfno. 919010533. Web. http://contact.Candriam.com. Fecha v.l.: 26/06/24

1)Cand. Bd Euro Diversi C C	F	961,81	-0,51	55/89
1)Cand. Bds Conv Def C C	F	130,13	1,27	8/18
1)Cand. Bds Credit Opp. C C	F	208,14	1,53	33/76
1)Cand. Bds Em Debt LC C C	F	91,60	-0,42	23/30
1)Cand. Bds Em. Mkts C C	F	1.199,96	2,32	13/30
1)Cand. Bds Eur. C C	F	1.063,50	-1,48	69/89
1)Cand. Bds Eur. Corp C C	F	7.378,65	0,47	56/76
1)Cand. Bds Eur. Gov C C	F	2.109,27	-1,91	82/89
1)Cand. Bds Eur. HY CC	F	1.320,30	2,52	18/52

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Reintab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)Cand. Bds Eur. Lg T C C	F	7.279,99	-3,03	88/89
1)Cand. Bds Eur. Sh T C C	F	2.072,61	0,55	119/140
1)Cand. Bds Gbl Gov. C C	F	128,32	-1,65	84/94
1)Cand. Bds Gbl HY C C	F	265,23	2,15	21/52
1)Cand. Bds Gbl Infl.SD C C	F	142,77	0,13	6/14
1)Cand. Bds Inter C C	F	895,30	-1,46	81/94
1)Cand. Bds Tot Ret C C	I	137,07	-0,53	29/37
1)Cand. Divers.Futures C C	I	13.547,76	-10	27/37
1)Cand. Eq.L. Aust C C	V	325,09	4,54	3/3
1)Cand. Eq.L. Biotec C C	V	231,55	9,17	13/41
1)Cand. Eq.L. Biotec C C	V	204,47	4,70	29/41
1)Cand. Eq.L. Em Mkts C C	V	982,06	14,85	3/58
1)Cand. Eq.L. Emu Innovation	V	134,72	4,02	48/49
1)Cand. Eq.L. Eu. Inn C C	V	2.949,10	0,33	114/119
1)Cand. Eq.L. Eu. OptQua C C	V	140,13	-2,76	117/119
1)Cand. Eq.L. Gbl Demogr C C	V	332,03	15,19	43/262
1)Cand. Eq.L. Rob&In Tech CC	V	415,06	19,21	16/35
1)Cand. Indx Arbitrage C	I	1.487,76	2,35	2/2
1)Cand. Lg Sh Credit C	F	1.256,67	2,23	25/76
1)Cand. Mon.Mkt Eur AAA C C	D	106,75	1,72	37/74
1)Cand. Mon.Mkt Eur. C C	D	532,38	1,79	29/74
1)Cand. Monetaire SIC C	D	1.088,46	1,91	16/74
1)Cand. Risk Arbitrage C	I	2.569,50	2,42	1/2
1)Cand. Sust Bd Eur.Cor.CC	F	101,48	0,66	54/76
1)Cand. Sust Bd Eur.Sh.T.C C	F	97,90	0,36	128/140
1)Cand. Sust Bd Eur. CC	F	90,48	-1,55	73/89
1)Cand. Sust Bd Global CC	F	92,23	-1,06	70/94
1)Cand. Sust Bd Gb HghYd CC	F	111,87	1,23	40/52
1)Cand Sust Def AssetAll C*	M	150,49	1,50	99/137
1)Cand. Sust Eq Em Mkt CC	V	125,54	11,48	7/58
1)Cand. Sust Eq EMU CC	V	185,08	4,54	47/49
1)Cand. Sust Eq Europe CC	V	28,09	4,54	95/119
1)Cand. Sust Eq World CC	V	37,10	14,22	50/262
1)Cand. Sust Money M Eur CC	D	1.151,49	1,84	23/74
1)Cleo Index Europe Eq C C	V	273,52	9,43	31/119
1)Cleo Index Usa Eq C C	V	653,53	18,22	29/87
1)NYLIM GF US HYCor C C	F	146,74	6,19	6/52
2)Cand. Bds CrOpp. CUSDH C	F	185,52	5,67	1/76
2)Cand. Bds EmDeb LocCu C C	F	98,35	-0,44	24/30
2)Cand. Bds EMs C C	F	2.657,66	6,61	1/30
2)Cand. Bds Eur. HY C C	F	233,01	6,72	1/52
2)Cand. Bds Total Ret C C	I	171,64	3,57	8/37
2)Cand. Eq.L. Biotec C C	V	873,47	9,15	14/41
2)Cand. Eq.L. Oncol Imp C C	V	272,80	11,26	6/41
2)Cand. Eq.L. Rob&In Tech CC	V	443,37	19,16	17/35
2)Cand. Mon.Mkt Usd C C	D	598,76	5,81	9/15
2)Cand. Sust Bd Em Mkt CC	F	106,14	2,86	10/30
2)Cleo Index USA Eq C C	V	425,70	18,17	30/87
3)Cand. Sust. Eq. Japan CC	V	4.042,00	6,66	19/22
6)Cand. Eq.L. Aust C C	V	2.086,64	4,71	2/3
6)Cand. Eq.L. Aust R C	V	238,57	5,17	1/3
2)NYLIM.GF US HYCorp Bd C C	F	142,23	5,59	8/52

Carmignac Gestion Luxembourg

Spain Branch Paseo de Eduardo Dato nº 18 28010 Madrid. www.carmignac.es. Tfno. (+34) 914361727. Fecha v.l.: 26/06/24

1)Carmignac Abs Ret Europ A	I	429,71	5,31	4/13
1)China New Economy	F	47,72	0,91	12/14
1)Climate Transint A EUR	V	322,59	10,90	4/26
1)Cr A EUR Acc	F	143,30	4,71	4/76
1)Credit 2025	F	107,82	3,34	8/76
1)Emergents	V	1.222,51	6,20	40/58
1)Emerging Debt	F	136,30	0,35	20/30
1)Emerging Discovery	V	1.954,92	16,15	2/58
1)Emerging Patrimoine	R	138,87	2,16	7/9
1)Family Governed	V	174,15	8,28	157/262
1)FB A EUR Acc	F	1.288,83	2,78	4/89
1)Glb Bd A EUR Acc	F	1.484,69	-0,53	52/94
1)Grndchildren	V	198,10	19,06	13/262
1)Grande Europe	V	346,95	13,76	11/119
1)Investissement	V	2.129,11	22,14	11/262
1)Patrim Inc A EUR	R	69,76	4,38	131/193
1)Patrimoine	R	704,80	7,20	58/193
1)Patrimoine Europe	R	132,76	5,82	88/193
1)Securité	F	1.824,66	2,31	9/140

Cartesio Inversiones SGIC SA

Plaza de Rubén Darío 3 28010 Madrid. Alicia Pérez Vioque. Tfno. 91 310 62 40. Email. info@cartesio.com. Fecha v.l.: 26/06/24

1)Cartesio Funds Equity R	X	118,45	6,55	47/177
1)Cartesio Funds Income R	M	111,72	3,54	7/36
1)Cartesio X	M	2.167,99	3,63	5/36
1)Cartesio Y	X	2.831,65	6,54	48/177
1)CBNK Cartera Pr 25*	M	1,02	2,56	49/137
1)CBNK Cartera Pr 50*	R	1,07	5,07	114/193
1)CBNK Fondépósito B	D	1,02	1,59	54/74
1)CBNK Fondépósito Pr	D	1,02	1,64	48/74
1)CBNK Mixto 25 A	M	15,26	0,57	34/36
1)CBNK Mixto 25 B	M	15,69	0,82	33/36
1)CBNK RF C. Plazo A	F	1.309,26	1,72	40/140
1)CBNK RF C. Plazo B	F	1.311,77	1,74	38/140
1)CBNK RF Euro A	F	1.893,89	0,63	33/89
1)CBNK RF Euro B	F	1.924,89	0,76	29/89
1)CBNK RF Flexible A*	F	8,77	-0,09	43/94
1)CBNK RF Flexible B*	F	8,96	0,10	42/94
1)CBNK Dividendo Euro A	V	1,11	5,96	45/49
1)CBNK Dividendo Euro B	V	1,13	6,17	44/49
1)CBNK RV España A	V	78,84	3,03	67/77
1)CBNK RV España B	V	83,21	3,44	64/77
1)CBNK RV Global A*	V	1,50	9,94	121/262
1)CBNK RV Global B*	V	1,54	10,10	116/262
1)CBNK Sel. Infrastruct. A*	R	1,01	0,47	186/193
1)CBNK Sel. Infrastruct. B*	R	1,03	0,71	185/193
1)CBNK Sel. Salud A*	R	1,05	7,80	37/193
1)CBNK Sel. Salud B*	R	1,07	8,07	33/193

CBNK Gestión de Activos

Almagro 8 28010 Madrid. José Luis de la Fuente García. Tfno. 913102152. Fecha v.l.: 26/06/24

1)CBNK Cartera Pr 25*	M	1,02	2,56	49/137
1)CBNK Cartera Pr 50*	R	1,07	5,07	114/193
1)CBNK Fondépósito B	D	1,02	1,59	54/74
1)CBNK Fondépósito Pr	D	1,02	1,64	48/74
1)CBNK Mixto 25 A	M	15,26	0,57	34/36
1)CBNK Mixto 25 B	M	15,69	0,82	33/36
1)CBNK RF C. Plazo A	F	1.309,26	1,72	40/140
1)CBNK RF C. Plazo B	F	1.311,77	1,74	38/140
1)CBNK RF Euro A	F	1.893,89	0,63	33/89
1)CBNK RF Euro B	F	1.924,89	0,76	29/89</

CUADROS



Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rebata. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)GVC Gaesco Ret Absoluto*	I	157,77	5,19	4/23
1)GVC Gaesco Small Caps*	V	15,40	6,21	10/20
1)GVC Gaesco Sostenible ISR	R	169,26	3,91	1040/193
1)GVC Gaesco 1K + RV	V	106,42	7,80	171/262
1)GVC Gaesco TFT	V	14,44	8,05	26/35
1)GVC Gaesco 300 P WorldW*	V	14,10	4,42	1/1
1)GVC Gaesco Crossover M&S*	V	11,38	4,99	227/262
1)GVC Crossover FQ 75 RVME*	R	11,64	6,51	6/23
1)GVCG Crossover Gov Mixt 1*	R	10,83	3,78	144/193
1)GVCG Crossover Momen RFME*	R	10,18	3,59	147/193
1)GVCG Crossover SE 75 RVME*	R	11,42	0,19	21/23
1)GVCG Crossover 50 RVME*	R	11,28	3,51	16/23
1)GVC Gaesco Mul. Crecimiento*	R	10,50	7,76	39/193
1)GVC Gaesco Gbl EqValuePlus*	V	9,08	1,59	245/262
1)GVC Gaesco Zebra US SM LP	V	99,63	-3,18	5/6
1)J.L.M. 93 Renta*	X	14,31	3,51	118/177
1)Robust RV Mixta Int.	R	9,78	2,28	174/193
1)Tramontana R. A. Audaz	I	98,39	8,51	2/37
1)Value Minus Growth Mkneut	I	8,27	-8,96	11/13

Horos Asset Management, SGIC, S.A.

Nuñez de Balboa 120 2ª Izda. 28006 Madrid. José María Concejo Díez. Tfno. 917370915. Fecha v.l.: 26/06/24

1)Horos Value Iberia	V	124,96	3,32	65/77
1)Horos Value Internacional	V	154,90	7,09	188/262

Ibercaja Gestión S.G.I.I.C., S.A

Pº. de la Constitución, 4 50008 Zaragoza. Lily Corredor. Tfno. 976239484. Fecha v.l.: 26/06/24

1)Ibercaja Ahorro RF A	F	7,10	1,26	74/140
1)Ibercaja All Star A*	V	11,86	8,72	148/262
1)Ibercaja Bolsa España A	V	28,19	10,36	37/77
1)Ibercaja Bolsa Europa A	V	8,11	5,95	87/119
1)Ibercaja Bolsa Internac.	V	17,80	14,74	48/262
1)Ibercaja Bolsa USA A	V	22,92	19,12	21/87
1)Ibercaja Confianza Sost A	M	6,31	5,10	4/137
1)Ibercaja Deuda Corp 2026	F	7,88	1,65	28/76
1)Ibercaja Deuda Corp2025 A	F	5,77	1,64	29/76
1)Selecc. Banca Priv.60 A*	R	6,29	6,40	75/193
1)Ibercaja Divers. Empresas*	M	6,18	2,92	31/137
1)Ibercaja Dividendo Gbl A	V	9,41	5,21	225/262
1)Ibercaja España Italia 2024 A	F	6,20	1,18	79/140
1)Ibercaja Dólar A	D	7,76	4,88	13/15
1)Ibercaja Esp-Ita 2025 A	D	6,24	1,49	62/74
1)Iber España Italia 2026	F	5,95	0,35	37/89
1)Ibercaja BlackRock ChinaA*	V	13,23	10,33	1/14
1)Ibercaja Emerging Bond*	F	6,83	4,71	6/30
1)Ibercaja Estrategia Din A	I	7,11	2,04	14/23
1)Ibercaja Europa Star A*	V	8,17	5,50	90/119
1)Ibercaja Financiero	V	4,72	11,27	5/8
1)Ibercaja Gest Equilibrada*	M	6,35	3,16	24/137
1)Ibercaja Gestión Audaz*	V	15,01	12,69	75/262
1)Ibercaja Gestión Crec.*	R	11,80	7,45	50/193
1)Ibercaja Gestión Evol.*	M	9,94	3,98	17/137
1)Ibercaja Global Brands	V	10,24	14,39	49/262
1)Ibercaja High Yield A	F	7,00	2,71	16/52
1)Ibercaja Horizonte	F	10,52	1,02	23/89
1)Ibercaja Japón A	V	8,39	9,71	15/22
1)Ibercaja Megatrends A	V	11,13	22,66	9/262
1)Ibercaja New Energy CI A	V	16,45	3,26	22/26
1)Ibercaja Objetivo 2026	F	5,86	-0,08	43/89
1)Ibercaja Objetivo 2028 A	F	5,49	-1,03	64/89
1)Ibercaja Op Renta Fija A	F	7,55	0,15	133/140
1)Ibercaja Plus A	D	9,20	1,46	65/74
1)Ibercaja R. Fija Empresas	D	6,14	1,62	49/74
1)Ibercaja Renta Fija 2025	F	7,22	1,93	21/140
1)Ibercaja Renta Fija 2026	F	5,95	1,96	17/140
1)Ibercaja Infraestructur A*	V	26,90	-0,12	7/8
1)Ibercaja Renta Fija 2027	F	6,00	1,66	14/89
1)Ibercaja RF Horizonte2024	F	6,08	1,68	41/140
1)Ibercaja RF Sostenible A	F	5,48	1,19	19/89
1)Ibercaja Sanidad A	V	16,88	11,02	7/41
1)Ibercaja Selección Banca*	M	6,67	4,20	13/137
1)Ibercaja Selección RF*	F	12,27	1,03	89/140
1)Ibercaja Small Caps	V	13,23	3,41	14/20
1)Ibercaja Sost. y Solidari	R	8,90	7,52	49/193
1)Ibercaja Tecnológico A	V	7,65	27,36	2/35



JPMorgan Asset Management

Paseo Castellana 31 28046 Madrid. Isabel Cánovas del Castillo. Tfno. 915161408. Email: jpmorgan.assetmanagement@jpmorgan.com. Fecha v.l.: 26/06/24

1)JPM Aggr. Bd DAcc(Hdg)	F	73,94	-1,07	72/94
1)JPM Aggregate BdAAcc(hdg)	F	8,43	-0,82	62/94
1)JPM Ame Eq A-Acc (Hdg)	V	28,91	15,73	39/87
1)JPM Ame Eq D-Acc (Hdg)	V	25,43	15,28	45/87
1)JPM Asia Grth A - Acc	V	91,74	13,88	2/11
1)JPM BetaBChAggBnUcETFeHac	F	101,57	3,98	5/9
1)JPM BetaBuiEURGovtBd UE	F	90,43	-1,78	79/89
1)JPM BetaBuiEURGovtBd1-3UE	F	97,88	0,24	131/140
1)JPM Carbt Gb Eq(CTB)ETFFhg	V	34,74	12,46	77/262
1)JPM China A -Share Opp.A	V	18,89	-0,63	13/14
1)JPM China Bd O A-Acc EUR	F	89,42	0,54	9/9
1)JPM Divers Risk AAcc(hgd)	X	82,95	8,87	26/177
1)JPM Divers RiskD -Acc(Hdg)	X	77,17	8,52	29/177
1)JPM Em Mkt Eq D-Acc (Hdg)	V	108,10	2,76	51/58
1)JPM Em Mkts DbrtA.acc(Hdg)	F	12,71	1,68	16/30
1)JPM Em Mkts DdbtD.acc(Hdg)	F	13,34	1,29	18/30
1)JPM Em Mkts Div EqA-Acc	V	118,43	17,36	1/58
1)JPM Em Mkts Divid A(div)	V	79,13	8,67	32/58
1)JPM Em Mkts Divid D(div)	V	72,53	8,27	34/58
1)JPM Em Mkts Eq AAcc(hgd)	V	88,29	3,14	50/58
1)JPM Em Mkts Inc A-Acc	V	119,46	7,16	37/58
1)JPM Em Mkts AIngrAcc(Hdg)	F	90,20	0,06	21/30
1)JPM Em Mkts IngrDacc(Hdg)	F	85,23	-0,16	22/30
1)JPM Em MktsCorpBdAAcc(hg)	F	109,77	2,40	19/76
1)JPM Em MktsCorpBdDacc(hg)	F	98,41	2,14	26/76
1)JPM Em MktsStratBdAAccHdg	F	89,94	-1,13	27/30
1)JPM Em MktsStratBdDPAccHdg	F	68,60	-1,48	28/30
1)JPM Em MktsSustEqA(acc)-E	V	109,95	6,00	41/58
1)JPM Em SocAdv A acc EUR	V	96,02	2,02	53/58
1)JPM EU G.Sh.Dur.Bd A-A€	F	10,98	0,41	126/140
1)JPM EU G.Sh.Dur.Bd D-A€	F	10,85	0,39	127/140
1)JPM EU Gvt Bnd A-Acc EUR	F	14,23	-1,45	68/89
1)JPM EU Gvt Bnd D-Acc EUR	F	13,77	-1,54	72/89

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rebata. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)JPM EU HY Sh.Dur.Bd A-Acc	F	114,53	1,67	30/52
1)JPM EU Sust Eq A-Acc	V	178,16	12,42	12/119
1)JPM EUR CorBd1-SyResEnlidx	F	101,73	0,98	48/76
1)JPM EUR CorpBdResEnlidxUE	F	100,79	0,51	55/76
1)JPM EUR G CNAVW T0 acc	D	10.045,38	-	
1)JPM EUR Liq LVNAV A-Acc	D	10.477,32	1,69	43/74
1)JPM EUR Liq LVNAV W-Acc	D	10.517,64	1,88	18/74
1)JPM Eur EqAbsAlphaA(P)Acc	I	168,25	11,60	1/13
1)JPM Eur EqAbsAlphaD(P)Acc	I	129,15	11,26	2/13
1)JPM EUR Mon Mkt VNAV AAcc	D	109,05	1,76	32/74
1)JPM EUR Mon Mkt VNAV DAcc	D	109,76	1,62	50/74
1)JPM EUR St Mkt VNAVW	D	10.432,71	1,94	11/74
1)JPM EUR UltraShort Inc UE	F	103,91	1,81	29/140
1)JPM Euro AggrBdD-Acc EUR	F	102,60	-1,38	66/89
1)JPM Euro Aggregate BdAAcc	F	12,77	-1,24	65/89
1)JPM Euro Corp.Bd A-A€	F	15,35	0,46	57/76
1)JPM Euro Corp.Bd D-A€	F	14,44	0,28	60/76
1)JPM Euro Dy A-Acc EUR	V	35,57	11,68	14/119
1)JPM Euro Dy D-Acc EUR	V	29,88	11,24	18/119
1)JPM Euro Eq A-Acc EUR	V	29,80	11,53	15/119
1)JPM Euro Eq D-Acc EUR	V	21,51	11,05	19/119
1)JPM Euro SC A-Acc EUR	V	36,28	7,53	4/20
1)JPM Euro SC D-Acc EUR	V	25,04	7,01	6/20
1)JPM Euro Sel Eq A-Acc	V	2.153,53	9,28	33/119
1)JPM Euro Sel Eq D-Acc	V	178,49	8,83	42/119
1)JPM Euro Str G A-AccEUR	V	46,50	14,81	8/119
1)JPM Euro Str G D-AccEUR	V	27,81	14,40	9/119
1)JPM Euro Str V A-AccEUR	V	21,71	10,26	22/119
1)JPM Euro Str V D-Acc	V	22,58	9,82	25/119
1)JPM Eurol A-Acc EUR	V	27,07	10,00	13/49
1)JPM Eurol D-Acc EUR	V	18,75	9,59	15/49
1)JPM Eurol Dyn.A(P)Acc EUR	V	381,58	12,41	4/49
1)JPM Eurol Dyn.D(P)Acc EUR	V	346,78	12,00	5/49
1)JPM Europe Dyn SC A(P)Acc	V	53,00	7,37	5/20
1)JPM Europe Dyn SC D(P)Acc	V	29,78	6,85	7/20
1)JPM Europe Dyn Tech AAcc	V	78,20	6,80	29/35
1)JPM Europe Dyn Tech Dacc	V	23,95	6,26	32/35
1)JPM Europe Eq Pls A(P)Acc	V	27,20	16,04	6/119
1)JPM Europe Eq Pls D(P)Acc	V	23,14	15,64	7/119
1)JPM Europe Hgh YdSDBdDACC	F	109,75	1,39	33/52
1)JPM Europe Hgh Yld BdAAcc	F	21,80	1,13	42/52
1)JPM Europe Hgh Yld BdDACC	F	13,25	0,86	44/52
1)JPM Europe StratDivA(div)	V	137,86	8,58	46/119
1)JPM Europe StratDivD(div)	V	125,54	8,18	59/119
1)JPM Europe Sust Eq Dacc	V	155,75	11,99	13/119
1)JPM Europe Sust SC EqAAcc	V	130,43	9,49	3/20
1)JPM EurResEnhlidxEq(ESG)UE	V	43,19	10,68	21/119
1)JPM EurResEnhlidxEq(ESG)UED	V	41,68	9,85	24/119
1)JPM EurResEnlnEqESUcETFeac	V	32,84	9,26	17/49
1)JPM EurResEnlnEqESUcETFeadi	V	30,71	7,75	27/49
1)JPM Eur Std MM VNAV A-Acc	D	10.504,91	1,74	35/74
1)JPM Flex Credit AAcc(hgd)	F	11,16	1,55	17/94
1)JPM Flex Credit DAcc(hgd)	F	99,02	1,35	20/94
1)JPM G Macro Sust A (acc)	X	95,87	1,19	152/177
1)JPM Gb Balanced A-Acc	R	2.184,64	5,67	94/193
1)JPM Gb Balanced D-Acc	R	209,62	5,41	108/193
1)JPM Gb Bd D-Acc €	F	11,54	-1,37	78/94
1)JPM Gb Bd Opp A-Acc(hgd)	F	88,91	-0,54	53/94
1)JPM Gb Bd Opp D-Acc(hgd)	F	84,07	-0,78	61/94
1)JPM Gb Bd Opp S-A-Acc (hg)	F	99,19	-0,61	55/94
1)JPM Global Conv. Cons. A	F	95,83	0,87	10/18
1)JPM Gb Conv EUR A-Acc	F	15,08	-0,72	13/18
1)JPM Gb Conv EUR D-Acc	F	12,26	-0,97	17/18
1)JPM Gb CorpBd DH AAcc(hg)	F	94,34	3,12	10/76
1)JPM Gb CorpBd DH DAcc(hg)	F	86,76	2,92	15/76
1)JPM Gb Div A-dist (Hdg)	V	143,72	7,16	185/262
1)JPM Gb Div D-dist (Hdg)	V	130,94	6,79	194/262
1)JPM Gb Focus AAcc(hgd)	V	27,19	16,38	36/262
1)JPM Gb Focus D (acc) - EU	V	22,51	15,61	41/262
1)JPM Gb Growth Fund EUR D	V	14,42	22,51	10/262
1)JPM Gb Growth Fund USD A	V	16,26	23,00	7/262
1)JPM Gb Gvt Bd A-Acc €	F	11,90	-1,33	77/94
1)JPM Gb Gvt Sh.Dur.Bd A-A€	F	10,33	0,68	110/140
1)JPM Gb Gvt Sh.Dur.Bd D-A€	F	10,20	0,59	116/140
1)JPM Gb Healthcare A-acc	V	141,08	8,80	15/41
1)JPM Gb HY A-Acc	F	240,84	1,89	27/52
1)JPM Gb HY D-Acc	F	218,29	1,69	29/52
1)JPM Gb Inc A EUR	R	115,61	0,91	182/193
1)JPM Gb Inc AAcc EUR	R	149,38	3,48	152/193
1)JPM Gb Inc Conser-Acc EUR	M	103,24	1,28	110/137
1)JPM Gb Inc Conserv A(div)	M	77,41	-1,12	131/137
1)JPM Gb Inc Conserv D(div)	M	76,38	-1,28	132/137
1)JPM Gb Inc Conserv Dacc	M	100,58	1,11	116/137
1)JPM Gb Inc D(div)	R	98,96	0,74	184/193
1)JPM Gb Inc Dacc EUR	R	143,06	3,31	158/193
1)JPM Gb Inc Sust A acc	V	99,69	3,37	238/262
1)JPM Gb Macro A-Acc hgd	I	88,24	1,27	9/13
1)JPM Gb Macro D-Acc Hdg	I	83,98	1,06	10/13
1)JPM Gb Macro Opp A-Acc	X	185,38	1,44	150/177
1)JPM Gb Macro Opp D-Acc	X	139,01	1,10	154/177
1)JPM Gb Macro Sust D-Acc	X	93,36	0,96	155/177
1)JPM Gb Mlt Strt IncA(div)	X	81,57	0,46	159/177
1)JPM Gb Mlt Strt IncD(div)	X	73,47	0,04	161/177
1)JPM Gb ShortDurBdAAcc(hg)	F	7,31	0,97	25/94
1)JPM Gb ShortDurBdDACC(hg)	F	74,28	0,80	29/94
1)JPM Gb StratBd AAcc(hgd)	F	92,90	0,82	28/94
1)JPM Gb StratBdD(P)AccEURH	F	73,38	0,42	37/94
1)JPM Gb Sust.Eq.A(Acc) EUR	V	135,93	19,01	14/262
1)JPM Gb Value A (acc) EUR	V	132,90	10,78	97/262
1)JPM Gb.C.Bd Fd A-A€ (Hdg)	F	12,45	-0,08	69/76
1)JPM Gb.C.Bd Fd D-A€ (Hdg)	F	11,71	-0,26	72/76
1)JPM GBHYCoBdMFF ETF EURHd	F	91,47	-1,48	50/52
1)JPM Gb Select Eq AaccEURH	V	124,26	14,99	45/262
1)JPM Gb SustEq A accEUR	V	132,36	16,27	35/262
1)JPM Gb SustEq AAccEURH	V	134,07	13,37	61/262
1)JPM GrSocSustBnd A Acc Eur	F	102,29	0,84	26/94
1)JPM GrSocSustBnd A Acc EuH	F	103,81	-0,33	47/94
1)JPM GSDCBS A-Acc EUR hedg	F	104,49	0,84	52/76
1)JPM Inc Fd A(div)(hgd)	F	52,45	-0,66	58/94
1)JPM Inc Fd D(div) (hgd)	F	49,75	-0,90	63/94
1)JPM Inc. Opp D(P)-Acc Hdg	F	132,70	1,68	16/94
1)JPM Inc. Opp A(P)-Acc Hdg	F	137,62	1,81	14/94
1)JPM Jap Eq Aacc EUR Hdg	V	199,68	23,08	3/22
1)JPM Jap StrVal A-Acc Hdg	V	24,025	25,10	1/22
1)JPM Jap StrVal D-Acc Hdg	V	176,38	24,65	2/22
1)JPM Jap Sust Eq A-Acc EUR	V	223,82	9,77	13/22
1)JPM Japan Eq DAcc(hgd)	V	231,55	22,64	4/22
1)JPMJPRESEnhlidxEUETF EURHd	V	36,29	22,70	4/87



Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)March Global Quality	V	1.176,84	4,02	235/262
1)March I.Family Busin-A-€*	V	19,58	8,09	162/262
1)March Int.Vini Catena-A-€*	V	16,78	-5,08	5/5
1)March I.Torrenova Lux-A-€*	X	11,88	1,60	148/177
1)March I.Valores Iberi-A-€*	V	15,95	11,75	22/77
1)March Mediterranean A €*	V	14,52	6,43	200/262
1)March Pagarés	D	10,19	1,83	24/74
1)March Pagarés C	D	10,52	1,99	7/74
1)March Pagarés I	D	1.043,31	1,82	25/74
1)March RF 2025 Gar	G	10,26	0,47	13/31
1)March Renta Fija 2025	F	10,43	1,28	72/140
1)March RF 2026 Gar	G	10,40	0,20	18/31
1)March RF Corto Plazo A	D	941,22	1,85	22/74
1)March Renta F. Flexible A*	F	9,46	-1,08	73/94
1)March Renta F. Flexible B*	F	94,96	-0,98	65/94
1)March Renta F. Flexible L*	F	9,62	-0,65	57/94
2)March I.Family Busin.-A-€*	V	23,03	12,45	78/262
2)March Int.Vini Catena-A-€*	V	18,57	-1,25	4/5
2)March I.Torrenova Lux-A-€*	X	13,35	5,63	66/177
2)March Mediterranean A €*	V	2.639,05	7,13	186/262

Mediolanum Gestión

Agustina Saragossa 3-5 Local 2-4 08017 Barcelona. Alfonso Casas. Tfno. 932535400. Fecha v.l.: 26/06/24

1)Compromiso Med. E *	X	11,52	6,94	44/177
1)Compromiso Med. L *	X	10,32	6,44	50/177
1)Mediolanum Activo E-A	F	10,99	2,25	10/140
1)Mediolanum Activo L	F	11,41	2,15	12/140
1)Mediolanum Activo S	F	11,14	2,07	13/140
1)Mediolanmu Europa RV E	V	12,60	7,87	68/119
1)Mediolanum Europa RV L	V	10,62	7,45	73/119
1)Mediolanum Europa RV S	V	9,94	7,21	77/119
1)Mediolanum Fondocuenta	D	2.696,72	1,81	26/74
1)Mediolanum Fondocuenta E	D	10,53	1,96	9/74
1)Mediolanum Merc Emrgts EA	F	11,84	5,11	3/30
1)Mediolanum Mercados Em L	F	15,69	4,78	5/30
1)Mediolanum Mercados Em S	F	14,82	4,57	7/30
1)Mediolanum Real EstateE-A	V	9,02	0,59	4/8
1)Mediolanum Real EstateL-A	V	8,42	0,22	5/8
1)Mediolanum Real EstateS-A	V	8,08	0,00	6/8
1)Mediolanum Renta E	F	11,28	2,28	7/89
1)Med. R.V. Global Selec.E	V	10,53	-	-
1)Med. R.V. Global Selec.L	V	10,49	-	-
1)Med Small&Mid Caps Esp.E	V	10,87	7,93	45/77
1)Mediolanum Renta L	F	32,36	2,12	8/89
1)Med Small&Mid Caps Esp L	V	10,54	7,53	48/77
1)Mediolanum Renta S	F	31,42	2,05	9/89
1)Med Small&Mid Caps Esp S	V	10,07	7,30	50/77

Mediolanum International Funds Ltd

4th floor, The Exchange George's Dock, L.F.SDublin 1 Irlanda. Furio Petribiasi. Tfno. 35312310800. Fecha v.l.: 26/06/24

1)BB Carmignac Sra Sel LA	X	6,32	7,53	40/177
1)BB Carmignac Sra Sel SA	X	12,29	7,71	38/177
1)BB Chns Rd Opp LA	V	4,15	4,35	8/14
1)BB Circular Economy L	V	5,10	8,42	11/26
1)BB Circular Economy LH	V	4,84	5,82	19/26
1)BB Convertible St Col LHA	F	5,21	-0,40	11/18
1)BB Convertible St Col LHB	F	4,65	-0,79	14/18
1)BB Convertible St Col SHA	F	10,08	-0,54	12/18
1)BB Convertible St Col SHB	F	9,00	-0,92	15/18
1)BB Convertible Str Col LA	F	6,00	1,69	4/18
1)BB Convertible Str Col LB	F	5,35	1,31	7/18
1)BB Convertible Str Col SA	F	11,63	1,55	5/18
1)BB Convertible Str Col SB	F	10,36	1,15	9/18
1)BB Coupon Strategy L-B	X	4,47	4,07	104/177
1)BB Coupon Strategy HL-A	X	6,17	3,75	112/177
1)BB Coupon Strategy HL-B	X	3,83	2,82	135/177
1)BB Coupon Strategy HS-A	X	11,68	3,56	117/177
1)BB Coupon Strategy HS-B	X	7,27	2,61	138/177
1)BB Coupon Strategy L-A	X	7,17	5,04	78/177
1)BB Coupon Strategy S-A	X	13,61	4,82	87/177
1)BB Coupon Strategy S-B	X	8,50	3,87	109/177
1)BB Dynamic Coll. Hed. L	R	8,64	7,42	51/193
1)BB Dynamic Coll. Hed. S	X	16,46	7,79	37/177
1)BB Dynamic Collection L	R	9,43	8,85	21/193
1)BB Dynamic Collection S	R	16,07	9,48	15/193
1)BB Dynamic Intl Val Op LA	V	7,57	9,75	126/262
1)BB Dymnic Intl Val Op LHA	V	6,77	7,02	189/262
1)BB Dymnic Intl Val Op LSA	V	14,65	9,60	131/262
1)BB Dymnic Intl Val Op SHA	V	13,18	7,75	173/262
1)BB Em. Markets Coll. L	V	12,07	10,16	17/58
1)BB Em. Markets Coll. S	V	18,85	9,89	18/58
1)BB Em Mkt Mlt Asst Col LA	V	5,08	5,44	43/58
1)BB Em Mkt Mlt Asst Col SA	V	9,60	5,24	45/58
1)BB Emrgin Mkt Fxd Inc LA	F	4,78	5,10	4/30
1)BB Emrgin Mkt Fxd Inc LB	F	3,96	2,78	11/30
1)BB Emrgin Mkt Fxd Inc LHA	F	4,09	1,49	17/30
1)BB Emrgin Mkt Fxd Inc LHB	F	3,40	-0,93	26/30
1)BB Enrgy Transit L EUR	V	4,79	-3,60	4/6
1)BB Enrgy Transit LH EUR	V	4,69	-5,31	5/6
1)BB Equilibrium SHA	M	8,68	1,89	85/137
1)BB Equilibrium SHB	M	7,54	0,86	121/137
1)BB Equ.Pow.Coupon Col LHB	V	4,95	4,54	230/262
1)BB Equ.Pow.Coupon Coll SB	V	10,95	5,78	214/262
1)BB Equ.Pow.Coupon Coll SHB	V	9,45	4,34	232/262
1)BB Equ.PowerCoupon Col LB	V	5,71	5,50	219/262
1)BB Equilibrium LA	M	4,69	2,49	52/137
1)BB Equilibrium LB	M	4,08	1,47	101/137
1)BB Equilibrium LHA	M	4,43	2,03	81/137
1)BB Equilibrium LHB	M	3,85	1,00	118/137
1)BB Equilibrium S	M	9,19	2,37	61/137
1)BB Equilibrium SB	M	7,99	1,33	108/137
1)BB Equity Power Coll L	V	9,07	6,05	207/262
1)BB Equity Power Coll LH	V	7,44	5,39	220/262
1)BB Equity Power Coll S	V	13,77	6,65	197/262
1)BB Equity Power Coll SH	V	13,78	5,33	222/262
1)BB Euro Fixed Income L	F	5,98	1,20	78/140
1)BB Euro Fixed Income LB	F	4,62	1,18	80/140
1)BB Euro Fixed Income S	F	11,46	1,15	82/140
1)BB Euro Fixed Income S B	F	8,90	1,15	83/140
1)BB Europ Cpn Strgy Col LA	X	5,74	5,17	74/177
1)BB Europ Cpn Strgy Col LB	X	4,60	3,58	116/177
1)BB Europ Cpn Strgy Col LHA	X	5,65	5,02	79/177
1)BB Europ Cpn Strgy Col LHB	X	4,54	3,42	121/177
1)BB Europ Cpn Strgy Col SA	X	11,21	5,01	80/177
1)BB Europ Cpn Strgy Col SB	X	9,01	3,43	120/177
1)BB Europ Cpn Strgy Col SHA	X	11,04	4,85	86/177
1)BB Europ Cpn Strgy Col SHB	X	8,87	3,25	125/177

1)BB European Coll. Hed. L	V	8,88	7,41	74/119
1)BB European Coll. Hed. S	V	16,21	8,02	64/119
1)BB European Collection L	V	8,44	7,45	72/119
1)BB European Collection S	V	12,23	8,02	63/119
1)BB Eurp Sm CAP Eq LA	V	5,48	5,86	11/20
1)BB Fidelity Asian Cnp LA	R	5,26	5,08	1/9
1)BB Fidelity Asian Cnp LB	R	4,21	3,24	5/9
1)BB Fidelity Asian Cnp LHA	R	4,60	3,61	3/9
1)BB Fidelity Asian Cnp LHB	R	3,67	1,72	8/9
1)BB Fidelity Asian Cnp SA	R	10,28	4,93	2/9
1)BB Fidelity Asian Cnp SB	R	8,24	3,08	6/9
1)BB Fidelity Asian Cnp SHA	R	8,98	3,47	4/9
1)BB Fidelity Asian Cnp SHB	R	7,18	1,61	9/9
1)BB Financ Inc Strat LA	M	6,87	4,38	8/137
1)BB Financ Inc Strat LB	M	5,18	2,29	65/137
1)BB Financ Inc Strat SA	M	13,59	4,28	9/137
1)BB Financ Inc Strat SB	M	10,21	2,18	18/36
1)BB Fut Sust Nutr L EUR	V	4,76	3,19	2/4
1)BB Fut Sust Nutr LH EUR	V	4,69	1,65	3/4
1)BB Gbl Demograph Opp L	V	6,86	12,00	82/262
1)BB Gbl Demograph Opp LH	V	6,29	10,43	106/262
1)BB Gbl Impact L	V	5,27	5,72	216/262
1)BB Gbl Impact LH	V	4,75	3,19	241/262
1)BB Gbl Leaders LA	V	7,57	13,65	53/262
1)BB Gbl Leaders LHA	V	6,73	10,88	96/262
1)BB Global High Yeld L	F	13,52	4,07	11/52
1)BB Global High Yeld S	F	19,73	4,43	10/52
1)BB Global H.Y. Hed. LB	F	3,61	-0,63	47/52
1)BB Global H.Y. Hed. SB	F	6,77	-0,72	48/52
1)BB Global H.Y. Hedged L	F	7,49	0,93	43/52
1)BB Global H.Y. Hedged S	F	14,05	0,64	45/52
1)BB Global H.Y.L B	F	4,80	2,78	15/52
1)BB Global H.Y.S B	F	7,44	3,01	14/52
1)BB India Opps L EUR Acc	V	7,05	19,62	1/3
1)BB Infrastruct Op Col LHA	V	6,03	2,10	6/17
1)BB Infrastruct Op Col LHB	V	4,77	1,14	8/17
1)BB Infrastruct Opp Col LA	V	7,14	4,25	1/17
1)BB Infrastruct Opp Col LB	V	5,67	3,10	4/17
1)BB Infrastruct Opp Col SA	V	13,74	3,97	2/17
1)BB Infrastruct Opp Col SB	V	10,89	2,13	5/17
1)BB Infrastruct Op Col SHA	V	11,55	1,47	7/17
1)BB Infrastruct Op Col SHB	V	9,13	-0,35	9/17
1)BB Innovative Themt Op L	R	7,96	13,95	1/193
1)BB Innovative Themt Op LH	V	6,95	10,75	99/262
1)BB Invesco Balance Sel LA	X	6,30	5,60	67/177
1)BB Invesco Balance Sel LB	X	4,99	5,04	77/177
1)BB Invesco Balance Sel SA	X	12,20	5,45	69/177
1)BB Invesco Balance Sel SB	X	9,68	4,89	84/177
1)BB Med MStanley GLB H L	V	9,86	7,83	170/262
1)BB Med MStanley GLB H S	V	18,48	7,61	177/262
1)BB Med MStanley GLB L	V	12,59	9,49	135/262
1)BB Med MStanley GLB S	V	23,71	9,45	136/262
1)BB Multi Asset ESG L EUR	M	5,10	4,27	10/137
1)BB Multi Asset ESG LH EUR	M	5,20	4,27	11/137
1)BB New Opportun. Coll. L	X	7,32	5,25	72/177
1)BB New Opportun. Coll. LH	X	6,34	3,97	107/177
1)BB New Opportun. Coll. S	X	13,99	5,04	76/177
1)BB New Opportun. Coll. SH	X	12,06	3,76	111/177
1)BB Pacific Coll. Hed. L	V	8,11	13,57	4/11
1)BB Pacific Coll. Hed. S	V	14,84	13,76	3/11
1)BB Pacific Collection L	V	8,99	11,11	6/11
1)BB Pacific Collection S	V	12,50	10,85	8/11
1)BB Premium Coupon Col SHB	M	7,70	1,31	109/137
1)BB Premium Coupon Coll L	M	6,37	2,29	35/137
1)BB Premium Coupon Coll LH	M	5,91	2,25	30/137
1)BB Premium Coupon Coll S	M	12,17	2,64	45/137
1)BB Premium Coupon Coll SH	M	11,27	2,10	80/137
1)BB Premium Coupon Collect	M	4,26	2,00	83/137
1)BB Premium Coupon Coll.LHB	M	3,98	1,44	103/137
1)BB Premium Coupon Coll.SB	M	8,31	1,84	88/137
1)BB Socially Respsns LA	R	6,83	9,48	14/193
1)BB Socially Respsns LHA	R	6,47	7,68	43/193
1)BB Socially Respsns SA	R	13,41	9,86	12/193
1)BB Socially Respsns SHA	R	12,72	8,63	25/193
1)BB US Collection Hed. L	V	11,01	12,44	62/87
1)BB US Collection Hed. S	V	20,19	12,06	64/87
1)BB US Collection L	V	12,47	17,48	34/87
1)BB US Collection S	V	18,92	16,52	37/87
1)BB US Coupon Strgy LA	X	7,07	9,58	16/177
1)BB US Coupon Strgy LB	X	5,70	8,29	34/177
1)BB US Coupon Strgy LHA	X	5,75	6,32	53/177
1)BB US Coupon Strgy LHB	X	4,62	4,62	92/177
1)BB US Coupon Strgy SA	X	13,90	10,02	8/177
1)BB US Coupon Strgy SB	X	11,21	8,72	27/177
1)BB US Coupon Strgy SHA	X	11,26	6,17	54/177
1)BB US Coupon Strgy SHB	X	9,02	4,45	96/177
1)Ch Solidity & Return LA	F	4,61	-1,05	69/94
1)Ch Solidity & Return LA	I	10,36	-1,14	31/37
1)Ch Solidity & Return LB	F	4,35	-1,81	85/94
1)Ch Solidity & Return LB	I	8,26	-1,17	32/37
1)Cha. Emerging Mkts. Eq. L	V	9,42	9,68	22/58
1)Cha. Emerging Mkts. Eq. S	V	20,19	9,72	21/58
1)Cha. Euro Bond L-B	F	5,44	-2,17	85/89
1)Cha. Euro Bond S - B	F	10,15	-2,25	86/89
1)Cha. Euro Income L - B	F	4,47	0,65	114/140
1)Cha. Euro Income S - B	F	8,54	0,46	123/140
1)Cha. Europ. Eq. L Hedged	V	9,28	7,99	65/119
1)Cha. European Eq S Hedged	V	17,42	8,41	53/119
1)Cha Financial Eq Evo L	V	5,40	13,08	3/8
1)Cha Financial Eq Evo S	V	10,14	12,85	4/8
1)Cha Healthcare Eq Evo L	V	7,31	10,58	9/41
1)Cha Healthcare Eq Evo S	V	14,62	10,95	8/41
1)Cha Ind&Mat Eq Evo L	V	12,58	5,73	2/3
1)Cha Ind&Mat Eq Evo S	V	24,50	5,51	3/3
1)Cha. In.Income L A Units	F	4,96	0,67	2/9
1)Cha. In.Income L B Units	F	4,57	0,64	3/9
1)Cha. Int. Bon L B Units	F	4,69	-0,97	64/94
1)Cha Int. Bond Hed. L-A	F	7,30	-1,50	82/94
1)Cha Int. Bond Hed. L-B	F	4,94	-2,07	87/94
1)Cha Int. Bond Hed. S-A	F	12,40	-1,58	83/94
1)Cha Int. Bond Hed. S-B	F	9,17	-2,22	88/94
1)Cha. Int. Bond L A Units	F	5,63	-0,34	48/94
1)Cha. Int. Bond S B Units	F	9,15	-1,06	71/94
1)Cha Int. Equity L	V	13,13	13,24	65/262
1)Cha Int. Equity S	V	16,44	13,16	67/262
1)Cha Int. Income Hed. L-A	F	5,87	0,05	6/9
1)Cha Int. Income Hed. L-B	F	4,19	-0,05	7/9
1)Cha Int. Income Hed. S-A	F	10,12	-0,07	8/9

--

CUADROS

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)Sabadell Euroacción-Base	V	20,15	6,42	43/49
1)Sabadell Euroacción- Cart	V	21,72	6,97	36/49
1)Sabadell Euroacción- Emp	V	21,36	6,68	41/49
1)Sabadell Euroacción- Plus	V	21,07	6,68	40/49
1)Sabadell Euroacción- Prem	V	21,95	6,92	38/49
1)Sabadell Euroacción- Pyme	V	20,92	6,55	42/49
1)Sabadell Fondtesoro LP	F	8,21	0,75	105/140
1)Sabadell Garantía Fija 20	G	10,24	0,96	6/31
1)Sabadell Gtia. Extra 15	G	10,00	0,12	62/67
1)Sabadell Gtia. Extra 17	G	8,79	0,33	59/67
1)Sabadell Gtia. Extra 25	G	10,45	1,38	39/67
1)Sabadell Gtia. Extra 26	G	10,40	1,40	38/67
1)Sabadell Gtia. Extra 27	G	10,88	0,77	55/67
1)Sabadell Gtia. Extra 28	G	10,37	2,03	16/67
1)Sabadell Gtia Extra 29	G	9,60	0,12	63/67
1)Sabadell Gtia. Extra 30	G	12,61	0,94	53/67
1)Sabadell Gtia. Extra 32	G	11,41	1,36	42/67
1)Sabadell Horizont 02 2026	F	10,68	1,01	91/140
1)Sabadell Horizonte11 2026	F	10,10	-	
1)Sabadell Gtia Fija 17	G	9,26	-0,61	28/31
1)Sabadell Gtia Fija 18	G	10,10	0,15	19/31
1)Sabadell Interés Eur-Base	F	9,24	0,67	111/140
1)Sabadell Interés Eur-Cart	F	9,53	0,98	93/140
1)Sabadell Interés Eur-Emp	F	9,37	0,82	101/140
1)Sabadell Interés Eur-Plus	F	9,38	0,82	100/140
1)Sabadell Interés Eur-Prem	F	9,56	0,95	94/140
1)Sabadell Interés Eur-Pyme	F	9,31	0,75	106/140
1)Sabadell Planif. Base	M	10,10	2,49	53/137
1)Sabadell Planif. Plus	M	10,36	2,71	39/137
1)Sabadell Planif. Prem	M	10,51	2,84	33/137
1)Sabadell Planif. Pyme	M	10,22	2,59	47/137
1)Sabadell Planif.Empr	M	10,36	2,71	40/137
1)Sabadell Prudente-Base*	M	11,09	2,19	75/137
1)Sabadell Prudente- Cartera*	M	11,52	2,46	55/137
1)Sabadell Prudente-Empresa*	M	11,34	2,29	66/137
1)Sabadell Prudente-Plus*	M	11,30	2,29	67/137
1)Sabadell Prudente-Premier*	M	11,58	2,44	57/137
1)Sabadell Prudente-Pyme*	M	11,24	2,24	72/137
1)Sabadell Rendimiento Sup.	F	9,81	1,95	19/140
1)Sabadell Rendimiento- Z	F	10,53	2,84	33/140
1)Sabadell Rendimiento-Base	F	9,50	1,64	45/140
1)Sabadell Rendimiento- Cart	F	9,73	1,96	18/140
1)Sabadell Rendimiento-Emp.	F	9,60	1,79	33/140
1)Sabadell Rendimiento-Plus	F	9,60	1,79	32/140
1)Sabadell Rendimiento-Prem	F	9,70	1,93	20/140
1)Sabadell Rendimiento-Pyme	F	9,56	1,72	39/140
1)Sabadell Urq. Patr.Priv.2*	M	24,85	3,60	21/137
1)Sabadell Urq. Patr.Priv.5*	X	12,85	7,39	41/177
1)Sab.Economía Digital-Base*	V	21,28	23,14	13/35
1)Sab.Economía Digital-Cart*	V	22,20	23,63	8/35
1)Sab.Economía Digital-Emp*	V	21,85	23,44	10/35
1)Sab.Economía Digital-Plus*	V	21,85	23,44	11/35
1)Sab.Economía Digital-Prem*	V	22,15	23,60	9/35
1)Sab.Economía Digital-Pyme*	V	21,57	23,29	12/35
1)Sab.Emg. Mixto Flex-Base	R	13,65	7,57	48/193
1)Sab.Emg. Mixto Flex- Cart	R	14,82	8,17	30/193
1)Sab.Emg. Mixto Flex-Empr	R	14,63	7,85	35/193
1)Sab.Emg. Mixto Flex-Plus	R	14,36	7,85	36/193
1)Sab.Emg. Mixto Flex-Prem	R	15,04	8,12	31/193
1)Sab.Emg. Mixto Flex-Pyme	R	14,32	7,71	40/193
1)Sab.España B. Futuro-Base	V	21,35	-0,11	74/77
1)Sab.España B. Futuro- Cart	V	23,40	0,53	69/77
1)Sab.España B. Futuro-Empr	V	22,84	0,14	72/77
1)Sab.España B. Futuro-Plus	V	22,36	0,14	71/77
1)Sab.España B. Futuro-Pyme	V	22,40	0,01	73/77
1)Sab.EspañaB. Futuro-Prem	V	23,62	0,43	70/77
1)Sab.Inv.Ética.Sol.-Base	I	1.311,54	1,32	14/15
1)Sab.Inv.Ética.Sol.-Cart	I	1.414,78	1,87	7/15
1)Sab.Inv.Ética.Sol.-Empr	I	1.393,84	1,74	11/15
1)Sab.Inv.Ética.Sol.-Plus	I	1.393,79	1,74	10/15
1)Sab.Inv.Ética.Sol.-Prem	I	1.408,20	1,82	9/15
1)Sab.Inv.Ética.Sol.-Pyme	I	1.342,92	1,48	13/15
1)Sab.Selec.Altern.-Base*	I	10,24	2,32	17/37
1)Sab.Selec.Altern.-Carte*	I	10,59	2,57	11/37
1)Sab.Selec.Altern.-Empresa*	I	10,41	2,42	13/37
1)Sab.Selec.Altern.-Plus*	I	10,41	2,42	14/37
1)Sab.Selec.Altern.-Premier*	I	10,58	2,52	12/37
1)Sab.Selec.Altern.-Pyme*	I	10,33	2,37	15/37
1)Sab.Selec.Épsilon-Base*	I	19,41	9,85	12/21
1)Sab.Selec.Épsilon-Cart.*	I	20,98	10,28	7/21
1)Sab.Selec.Épsilon-Empresa*	I	20,99	10,11	9/21
1)Sab.Selec.Épsilon-Plus*	I	20,58	10,11	10/21
1)Sab.Selec.Épsilon-Premier*	I	21,27	10,25	8/21
1)Sab.Selec.Épsilon-Pyme*	I	20,58	9,98	11/21

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
Sabadell Asset Management Luxembourg				
Del Sena 12 PAE Can Sant Joan 081745. Cugat del Valles. info@bancaabadell.com. Tfnno. 902323555. Fecha v.l.: 24/06/24				
1)SabFunds Capital Apprec.2	R	960,19	6,73	66/193
1)SabFunds Capital Apprec.3	R	14,20	6,61	67/193
2)Sab.Balanced Alloc.40*	R	121,58	-	
2)Sab.US Core Equity*	V	175,12	-	
Santander Asset Management				
Paseo de la Castellana 24 28046 Madrid. Web. http://www.santanderassetmanagement.es. Fecha v.l.: 25/06/24				
1)Aurum Renta Variable	V	27,53	23,44	5/262
1)Fonemporium*	M	21,34	0,78	123/137
1)Inveractivo Confianza*	M	15,66	1,38	29/36
1)Sant. Acciones Esp. A	V	24,41	6,53	58/77
1)Sant. Acciones Esp. B	V	27,65	6,71	55/77
1)Sant. Acciones Esp. C	V	27,41	6,89	53/77
1)Sant. Acciones Euro	V	4,85	7,07	34/49
1)Sant. Acciones Latinoam	V	21,64	-15,07	6/7
1)Sant. Dividendo Europa A	V	10,89	2,30	107/119
1)Sant. Dividendo Europa B	V	11,51	2,55	106/119
1)Sant. Eurocrédito	F	98,07	0,91	50/76
1)Sant. Future Wealth*	V	129,27	8,78	146/262
1)Sant. GB Cremiento AJ*	M	106,59	2,43	59/137
1)Sant. GB Cremiento S*	M	108,41	2,43	58/137
1)Sant. GB Decidido AJ*	V	243,78	9,01	142/262
1)Sant. GB Equilibrado AJ*	R	150,03	4,89	121/193
1)Sant. GB Equilibrado S*	R	152,41	4,89	120/193
1)Sant. Gest Dinam Alternat*	I	70,04	3,22	10/37
1)Sant. Índice España B	V	138,55	11,81	21/77
1)Sant. Índice España I	V	152,33	12,28	17/77
1)Sant. Índice Euro B	V	271,21	12,93	2/49
1)Sant Índice Euro Clase I	V	296,08	13,42	1/49
1)Sant.Ind.España Openbank	V	136,98	11,82	20/77
1)Sant. PB Aggressive Port*	V	352,82	8,28	156/262
1)Sant. PB Balanced Port*	R	10,56	4,23	134/193
1)Sant. PB Dynamic Port*	R	124,15	5,99	85/193
1)Sant. PB Moderate Port*	M	103,93	2,74	38/137
1)Sant. PB System Balanced*	I	94,19	2,48	9/23
1)Sant. PB System Dynamic*	I	122,60	4,58	4/14
1)Sant. Rendimiento B	D	90,59	1,56	58/74
1)Sant. Rendimiento Clase A	D	84,96	1,44	66/74
1)Sant. Rendimiento Clase C	D	90,54	1,66	45/74
1)Sant. Renta Fija A	F	867,82	-0,83	63/89
1)Sant. Renta Fija B	F	919,68	-0,68	61/89
1)Sant. Renta Fija C	F	984,75	-0,58	58/89
1)Sant. Renta Fija I	F	1.012,33	-0,46	53/89
1)Sant. Renta Fija Privada	F	96,69	-0,07	68/76
1)Sant. Resp. Solidario A	I	131,89	0,64	15/15
1)Sant. RF Convertibles	F	971,68	1,84	3/18
1)Sant. Sel. RV Asia*	V	308,18	10,02	9/11
1)Sant. Sel RV Norteamérica*	V	134,45	14,99	46/87
1)Sant. Selecc. RV Emerger*	V	129,46	10,94	9/58
1)Sant. Small Caps España	V	299,37	11,09	29/77
1)Sant. Small Caps Europa	V	144,86	1,82	17/20
1)Sant. Sostenable RF Ahorr	F	93,50	0,84	99/140
1)Sant. Sost. Crecimiento 1	I	99,56	-0,06	23/23
1)Sant. Sost. Evolución	I	104,42	0,21	5/5
1)SPB RF Ahorro A	F	9,77	1,56	49/140
1)SPB RF Ahorro I	F	10,04	1,92	22/140
Santander SICAV				
Cantabria s/n 28660 Boadilla del Monte. santanderassetmanagement.com. Fecha v.l.: 25/06/24				
1)Sant. Active Portfolio 1AE	M	137,37	4,01	15/137
1)Sant. AM Euro Corp Bond A	F	8,42	0,13	63/76
1)Sant. AM Eur Corp Bond AD	F	88,34	0,13	64/76
1)Sant. AM Euro Corp Bond B	F	9,01	0,26	61/76
1)Sant. AM Eur Corp Bond BD	F	90,26	0,26	62/76
1)Sant. Corp. Coupon CDE	F	114,34	2,37	21/76
1)Sant. Euro Equity A	V	210,16	7,29	32/49
1)Sant. Euro Equity B	V	155,45	7,55	28/49
1)Sant. European Dividend A	V	6,54	2,04	110/119
1)Sant. European Dividend B	V	7,51	2,29	108/119
1)Sant. Latin Am. Corp. A	F	213,10	3,09	12/76
2)Sant. Active Portfolio 1A	M	113,72	4,16	14/137
2)Sant. Active Portfolio 1B	M	122,64	4,41	7/137
2)Sant. Corp. Coupon AD	F	94,51	2,26	22/76
2)Sant. Corp. Coupon CD	F	98,83	2,52	18/76
2)Sant.European Dividend AU	V	156,31	2,18	109/119
2)Sant.G0 North America C-A	V	21,42	1,32	86/87
2)Sant.G0 North America C-B	V	24,86	1,67	85/87
2)Sant.Lat Ame Corp.Bond AD	F	72,26	3,09	13/76
2)Sant.Short Durat. DollarA	F	26.711,09	2,00	10/13
2)Sant.Short Durat. DollarB	F	29.620,80	2,15	9/13

Singular Asset Management SGIC				
Goya 11 28001 Madrid. Cristina Nadal Jiménez. Tfnno. 910621500. Fecha v.l.: 26/06/24				
1)Alma V FIL A*	F	107,95	3,49	7/76
1)Belgravia Delta A	I	7,80	-3,75	35/37
1)Belgravia Delta Z	I	7,80	-4,09	36/37
1)Belgravia Epsilon A	I	2.366,57	-2,17	34/37
1)Belgravia Epsilon Z	I	2.406,11	-1,95	33/37
1)Belgravia V Strategy A	V	12,47	0,53	113/119
1)Belgravia V Strategy Z	V	12,54	0,90	112/119
1)Dalmatian	M	6,28	-27,99	134/137
1)Gamma Global A	X	11,55	2,57	139/177
1)Gamma Global Z	X	11,60	2,69	136/177
1)Global Div. Fund *	V	6,39	0,02	251/262
1)Global Value Selection*	X	7,28	4,30	98/177
1)Kappa*	R	10,27	3,23	160/193
1)Lambda Universal*	X	11,07	15,04	1/177
1)Megatendencias A*	V	89,44	6,67	195/262
1)Megatendencias Z*	V	91,84	6,95	193/262
1)Multiactivos 20 A*	M	10,05	1,72	92/137
1)Multiactivos 100, A*	V	14,54	9,21	140/262
1)Multiactivos 100, Z*	V	14,58	-	
1)Multiactivos 40 A*	R	10,77	3,42	154/193
1)Multiactivos 40 Z*	R	10,85	3,58	148/193
1)Multiactivos 60 A*	R	11,94	5,43	105/193
1)Multiactivos 60 Z*	R	12,04	5,60	97/193
1)Multiactivos 80 A*	V	13,30	7,62	175/262
1)Principium A	X	16,17	3,01	130/177
1)Principium Z	X	16,68	3,21	126/177
1)RHO Selección A*	X	11,08	9,51	17/177
1)RHO Selección B*	X	11,04	9,01	20/177
1)RHO Selección C*	X	10,98	9,19	21/177
1)Sigma I A	V	13,78	5,35	221/262
1)Sigma I Z	V	13,87	5,59	218/262
1)SWM España GA A	V	17,81	10,38	35/77
1)SWM España GA Z	V	18,80	10,86	32/77
1)SWM Estrategia RV A	V	5,75	7,54	178/262
1)SWM Estrategia RV Z	V	5,89	7,84	169/262
1)SWM Global Flexible I*	X	35,19	3,14	128/177
1)SWM Global Flexible A*	X	33,17	2,92	133/177
1)SWM Global Flexible Z*	X	37,31	3,14	127/177
1)SWM RF Flexible A	F	6,43	1,23	22/94
1)SWM RF Flexible Z	F	6,53	1,34	21/94
1)SWM RF Objetivo 2025 A	F	10,31	0,57	117/140
1)SWM RF Objetivo 2025 Z	F	10,33	0,67	112/140
1)SWM RF Objet 2025 II FI A	F	10,28	1,37	64/140
1)SWM RF Objet 2025 II FI Z	F	10,29	1,47	53/140
1)SWM RF Objetivo 2026 A	I	6,53	-0,49	28/37
1)SWM RF Objetivo 2026 Z*	I	6,53	-	
1)SWM Valor A	F	6,14	1,57	47/140
1)SWM Valor Z	F	6,43	1,67	42/140
Solventis				
Castellana 60 4º 28046 Madrid. Tfnno. 917932970. Web. www.solventis.es. Fecha v.l.: 26/06/24				
1)Altair EU Opp A	V	17,46	8,54	48/119
1)Altair EU Opp D	V	138,13	8,56	47/119
1)Altair EU Opp L	V	144,88	9,01	39/119
1)Altair Inv. II A	X	1,16	2,89	134/177
1)Altair Inv. II D	X	111,79	2,94	132/177
1)Altair Inv. II L	X	117,27	3,26	124/177
1)Altair Patrim. II A	M	1,06	1,49	100/137
1)Altair Patrim. II D	M	103,22	1,42	105/137
1)Altair Patrim. II L	M	105,86	1,64	96/137
1)Altair Ret. Abs. A	I	9,19	0,95	25/37
1)Altair Ret. Abs. D	I	86,80	0,90	26/37
1)Altair Ret. Abs. L	I	88,31	1,05	23/37
1)Global Mix Fund*	R	11,18	1,97	178/193
1)SDLF II BP FIL*	I	1.058,65	2,15	16/21
1)SDLF II INST., FIL*	I	1.072,63	2,47	14/21
1)SDLF II PC, FIL*	I	1.072,61	2,44	15/21
1)Solventis Atenea GD*	D	10,39	1,76	33/74
1)Solventis Atenea R*	D	10,37	1,70	40/74
1)Solventis Aura Iber.EQ. R	V	14,45	11,12	27/77
1)Solventis Aura Iber.EQ.D	V	14,53	11,29	27/77
1)Solventis Cronos GD*	F	10,24	0,39	38/94
1)Solventis Cronos R,*	F	10,17	0,20	40/94
1)Spanish Direct Leasing BP*	I	1.289,69	0,34	21/21
1)Spanish Direct Leasing I*	I	1.285,91	0,45	20/21
1)Solventis EOS RV GD	V	10,71	13,51	57/262
1)Solventis Eos RV R	V	10,63	13,23	66/262
1)Solventis Eos, Sicav	V	22,67	11,25	17/119
1)Solventis Hércules GD*	M	10,89	0,91	120/137
1)Solventis Hércules R*	M	10,79	0,69	124/137
1)Solventis Horizon.2026 GD*	F	10,70	1,51	15/89

DIRECTIVOS / DEPORTE Y NEGOCIO

Las empresas elevan un 35% su inversión en patrocinio

EN ESPAÑA El fuerte repunte inversor de 2023 se suma a 154 contratos firmados ya este año.

Estela S.Mazo. Madrid

La pandemia tuvo un efecto devastador en la industria deportiva, que se vio obligada a un parón más largo y severo que otras actividades económicas, con restricciones que pasaron una potente factura a los balances financieros.

Pero parece que al fin todo vuelve a la normalidad, también en el patrocinio deportivo, que consolida su recuperación tras el Covid. La inversión en actos de patrocinio deportivo de las empresas españolas –o filiales de las multinacionales– o se incrementó un 34,7% en 2023, hasta 563 millones, según el último estudio de la inversión publicitaria en España de Infoadex. El dato marca el registro de gasto directo de las empresas en este capítulo más elevado en 16 años después de sufrir caídas en 2020 del 12%.

Además, el patrocinio deportivo se coloca como la cuarta opción de publicidad más usada por las empresas: el deporte ha copado un 8,3% del total de inversión en medios estimados, mientras que los eSports se encuentran en el duodécimo lugar tras un crecimiento de la inversión de un 13,2%, hasta 41,9 millones.

El informe de Infoadex es coherente con los datos de la última investigación de la Asociación Europea de Patrocinio y Nielsen Sports, que concluye que el patrocinio deportivo en Europa batió un récord en 2023, sentando así la recuperación al dejar atrás la pandemia. En concreto, el valor total del mercado aumentó un 6,2%, al pasar de 20.690 millones de euros a 21.980 millones. En 2019, es decir, antes del Covid, la cifra era de 20.260 millones.

Evolución este año

¿Qué sucederá este año? Los únicos datos disponibles corresponden a Strock Sponsorship & Event Consulting, que mide la firma de contratos en España, si bien no tiene en cuenta la inversión. Según sus registros, en el primer semestre (con datos hasta el 26 de junio) se han firmado 154 acuerdos, lo que supone un ligero descenso respecto a los 170 rubricados en el mismo periodo de 2023.

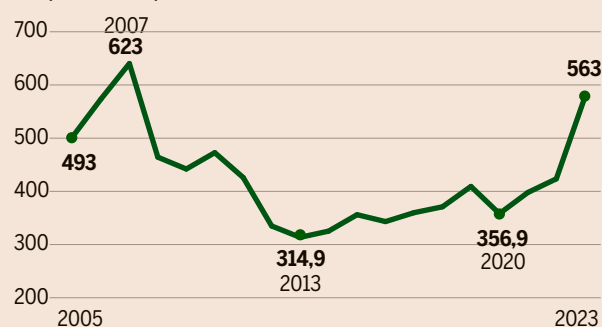
Javier Mancebo, *intelligence & research director* de la firma, interpreta estos datos desde la madurez del



Silbó Telecom se ha estrenado con el patrocinio de la Federación Española de Fútbol.

AL ALZA

Inversión en patrocinio deportivo de las empresas españolas, en millones de euros



Expansión

DEPORTES CON MÁS CONTRATOS

En España, en número, en 2024



Fuente: Infoadex y Strock Sponsorship & Event Consulting

mercado tras la crisis que supuso la pandemia. “Lo que se ve es que el mercado ya está muy maduro, y es difícil que haya muchos cambios, a no ser que ocurra algún tipo de acontecimiento como lo que pasó con el Covid o la ralentización que sacudió al mercado al comienzo de la guerra de Ucrania, donde sí que se registró cierto parón por las reticencias de las marcas, que estaban a la espera de la evolución de los acontecimientos”.

Así, “a no ser que haya eventos puntuales en el tiempo, como es el caso de la Copa America, o la crea-

ción de nuevos eventos, como sucedió con Premier Padel, iremos viendo en el mercado entradas y salidas de empresas que, más o menos, mantendrán el mercado equilibrado”. Otra cuestión es “la entrada de marcas bien porque sean de nueva creación, como Iryo o Silbó Telecom, o bien porque cambien de estrategia y entren en un nuevo territorio.

En este sentido, el fútbol mantiene su fortaleza como la disciplina deportiva con más acuerdos entre enero y junio, con 45 alianzas co-

merciales, seguido del pádel (22), baloncesto (15) y ciclismo (13). Destaca la ausencia de los eSports en estos primeros puestos. “Durante la pandemia, por motivos obvios registraron una fuerte subida que les permitió posicionarse solo por detrás del fútbol, con un gran número de marcas apostando por el territorio”, recuerda Mancebo. Pero “al final, como era de esperar, se ha quedado como un territorio nicho para marcas endémicas o para las que buscan llegar de otra manera a los más jóvenes”, concluye.



La remodelación del Benito Villamarín es clave en las cuentas.

El Betis ficha a Goldman Sachs para refinanciar 120 millones de deuda

Expansión. Madrid

El Betis revalúa sus cuentas para tratar de consolidar su estabilidad financiera. El club andaluz ha fichado al banco estadounidense Goldman Sachs para refinanciar una deuda de 120 millones de euros, según avanza *Bloomberg*. El acuerdo abarca que el banco estadounidense ayude a la financiación del desarrollo del nuevo estadio del club, que necesitará recaudar entre 100 y 150 millones de euros para la renovación. El equipo, en otra operación paralela, ya había contratado a BNP Paribas para explorar opciones potenciales para un proyecto más amplio que incluya un hotel y un centro de bienestar.

La remodelación del Estadio Benito Villamarín supondría una nueva fuente de ingresos para el club en un momento de consolidación de las cuentas tras la pandemia. El Betis registró unos ingresos netos de unos 170.700 euros al final de la temporada 2023, volviendo a obtener beneficios tras registrar una pérdida negativa de 38,2 millones de euros en la anterior.

No es la primera operación del banco estadounidense relacionada con el deporte en España. Goldman también ha organizado la refinanciación del rival local del Betis, el Sevilla FC, la financiación de la renovación del estadio Camp Nou del FC Barcelona y los bonos de alto rendimiento que financiaron la adquisición por parte de CVC Capital Partners de una participación en un vehículo con los derechos de medios de LaLiga.

Expansión
Directo

DEPORTE Y NEGOCIO

Endesa respalda el asalto olímpico del baloncesto

SELECCIÓN La energética reitera su apoyo a este deporte, que lucha por una plaza en París.

Víctor Cruzado. Madrid

La selección española masculina de baloncesto jugará a partir del próximo martes sus últimas cartas para conseguir una plaza en los Juegos de París. Un reto "atípico", en palabras del seleccionador Sergio Scariolo, al no existir margen de error en la cancha, en la que el combinado español deberá ofrecer su mejor versión y en el que contará con el apoyo incondicional de Endesa, su principal patrocinador.

Un respaldo que quedó patente en la presentación del equipo que disputará el Preolímpico de Valencia del 2 al 7 de julio, cuando el consejero delegado de la energética, José Bogas, fue claro al respecto: "Os apoyamos pase lo que pase en un campeonato difícil. Sabemos que vais a competir como lo habéis hecho siempre. Y sea cual sea el resultado estaremos orgullosos de vosotros".

El directivo recordó que, de conseguirse la plaza, serían los cuartos Juegos en los que Endesa acompañaría a la selección, lo que refleja el compromiso de la compañía con un deporte en el que está presente en todos sus ámbitos.

Mecenas

La simbiosis entre Endesa y el deporte de la canasta se inició en 2011 y el pasado mes de abril renovó su asociación tanto con la Federación como con la ACB hasta 2027. Con este acuerdo, la compañía de energía seguirá dando nombre a los campeonatos de Liga y las Supercopas masculina y femenina, a la Copa de la Reina y continuará como patrocinador oficial de la Copa del Rey, además de mantenerse como socio patrocinador de las selecciones masculinas y femeninas en todas las categorías y apoyando al deporte base.

Una colaboración que se ha convertido en una de las más longevas del deporte español. "Endesa nunca había llevado a cabo un patrocinio de estas dimensiones. Queríamos unirnos a un deporte en su totalidad, con presencia fuerte y destacada en las ligas profesionales, selecciones y baloncesto base sin diversificar en diferentes territorios", comenta a EXPANSIÓN Ignacio Asensi, responsable de patrocinios de la firma. El acuerdo buscaba lograr una notorie-



Un grupo fácil y cruces peligrosos

El camino de España para llegar a París, que transcurrirá entre el 2 y el 7 de julio en Valencia, parece sencillo de inicio, pero se complica en el tramo final, donde podría tener que medirse con Bahamas, un plantel plagado de jugadores de la NBA. La selección afrontará un primer grupo a priori asequible en el que se verá las caras con Líbano y Angola, ya que por condicionantes geográficas no podía medirse a ningún equipo europeo. Después de que los tres equipos jueguen entre sí, los dos mejores se clasificarán para unas semifinales donde se cruzarán con los dos mejores de otro grupo formado por Polonia, Finlandia y Bahamas. Los dos ganadores de esos duelos afrontarán una final olímpica antes de tiempo: el vencedor será quien acuda a los Juegos de París.



La selección española, durante su presentación con la presidenta de la Federación, Elisa Aguilar, el consejero delegado de Endesa, José Bogas (izquierda) y los componentes del grupo musical Sidecars.

dad de marca destacada y compartir valores comunes tanto dentro como fuera de la pista. "El objetivo está cumplido, por eso nuestra continuidad. Estamos muy satisfechos con lo que nos ha dado a lo largo de estos años, pero queremos seguir sumando al crecimiento y buena salud del baloncesto español", añade.

Inversión

La inversión total de Endesa en la canasta en los últimos 14 años supera los 100 millones de euros, tanto en términos de apoyo económico como de activación y amplificación. La firma mide el retorno a través de la exposición de marca, la presencia en medios de comunicación y otros soportes como las redes sociales, donde mide el alcance digital de la compañía y su notoriedad. "Esta asociación al baloncesto en la mayoría de los casos suele ser positiva", recalca el directivo, quien añade que "aque-

llas personas que recuerdan el apoyo que brindamos tienen una imagen más positiva de la compañía". "El promedio de asociación de atributos de imagen de Endesa ha mejorado un promedio de nueve puntos porcentuales entre 2020 y 2024".

Además, Endesa también mide el retorno comercial, en el que están dando pasos importantes tanto en las propias competiciones y eventos como en el acompañamiento a instalaciones o recintos, a los que se asesoran energéticamente y en la adecuación de la instalación.

Por otro lado, también profundiza el impulso a proyectos sociales, como la Liga Endesa de Corazón o Basket Girlz, que analiza las causas del abandono prematuro del baloncesto por parte de las adolescentes. "Ayudar a la sociedad tiene para nosotros mucho más valor e importancia que el impacto económico", recalca Asensi.

España lidera los ingresos de la Eurocopa con 13,75 millones en la primera fase

Expansión. Madrid

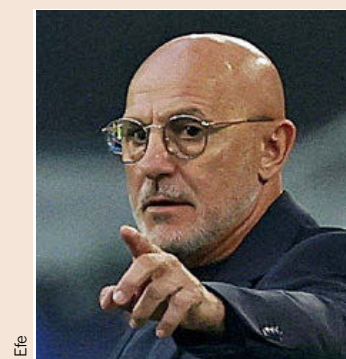
La selección española de fútbol lidera los ingresos por resultados deportivos en la primera fase de la Eurocopa 2024, con 13,75 millones de euros, entre su participación en el torneo, sus tres victorias y su acceso a los octavos de final, seguida por Alemania, con 13,25 millones.

Dentro de los premios económicos establecidos por la UEFA para el campeonato, que reparte 331 millones entre los competidores, dependiendo de la ronda hasta la que lleguen en el torneo, España ha obtenido ya los 9,25 millones por la simple clasificación para la fase final, tres millones por sus tres victorias (a millón por triunfo) en la ronda de grupos y 1,5 millones por haber logrado el pase a los octavos de final.

En total, 13,75 millones hasta ahora inigualables para las restantes 23 selecciones de la Eurocopa 2024, cuyo ganador podrá lograr un máximo de 28,25 millones (siempre que haya ganado los tres duelos de la fase de grupos, como es el caso de España), a la espera de las siguientes recompensas por seguir adelante en la competición continental.

Los ocho equipos que avancen a los cuartos de final percibirán 2,5 millones de euros más cada uno, mientras que la clasificación para las semifinales añadirá otros 4 millones de euros.

Ya en la final, el subcampeón obtendrá cinco millones de euros, mientras que el campeón recibirá ocho millones por la conquista de la copa europea en el duelo decisivo en Berlín del próximo 14 de julio.



Luis de la Fuente, entrenador de la selección española de fútbol.

DIRECTIVOS

ENTREVISTA

“Si no te sientes único ni especial, es que no es lujo”

MAUD BAILLY CEO mundial de Sofitel, la marca hotelera del grupo Accor.

Nerea Serrano. Madrid

Hace unas semanas Maud Bailly (París, 1979) viajó a Barcelona con su marido y sus hijas para que descubrieran la cultura española. “Tenéis historia, arte, música, comida... es decir, todo para poder desarrollar nuestros hoteles en cualquier parte de España”. Con sus hoteles se refiere a Sofitel, MGallery y Emblems, las tres marcas de Accor que lidera a nivel mundial y de las que, por ahora, solo hay una pica en territorio nacional: el Sofitel Barcelona Skipper. Pero la directiva, entusiasta y enérgica, apunta en esta entrevista por Teams nuevas expediciones: “Iré a Madrid porque hay un par de oportunidades muy interesantes para abrir hoteles Sofitel. Y además estoy pensando en la marca Sofitel Legend, que son hoteles en monumentos históricos y estoy segura de que podríamos encontrar muchos edificios así en España. También deberíamos tener opciones para la marca MGallery y estamos buscando ciudades clave como Madrid o Sevilla y ubicaciones como la Costa del Sol, Baleares o Canarias. Desde que entré en Accor me he preguntado por qué no tenemos casi marcas de lujo en España”.

La directiva entró en Accor en 2017, donde en 2020 fue nombrada consejera delegada para el Sur de Europa, cargo con el que ya mostró en estas mismas páginas y con esta misma interlocutora, su pasión por los retos. Tanto que en enero de 2023, fruto de la reorganización que vivió Accor, Bailly fue nombrada CEO de Sofitel, MGallery y Emblems y miembro del Comité Ejecutivo de Lujo y Estilo de Vida del gigante francés. En esta entrevista, tres años después, le preguntamos cómo cambia liderar más de 40 marcas a poder centrarse en tres. “He pasado de 1.900 hoteles a 240 y de un enfoque regional a un alcance global, así que trato con tantos mercados que aprendes constantemente sobre cultura y diversidad. Así que el mismo nivel de energía que tenía antes para 46 marcas lo dedico ahora a estas, lo que me permite enfocarme más en cada una”.

Ese foco está en elevar Sofitel, que justo esta semana cumple 60 años. “Queremos reivindicar que es una marca diferente porque es francesa, pero no desde el punto de vista de la arrogancia, sino del buen comer, del buen dormir y del buen vivir; tenemos ese hedonismo muy arraigado. El segundo pilar de mi estrategia va de cultura y servicio. Si tienes un buen producto sin servicio, no es lujo y si tienes un gran servicio pero un



Maud Bailly trabajó en SNCF y en política junto al ex primer ministro francés Manuel Valls antes de incorporarse a Accor.

hotel antiguo, tampoco. Otro pilar clave es la sostenibilidad. El 46% de los Sofitel ya está ecocertificado y espero que sea el 70% para finales de año y el 100% a finales de 2025”.

Con el buen tiempo llegan las obras a todos los vecindarios, también al de Sofitel. “El 26% está en renovación; para elevar la marca tienes que elevar el producto. El lujo tiene que ser consistente”. Un término que la directiva redefine: “El lujo es más que nada una actitud. Si no te sientes único y especial, no es lujo”. Para ello, Bailly prescribe personalización, emoción y experiencia: “Eso es lo que hace que la gente vuelva”.

Si vuelven a los hoteles que lidera esta ejecutiva mejor reserven con tiempo, porque el pronóstico de verano es muy positivo para Sofitel, según asegura: “Esperamos una buena y larga temporada para las reservas, especialmente en España, con cifras de ocupación superiores al 80% a finales de septiembre”. Podrán medir los flujos de turistas con el uso de la

Bailly busca oportunidades para llevar la marca Sofitel a Madrid; por ahora solo hay un hotel en Barcelona

“Al mundo le falta autenticidad. Me gustan las personas genuinas con sus fortalezas y debilidades”

tecnología, incluida la inteligencia artificial. “Ya la usamos para pronosticar según los picos de actividad las tarifas, para orientar mejor a nuestras audiencias de marketing y para ayudar a nuestros hoteles a medir su desperdicio de alimentos. Queremos ser pioneros de un lujo sostenible”.

Experiencia polivalente

Con experiencia en SNCF y en política (fue jefa del departamento económico y digital del primer ministro

francés Manuel Valls), Bailly se define como una jefa “muy exigente”, porque es “muy trabajadora”, a la vez que es accesible: “No creo en un estilo de liderazgo jerárquico de la vieja escuela ni que necesites comportarte de manera autoritaria para ser reconocido como jefe. En lo que sí creo es en la diversidad al mayor nivel, en el desarrollo de talento para que pronto se conviertan en mejores que yo y en identificar atributos individuales complementarios entre sí. Soy como una directora de orquesta”. ¿Lo que más valora en sus músicos? “Al mundo le falta autenticidad y las grandes corporaciones forman parte de eso, no solo la política. Me gustan las personas genuinas con sus fortalezas y sus debilidades. Mostrarlas es un buen atributo como líder”.

Bailly, que ha hecho la entrevista en inglés, se despide en un buen español, prometiendo una tercera entrevista y esta, presencial. “Te veré a la próxima en Madrid”. Quizá en el futuro Sofitel.

PARA DESCONECTAR



El 'rooftop' de Thompson Madrid estrena carta de Familia La Ancha.

GASTRONOMÍA

El rooftop de Thompson Madrid regresa con espacios renovados y gastronomía conceptualizada por Familia La Ancha. Una carta basada en bocados ligeros como croquetas de jamón o bravas que se entremezclan con otros más originales como poke de salmón marinado y mango con mayo kimchi. También cambia la carta de coctelería, con nuevas creaciones como Oaxaca Old Fashioned. La terraza cuenta con una piscina con pool bar.

ESCALA

El beach club marbellí Playa Padre acaba de anunciar la tercera edición de su evento Art Padre con seis mujeres artistas andaluzas como protagonistas. Creadoras que cada lunes de julio y agosto intervendrán en vivo la famosa calavera mexicana, símbolo del establecimiento, como particular lienzo en blanco para dar rienda suelta a su expresión artística en una escultura de gran tamaño.

OCIO

Campari ofrece hasta el 12 de septiembre una experiencia exclusiva dentro de Cibeles de Cine con la experiencia Premium Campari, que incluye entrada para ver la película desde una butaca exclusiva mientras se disfruta de sus cócteles y una cena italiana. Además, todos los jueves se celebrará el Ciclo Campari Películas de Festival, en el que se podrá disfrutar de un Negroni de Cine, inspirado en la película de esa noche.



Campari creará cócteles de película.

ARTE

Yoshitomo Nara: el artista japonés apasionado del 'punk'

EXPOSICIÓN El Museo Guggenheim Bilbao recoge una exhaustiva muestra del célebre creador.

Álvaro Pérez-Alberca. Madrid

Yoshitomo Nara (Hiroasaki, Japón, 1969) es uno de los artistas más célebres de su generación, y sus imponentes imágenes de niños de gran cabeza y ojos grandes —por momentos amenazadores, desafiantes e insolentes, pero también melancólicos e inseguros— son ampliamente reconocidas en la escena artística mundial. Por este motivo, la Fundación BBVA y el Museo Guggenheim Bilbao —en colaboración con el Museum Frieder Burda, de Baden-Baden, y la Hayward Gallery, de Londres—, muestran desde hoy una exhaustiva exposición dedicada al carismático artista japonés.

Comisariada por Lucía Agirre, la exposición podrá visitarse hasta el próximo 3 de noviembre. “Esta retrospectiva desvela y explora el fascinante mundo del artista: nos embarca en un recorrido por la evolución de su creatividad desde los orígenes de sus ideas. Organizada por temas, más que cronológicamente o según la técnica y los materiales, la exposición nos ofrece una perspectiva de los procesos conceptuales y formales de Nara. La amplia selección de pinturas, dibujos, esculturas e instalaciones creadas a lo largo de las cuatro últimas décadas —de 1984 a 2024— es un reflejo de su empática respuesta a las personas y los lugares que ha ido conociendo a lo largo de los años”, señala la Fundación BBVA en un comunicado.

Único y accesible

Pero, ¿qué hace tan especial a Yoshitomo Nara? Según explica la crítica de arte de *The New York Times*, Roberta Smith, “las imágenes de Nara combinan la inocencia de la infancia con una inquietante sensación de desobediencia, creando una tensión que atrae a espectadores de todas las edades”. Y es que, como explicó Mami Kataoka, directora del Museo de Arte Mori de Tokio, la obra de Nara refleja una mezcla de influencias culturales, desde el manga y el anime hasta la música *punk*. Valor que le ha permitido conectarse con una audiencia global: “Nara utiliza referencias culturales que resuenan no solo en Japón, sino en todo el mundo, lo que le permite trascender las barreras culturales”, señaló Kataoka tras organizar una muestra del artista en 2022. Por su parte, la historiadora de arte Midori Matsui, en el



Yoshitomo Nara sentado ante su obra 'Tobiu' (2019). Una creación compuesta de fragmentos de cartón ondulado sobre tablas.



'Joey' (2008) representa al mítico vocalista de The Ramones, Joey Ramone. Hecha a lápiz sobre papel.



'Ships in Girl' (1992) es una pintura acrílica y a lápiz sobre papel presente en la muestra.



'Make the Road, Follow the Road' (1990) es una pintura acrílica sobre lienzo que podrá disfrutarse en el Museo Guggenheim Bilbao hasta noviembre.

La exhibición podrá visitarse hasta el próximo 3 de noviembre y recorrerá toda la carrera del creador

El artista nipón ha redefinido el valor del arte contemporáneo japonés en el mercado global

libro *Yoshitomo Nara: Nobody's Fool*, pone en valor “la capacidad de Nara para capturar la complejidad emocional de la condición humana en imágenes aparentemente simples. Es lo que le da al creador su poder perdurable”.

Finalmente, la presencia del artista nipón en el mercado del arte

ha tenido un impacto significativo desde su irrupción. “El trabajo de Nara no solo ha influido en otros artistas, sino que también ha redefinido el valor del arte contemporáneo japonés en el mercado global”, concretó el experto en este segmento, Simon de Pury en una tribuna publicada en *Artnet*.

PISTAS



Una colección de cien 'leyendas'

La cartera de propiedades de ultralujo Legend Collection, que forma parte de Preferred Hotels & Resorts, suma ya más de cien miembros en todo el mundo, desde hoteles palacio en India hasta icónicos resorts costeros de California. A alcanzar esta cifra de hoteles hiperprémium han ayudado sus últimas incorporaciones: The Hotel Maria (Helsinki, Finlandia) o Grand Velas Boutique Los Cabos o The Global Ambassador (Phoenix, Arizona).

Viña Salceda lanza su nuevo blanco sobre lías

La bodega Viña Salceda presenta Viña Salceda Blanco sobre lías 2023, una nueva referencia de corte contemporáneo, elaborado a partir de viura y tempranillo blanco procedentes de las subzonas Alto Najerilla y La Sonsierra. El resultado es un vino de color amarillo limón con reflejos verdosos con una base cítrica inicial en nariz que da paso a flores blancas y notas cremosas. En boca es amplio, pero manteniendo la frescura.

Los procesos de toma de decisiones

La firma de cazatalentos Seeliger y Conde Kingsley Gate celebrará el próximo 4 de julio en Madrid un encuentro con directivos para presentar un estudio sobre los procesos de toma de decisiones en las empresas y su relevancia en la selección de ejecutivos. Junto a Aaron Mitchell, director de marketing de Kingsley Gate, intervendrán en la sesión Sofía Collado (Indra), Gloria Macías (McKinsey), David Martínez (Aedas) y Carlos Anta (Acciona).

Opinión

Los retos que nos deja el Semestre Europeo



Rafael Doménech

España ha logrado quedar fuera del Procedimiento de Déficit Excesivo y no presenta desequilibrios económicos significativos, según la reciente evaluación del Semestre Europeo. Sin duda, se trata de una excelente noticia. Sin embargo, la Comisión todavía señala importantes retos de consolidación fiscal y mejora del desempeño económico futuro para garantizar un crecimiento sostenido.

En los últimos años, España ha mostrado una destacable resiliencia económica. Según las previsiones de BBVA Research, el PIB crecerá en 2024 un 2,5%, como en 2023, y por encima del 2% en 2025, a pesar de un entorno económico global desafiante y la debilidad de sus principales socios europeos. Esta recuperación ha sido impulsada por las exportaciones de servicios y un mercado laboral robusto, con un flujo migratorio muy intenso y una notable creación de empleo. Junto con la disminución de la deuda privada y la fortaleza de su sistema bancario, el prolongado superávit de la balanza por cuenta corriente ha permitido reducir la posición deudora de inversión internacional hasta el 51,6% del PIB en el primer trimestre de 2024, que se debe principalmente al saldo deudor de las administraciones públicas con el exterior.

Para este año se prevé que el déficit público pueda disminuir por de-

bajo del 3% del PIB en un escenario inercial. Pese a ello, la deuda pública sigue siendo elevada, situándose en el 109% del PIB en el primer trimestre de 2024. Es necesaria una consolidación fiscal sostenida, gradual y creíble que reduzca el déficit estructural y garantice la sostenibilidad fiscal a largo plazo, amenazada por unas necesidades crecientes de financiación del sistema público de pensiones, que requerirá nuevos ajustes, y por otros desafíos, como ha señalado recientemente el BCE. Además, es la mejor garantía para evitar posibles contagios por crisis de deuda en otros países. Aunque a corto plazo la combinación de deuda

y déficit de España es mejor que la de Italia, Francia, Grecia o Bélgica, es peor que la del resto de la UE.

Ante este panorama, España necesita un ajuste fiscal equivalente de, al menos, 2,5 puntos del PIB del saldo presupuestario primario en un periodo de 4 a 7 años. Las estimaciones de BBVA Research indican que, por cada punto de ajuste, el PIB podría reducirse en el largo plazo entre 0,6 y 1,0 puntos porcentuales respec-

España necesita un ajuste fiscal equivalente al menos a 2,5 puntos de PIB en siete años

to al escenario base sin consolidación fiscal. La magnitud dependerá de su composición, siendo mayor si recae en un aumento de impuestos o una disminución de inversiones productivas. La mejor opción sería que la consolidación descansa en reformas estructurales que aumenten la tasa de empleo, la inversión, la productividad y las bases tributarias, junto con la mejora de la eficiencia del gasto público.

La Comisión Europea también subraya áreas bien conocidas desde hace años que siguen requiriendo mejoras. La inversión en capital (productivo, inmobiliario y humano) y en I+D continúa siendo baja respecto a

otros países de la UE. El Semestre Europeo recomienda promover un entorno empresarial que favorezca la competitividad y mejorar los resultados educativos y el desarrollo de habilidades, especialmente en tecnologías digitales y de sostenibilidad ambiental. Las pymes necesitan apoyo e incentivos para superar las barreras al crecimiento y la innovación. Adicionalmente destaca la necesidad de reformar el sistema judicial para mejorar su eficiencia, lo que estimularía el crecimiento empresarial y la inversión. Respecto al mercado laboral, es preciso mejorar las políticas activas y pasivas, y reducir la elevada temporalidad del sector público y la rotación entre desempleo y ocupación (una de las más altas de la UE), fomentando el empleo de calidad. La reducción del paro juvenil y de larga duración sigue siendo una prioridad. Sobre la sostenibilidad, hay que acelerar la transición energética fomentando la inversión en infraestructuras y la adopción de tecnologías limpias y eficientes, lo que requiere también de la mayor certidumbre regulatoria y fiscal.

En conclusión, aunque España ha demostrado una notable capacidad de recuperación y ha evitado desequilibrios económicos significativos, la consolidación fiscal y la mejora del desempeño económico siguen siendo prioritarias. Implementar las recomendaciones del Semestre Europeo y continuar con las reformas estructurales será esencial para asegurar un futuro más próspero y sostenible, que facilite la convergencia con la UE.

BBVA Research



Una alternativa a la mediocridad



Santiago Álvarez de Mon

Atrapados en la mediocridad de la conversación política, enfangados en la triste y creciente polarización cainita de la sociedad, me animo pensando en algunas claves de la excelencia humana. Sin necesidad de hacer actos de fe, me inspiro en personas de carne y hueso que merecen mi respeto y admiración.

1. Calidad de observación. No actuamos desde la realidad sino desde nuestra percepción de la misma. Prisioneros de sesgos ideológicos, de prejuicios de todo tipo, entre una y otra se puede abrir una brecha insondable, quedando literalmente en fuera de juego. Una mente atenta, curiosa, honesta, consciente de esa diferencia, chequea donde se encuentra.

2. "Nuestras vidas son como los ríos que van a dar a la mar", escribió Jorge Manrique en *Coplas a su padre*. Siguiendo la hermosa metáfora

del río, la vida es cambio, movimiento, desplazamiento, aferrarse al paradigma de control, desafiar la incertidumbre inherente a la aventura de vivir es la opción menos inteligente. Curiosamente el cambio necesita raíces, fundamentos sólidos, anclajes firmes de índole ético que imprimen flexibilidad y confianza al camino.

3. "Lo que natura no da, Salamanca no presta". Reivindicando el plural de inteligencias, los mejores profesionales alcanzan su cima descubriendo sus dones naturales, aquello que les es fácil -matemáticas, ciencias, arte, relaciones sociales, gestión de espacios...- y al servicio de esos talentos movilizan otra T imprescindible, trabajo, constancia, esfuerzo.

4. Trabajo en equipo. Del misterioso singular al plural, del yo en su mejor versión al nosotros, ese es el orden natural de la ecuación. El futuro no es de llaneros solitarios, ni en el deporte, ni en la ciencia, ni en la empresa, sino de equipos multidisciplinares y cohesionados que alumbran la inteligencia colectiva y el compromiso de todos con una agenda común.

5. Dada la complejidad y vastedad de los desafíos planteados, la inteligencia duda, sopesa estar equivocada. Contrario a lo que hacen los más dogmáticos e inseguros, abundan los talibanes que se creen en posesión de la verdad, una mente abierta, curiosa, consciente de su vulnerabilidad es síntoma evidente de fortaleza y determinación.

6. Consecuencia del punto anterior, la pregunta abierta, oportuna, incisiva, la escucha abierta, respetuosa, sencilla, forman parte de su disciplina diaria. No hay conversación inteligente sin interrogantes necesarios, sin silencios cómplices, respetuosos, sin una actitud empática, único modo de construir puentes que unan ambas orillas.

7. No confundir nada de lo escrito anteriormente con una actitud pusilánime, temerosa, defensiva. En un momento dado las dudas se quedan en el vestuario, es hora de saltar a la cancha con determinación y coraje. Liderazgo y carácter marchan de la mano. Se podrá ganar o perder, pero el partido interior, mental, personal e intransferible, arroja un balance positivo.

8. Hombres y mujeres competentes y honrados muestran una predisposición volcada al aprendizaje. Observan, estudian, analizan pros y contras, formulan un diagnóstico... para luego actuar en consecuencia. Si se equivocan lo viven como una opción más que los acerca a su destino, sin procesarla como un fracaso insuperable. Espíritu deportivo, saben que errar y crecer juntos.

9. Vacunados del relativismo imperante, embajadores de valores innegociables, hay líneas rojas que no están dispuestos a saltarse. La búsqueda de la verdad -la mentira es un veneno-, la justicia, la honradez, la humildad para estar en paz con nuestros límites, ... presiden su trayectoria vital. De fondo, la libertad, tantas veces pisoteada y manipulada. Desde un epicentro moral innegociable, soñar despierto, pensar en grande, servir a la comunidad, fluyen naturales.

10. Conócete a ti mismo, de Tales de Mileto. Punto de partida insoslayable, esa es la revolución pendiente. "Quieres cambiar el mundo?, empieza por ti mismo", aconsejaba Gandhi. Inmunizados de revoluciones que de-

generan en totalitarismos asfixiantes, uno mismo es la asignatura a estudiar... Y aprobar, con dos H imprescindibles para perseverar en el empeño, humildad y sentido del humor. No hay que tomarse demasiado en serio.

11. Razón y corazón. Conjugan con facilidad y naturalidad verbos como analizar, pensar, planificar, presupuestar, sumar, restar... Para luego atreverse con otros más abiertos y escurridizos. Sienten, intuyen, imaginan, huelen, ... Territorios donde la razón cede el testigo a corazonadas inefables, a sorpresas inexplicables, a golpes de suerte imprevisibles.

12. Aquí y ahora, ahí es donde viven. Concentrados, atentos, mentalmente disciplinados, conocen un pasado del que aprender -no tiene sentido reprocharse decisiones de entonces con la información y conocimiento de hoy- y visualizan un futuro hacia el que caminar. Todo presidido por la suerte, por la sorpresa. Hechos los deberes, se exponen al misterio de vivir.

En fin, una alternativa seria, ambiciosa, honesta, a la vulgaridad reinante.

Profesor del IESE

Función pública, mérito y empleabilidad



CONTERÍAS

Manuel Conthe

En noviembre pasado, en el acto en que la Asociación de Técnicos Comerciales y Economistas del Estado nos concedió a Jaime Caruana y a mí las medallas a los funcionarios de ese Cuerpo a los que distingue cada año por sus méritos profesionales, destacué que las oposiciones de ingreso a ese Cuerpo están muy bien concebidas. Lo demuestra, recordé, que durante mi larga etapa como alto funcionario público –en el Tesoro, en la Secretaría de Estado de Economía, en el Banco Mundial, o en la Comisión Nacional del Mercado de Valores– me enfrenté en multitud de ocasiones a situaciones muy parecidas a las de “preparar un tema”, a veces con premura, y tener que exponerlo de forma oral, en un tiempo limitado, a un auditorio de profesionales, analistas, funcionarios o políticos muy cualificados parecido a un “tribunal de oposición”.

Falacia del nirvana

Así, defender el punto de vista de España o de un ministerio en una reunión internacional, a veces para desafiar el punto de vista predominante; comparecer ante una Comisión de Economía de las Cortes españolas o del Parlamento Europeo; hacer una presentación a un grupo de inversores extranjeros durante un *road show* o una conferencia internacional; o comparecer en una rueda de prensa, con preguntas, para presentar públicamente una memoria de actividades o un proyecto exigen una capacidad de síntesis y de exposición, y un temple, muy parecidos a los necesarios para “cantar” un tema en la oposición. Por eso, lo de “sería un gran funcionario, pero es que se pone nervioso en los exámenes” no cuela, al menos para ciertos Cuerpos.

De ahí que, durante las últimas legislaturas me hayan preocupado las noticias sobre iniciativas políticas que, apelando siempre a un denigra-

do “carácter memorístico” de las oposiciones libres, pretenden sustituirlas por otras pruebas de acceso que, por su carácter más discrecional, podrían degenerar fácilmente en España en prácticas de “enchufismo”, amiguismo o, por utilizar un término decimonónico, “turnismo”.

Late en muchas de esas supuestas propuestas de mejora la falacia contra la que el presidente estadounidense, Joe Biden, recordando un dicho de su padre, alerta a menudo: “No me compares con el Todopoderoso, compárame con la alternativa” (ojalá que los votantes estadounidenses tengan presente la advertencia y Biden vuelva a ganar en noviembre). En abril de 1969 el economista americano Harold Demsetz ya la había descrito y bautizado como “falacia del nirvana” cuando, crítico con los defensores a ultranza de las intervenciones públicas, señaló que la elección debe hacerse siempre entre alternativas reales, no entre una realidad imperfecta y un ideal teórico o “nirvana”: a veces el supuesto remedio puede ser peor que la enfermedad.

La proposición de Sumar

La más reciente de tales iniciativas sobre acceso a la función pública ha sido la Proposición de Ley Orgánica sobre reforma del sistema de acceso a la carrera judicial, publicada en el Boletín Oficial de las Cortes el pasado 7 de junio. La proposición, en puridad, no solo se refiere al acceso a la carrera judicial, ya que su disposición adicional primera se refiere al conjunto de los “funcionarios jurídicos del Estado”, entre los que incluye a los abogados del Estado.

La proposición ya infunde temor cuando en su exposición de motivos contraponen la “capacidad memorística” con “los méritos profesionales, la sensibilidad social y democrática, la neutralidad, la empatía y la capacidad de interactuar con los ciudadanos”. Pero la crítica fundamental que la proposición merece es que suprime el sistema de “oposición libre” y lo sustituye, en el caso de la carrera judicial, por un sistema de dos etapas: en primer lugar, el ingreso en la carrera



Harold Demsetz, economista norteamericano (1930-2019).

judicial mediante el acceso a la Escuela Judicial para aquellos licenciados en Derecho “que acrediten las mejores calificaciones en sus expedientes académicos universitarios” y superen, además, una prueba psicotécnica; y, tras dos cursos académicos de formación en la Escuela, con sus correspondientes evaluaciones periódicas, que equivaldrían a un máster de acceso profesional a la abogacía, los candidatos deberían superar el “concurso oposición” convocado por la escuela exclusivamente para su alumnado.

En el caso de los abogados del Estado y otros “funcionarios jurídicos del Estado” distintos a los jueces, la proposición parece sugerir que el acceso exigiría la superación de una “prueba tipo test” para acceder a alguna de las Universidades Públicas que ofrezcan un máster de dos años, a cuyo término los aspirantes deberían someterse a una “prueba de evaluación”; y si superaran cierta puntuación, podrían elegir cuerpo funcional, por orden de puntuación. Finalmente, ya como “funcionarios en prácticas”, los aspirantes deberían cursar “una etapa de formación específica al cuerpo para el que hayan sido seleccionados”, de una duración mínima de dos años académicos.

Empleabilidad: solapar, no sumar

La proposición de Sumar está trufada de peligros y es rechazable, pero

menciona dos hechos dignos de tomar en cuenta: 1) Los opositores a judicatura dedican en promedio de cuatro a cinco años a preparar la oposición, a jornada completa y en una situación de “aislamiento social”, con el consiguiente coste financiero para sus familias, lo que va en detrimento del principio de igualdad; y 2) Los preparadores de los opositores suelen ser jueces, que obtienen así una retribución complementaria (que es probable, insinúa la Proposición, que no declaren a Hacienda). Finalmente, en el caso de los abogados del Estado, la proposición otorga a las Universidades –aunque solo a las públicas– un papel destacado, al atribuirles la organización del máster de acceso.

Pues bien, la semana pasada, sin conocer todavía la proposición de ley de Sumar, cuando la Universidad Autónoma de Madrid (UAM) donde cursé Derecho me otorgó uno de los premios AlumniUAM 2024, al agradecer el premio hice una propuesta que, respetuosa con el principio esencial de acceso a la función pública mediante oposición por “turno libre”, atendería la legítima preocupación de Sumar. Mi propuesta fue que se refundan o solapen la preparación de las licenciaturas universitarias y la preparación de los temarios de oposición (que no deben ser más extensos de lo necesario). Así, a partir del segundo o tercer año de la licenciatura, el programa de las correspondientes asignaturas y el temario de las oposiciones debieran ser casi idénti-

cos, de forma que, por poner un ejemplo, quien aprenda bien en la Facultad de Economía el Teorema de Heckscher-Ohlin, sobre comercio internacional, tenga ya preparado ese clásico tema de las oposiciones a Técnico Comercial.

Mi propuesta –que sustituiría el concepto de “Sumar” (licenciatura + oposición) por el de “Solapar” (licenciatura y oposición)– exigiría una estrecha colaboración entre quienes, dentro de la Administración, fijan el temario de las distintas oposiciones y quienes, en las distintas universidades, públicas o privadas, fijan los temarios de las asignaturas. Al colaborar en ese esfuerzo conjunto, las universidades interesadas –bastaría con que fueran algunas, en competencia entre sí– favorecerían la “empleabilidad” (en este caso, en el sector público) de sus licenciados, un objetivo esencial al que me consta que la UAM ya otorga la máxima prioridad; por su parte, la Administración y sus grandes Cuerpos (abogados del Estado, inspectores de Hacienda, interventores, técnicos de la Administración civil, técnicos comerciales...) verían aumentar el plantel de opositores, pues un buen estudiante universitario podría presentarse a las oposiciones, con perspectivas de éxito, pocos meses después de obtener su licenciatura, sin malgastar, aislado y apelando al apoyo económico de su familia, varios años de su vida.

Lo esencial sería que el examen de ingreso no sea un “concurso” (que, por su naturaleza discrecional, siempre será susceptible de “enchufismo”), sino una oposición pura, libre y competitiva, accesible a cualquier licenciado con independencia de su expediente académico, con exámenes públicos, que incluya tanto pruebas orales como escritas, con alguna prueba práctica y preguntas del tribunal que permitan calibrar la verdadera comprensión del tema por el opositor.

Salvo la colaboración que propongo entre las universidades y la Administración, no habría que inventar nada, porque al menos las oposiciones de acceso al Cuerpo de Técnicos Comerciales, desde que yo las conozco, siempre han respondido a las reglas que he descrito y han sido fieles a los principios de “mérito y capacidad” que el artículo 103.3 de la Constitución consagra para el acceso a la Función Pública.

mconthe@yahoo.com

Expansión

DIRECTORA ANA I. PEREDA

DIRECTORES ADJUNTOS: Manuel del Pozo, Iñaki Garay

Subdirector: Pedro Biurrun. Desarrollo digital: Amparo Polo. Corresponsal económico: Roberto Casado. Redactores jefes: Mayte A. Ayuso, Juan José Garrido, Tino Fernández, Javier Montalvo, Emelia Viana, Clara Ruiz de Gauna, Estela S. Mazo, José Orihuel (Cataluña) y Miguel Ángel Patiño

Empresas Víctor M. Osorio / Finanzas/Mercados Laura García / Economía Juan José Marcos / Opinión Ricardo T. Lucas / Directivos Nerea Serrano Nueva York Sergio Saiz / Londres Artur Zanón / Comunidad Valenciana Julia Brines / Diseño César Galera / Edición Elena Secanella



EDITORIA

Unidad Editorial Información Económica, S.L.U.
Avenida de San Luis, 25 (28033 Madrid)
Teléfono de contacto: 91 443 50 00

ADMINISTRADORES

Marco Pompignoli
Laura Múgica

COMERCIALIZACIÓN DE PUBLICIDAD
Unidad Editorial, S.A.

DIRECTOR GENERAL DE PUBLICIDAD
Sergio Cobos

Expansión

© Unidad Editorial, Información Económica SLU, Madrid 2024. Todos los derechos reservados. Esta publicación no puede ser -ni en todo ni en parte- reproducida, distribuida, comunicada públicamente ni utilizada o registrada a través de ningún tipo de soporte o mecanismo, ni modificada o almacenada sin la previa autorización escrita de la sociedad editora. Conforme a lo dispuesto en el artículo 32 de la Ley de Propiedad Intelectual, "queda expresamente prohibida la reproducción de los contenidos de esta publicación con fines comerciales a través de recopilaciones de artículos periodísticos".

EL GIGANTE DEL COMERCIO ELECTRÓNICO QUIERE IMITAR EL MODELO DE NEGOCIO DE SUS RIVALES, BASADO EN EL ENVÍO DE MILLONES DE PAQUETES DE PRODUCTOS BARATOS DESDE EL MERCADO CHINO.

Amazon potenciará el 'low cost' para competir con Temu y Shein

Ryan McMorow/Tina Hu.

Financial Times

Amazon quiere plantar cara a la creciente competencia de sus rivales Temu y Shein, imitando sus modelos de negocio con una nueva sección de descuentos directos desde China. En una reciente reunión con los principales vendedores chinos, el grupo estadounidense expuso la nueva estrategia, cuyo objetivo es enviar por avión productos a los compradores estadounidenses desde almacenes en China.

Según ha sabido *Financial Times* a través de su presentación, Amazon quiere incluir la nueva sección en la página de inicio de su app y entregar los productos a muy bajo coste en un plazo de 9 a 11 días. La oferta estaría dirigida a los consumidores estadounidenses dispuestos a esperar más que los plazos de entrega habituales de Amazon -1 o 2 días- a cambio de comprar a precios más bajos.

La apuesta del grupo estadounidense por los productos baratos que lleguen directamente desde China llega en un momento en que se enfrenta a la creciente competencia de Temu y Shein, que han crecido rápidamente llenando Internet de anuncios de sus juguetes y vestidos baratos.

Temu, propiedad de PDD Holdings, y Shein, fundada en China, han perfeccionado modelos de negocio que se basan en el envío por comerciantes chinos de productos a almacenes del sur del país y



que luego se reparten en aviones de carga para enviarlos a otros países.

Laguna jurídica

Los paquetes individuales destinados a los consumidores se benefician de la norma que muchos países tienen en vigor para permitir que los ciudadanos reciban paquetes del extranjero por debajo de un determinado valor sin pagar aranceles de importación. En EEUU, el límite está fijado en 800 dólares por paquete.

El uso que Temu y Shein

Amazon entregará los productos a muy bajo coste en un plazo de nueve a once días

Temu y Shein se han beneficiado de las normas que excluyen los aranceles si no se llega a cierto valor

hacen de esta laguna jurídica ha permitido que una avalancha de productos chinos llegue a los hogares de los compradores estadounidenses sin tener que pagar los aranceles sobre China que se incrementaron durante la administración Trump.

Las dos empresas han sido criticadas por los políticos estadounidenses por su forma de operar y los legisladores de Washington han presentado proyectos de ley para restringir esta práctica.

Amazon, cuyo valor de mercado superó el miércoles

por primera vez la barrera de los dos billones de dólares, declaró que "siempre estudiamos nuevas formas de trabajar con nuestros socios vendedores para satisfacer a nuestros clientes".

Según una persona familiarizada con el asunto, los vendedores chinos que se acojan al nuevo programa enviarán sus productos a un almacén de Amazon en China y el grupo estadounidense los enviará a sus almacenes en EEUU.

La sección de envíos directos desde China que se está

probando incluiría productos que se vendan a menos de 20 dólares el artículo, pesen menos de medio kilo y no sean comestibles ni líquidos. Según la presentación, Amazon empezará a inscribir vendedores este verano y lanzará la oferta en otoño.

La estrategia del grupo estadounidense supondría un riesgo para las perspectivas de Shein, que planea lanzar una OPV en Londres. La noticia sobre la nueva estrategia de Amazon fue publicada por primera vez por *The Information*.



DESDE CHINA AL MUNDO. Shein y Temu (arriba) envían millones de paquetes a sus usuarios desde almacenes en China, lo que en muchos países les exime de pagar aranceles debido al poco valor de los pedidos (en EEUU no se paga por debajo de 800 dólares). Amazon (izquierda) quiere copiar la fórmula con envíos desde China, de paquetes que pesen menos de medio kilo y cuyo valor no supere 20 euros.

ESUE

www.esuelaunidadeditorial.es

Tu Futuro es Transformación Digital

Máster
de Formación Permanente
**GESTIÓN EDITORIAL
Y MARKETING DIGITAL**
Universidad de Alcalá

Máster en
**DIGITALIZACIÓN
EN MODA Y RETAIL**

Avalada por:

MARCA

EL MUNDO

Expansión

TELVA

Universidad
de Alcalá

informacion@escuelaunidadeditorial.es

EDICIÓN
24
25



Expansión Casas y estilo de vida

Suplemento semanal/Nº 408

28 de junio de 2024

➤ **MERCADO**



Sanxenxo, un clásico del verano con los precios en máximos

➤ **13 MILLONES**

La casa donde Lady Di conoció a los Al-Fayed, a la venta



➤ **ARQUITECTURA**

Una ruta por la zona alta de Barcelona

MARBELLA EL RESIDENCIAL DE ALTA GAMA, FOCO DE ATRACCIÓN DE LOS AMERICANOS

El Miami español



Propiedad prémium con un jardín muy apetecible

Villa en venta por The Agency Marbella-The Belleside Team, situada en el prestigioso barrio de Las Brisas en Nueva Andalucía (Marbella). Tiene 900 metros cuadrados, sobre 2.560 de parcela, con un jardín meticulosamente diseñado y absoluta privacidad. La casa se distribuye en tres plantas y entre su equipamiento destaca un amplio garaje, la zona de 'spa' con sauna y baño de vapor, gimnasio interior y cine. **8,8 millones de euros.**



La oferta de vivienda de lujo en Marbella compite con destinos internacionales de primer nivel

Sonia Mora. Sevilla
El sector de la vivienda de lujo en Marbella ha alcanzado cotas tan elevadas que compite con ciudades icónicas de todo el mundo. “La situación del mercado residencial de lujo en Marbella y la Costa del Sol se encuentra en un momento muy favorable, respaldada por datos y tendencias muy positivos que hemos obser-

La demanda de inversores de Estados Unidos ha mostrado un notable incremento

vado en nuestro *Informe Anual del Mercado Inmobiliario* sobre esta ubicación concreta, explica para EXPANSIÓN Benjamín Beza, director comercial de The Agency Marbella-The Belleside Team.
Una de las conclusiones más significativas del estudio, apunta el experto, es que “la demanda por parte de inversores estadounidenses ha

mostrado un notable incremento. Marbella se ha consolidado como un destino preferente debido a su estilo de vida lujoso, estabilidad económica y una oferta inmobiliaria de alta gama que compite con ciudades de la talla de Nueva York, Miami y Los Ángeles”.

Pasa a la página 2 >



La combinación perfecta de funcionalidad y estilo

Vivienda localizada en Benahavís que forma parte de una colección de residencias denominada Tierra Viva, que ofrecen la experiencia de una vida de lujo. Rezuman refinamiento y sofisticación y se inspiran en el prestigioso Automobili Lamborghini. Entre sus singularidades, cuenta con un ascensor para automóviles dentro de la casa, con acceso a dos niveles. Vende Kristina Szekely International Realty. **8 millones de euros.**

OFERTA PRÉMIUM UN DESTINO QUE COMPITE CON LA MISMÍSIMA FLORIDA

Marbella, en el radar de los inversores americanos



Aseguran los expertos que al menos el 90% de las viviendas con un valor superior a los tres millones de euros son adquiridas por extranjeros

< Viene de la página 1

En este contexto, señala Beza que “el precio promedio de las viviendas en Marbella ha aumentado un 10% en el último año, alcanzando el metro cuadrado los 4.553 euros” de media, al tiempo que áreas como “Náguiles-Milla de Oro y Nueva Andalucía continúan mostrando los valores más altos, reflejando la alta demanda y el prestigio asociado con estas ubicaciones”.

Asegura que el enclave marbellí “no solo es un lugar atractivo por su oferta inmobiliaria, sino también por su entorno seguro y lujoso. La ciudad ha sido reconocida como el Mejor Destino Europeo del año, lo que refleja su capacidad para atraer a turistas e inversores de todo el mundo. La mejora de las conexiones aéreas, como la ruta directa entre Málaga y Nueva York, también ha jugado un papel crucial, facilitando la llegada



Un innovador residencial en la Milla de Oro

Design Hills Dolce & Gabbana Marbella es el primer proyecto residencial en Europa de la firma italiana de moda, que lleva a cabo de la mano de la promotora marbellí Sierra Blanca Estates. Su finalización está prevista para 2026 y albergará una exclusiva colección de residencias de lujo distribuidas en un innovador complejo, en la Milla de Oro de la ciudad costasoleña. Precio de venta a partir de **4 millones de euros.**

de visitantes y potenciales compradores”.

Remarca en esta línea Kristina Szekely, fundadora de la inmobiliaria que lleva su nombre, que “Marbella sigue siendo uno de los desti-

nos más codiciados para la inversión en propiedades de lujo. Este año, el mercado inmobiliario ha experimentado un notable crecimiento en este segmento, con una demanda al alza de compradores internacionales.

Al menos el 90% de las viviendas con un valor superior a los tres millones de euros son adquiridas por extranjeros, lo que destaca la relevancia del mercado internacional en esta región”.

Por nacionalidades, además de los citados estadounidenses, destaca a los británicos como los principales clientes, seguidos de suecos y holandeses, con un incremento paulatino de clientes de otras procedencias.



Villa de lujo con piscina paradisiaca
Casa Cenote es una propiedad de lujo, que destila ambiente de resort de playa, ubicada en un barrio tranquilo de Nueva Andalucía (Marbella). Cuenta con piscina infinita, zonas de descanso, jacuzzi, gimnasio totalmente equipado y un spa decorado con detalles de bambú, además de bodega, sala de cine, bar, mesa de billar y un espacio para yoga y meditación. Vende The Agency Marbella-The Belleside Team, por **8,99 millones de euros**.



Residencia contemporánea recientemente renovada
Casa situada en el corazón del enclave marbellí de Las Brisas, con cinco dormitorios y seis baños, en una superficie construida de 481 metros cuadrados. Cuenta con una terraza privada de 122 metros cuadrados con vistas al jardín, la piscina y un campo de golf. Ha sido renovada con los más altos estándares de calidad y está equipada con todas las comodidades. Vende The Agency Marbella-The Belleside Team por **2,57 millones de euros**.



En primera línea de golf, con vistas al mar y a los jardines privados
Villa ubicada en uno de los más prestigiosos resorts de golf en Benahavís, con una superficie construida de 830 metros cuadrados y una parcela de 4.140. Tiene cinco dormitorios con baño en 'suite'. La propiedad está decorada con una exquisita selección de piezas únicas y equipada con todas las comodidades. El sótano ofrece espacios para la relajación. Comercializa Kristina Szekely International Realty. **6,75 millones de euros**.



Exclusividad sostenible
GC Studio presenta Villa Sierra Blanca, una vivienda sostenible con certificación Breeam Excelente, localizada en Marbella. En la planta baja hay un vestíbulo de doble altura, salón-comedor, cocina, cuarto de invitados, terrazas y piscina. La planta alta tiene cuatro dormitorios y el sótano cuenta con espacio para bicicletas, basura selectiva, sauna, baño de vapor, cine y piscina climatizada. A partir de **20 millones de euros**.



Apartamento en primera línea de playa en Puerto Banús
Vivienda de lujo en la mejor situación del conocido puerto marbellí, con acceso directo a la arena. Posee unas generosas dimensiones (336 metros cuadrados), con cuatro dormitorios con baño, además de un aseo de invitados adicional. La elegante sala de estar se abre a una terraza privada, con vistas panorámicas al mar, el jardín y la piscina comunitaria. Vende Kristina Szekely International Realty, por **5,95 millones de euros**.

ALTA DEMANDA EL DESTINO MÁS EXCLUSIVO DE LA COSTA GALLEGA

Sanxenxo,

un clásico con los precios en máximos



El mercado inmobiliario de este destino de verano, el más exclusivo de Galicia, suscita interés entre los inversores y su oferta se está renovando con obra nueva

Beatriz Amigot. Madrid

Este municipio costero, situado en la ría de Pontevedra, destaca por sus playas de arena blanca y por disfrutar de un microclima que le hace tener más horas de sol que en el resto de la región. Además, tiene una gran oferta gastronómica y de ocio, sobre todo, para quienes practican surf o la navegación. Estas cualidades han convertido en las últimas décadas el pueblo marinero original en el enclave turístico más elitista de Galicia. De hecho, atrae a empresarios como el fundador de Inditex, Amancio Ortega, y a personalidades como el rey Juan Carlos, un asiduo de las regatas que organiza el Real Club Náutico.

El interés de los compradores por esta localidad ha ido en aumento en los últimos años, al igual que en el resto del norte, por estar menos masificado y por ofrecer unas temperaturas más suaves que otras zonas costeras de España más afectadas por las condiciones extremas que está trayendo el cambio climático.

De hecho, el mercado inmobiliario de esta localidad gallega protagoniza un nuevo *boom*. El precio de la vivienda subió un 6,4% en mayo hasta situarse en los 2.405 euros por metro cuadrado, alcanzando así su máximo histórico, según las últimas cifras publicadas por Idealista.

Para Carlos García, delegado de Aedas Homes en Galicia, detrás de estas cifras “hay un desequilibrio entre una fuerte demanda y una oferta limitada, que se ha trasladado a los precios experimentando en los últimos años una constante escalada; y todo indica que, en Sanxenxo, este incremento aún tiene un largo recorrido”.

“Debido a esa alta demanda, los precios de las propiedades en Sanxenxo suelen ser elevados en comparación con otras áreas de Galicia. Además, la ubicación cerca de la costa y las vistas al mar son factores que incrementan significativamente el valor de las propiedades y hay zonas en las que superan los 3.000 euros por metro cuadrado”,



Terrazas con vistas al mar

Isla de Onza es una promoción de obra nueva situada en Áreas, perteneciente al municipio de Sanxenxo, diseñada por el equipo de Rafael de la Hoz y GEA Arquitectos. Cuenta con chalets y pisos de dos, tres, cuatro y cinco dormitorios con terrazas con al mar, plaza de garaje y trastero. En las zonas comunes destacan la piscina, la pista de pádel, el área infantil y el jardín para disfrutar al aire libre. Las vende Gestilar por un precio de entre **268.100 euros** y **1,05 millones de euros**.

asegura Ramón Rábade, director de Coldwell Banker en Galicia. Aun así, este mercado sigue siendo competitivo frente a otros como destinos turísticos como Baleares donde el metro cuadrado alcanza los 4.322 euros y también está en niveles récord.

“El aumento de la demanda en Sanxenxo está impulsado por la segunda residencia; después de la pandemia, se observó un cambio notable en las preferencias de vivienda, con un mayor interés por propiedades en entornos rurales o menos urbanizados. Estas áreas ofrecen amplios espacios y tranquilidad, ideales para el teletrabajo y largas estancias lejos de las grandes ciudades”, apunta Paloma Bravo, CEO de VIVA Sotheby's International Realty.

El perfil del comprador en este punto del litoral gallego es, sobre todo, nacional. Proviene de otras zonas de Galicia y de comunidades como

Madrid, País Vasco y Castilla y León, principalmente. Pero, además, también cada vez hay más europeos que apuestan por Sanxenxo como los portugueses, británicos, alemanes y daneses.

A juicio de Amparo López, directora de Engel & Völkers Pontevedra-Sanxenxo, hay que destacar que “aunque, generalmente, buscan una segunda residencia, cada vez hay más inversores”.

“Este interés creciente está, además, atrayendo a promotores que ven la oportunidad para lanzar nuevas promociones”, añade Bravo.

En estos momentos, Aedas acaba de entregar 57 viviendas en la localidad y ya tiene en marcha otro proyecto, Silgar Playa, en el pleno paseo marítimo. “El mercado de obra nueva en Sanxenxo es uno de los más atractivos del país por el interés que suscita, por sus posibilidades de de-



sarrollo y por las ventajas de trabajar en un municipio que apuesta por impulsar su oferta inmobiliaria cuidando su entorno”, defiende García.

También Gestilar ha apostado por esta localidad gallega y se en-

cuentra desarrollando dos urbanizaciones. “Nos hemos enfocado en cubrir una demanda que entendíamos que no estaba satisfecha en Sanxenxo, una tipología de proyecto exclusivo de muy alta calidad ar-



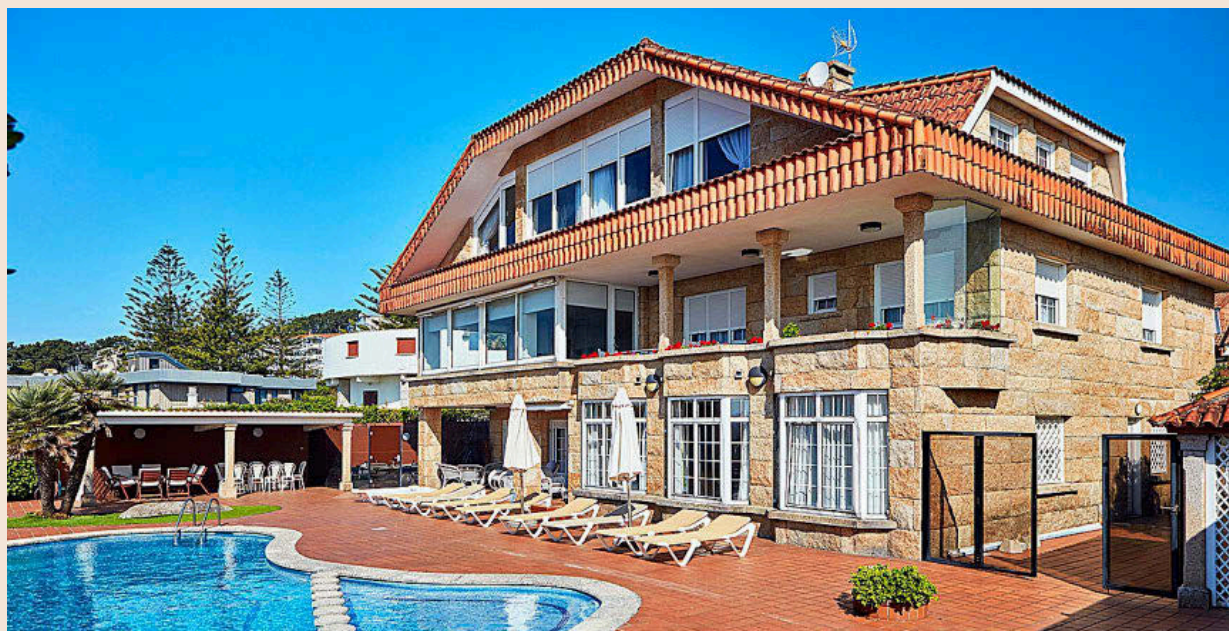
Vasto y cuidado jardín con piscina privada

Esta vivienda, de 347 metros cuadrados, se encuentra en Sanxenxo. La planta principal de la casa está distribuida en un amplio salón-comedor con chimenea y una cocina. Desde estas estancias se accede a la piscina y al cuidado jardín, que se extiende en los más de 2.500 metros cuadrados que tiene la parcela. Tiene cuatro dormitorios y cuatro baños. La comercializa Engel & Völkers por **590.000 euros**.



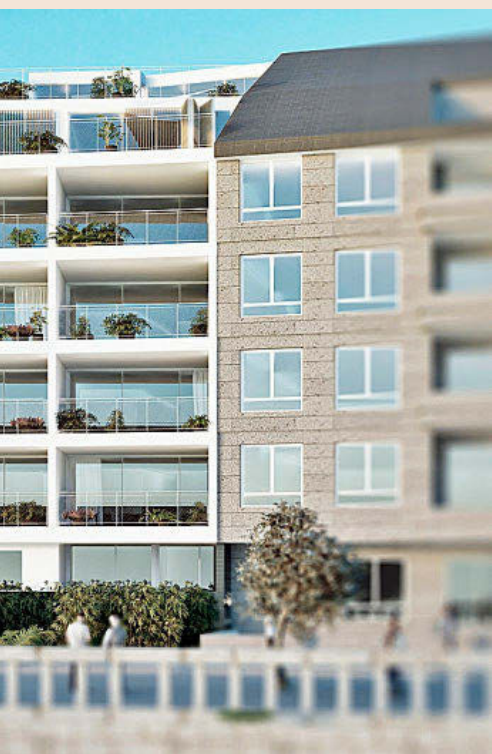
Pista de pádel y zonas comunes de lujo

Isla de San Martiño es una urbanización ubicada en la villa de Portonovo (Sanxenxo), muy cerca de la playa de Baltar. Las viviendas son de uno, dos, tres y cuatro dormitorios con terrazas, plaza de garaje y trastero. En las zonas comunes destacan la piscina, la pista de pádel, el área infantil y el jardín. Las promueve y vende Gestilar con un precio de entre **218.000 y 605.000 euros**.



Una villa con nueve dormitorios y diez baños

Esta casa, construida sobre una parcela de 1.300 metros cuadrados, se encuentra en San Vicente do Mar –a cinco minutos en coche de Sanxenxo–. La vivienda cuenta con un amplio salón-comedor con chimenea y ventanales con vistas panorámicas al mar, cocina y zona de lavandería. Además, dispone de nueve dormitorios, ocho baños, dos aseos, jardín y piscina. La vende Sotheby's por **2,15 millones de euros**.



Junto al paseo marítimo de la playa del Silgar

Silgar Playa es una promoción de 180 viviendas de entre uno y cuatro dormitorios, que se encuentra en pleno paseo frente al mar. Otro de los puntos fuertes de estos pisos, además de la ubicación, son sus terrazas. La urbanización tiene piscina, gimnasio y jardín. Las obras comenzarán en 2025 y su entrega está prevista para 2027 –el 'render' es provisional–. La vende Aedas y su precio está por determinar.



Chalet adosado dentro de una urbanización acogedora

Esta casa, con una superficie de 278 metros cuadrados, se distribuye en dos plantas más el semisótano destinado a garaje, zona de almacenaje y lavandería. En la principal se encuentran el salón y la cocina, ambos con acceso al jardín. En el piso superior están los cuatro dormitorios. La urbanización cuenta con piscina, a la que se accede desde el jardín. La comercializa Engel & Völkers por **529.000 euros**.

quitectónica y constructiva que diera respuesta tanto a los que buscan una residencia habitual como a quienes necesitaban una de vacaciones”, explica Javier García-Valcárcel, presidente de Gestilar.

A estas viviendas de obra nueva se suma un mercado de segunda mano en el que conviven casas con parcela, chalets adosados y pisos. Pero los expertos coinciden en que la oferta es bastante limitada.

“También ocurre que hay propietarios que piensan que los precios van a seguir subiendo, por lo que están retrasando la venta de su propiedad y no la sacan al mercado”, concluye López.

VIVIENDA EN MAYFAIR EN VENTA LA PROPIEDAD FAMILIAR

Donde Lady Di conoció a los Al-Fayed



Sale al mercado por casi 13 millones de euros la casa de la familia de Diana de Gales, ubicada en uno de los barrios más exclusivos de la capital británica

Artur Zanón. Londres

Confidencias, fiestas y el desfile de celebridades como Bono y primeros ministros jalonan la historia de la vivienda en la que pasó sus últimos años el padre de Lady Di y donde Diana Spencer conoció a la familia de su última pareja. La casa que su familia tenía en el barrio londinense de Mayfair ha salido al mercado por primera vez en 22 años con un precio de salida de 10,95 millones de libras (12,94 millones de euros). Situada en el número 24 de Farm Street, cuenta con cuatro plantas (además del sótano) conectadas por un ascensor.

La anterior venta se produjo en 2002, cuando todavía era propiedad de la condesa Raine Spencer, mujer del padre de la princesa Diana. Entonces pasó a manos de Alan y Mary Hobart, fundadores de la galería de arte Pym's, también en Mayfair, que fallecieron en 2021 y el pasado mes de febrero, respectivamente. Ahora, sus albaceas buscan un nuevo dueño.

La residencia, de fachada de color crema y con rejas verdes, tiene una superficie de 455 metros cuadrados, es de estilo georgiano y cuenta con cinco habitaciones. Fue construida en 1980 y adquirida una década más tarde por el padre de Diana de Gales, John Spencer, como un obsequio para su segunda esposa, Raine —hija de la novelista Barbara Cartland—, con el fin de agradecerle su apoyo durante la recuperación como consecuencia de un golpe.

Entrada diferente

El inmueble, que tiene un aparcamiento cercano, tiene en su planta baja un vestíbulo que da a una recepción, un comedor y una cocina familiar con salida a un patio. En las tres alturas (coronadas en una buhardilla con una terraza propia), además de los dormitorios, hay una biblioteca (era el espacio favorito del padre de Lady Di), una sala de estar y recámaras, entre otros. El sótano, con una entrada diferente, cuenta con una habitación para invitados, espacio para alojar al servicio y cocina.

El padre de Lady Di murió en 1992. Tardaría tiempo en pisar la ca-



En uno de los barrios más exclusivos

Norteamericanos y árabes son dos de los colectivos que mantienen casi intacto el interés por adquirir viviendas de lujo en Londres si se analiza el mercado por encima de los 10 millones de libras. Al apetito inversor por un tipo de activo que se revaloriza sistemáticamente, se añade, en la venta de la casa de la familia de Lady Di en el barrio londinense de Mayfair, la atractiva historia de un inmueble que ha sido testigo de exposiciones privadas de arte, fiestas y el trasiego de famosos. Cuenta con biblioteca, cinco habitaciones, varios salones, ascensor interno y terraza en la tercera planta. Comercializada por Wetherell y Chestertons, su precio es de **12,94 millones de euros**.

sa, que ya era propiedad exclusiva de Raine, con quien la exesposa del actual rey Carlos III no tenía relación (*Acid Raine* fue uno de los apelativos que dedicó). En 1995 se reconciliaron ambas coincidiendo con la noticia del divorcio de la pareja real.

Diana y su madrastra mejoraron sus lazos hasta tal punto que en 1996 Raine la invitó en esa casa a una celebración en la que le presentó a la fa-

milia Al-Fayed. La relación de la reina de las revistas del corazón y el empresario egipcio Dodi Al-Fayed terminó con el trágico accidente de tráfico en París el 31 de agosto de 1997.

Una vivienda demasiado grande

En 2002, Raina vendió el activo al darse cuenta de que era demasiado grande para ella y fue adquirido por Alan y Mary Hobart. La pareja usó el

inmueble como residencia, pero también para alojar una galería privada de arte (Monet, Millet, Degas,...) y, además, mantuvieron la tradición de la anterior propietaria de acoger fiestas deslumbrantes.

La propiedad está comercializada por Wetherell y Chestertons. “Dada esta relación con la aristocracia y la realeza, prevemos un gran interés por parte de audaces compradores

de todo el mundo. La casa es un trofeo con una historia ilustre”, expone el director de ventas en Mayfair de Chestertons, Danish Arif.

A diferencia de lo que sucedía con la venta de la mansión de Freddie Mercury, el solista de Queen, donde hacía falta demostrar haberes para visitar la casa, las agencias permiten poner los pies en el hogar de la familia de Lady Di concertando una visita.

BARCELONA PASEO POR LA ZONA ALTA

Cuando la burguesía cruzó la Diagonal



La arquitectura moderna floreció en el actual distrito barcelonés de Sarrià-Sant Gervasi en los años 50 y 60 con nombres como Coderch, Correa, Milá, Bofill y Mitjans

David Casals. Barcelona

La denominada *zona alta* de Barcelona, que comprende varios barrios situados entre la avenida Diagonal y la sierra de Collserola, se transformó radicalmente en la segunda mitad del Siglo XX. Fue entonces cuando se convirtió en lo que es ahora: el área más selecta de la capital catalana. La burguesía fue abandonando el centro con un objetivo muy claro, el de alejarse del bullicio para ganar calidad de vida.

Así, en Pedralbes, Les Tres Torres, Sant Gervasi, Sarrià, El Putxet y El Farró se reemplazaron las antiguas casas con jardín por promociones de pisos de lujo. Muchas de ellas fueron también en un escaparate para la arquitectura moderna, y conectaron con las corrientes que estaban floreciendo en el resto de Europa.

Recorremos esta zona con el arquitecto Omar Ornaque, que compagina su labor en el estudio AMOO –que comparte junto a Aureli Mora– junto con la divulgación. Impulsó el portal arquitecturacatalana.cat, vinculado al Colegio de Arquitectos de Cataluña (COAC), u ahora, paseos temáticos por toda la geografía catalana de la mano de expertos centrados en la edificación contemporánea. Las rutas abordan desde el modernismo más desconocido en la comarca del Maresme (Barcelona) a las colonias textiles situadas en las cuencas de los ríos Ter y Llobregat, pasando por el racionalismo de los años 30 en localidades como Figueres (Girona).

Transformación

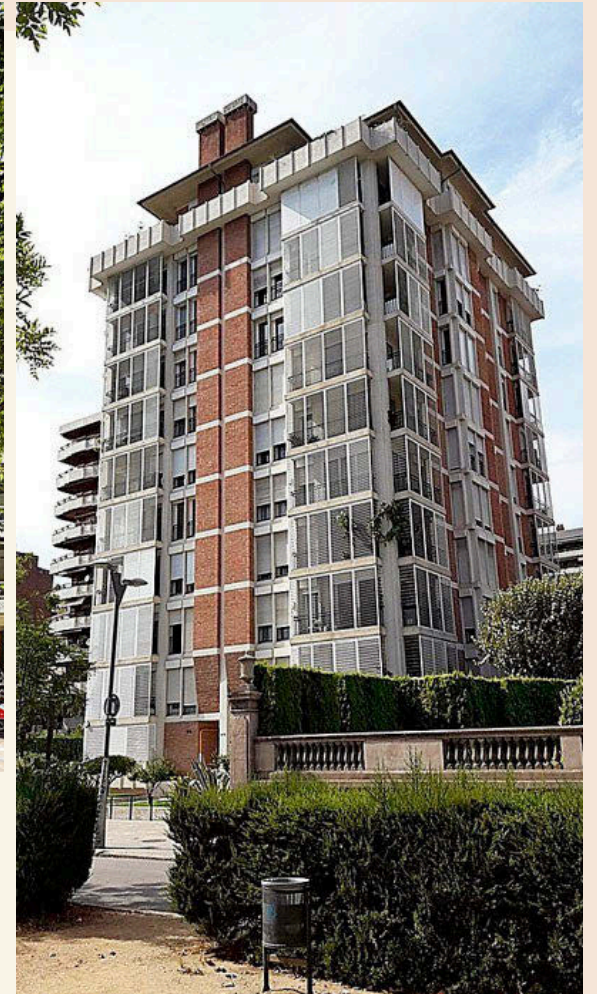
Ornaque recuerda que la burguesía que se instaló por encima de la Diagonal “había dejado el casco antiguo para instalarse en el Eixample” a finales del siglo XIX. Si entonces innovó con el modernismo, su llegada a la *zona alta* coincidió con una renovación de los cánones estéticos.

Tras la Guerra Civil, el franquismo impuso una arquitectura rotunda, academicista y muy contundente,

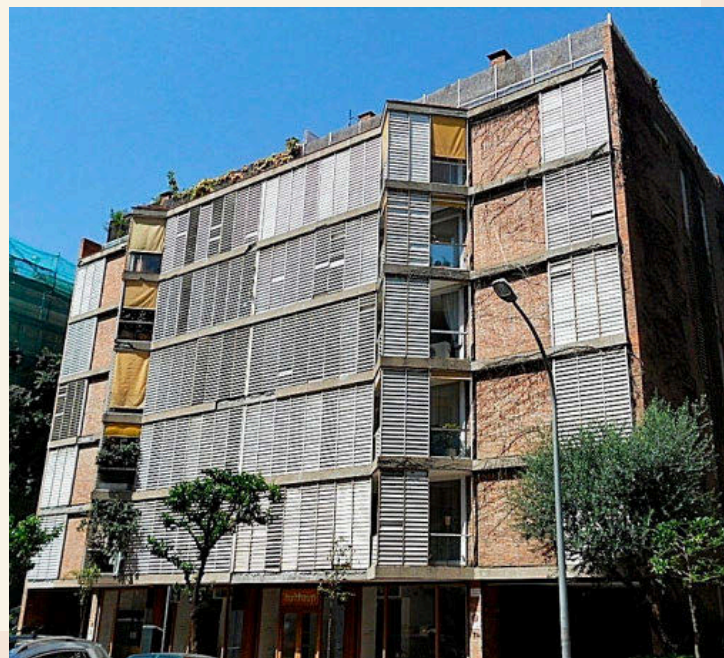


La calle Johann Sebastian Bach, una de las arterias más desconocidas de Barcelona

En esta vía confluyen grandes nombres de la arquitectura moderna catalana. Ricardo Bofill firma el número siete, que destaca por sus persianas –foto de abajo a la izquierda– y el número cuatro donde el ladrillo tiene todo el protagonismo –imagen superior–. José Antonio Coderch construyó el Edificio Catasús, en el número 28 –abajo, a la derecha–, donde predominan las líneas rectas. Muy cerca, en el número 674 de la avenida Diagonal –a la derecha– fue a cargo de Federico Correa y Alfonso Milá, un tándem creativo muy potente que modernizó también el interiorismo y el diseño industrial.



Fotos: Wikimedia Commons / Expansión



Las promociones de lujo renovaron los cánones estéticos del momento

ron a un elemento muy arraigado en el Mediterráneo: los ladrillos. Además, era muy asequible en cuanto a precios, algo que también apreciaba la burguesía industrial barcelonesa.

“El lenguaje moderno es austero y, además, busca la producción en serie” para reducir costes, según Ornaque. De esta forma, se transformó el paisaje de la mano de profesionales como Francesc Mitjans, Ricardo Bofill, José Antonio Coderch, Alfonso Milá, Federico Correa y Oriol Bohigas.

Los barrios con los precios más altos de la ciudad

Barcelona está dividida en diez distritos y 73 barrios. De estos últimos, los que en mayo registraron el precio del metro cuadrado más elevado, según Idealista, fueron Pedralbes (6.767 euros, con un incremento interanual del 5,5%), Sarrià (6.551 euros, un 4,4% más) y Les Tres Torres (6.339 euros, un 2,8% más). En cuanto al alquiler, en el distrito de Sarrià-Sant Gervasi, el importe medio fue de 1.550,79 euros en 2023, según las fianzas despistadas ante el Institut Català del Sòl de la Generalitat. Estos barrios fueron municipios independientes y se incorporaron a la capital catalana entre 1897 y 1921, lo que aceleró su transformación. A principios del siglo XX, adquirieron un carácter residencial, gracias a casas con jardín y algunas torres, y a mediados del siglo pasado, llegaron los bloques de pisos orientados al lujo, un carácter que mantiene en la actualidad.

Pistas de
decoración

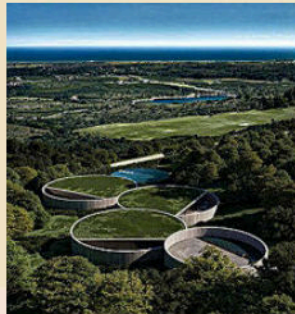
↑ Cerámica inspirada en el Atlántico y hecha con calma

Barcelo Hotel Group. El hotel Barceló Punta Umbría Mar se alía con el proyecto creativo Appétit Ceramics y juntos presentan una colección de cerámica creada en clave 'slow' e inspiradas en el océano. Siguiendo esta premisa, se materializa en una colección cápsula exclusiva y consciente de jarrones y bandejas de cerámica artesanal inspiradas en el entorno natural de Punta Umbría, el océano Atlántico, la arena o la gran variedad de conchas, caracolas o estrellas de mar. Una colección limitada que ya está disponible para los huéspedes del hotel.

Las toallas que resisten al viento

Tucca. Cuatro toallas conectables entre sí, diseñadas con un tejido especialmente fino, ligero y cargadas de color: así son las nuevas toallas Moon diseñadas por Tucca. Inspiradas en el ecosistema marino, cada diseño incorpora cuatro pinzas

que permiten fijar la toalla a la arena a través de las esquinas, asegurando una extensión perfecta y evitando que se vuelen con el viento. Además, las toallas pueden conectarse entre sí, jugando a unir los diseños. ¿Su precio? 59 euros la unidad.



→ Construcción exclusiva y sostenible

Villa Zero. Sotogrande SA se une a Cork Oak Mansion y Fran Silvestre para marcar un hito en la arquitectura: la creación de la primera villa en el mundo en contar con un sistema integrado que recolecta agua pluvial para uso doméstico. Villa Zero,

situada en La Reserva de Sotogrande opera de forma autónoma respecto a las redes convencionales de agua y electricidad, gracias a tecnologías avanzadas de autosuficiencia. Una vivienda pionera que redefine los estándares de sostenibilidad.

ENTREVISTA MARCO SANGIORGI, FUNDADOR DE BELTEMPO

“El exterior se prioriza sobre el dormitorio”



Este diseñador italiano, que estudió Arqueología en París, abrió en 2004 una firma de mobiliario de exterior que luce en los hoteles de Belmond o Marriott. Ahora mira a España

Nerea Serrano. Madrid

Fue en el mismo Palazzo Borghese de Roma donde la familia de Marco Sangiorgi inauguró la Galleria Sangiorgi en 1870. De ahí vienen unas semillas en el mundo inmobiliario que el italiano enraizó en 2004, cuando decidió fundar Beltempo, una empresa de mobiliario de exterior cuyas piezas lucen en los hoteles de lujo de Belmond (del grupo LVMH) o Marriott. El empresario arrancó en Perú, donde encontró una oportunidad de negocio. “Toda Latinoamérica, o al menos parte de ella, estaba saliendo de un periodo político y económico algo sombrío, lo que indicaba que Perú estaba en un buen momento de crecimiento y ante un entorno que estaba a punto de explotar”, explica el empresario. Después llegaron destinos como Grenada, en el Caribe, y ahora mira a EEUU, donde ya ha firmado proyectos en Florida. También apunta a España, donde abrirá un *showroom* con muebles de todas las colecciones de Beltempo y donde se están tejiendo alianzas con interioristas de renombre.

–Como italiano, ¿abrir negocio en Europa es como volver a casa?

Tenemos muchas esperanzas puestas en este mercado y confiamos mucho en él. Se está trabajando en todos aquellos aspectos orientados a garantizar al excelen-



Trayectoria. Marco Sangiorgi tiene un MBA en Historia del Arte.

cia en términos de sostenibilidad, calidad y entrega del producto y servicio.

–¿Se le dedica cada vez más presupuesto a los espacios exteriores?

Hace 30 años, la gente podía tener interiores de lujo y el jardín decorado con muebles de plástico blanco. Esta situación está cambiando a pasos agigantados, tanto es así que muchas veces se priorizan los espacios exteriores frente a otros como los dormitorios.

–En su portfolio destacan los hoteles de lujo. ¿Qué tienen de diferente frente a otros clientes?

Aquí los muebles deben tener el *glamour*, la belleza, la calidad y el atractivo suficiente para que sean sólidos, es decir, que la inversión que se haga sobre ellos sean un verdadero activo y que se pueda amortizar entre 10 y 20 años. Los huéspedes de un cinco estrellas están viviendo en un cuento y buscan algo que quizá no tengan en sus casas. Además de ser potenciales compradores de Beltempo en el futuro.

–¿Cómo impacta el clima en el diseño de exteriores?

Hay que tener en cuenta la situación geográfica y meteorológica del



Beltempo fue fundada en 2004 por el italiano Marco Sangiorgi y diseña piezas de exterior como las que aparecen sobre estas líneas. Sus tumbonas, sombrillas o mesas también están en hoteles de lujo como Río Sagrado, A Belmond Hotel (abajo).



destino al que se dirigen. No es el caso de todos nuestros modelos, pero sí hay de algunos de ellos que no están pensados para soportar cualquier clima. Es algo normal, es como si pensáramos que todos los calzados están hechos para todos los climas. El principal reto es la oscilación térmica, algo con lo que tuvimos que trabajar en Río Sagrado, A Belmond Hotel, Sacred Valley, donde las temperaturas pueden pasar de cero grados por la noche a los 27 a mediodía. Poniéndonos metafóricos, podemos decir que hemos creado muebles comparables a un peso

pesado de boxeo, que puede aguantar golpes durante los 12 rounds y seguir en pie.

–¿Cuáles son las tendencias actuales en mobiliario exterior?

Hay tendencias para todos los gustos, pero, quizás, la más destacable tiene que ver con las telas técnicas, que resisten muy bien los exteriores. Muchos muebles se tapizan completamente, como si fueran muebles de interior. Sin embargo, a pesar de su elegancia, sigo pensando que no hay nada como la calidez de la madera para mezclarse con la naturaleza.